



Annual Report 2023

INVERSIONES ELÉCTRICAS DEL SUR S.A.

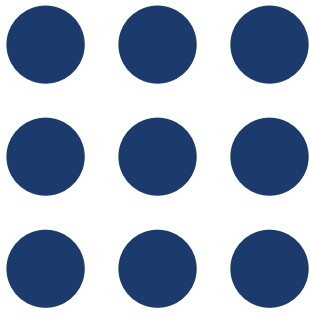


“We are energy that connects and transforms lives.”









Letter to Shareholders and Stakeholders



Iván Díaz-Molina.
Chair of the Board

The moment to present our company's Annual Corporate Report is an occasion to reflect, to highlight what we are proud of, what we have advanced, and also to present our challenges.

Growth

We are a company that has faced great challenges, and we have approached them with the conviction of the mission we have, of the role and responsibility of being an essential public service company, that over time we have developed a human team that makes us stand out, with a real, genuine, and permanent focus on improving the service we provide every day, putting the customer and the people at the center of our work. This has led us to undergo important changes during the last few years, where we went from being an electricity distributor in the south of Chile to a relevant player in the electricity industry at a national level, with an important presence in the electricity transmission segment.

In figures, our investment has experienced a growth of 17.1% in the last year, with a critical focus on projects targeting the reinforcement of our assets and processes, to maintain a continuous improvement in the service we provide to our customers, in addition to a great growth in new transmission, to improve the power connectivity of the country. In a permanent search for optimization,

we have implemented preventive tasks and incorporated digital tools and new technologies, such as artificial intelligence and inspections by drones to our facilities. EBITDA increased from MM\$163,346 at the end of 2022 to MM\$209,506 at the end of 2023. EBITDA increased from MM\$163,346 billion at the end of 2022 to MM\$209,506 at the end of 2023.

Our shareholders have remained firmly committed to the energy development of the country, taking on new challenges, such as the development of relevant projects of the national transmission network expansion process, awarded by our subsidiary STA. As a reflection of this commitment, we have been investing for almost a decade with investment figures that far exceed the profits for the same period, which makes us stand out in the field of infrastructure companies.

In addition to the aforementioned figures, and in this same sense, at the end of 2022 the acquisition by Grupo Saesa of the then Enel Transmisión, today STM, for more than 1.4 billion dollars, was completed. 2023 was the year in which we met, integrated, and found the best of each other to learn together and take on the challenge of being the transmission company of the Metropolitan Region.



Quality of Service

The service we provide is essential for the life and development of our customers, and that is why we have defined that “we are energy that connects and transforms lives,” always putting the customer at the center. And this focus is reflected in the fact that, despite having experienced unprecedented inclement weather, such as the worst storms in 10 years, we have managed to maintain high standards of service quality, and continue to meet practically 100% of the standards required for our industry.

In the area of electricity transmission, we achieved the best rates in our history, which fills us with pride and allows us to confirm that the improvements we have implemented are the right ones.

Nature has shown us that climate change is already a reality, which is advancing faster than anyone would have expected, presenting extreme events that have seriously affected the country and our company, causing consequences in its facilities and operation.

We are preparing to face it, looking for innovative solutions that allow us to adapt our operation and, at the same time, maintain the quality of our service, even under adverse conditions.

This search for a power grid that is resilient to inclement weather has led us to promote the undergrounding of power lines, especially in rural areas. We understand that this is not a simple initiative and, therefore, we take it with caution and responsibility, hoping to work hand in hand with our authorities in this challenge for the common good, looking at successful experiences in other parts of the world.

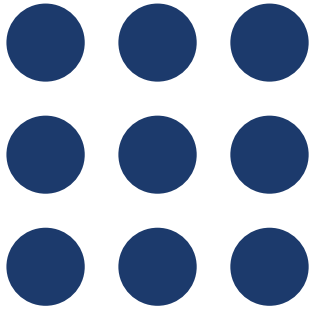
Our Employees

However, while on the road to change and growth, we have kept our essence: Our great differentiating asset is our employees. Despite the dynamic growth that our company has experienced, our roots remain in the south of Chile, and in a culture that is especially concerned about people. They are the ones who make everything we have been talking about possible, and we are sincerely grateful for their ongoing commitment.

In 2023, we were ranked third in the Great Place to Work ranking in Chile, a podium in which we are proud to be for the fourth consecutive year among the three best companies to work for in our country.

We are a company that belongs in its community and, as such, integration, and participation in the different levels of society is a fundamental pillar of our work. Accordingly, we continue to develop initiatives that have taken root in the culture of our areas of operation and are recognized for their valuable contribution to its development.

The conviction of acting in the right way, even beyond the regulatory standards and norms, has led us to win, for the seventh consecutive year, the Fundación Generación Empresarial Integrity Award. We reaffirm this commitment with more strength than ever, at a time when several events have generated a crisis of confidence in our society, which can only be overcome by adopting the best ethical standards and principles.



Presentation of the Annual Report

The Annual Report of Inversión Eléctricas del Sur S.A. (hereinafter also EDS or the Company), is prepared in accordance with General Standard (GS) No. 30 of the Chilean Financial Market Commission (hereinafter “CMF” per its acronym in Spanish), which is supplemented by the Consolidated Financial Statements prepared in accordance with International Financial Reporting Standards IFRS/IAS.

The scope of the information, unless otherwise indicated, covers the consolidated operations, as indicated in the Note to the Financial Statements as of December 31, 2023, considering the Company’s direct and indirect subsidiaries specified in the first section of this Report.

The Annual Report or Report will refer to the Annual Report established by Law 18,464 on Corporations.

Identification of the Company

Company Name

Inversiones Eléctricas del Sur S.A.

DBA

Eléctricas del Sur

Tax ID #

76.022.072-8

Legal and Business Address

Isidora Goyenechea 3621 Piso 3, Las Condes, Santiago

Telephone #

56 2 2414 7010
56 2 2414 7500
56 2 2414 4709

Company Type

closely held corporation

Duration

Indefinite

Registration Number in the Securities Registry

N° 1,016

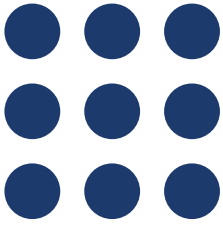
Contact email

infoinversionistas@saesa.cl

Annual Report Contact






Sitio Web: www.gruposaes.cl
Fono Atención Inversionistas:
56 2 2414 7500



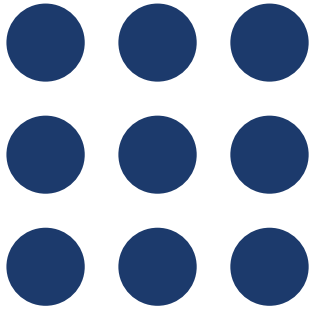


Annual Report Information Connectivity Matrix

A connectivity matrix of the information in this report is shown below:

Businesses of the Company	Strategic Pillars	Governance	Risk Management	Performance	Addressed in Section(s)	
Transmission	Operational Efficiency 	Corporate Bodies <ul style="list-style-type: none"> ○ Corporate Governance System ○ Management and Executive Team ○ <i>Compliance</i> and ethical management 	Strategic Risks: Regulatory, Macroeconomic, and Sociopolitical; Risks and Strategy and Opportunities Associated with Climate Change; Competitive Environment. Financial Risks: Interest Rate, <i>Commodity</i> ; Credit and Counterparty; Liquidity. Digital & Technology Cybersecurity Risks Digitalization, IT, Continuity, Efficiency and Service Continuity Operational Risks Health and Safety Environment Suppliers and Supply Chain HR and Organization Compliance Personal data protection	2,237 km of Transmission Lines	Section 3.0 Strategy	
	Customer Focus 			3,737 MVA Installed (HV/MV)		
Distribution	Corporate Positioning 			Customer Base 1,019,661 Energy Sold 4,360 GWh Distribution Service Quality Indicators SAIFI 6.1 SAIDI:0.9	301 MW installed	Section 3.0 Strategy
	Technology, Digitalization, and Innovation 					
Generation	Talent and Culture 	2,089 Total Employees	Section 5			



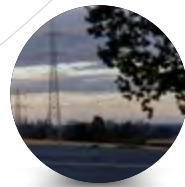


Índice



1 The Company at a Glance

Overview of Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	14
History	16
Our Company in Figures	19
Value Creation Model	24



2 Corporate Governance and Compliance

28

How Governance Works	31
Shareholders	35
Board of Directors	42
Corporate Governance Policies and Practices	50
Summary of Comments and Proposals from Shareholders and the Directors Committee	52
Committees	53
Senior Management Officers	54
Compliance of Grupo Saesa	60
Risk Management	68



3 Strategy and Business 80

Company Strategy	80
Overview of the Electricity Sector	86
Businesses of the Company	87
Customer Centricity	110
Financial Performance	116
Power Sector Regulation and Operation of the Electricity System	118



6 Other Corporate Information 164

Incorporation Documents and Corporate Purpose	164
Risk Factors	164
Enforced Penalties	172
Material or Essential Facts	173
Subsidiaries and Related Entities	175
Property and Facilities, Trademarks and Concessions	212



4 Grupo Saesa's Team and Culture 128

Integration of Culture in the Strategy	128
Staff Development and Training	136
Occupational Health and Safety	142



7 Measurements 219

Governance Measurements	219
Social Measurements	220



5 Links with Other Stakeholders 150

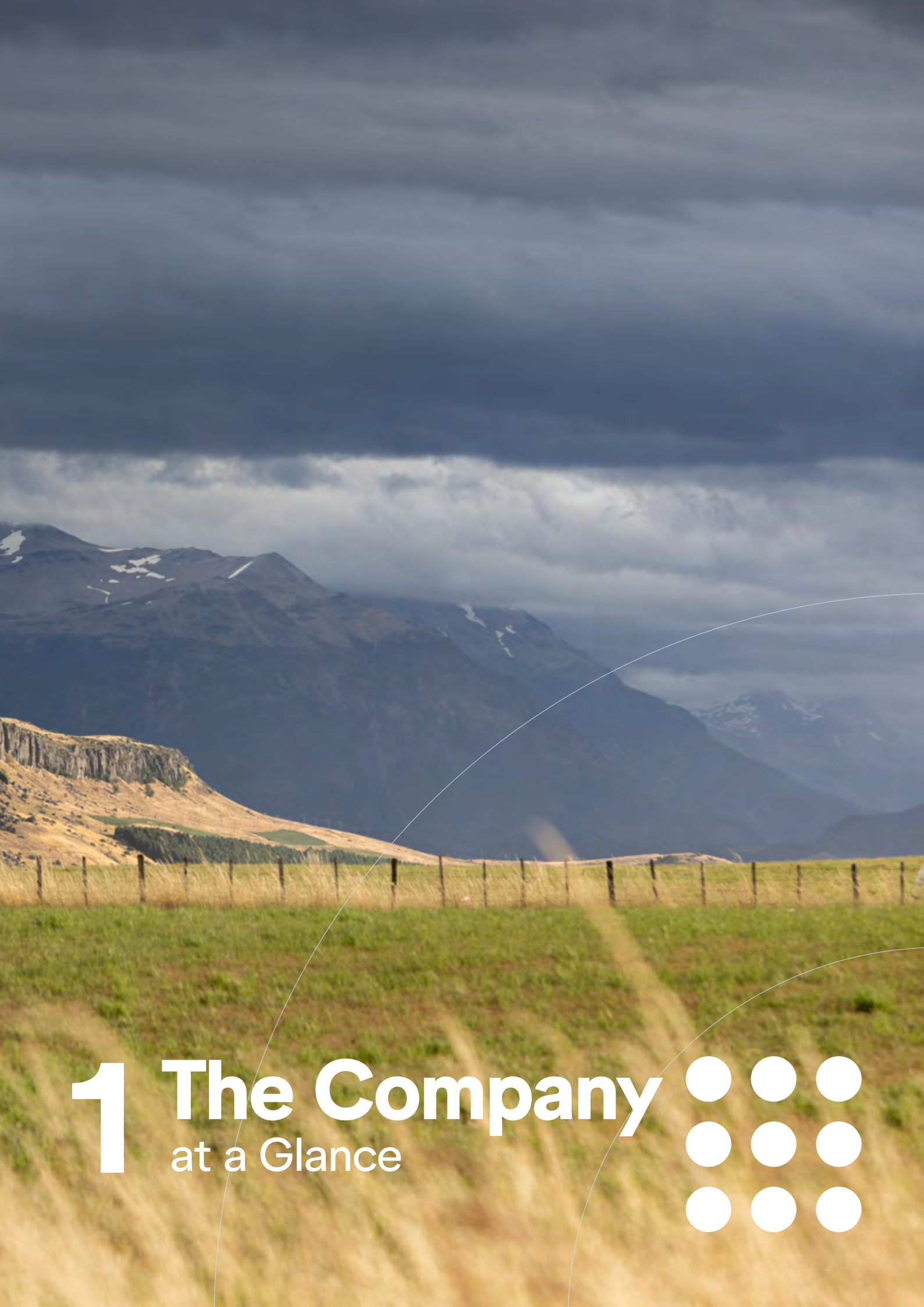
Community	150
In Tune with the Environment and the Surroundings	150
Supplier Management	156
Relationship with Stakeholders and the Public at Large	157



8 Annexes 236

Materiality	236
CMF Index	238
Statement of Liability	248

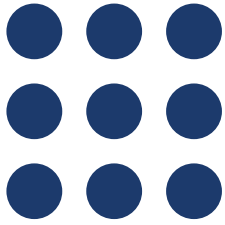




1 The Company

at a Glance



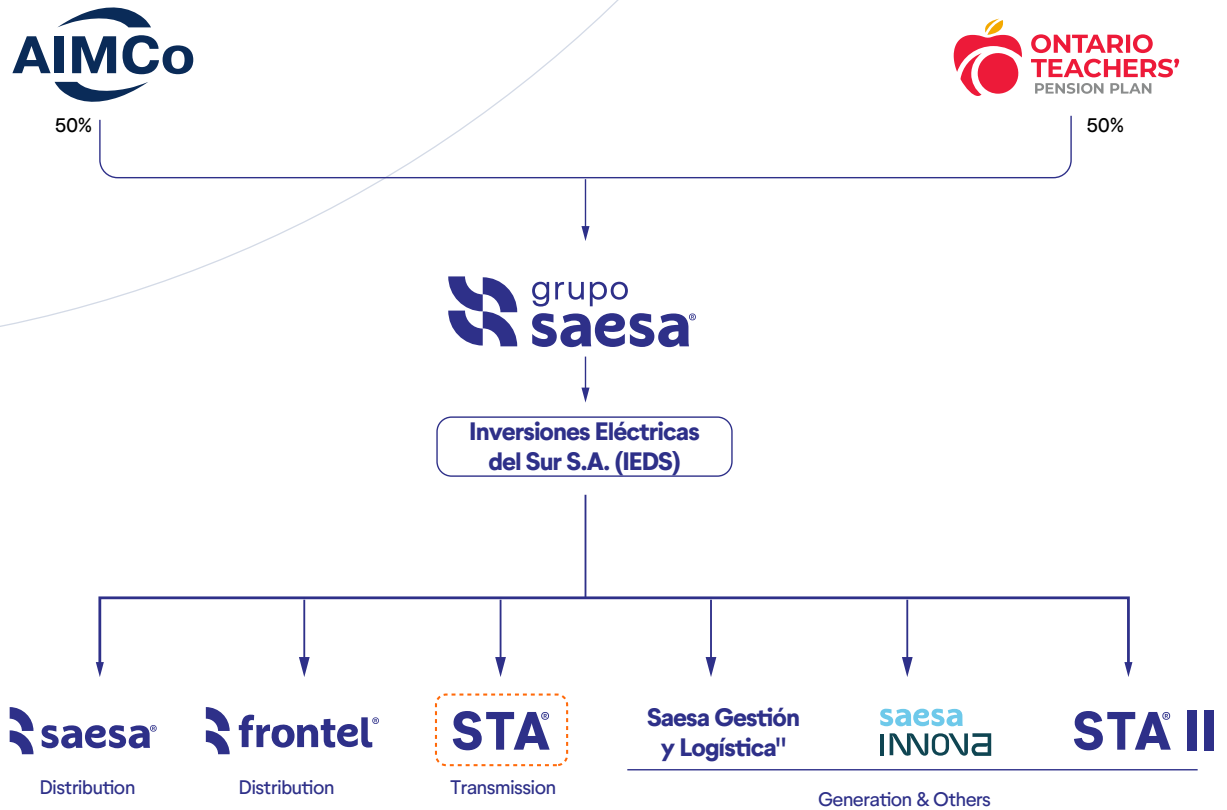


1 The Company at a Glance

1.1 Overview of Inversiones Eléctricas del Sur S.A.

Inversiones Eléctricas del Sur S.A. is a closely held corporation, controlled by Inversiones Grupo Saesa Limitada, the investee through which the Canadian investment funds: Ontario Teachers' Pension Plan Board and Alberta Investment Management Corp. control the companies comprising Grupo Saesa. Grupo Saesa is organized under a decentralized operational structure

and centralized management, which allows the operating companies to keep their presence and proximity to customers in the various concession areas, and to facilitate the development of new business alternatives in the electricity sector. Grupo Saesa consists of the following companies.



Information on subsidiaries and related entities is included in the Other Corporate Information Section.



The following are the Company's subsidiaries and their line of business, specification of whether they are registered with the Chilean Securities Market Commission (CMF, per its acronym in Spanish) and whether they are direct (D) or indirect (I) subsidiaries.

Distribution of Electric Power

Sociedad Austral de Electricidad S.A. (Saesa) registered in the Securities Registry of the CMF.	D
Sociedad Eléctrica de la Frontera S.A. (Frontel) registered in the Securities Registry of the CMF.	D
Compañía Eléctrica Osorno S.A. (Luz Osorno), registered in the Special Register of Reporting Entities of the CMF (REEI)	I
Compañía Eléctrica de Aisén S.A. (Edelaysen) registered in the REEI	I

Transmission of Electric Power

Sociedad de Transmisión Austral S.A. (STA)	D
Sistema de Transmisión del Norte S.A. (STN)	I
Sistema de Transmisión del Centro S.A. (STC)	I
Sistema de Transmisión del Sur S.A. (STS), registered in the Securities Registry of the CMF	I
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A. (SATT), registered in the REEI	I
Línea de Transmisión Cabo Leones S.A. (Cabo Leones)	I
Tolchén Transmisión S.A. (Tolchén)	I

Unregulated Businesses

STA II S.A. (STA II)	D
Saesa Innova Soluciones SpA (Saesa Innova)	I
SAGESA Generación S.A.	I
Sociedad Generadora Austral S.A.	I

Administrative Support

Saesa Gestión y Logística SpA (GYL)	D
-------------------------------------	---



1.2

History ¹

1926–1996

- Sociedad Austral de Electricidad S.A. begins operations, supplying energy to Lebu, Arauco, Carampangue, and later to Puerto Montt, Osorno, and Valdivia.
- Corfo and Endesa become majority shareholders of Saesa. Frontel started its power distribution activities, supplying the provinces of Concepción, Ñuble, Arauco, Biobío, Malleco, and Cautín.
- Endesa transformed Frontel into a joint stock company where it owns an 83.7% interest.
- In 1980, Copec becomes the majority shareholder of Saesa and Frontel, and in 1981, Edelaysen is created as a subsidiary of Endesa.
- In 1982, Saesa purchases from Copec 70% of the shares of Frontel, which becomes a subsidiary of Saesa, and in 1986, Corfo, Edelaysen, and Endesa begin the construction of mini hydroelectric power plants and transmission lines.
- In 1988 and 1989, Corfo transfers its facilities to Edelaysen, becoming the majority shareholder, and Saesa and Frontel begin their transmission activities.
- Between 1994 and 1996, Saesa and Transelec jointly incorporated STS. The newly created company is 60% owned by Saesa and 40% owned by Transelec. Then Saesa acquires from Transelec 39.9% of the shares of STS, remaining with 99.9% of the property. The remaining 0.1% is acquired by Frontel.

1997–2015

- Between 1998 and 1999, Saesa purchases 90.11% of Edelaysen's shares, extending its activities to 1,500 km. between Biobío and Aysén regions, and Saesa and Frontel acquire Creo Ltda. In 2000, Saesa and STS modify the transmission facilities that supply Chiloé Island, and Saesa acquires 1.56% of the shares of Edelaysen that belonged to Corfo, thus increasing its interest to 91.67%. In 2001, Copec sells its interest in Saesa and Frontel to PSEG Chile Holding S.A. Alto Baguales, Chile's first wind farm, comes into operation. SGA is incorporated in 2002.
- In 2008, Ontario Teachers' Pension Plan and Morgan Stanley Investment Funds acquire the entire Grupo Saesa, and in 2011, the Canadian investment fund Alberta Investment Management Corporation acquires 50% of the property held by Morgan Stanley.

- In 2012, a consortium formed by Saesa and Chilquinta (a non-Grupo Saesa company), establish the company Eletrans S.A. for the development of trunk transmission projects (currently referred to as national transmission) that are awarded. Subsequently, Eletrans II S.A. and Eletrans III S.A. are incorporated to develop additional projects.
- In 2014, STN was incorporated, with operations concentrated in the north of the country.
- In 2015, SATT is incorporated to develop national transmission projects.

2016–2020

- Grupo Saesa's subsidiary Sagesa acquires Cabo Leones, the company that owns the 110-km, 2x220 kV Cabo Leones-Maitencillo Transmission Line. Later, subsidiary Sociedad Austral de Transmisión Troncal (SATT) acquire the San Andrés Substation.
- In 2017, Sistema de Transmisión del Sur S.A. (STS) acquires Alumini Ingeniería Ltda.'s share in Sistema de Transmisión del Norte S.A. (STN); hence, the latter became fully owned by Grupo Saesa companies.
- In 2019, Saesa splits up, creating STA, which is assigned the interest in certain companies dedicated to the power transmission segment.
- In 2020, Saesa sells its share in the companies Eletrans S.A., Eletrans II S.A., and Eletrans III S.A. to Chilquinta.
- In 2020, the companies Saesa and Frontel split up, separating the transmission assets in order to comply with the law on the single line of business of electricity distribution and the companies resulting from this split merged with the transmission company Sistema de Transmisión del Sur S.A.
- In 2020 STA places bonds in the international markets for a total amount of US\$390,000,000. Part of the proceeds from this placement will be used by STA to finance capital expenditures related to its transmission projects qualified as "Green Projects" based on a Green Financing Framework Agreement to which STA voluntarily adhered.
- In December 2022, SAGESA splits into two companies, a legal successor and a new company called SAGESA Generación S.A., to which generation assets are assigned.

* The Other Corporate Information section complements this overview with operational and financial milestones.



2023 Milestones

Split-Up of Sociedad de Transmisión Austral S.A.

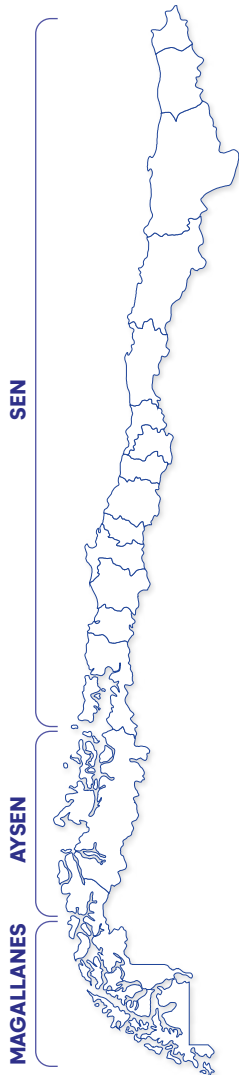
In January 2023, STA is split into two companies, a successor and a new company - STA II, which was assigned the interest in companies that develop unregulated businesses.







1.3 Our Company in Figures



Northern Zone

Intensive consumption by mining companies.
Attractive potential for solar power development, but subject to transmission constraints.



Central Zone

High population density
Metropolitan Region located in this zone.



Southern Zone

Two power grids isolated by geographic conditions.

Number of MVA Installed
3,737 MV

Transmission Lines (HV)
2,237 km

Over a million customers

Energy Sales
4,360 GWh

Net installed generation capacity
301 MW

Number of plants connected
160



Controllers with a solid financial position, reputation and track record.

Risk Rating

AA-
Outlook: Stable
Feller Rate

AA-
Outlook: Stable
ICR Chile

Solid financial position.



3^o Great Place to Work 2023



GRESB
★★★★★ 2023
GRESB

89/100 pts.

Our presence

The Company operates in 11 regions



Distribution Segment

Operations in 5 regions:

- Biobío Region
- La Araucanía Region
- Los Ríos Region
- Los Lagos Region
- Aysén Region



Transmission Segment

Operations in 11 regions:

- Antofagasta Region
- Atacama Region
- Coquimbo Region
- O'Higgins Region
- Ñuble Region
- Maule Region
- Biobío Region
- La Araucanía Region
- Los Ríos Region
- Los Lagos Region
- Aysén Region



Generation Segment

Operations in 6 regions:

- Ñuble Region
- Biobío Region
- La Araucanía Region
- Los Ríos Region
- Los Lagos Region
- Aysén Region



Commercialization Segment

Operations in 4 regions:

- Biobío Region
- La Araucanía Region
- Los Ríos Region
- Aysén Region



Transmission Segment

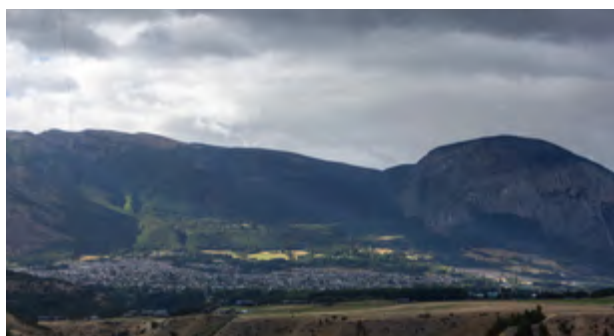
The Company is one of the largest grid operators in terms of MVA 3,737 and has 2,237 km of Transmission Lines (HV).

Distribution Segment

It is the third largest operator in terms of number of customers, supplies energy to more than 1,019,661 customers, and operates in an area of 44,818 square kilometers, under different concession areas. The distribution activity is carried out through its subsidiaries Saesa, Frontel, Edelaysen, and Luz Osorno, which distribute electricity in the southern part of the country, in the area between the provinces of Diguillín (Ñuble Region) and Villa O'Higgins (Aysén Region).

Generation Segment

As of December 31, 2023, the Company and its subsidiaries have a net capacity of 301 MW.



Main Figures	Unit	2023	2022
Transmission Business			
HV Lines ⁽¹⁾	Km	2,237	2,237
Transformer Capacity MVA (HV/MV)	MVA Capacity	3,737	3,558
Distribution Business			
MV Lines ⁽²⁾	Km	37,631	37,117
LV Lines ⁽³⁾	Km	28,818	27,411
Transformer capacity MVA (MV/LV)	Number	1,592	1,473
Total Distributed Energy	GWh	4,360	4,289
Energy Losses	%	11.10%	10.20%
Customers on the Grid		1,019,661	982,080
Generation Business			
Net Installed Capacity	MW	301	275

* (1): HV: High Voltage; (2): MV: Medium Voltage; (3): LV: Low Voltage

Main indicators

CLP **2,599,506** million
Total Assets

+11.4%

CLP 2,333,801 million as of 2022

CLP **209,507** million
EBITDA

+28.3%

CLP 163,346 million as of 2022

CLP **49,199** million
Net Income

+2.581%

CLP 1,835 million as of 2022

CLP **660,875** million
Equity

+16.9%

CLP 565,529 million as of 2022

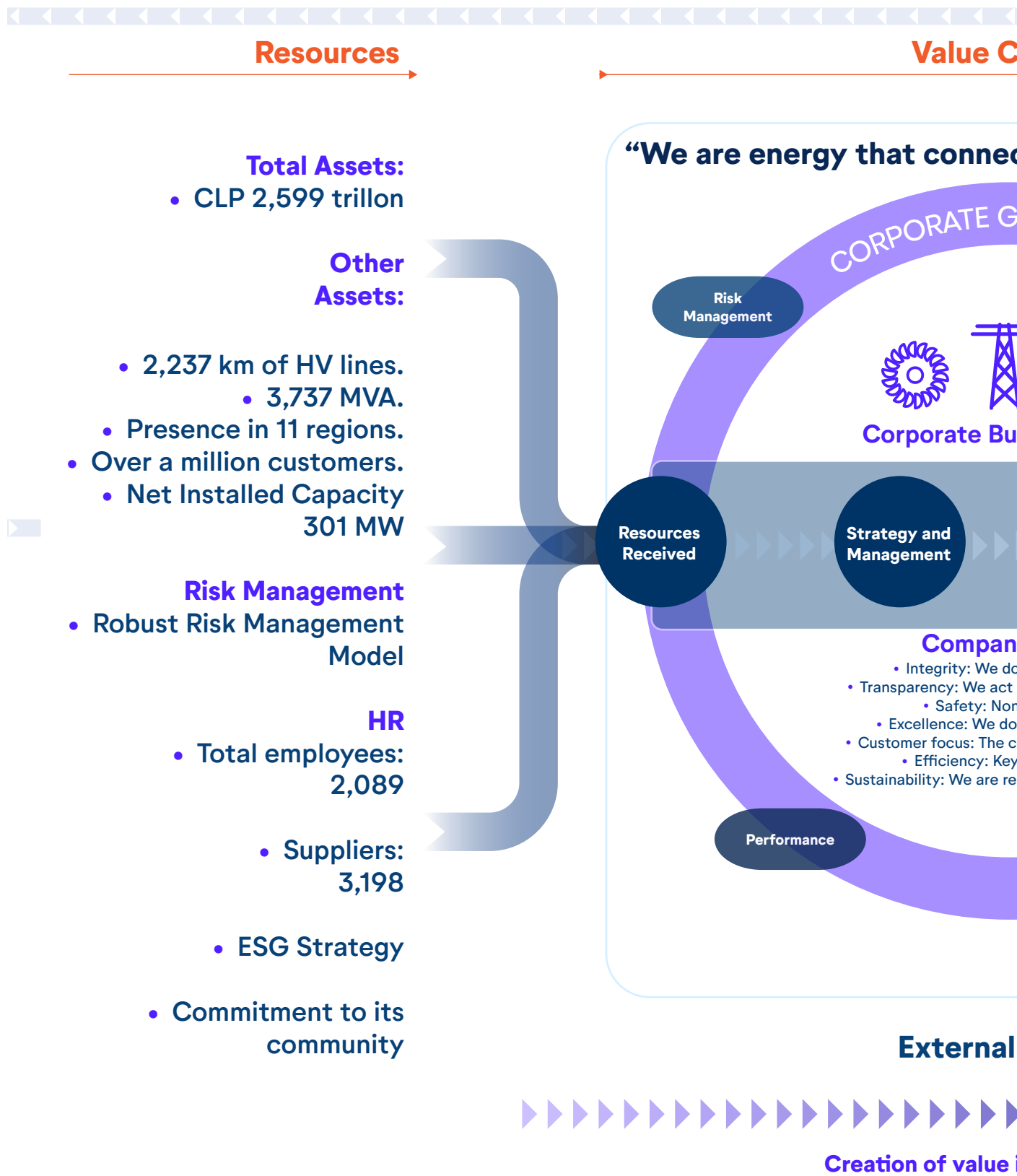
0,9 times
Current ratio

2,089
Workers





1.4 Value Creation Model





Creation

Ouput

“... and transforms lives”

GOVERNANCE

Strategy and Asset Management



Business Model

Results

Economic Value Generated and Distributed

Key Values

Do the right things
truthfully and honestly
non-negotiable
things impeccably
center of our operations
in our industry
responsible with the future

Results

EBITDA:

- CLP 209,507 million

Resultado Neto:

- CLP 49,199 million

Maintenance

- Certification ISO 55001 Asset Management

Customer Centricity

- Inspira Program
- Number of customers 1,019,661 +3.8% compared to 2022

Community

- +10 social programs
- 6 regions involved
- + 66,000 + people benefited
- Investment over CLP 412 million

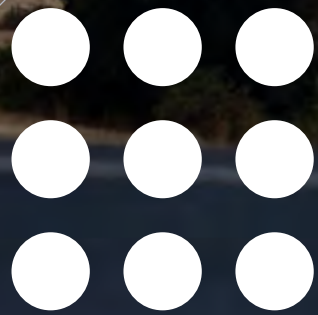
Factors

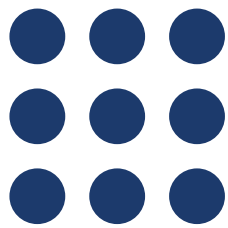
in the medium and long term





**2 Corporate
Governance**
and Compliance





2 Corporate Governance and Compliance

The Company's Corporate Governance structure has been designed to ensure adequate information flows and control, maintaining traceability and basis for decision-making.

The main body in which the final management of the Company resides is the Board of Directors, which at the end of 2023 was composed of eight members, four of whom reside in Canada and four in Chile.

The Board of Directors has an annual agenda of monthly meetings that are held either by videoconference or in person in one of the areas of operation of Grupo Saesa companies. Additionally, it holds special meetings whenever it is necessary or convenient.

Although all matters relevant to the business are reviewed at each meeting, this agenda includes an in-depth analysis of certain issues such as strategic planning, risk management, and crime prevention officer's report, among others.

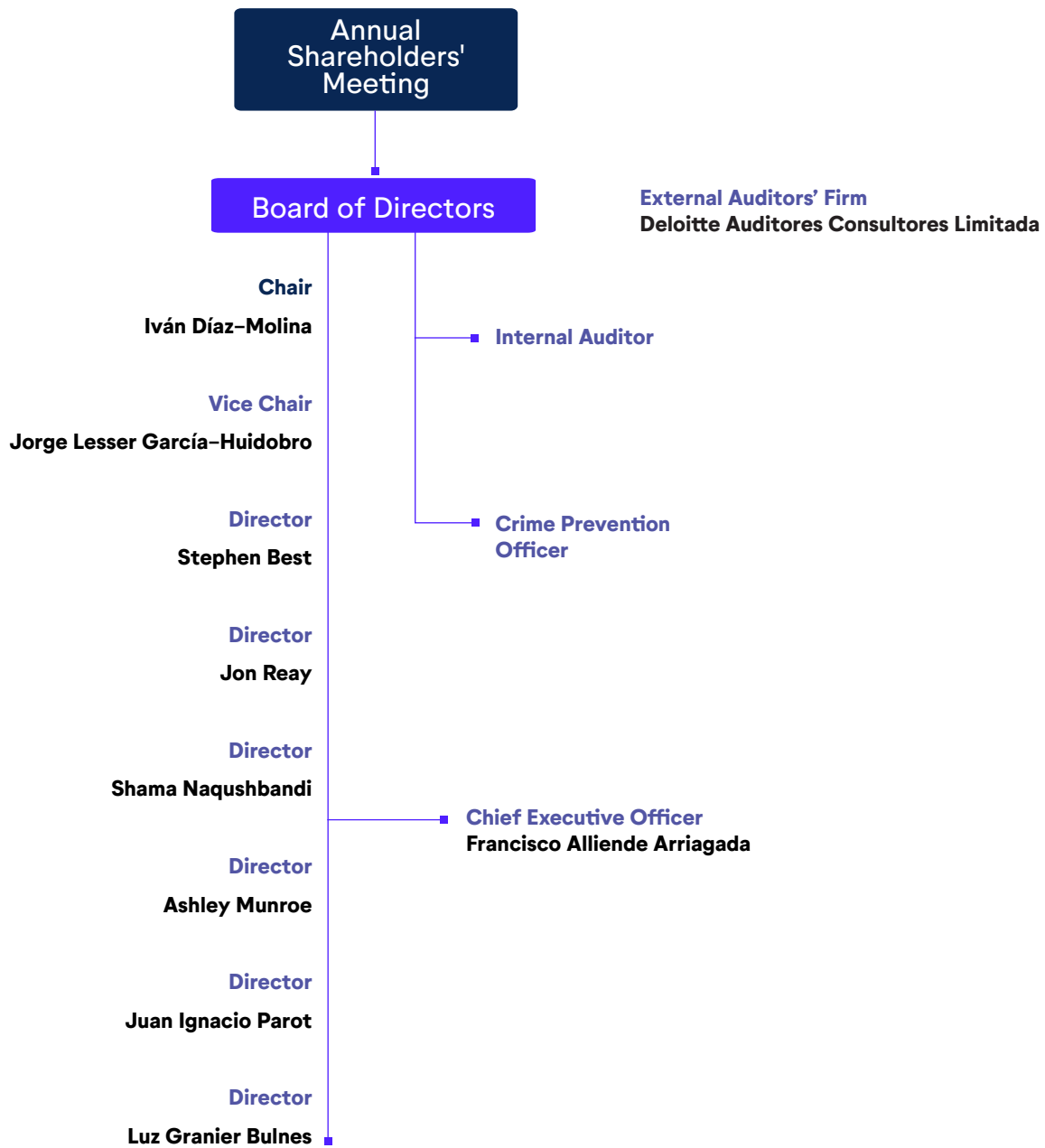
At year-end 2023, Grupo Saesa does not formally adhere to codes of good corporate governance of public or private organizations. It does, however, consider some of them, such as the OECD and G20 Principles of Corporate Governance, as a reference.





Corporate Governance Structure of Inversiones Eléctricas del Sur

Corporate Governance Structure of Inversiones Eléctricas del Sur:







2.1 How Governance Works

The Company has several tools, the purpose of which is to ensure the proper functioning of the different levels and entities in charge of its corporate governance.

Within the Board of Directors, a formal system has been established for the delivery and analysis of relevant information regarding the Company so that its members can fully comply with their right and obligation to be prepared for proper decision-making.

The Board of Directors is responsible for supervising the internal control and risk management systems, for which an annual evaluation of the effectiveness of their design and operation is carried out.

At the end of accounting period 2023, certain committees made up of members of the Board of Directors and senior executives of the companies are being implemented, whose purpose is to periodically review in detail essential issues such as finance, investments, risk management, and sustainability.

Monitoring and Control of the Board of Directors



2.1.1

Integrating Sustainability into its Business Model

GS 461 3.1.i. How the entity integrates a sustainability approach in its business.

Sustainability in the Company is a fundamental pillar of the way of doing business, which is projected in the areas of operation and relations both within the Company and with third parties.

Care for the environment, respect for regulations, and compliance with high ethical standards, translate into the correct way of conducting relations with customers, suppliers, employees, and the community in general, marking a hallmark in the actions of the Company.

This has led Grupo Saesa to be distinguished in different areas, such as, for example, obtaining for the fifth consecutive year, the Recognition of Commitment to Integrity awarded by the Fundación Generación Empresarial and its place among the top of the ranking of the best companies to work for in Chile, prepared by

Great Place to Work. In addition, the GRESB results stand out, where the Company achieved a score of 89/100 points.

The current challenge is to reinforce the sustainability strategy integrated to the business that combines the aspects where progress has already been made and those in which we must continue working, and sets goals aligned with current needs and responsibilities.

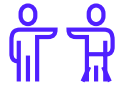
The Company's vision contemplates this approach: Improve the quality of life of people and contribute to the sustainable development of the country by supplying reliable, secure energy. And, at the same time, sustainability is one of the seven fundamental values of the Company:

Company Values:



Integrity

We do the right things.



Transparency

We act truthfully and honestly.



Safety

Non-negotiable



Excellence

We do things impeccably.



Customer Focus

The center of our operations.



Efficiency

Key in our industry.



Sustainability

We are responsible regarding the future.



Pillars of the Sustainability Strategy

In 2023, the Company launched a strategic planning process, which at year-end is still underway. One of the primary targets of this new planning is to deepen the integration of sustainability in the management of its businesses and the proposal of a Sustainability Strategy, which is under drafting and analysis.

Climate change is a critical issue for the Company's business. In addition to seeking to mitigate the impacts of the activity on the elements that accelerate the phenomenon of climate change, it is essential for our industry to seek innovative solutions that allow the

resilience of our power grids in the face of unprecedented climatic situations. Thus, the distribution companies of Grupo Saesa are studying the comparative experience in burying power distribution lines, with a view to implementing this solution, mainly in rural sectors with high vegetation, which correspond to a relevant portion of our concession area. This requires coordination with the authorities and the regulator to achieve efficient solutions that allow us to move forward in improving the quality of life of our customers. The fundamental pillars of the sustainability strategy we are working on are as follows:



2.1.2 **Sustainability Governance**

2.1.2.1 **Sustainability Leadership Team**

GS 461 3.1 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; ii) Integration of Sustainability

Grupo Saesa understands sustainability as an overarching concept of the business, and its main responsible is the Company’s Board of Directors, whose policies and guidelines inspire a culture that is implemented by all its employees. Notwithstanding the above, within the sustainability strategy that is being defined, the establishment of a Sustainability Committee

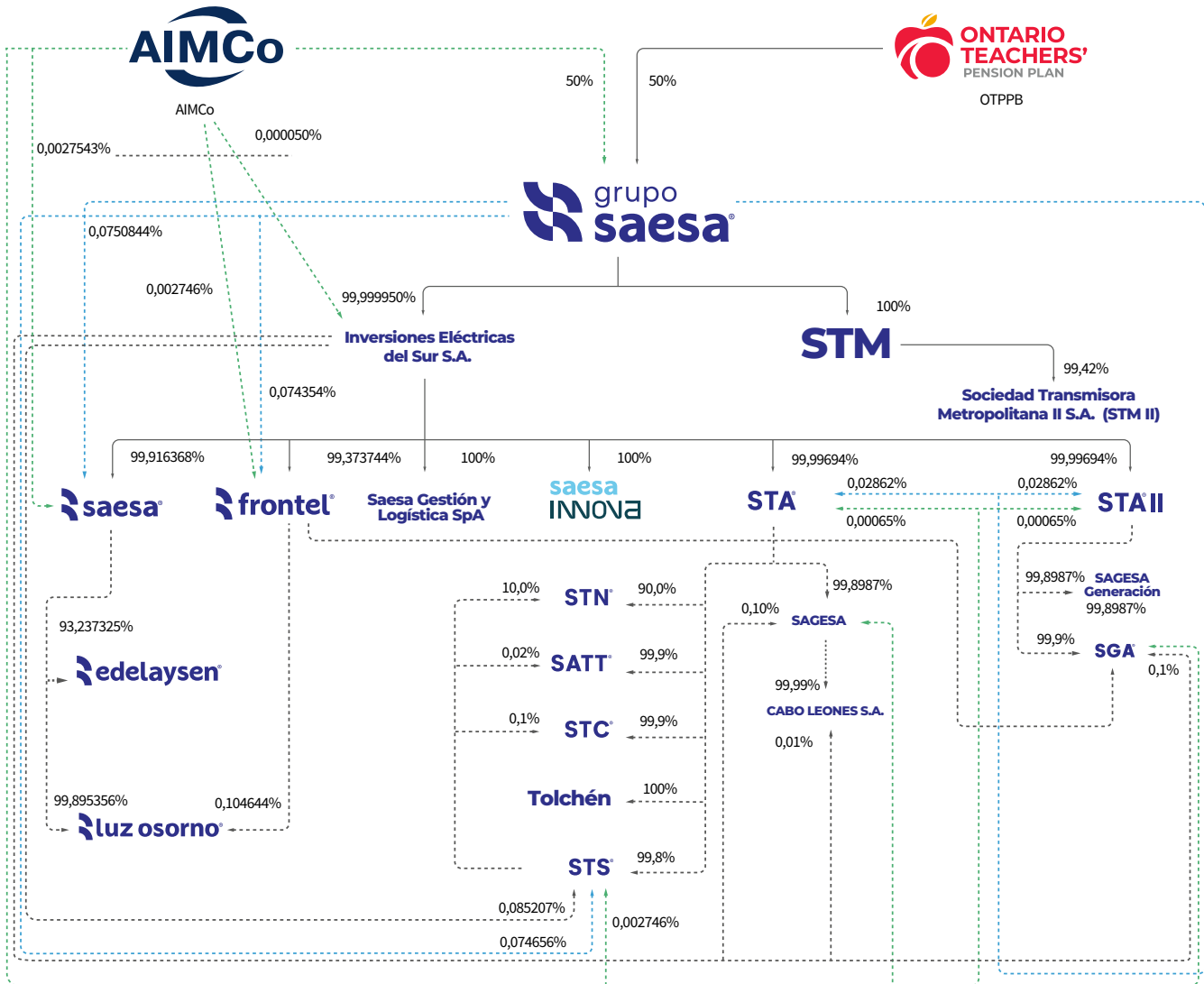
is contemplated, which is led by the Corporate Affairs and Sustainability Officer, whose main functions include generating interdisciplinary work with the various areas of the business, ensuring proper consistency between the challenges and guidelines on sustainability and the development of the Company’s activities.





2.2 Shareholders

GS 461:2.3 Ownership; 2.3.1 Control, 2.3.4 Shares, their characteristics and rights.



2.3.1

Control GS 461:2.3 Ownership; 2.3.1 Control, 2.3.4 Shares, their characteristics and rights.

In accordance with the provisions of Title XV of the Securities Market Law, the Company's controller is Inversiones Grupo Saesa Limitada, Tax ID # 76.024.782-0, holder of 99.99% of its share capital.

The partners of Inversiones Grupo Saesa Limitada, i.e., Andescan SpA and Condor Holding SpA maintain a shareholders' agreement with respect to the Company, signed on July 24, 2008, which contemplates limitations to the free disposition of the shares.

2.3.1.1

Identification of Controllers

GS 461:2.3 Ownership; 2.3.1 Control, 2.3.4 Shares, their characteristics and rights.

The ultimate controlling shareholders of Inversiones Grupo Saesa Limitada are Alberta Investment Management Corporation ("AIMCo") and Ontario Teachers' Pension Plan Board ("OTPPB").

AIMCo is a wholly owned entity of the provincial government of Alberta, Canada, established by a special act for the purpose of administering Alberta's public sector employee pension funds and other Crown funds.

OTPPB is a non-stock corporation, created pursuant to a special act of the Legislature of Ontario, Canada, which manages pensions and invests pension plan assets on behalf of teachers in that province.

By virtue of the foregoing, there are no identifiable individuals behind the legal entities indicated.



* Al cierre del ejercicio 2023, no existen personas naturales que informen que estén detrás de las personas jurídicas indicadas, por lo tanto, no corresponde individualizarlas indicando para cada una de ellas datos como R.U.T., nombre completo y porcentaje de propiedad en la sociedad controladora, tanto directo como indirecto.



2.2.1

Company Shareholders

GS 461:2.3 Ownership; 2.3.1 Control, 2.3.4 Shares, their characteristics and rights.

Shareholder	Number of Shares Series A		Number of Shares Series B		Capital increase Series B		Series B after capital increase		Total	
	Number of Shares	%	Number of Shares	%	Number of Shares	%	Number of Shares	%	Number of Shares	%
Inversiones Grupo Saesa Ltda.	60	60%	79.573.672	100%	14.206.979	100%	93.780.551	100%	93.780.711	100%
Cóndor Holding SpA	40	40%	-	-	-	-	-	-	40	0,000%
Total	100	100%	0%	100%	14.206.979	100%	93.780.551	100%	93.780.751	100%

Series of Shares

NCG 461:2.3.4 Shares, their characteristics and rights; i) Series of shares.

As of December 31, 2023, the Company's capital amounts to CLP 483,747,015,182, divided into 93,780,551 shares, of which 100 correspond to Series A and 93,780,651 correspond to Series B, fully subscribed and paid. Series A shares have all the rights granted to common shares under current regulations, and Series B

shares have all the rights granted to common shares under current regulations. They enjoy a preference to call shareholders' meetings when required by at least 5% of these shares, and a limitation, which is that they may not participate in the election of directors.



2.2.2

Dividend Policy

GS 461:2.3.4 Shares, their characteristics and rights; i) Dividend policy.

In accordance with the Company's bylaws, the Company will distribute annually, provided there are no losses for the year or accumulated losses from previous years, a mandatory dividend equivalent to 30% of the profits for the corresponding year, unless otherwise agreed at a general ordinary shareholders' meeting by a unanimous vote of the issued shares.

2.2.3

Statistical Information

GS 461:2.3.4 Shares, their characteristics and rights; ii) Statistical information.

2.2.3.1

Dividends

GS 461:2.3.4 Shares, their characteristics and rights; ii) Statistical information.

Distributable Net Income

The company does not apply any adjustments to the item "Profit (loss), attributable to the parent company's owners" in the Statement of Comprehensive Income. Consequently, the values of such item are taken as a base, minus accumulated loss, if any, and distributed dividends charged to the accounting period are deducted from such result. First IFRS adoption adjustments are not part of this calculation insofar as they remain unrealized.

This policy for calculation of the distributable net income is applicable since 2010, following adoption by the Board on October 7, 2010, and compliant with the instructions issued by the former Securities and Insurance Supervisor (currently, the Financial Market Commission - CMF) in Circular Letter No. 1,945 of September 29, 2009.

Accordingly, the distributable net income of 2023 is as follows:

Distributable income for accounting period 2023	
Item	Millones de Ch\$
Profit (loss) attributable to owners of the parent	48,146
Retained profit	111,149
Minimum dividend provision	(41,392)
Dividends paid and provision reversal	(14,444)
Distributable Net Income	103,459

Profit Sharing

The Board of Directors has agreed to propose to the Annual Ordinary Shareholders' Meeting in 2024, not to distribute dividends against the profits of accounting period 2023.

Capital Stock

The Company's subscribed and paid-in capital as of December 31, 2023, amounted to MM\$ 483,747 distributed in 100 Series A shares and 93,780,651 Series B shares.

Capital Stock	
	Millones Ch\$
Issued capital	483.747
Retained profit	103.833
Other reserves	65.059
Equity attributable to owners of the parent	652.638

Dividends Paid

Dividend*	Payment date	DPS	Fiscal Year
Final	May 26, 2023	25,00	2022
Eventual	May 26, 2023	502,68	-
Final	May 27, 2022	638,88	2021
Final	May 28, 2021	534,62	2020
Final	May 30, 2020	413,86	2019
Eventual	July 9, 2019	525,30	-
Final	May 24, 2019	331,44	2018

*Both series have the same right to receive dividends.



2.2.3.2

Statistical Information on the Stock: Stock market transaction

GS 461:2.3.4 Shares, their characteristics and rights; ii) Statistical information b) stock exchange transactions

The Company is a closely-held corporation and is registered with the Financial Market Commission. Given the foregoing, its shares are not traded on the stock exchanges; therefore, it is inappropriate to disclose this information.

2.2.3.3

Number of Shareholders

GS 461:2.3.4 Shares, their characteristics and rights; ii) Statistical information; c) Number of shareholders

- Series A: Two shareholders.
- Series B: One shareholder.



* Ambas series tienen el mismo derecho a recibir dividendos.

2.2.4

Other Securities

GS 461:2.3.5 Other Securities

Information regarding debt issuances and maturities are included in the Notes to the Consolidated Financial Statements in the Appendix to this Annual Report.

2.2.5

Joint Action Agreements

NCG 461:2.3 Propiedad; 2.3.1 Situación de control 2.3.4 Acciones, sus características y derechos

The partners of Inversiones Grupo Saesa Limitada, the Company's controller, executed an agreement on July 24, 2008, whereby a number of matters are regulated, including restrictions on the transfer of equity rights in the company.

Likewise, a shareholders' agreement executed on the same date provides certain restrictions on free disposal of shares by shareholders.

Moreover, the majority shareholders of Sociedad Austral de Electricidad S.A. and Empresa Eléctrica de la Frontera S.A. also executed an agreement on the same date referred to in the preceding paragraph whereby restrictions on free disposal of shares by shareholders are laid down.

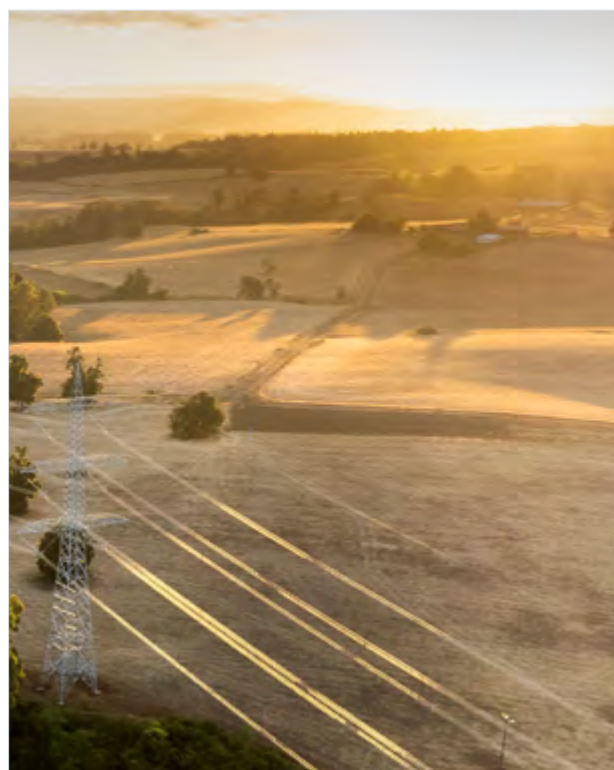
Finally, subsidiaries SAGESA S.A., Sociedad de Transmisión Austral S.A., and Sistema de Transmisión del Sur S.A., executed shareholders' agreements on June 22, 2012, whereby restrictions on free disposal of shares by shareholders are set forth.

Feller-Rate

Rating	AA-
Outlook	Stable
Update	Affirmed
Date	May-2023
	Download report

ICR

Rating	AA-
Outlook	Stable
Update	Affirmed
Date	June-2023
	Download report





2.2.6 Major Changes in Ownership

GS 461: 2.3.2 Major Changes in Ownership

During 2023, there were no significant changes in the Company's ownership.

2.2.6.1 Identification of Partners or Majority Shareholders

GS 461: 2.3.3 Identification of Majority Shareholders

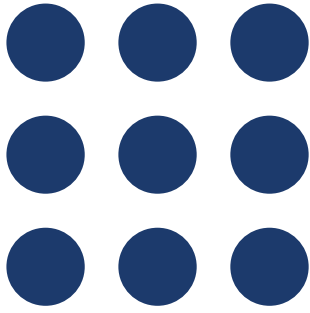
There are no individuals or legal entities, apart from the controller, that own 10% or more of the capital or voting capital of the Company.

2.2.6.2 Stock Exchange Transactions of related Entities, Owned by Directors and Senior Executives

GS 461: 2.3.3 Identification of Majority Shareholders

There are no individuals or legal entities, apart from the controller, that own 10% or more of the capital or voting capital of the Company.





2.3 Board of Directors

GS 461: 3.2.1) Identification



Chair (*)
Sr. Iván Díaz-Molina

Date of Appointment to the Board: September 10, 2010

Date of Most Recent Appointment: April 2023

Citizenship: Chilean

Profession: Civil Engineer, Universidad Nacional de Córdoba, Argentina

Other Degrees: Doctor of Business Administration, Temple University, and M.Sc., Carnegie Mellon University, both institutions from the USA.

Academic Appointments: Professor of Strategy and Innovation, Head of the Strategy Department, and Director of the Center for Innovation and Entrepreneurship at the ESE Business School in Santiago, Chile.

Career Path

Director Iván Díaz-Molina has served as a Director of the Company since 2009. Prior to joining ESE, he was Vice President for Latin America of PPL (Pennsylvania Power and Light), with operations in Central America, Peru, Brazil, Bolivia, and Chile. He also serves on the boards of INKIA, and ISQ Capital.



Vice Chair (*)
Sr. Jorge Lesser García-Huidobro

Date of Appointment to the Board: April 8, 2009

Date of Most Recent Appointment: April 2023

Citizenship: Chilean

Profession: Civil Industrial Engineer, Universidad de Chile.

Other Degrees: Master's Degree in Electricity, Universidad de Chile.

Career Path

Jorge Lesser García-Huidobro joined Grupo Saesa as a Director in April 2009. He is an engineer, consultant and entrepreneur, and serves as Chair of the Board of Directors of Grupo Saesa, among other companies controlled by the Canadian Ontario Teachers' Pension Plan Fund and Alberta Investment Management Corporation. Previously, he held the position of CFO Finance Manager and Deputy CEO at Empresa Nacional de Electricidad. Before joining Empresa Nacional de Electricidad, he worked at Celulosa Arauco and Pesquera Coloso, where he held various management positions.

* There are no alternate directors and none of them have disabilities.



Director
Sr. Juan Ignacio Parot Becker

Date of Appointment to the Board: August 16, 2011

Date of Most Recent Appointment: April 2023

Citizenship: Chilean

Profession: Civil Industrial Engineer, Universidad Católica de Chile.

Other Degrees: MBA, Sloan School of Management, MIT.

Career Path

Juan Ignacio Parot Becker has served as a Director of the Company since December 2022. Previously, he was CFO of Aguas Nuevas, where he was responsible for financing activities, as well as all administrative, human resources and IT areas. He was CEO of AndesCan and has worked in the telecommunications sector and in a power plant. At the close of this annual report, he is a director of Essbio S.A., Esval S.A. and CranChile.



Directora
Sra. Luz Granier Bulnes

Date of Appointment to the Board: August 17, 2022.

Date of Most Recent Appointment: April 2023.

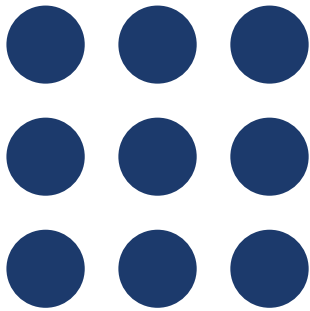
Citizenship: Chilean

Profession: Bachelor of Business Administration, major in Economics, Universidad de Chile. She was recognized as a member of the honor roll (2020) of the School of Economics and Business of Universidad of Chile.

Other Degrees: Diploma in European Art History, Universidad Adolfo Ibáñez.

Career Path

Luz Granier Bulnes has served as a Director of the Company since 2022, and has also been a director of different companies in Chile in areas such as energy, infrastructure, and health. She was also Undersecretary of Social Services (2013–2014); Director of Colbun S.A. between 2013 and 2014, Director of Clínica Indisa S.A. (2017–2022), Director of Metro S.A. (2018–2022). At the close of this report, she is Chair of the Board of Directors of Desarrollo País S.A. and member of the Board of Directors of Universidad Andrés Bello and Enel S.A.



Director
Shama Naqushbandi

Date of Appointment to the Board: August 17, 2022.

Date of Most Recent Appointment: April 2023.

Citizenship: British.

Profession: Lawyer, graduated with honors from Cambridge University.

Career Path

Shama Naqushbandi has 15 years of experience on global projects and project finance across a wide variety of infrastructure and energy asset types. A Portfolio Manager in AIMCo's Value Creation and Asset Management team, she joined the board of Grupo Saesa in August 2022. The group's focus is to drive value creation activities across AIMCo's existing global infrastructure and Renewable Resources portfolio, as well as to provide assistance in evaluating potential investment opportunities. Prior to AIMCo, Shama held various commercial roles at Infrastructure Ontario and Shell, having previously practiced as a lawyer specializing in global projects, energy, and infrastructure at law firm Allen & Overy. Since September 2022, she has served on the Board of Directors of the GRESB Foundation.



Director
Sra. Ashley Munroe (*)

Date of Appointment to the Board: April 30, 2020

Date of Most Recent Appointment: April 2023

Citizenship: Canadian

Profession: Bachelor of Business Administration Honors, Ivey Business School, and Civil Engineer, Western University.

Career Path

Ashley Munroe has served as a Director of Grupo Saesa since April 2020. She works as Director of Infrastructure and Natural Resources at Ontario Teachers' Pension Plan, Toronto, Canada. Previously, she was an Associate at Aquila Infrastructure Management Inc.

* (*) Ashley Munroe resigned on April 9, 2024. In his place, Igor Romitelli de Queiro took over as a director.



Director
Jonathan Reay

Date of Appointment to the Board: October 14, 2020

Date of Most Recent Appointment: April 2023

Citizenship: Canadian

Profession: Bachelor of Laws, University of Toronto, Canada, and Bachelor of Arts, University of Alberta, Canada.

Career Path

Jonathan Reay has served as a Director of Grupo Saesa since October 2020. He is Director of Value Creation and Asset Management at Alberta Investment Management Corporation (AIMCo) Edmonton, Alberta, Canada. Previously, he was Chief Compliance Officer and Associate General Counsel at the same company, responsible for overseeing compliance with its code of conduct and ethical standards, as well as regulatory and investment compliance.



Director
Stephen Best (*)

Date of Appointment to the Board: August 17, 2022.

Date of Most Recent Appointment: April 2023

Citizenship: Canadian

Profession: Bachelor's Degree in Business Administration, Wilfrid Laurier University, and Public Accountant. He also completed the OTPPP Private Investment Board Program at the Rotman School of Management, University of Toronto, Canada.

Career Path

Stephen Best has served as a Director of Grupo Saesa from August 2018 to April 2020, and then from August 2022. He is a Director of Infrastructure and Natural Resources Group, Ontario Teachers' Pension Plan (2017-2023). He previously served as Director, Infrastructure and Natural Resources Group, as well as a Director at KPMG, and as a Manager at PwC. He is also Director of Esva S.A., Aguas del Valle S.A., and Essbio S.A.

* (*) Stephen Best, also served as a Director from August 22, 2018 to April 30, 2020.

Other Members of the Board

Other directors, who held office between 2022 and 2023, are as follows:

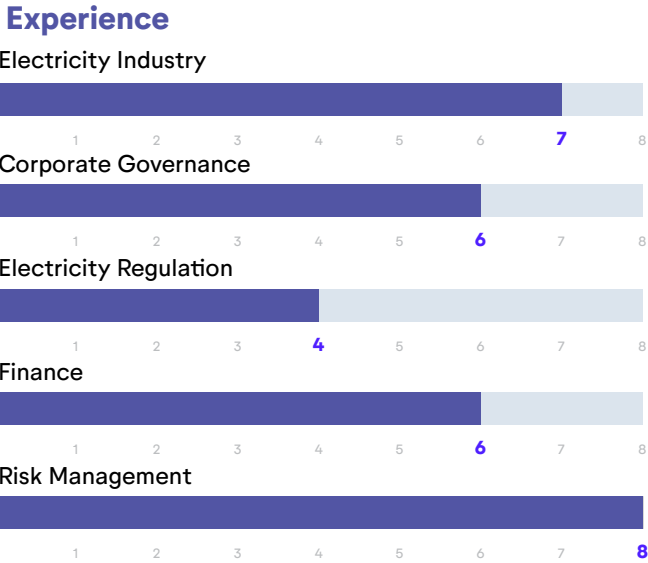
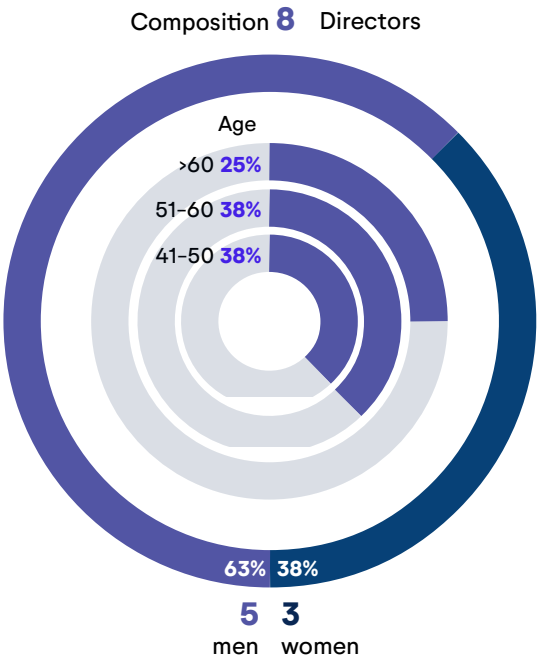
Sr. Waldo Fortin Cabezas
Citizenship
 Chilean
Date of Appointment to the Board
 April 30, 2021
Date of cessation of office
 August 17, 2022

Stacey Purcell
Citizenship
 Foreign National
Date of Appointment to the Board
 April 30, 2021
Date of cessation of office
 August 17, 2022

2.3.2 Board Diversity and Experience Matrix

GS 461: 5.0 Staffing; GS 461: 3.2 iv. Board of Directors; Experience Matrix

The experience matrix of the Board of Directors as a collegiate body as a whole is detailed below:





2.3.2.1

Board of Directors Salary Gap

GS 461: Board Salary Gap

Remuneration is the same for all members of the Board of Directors.

2.3.2.2

Independent Directors

The Company does not comply with the legal and regulatory requirements to maintain independent directors.

2.3.3

Board Meetings

GS 461: 3.2 x. Board Meetings

In accordance with the Company's bylaws, the Board of Directors meets on a regular basis once a month. In addition, the Board may hold extraordinary meetings as may be necessary or convenient.

A mechanism has been implemented whereby management makes available to the directors, through the Diligent platform, a presentation and all relevant background information regarding the matters to be discussed at the next Board meeting, normally at least one week in advance. In addition, the directors may request the delivery of information, data, or background information that they deem relevant for the proper performance of their duties.

There is no prior determination of the time that each director must spend on the analysis of the Company's affairs, since it varies greatly depending on the challenges faced in each period.

2.3.3.1

Board Information System and Board Meetings

GS 461: 3.2 xii. Board Information System

The Board of Directors uses the Diligent platform, which has proven to allow secure, remote, and permanent access to the presentations made to the Board of Directors and the background of each presentation, as well as the drafts of the corresponding minutes for comments, and the final signed versions of the same, all of which are kept available on the platform indefinitely.

The Company has a whistleblower channel that operates anonymously, immediately and securely, which is received by the Company's Integrity Committee. The Committee reports to the Board of Directors all the investigations carried out, whether they have been received through the whistleblower channel or other means, as well as their results and the measures adopted. The foregoing is without prejudice to the powers of the Board of Directors to request further information or details at any time or circumstance.



2.3.4

Remuneration of the Members of the Board

GS 461 Board of Directors; 3.2 ii. Remuneration of the Members of the Board.

The Company's bylaws state that the position of director shall be remunerated and such remuneration shall be determined by the Ordinary Shareholders' Meeting. For the 2023 accounting period, the Regular Shareholders' Meeting determined a remuneration for each director of 120 Unidades de Fomento (UF) per month gross. This is a fixed income; directors do not receive any other income for the performance of their duties. This remuneration is

effective as of May 1, 2023, and will remain in effect until the month corresponding to the date of verification of the next Ordinary Shareholders' Meeting. The following directors have waived the remuneration offered by the Company: Juan Ignacio Parot Becker, Jonathan Reay, Luz Granier Bulnes, Ashley Munroe, Stephen Best, and Shama Naqushbandi.

2022

Directors	Fixed Remuneration in M\$	Variable Remuneration in M\$	Other (in M\$)	Total (in M\$)
Jorge Lesser García-Huidobro	1.625	-	-	1.625
Iván Díaz-Molina	1.633	-	-	1.633
Juan Ignacio Parot Becker	-	-	-	-
Jonathan Reay	-	-	-	-
Luz Granier Bulnes	-	-	-	-
Ashley Munroe	-	-	-	-
Stephen Best	-	-	-	-
Shama Naqushbandi	-	-	-	-
Total	3.258	0	0	3.258

2023

Directors	Fixed Remuneration in M\$	Variable Remuneration in M\$	Other (in M\$)	Total (in M\$)
Jorge Lesser García-Huidobro	2.151	-	-	2.151
Iván Díaz-Molina	1.976	-	-	1.976
Juan Ignacio Parot Becker	-	-	-	-
Jonathan Reay	-	-	-	-
Luz Granier Bulnes	-	-	-	-
Ashley Munroe	-	-	-	-
Stephen Best	-	-	-	-
Shama Naqushbandi	-	-	-	-
Total	4.126			4.126



2.3.5

Policy for Hiring Advisors to the Board of Directors.

GS 461: 3.2. iv) Policies or practices for advisors to the Board of Directors.

The Company does not have a formalized policy for the engagement of advisors by the Board of Directors. Notwithstanding the foregoing, the Board of Directors hires advisors when necessary or convenient for the proper performance of its functions, which are normally related to recently implemented issues (for example, regulatory or normative changes) or specific technical matters. The Board of Directors did not engage any advisors in 2023.

2.3.6

Board of Directors Meetings

GS 461 Board of Directors; 3.2 vi) Frequency of meetings with risk, internal audit, sustainability, external auditors.

Regarding the meetings of the Board of Directors with the strategic areas of the Company, at least the following meetings are held. Special or additional meetings may be held whenever the Company's needs so require for the proper fulfillment of the Board's duties:

- On a quarterly basis, the Strategic Planning, Management and Risks Department prepares a report to the Board of Directors, which is presented through the Chief Executive Officer.

- The Internal Audit Department meets with the Board of Directors through the Audit Committee, which meets regularly.
- The sustainability area, which includes, among other matters, the area of social responsibility, reports periodically to the Board of Directors through the Chief Executive Officer.

The external audit firm meets annually with the Board of Directors to present the results of the audit process and the main observations or findings of the audit process.



2.4

Corporate Governance Policies and Practices

2.4.1

Director Induction Policy or Procedure

GS 461: 3.2. v) Board induction policies or practices

Although there is no formal procedure for the induction of new Board members, there is a practice of providing and explaining to each director all relevant information for a correct understanding of the Company and its background. In addition, there are special meetings with the most senior members of the Board of Directors as

well as with management, normally the Chief Executive Officer. The most relevant matters are the Company's structure, its strategy, the main characteristics of the business lines in which it is involved, as well as corporate background information, manuals and policies.

2.4.2

Monitoring and Control of Sustainability Issues

GS 461: 3.2. v) Board induction policies or practices

Although there is no predetermined periodicity according to which the Board of Directors is informed on matters related to environmental and social issues, such issues are permanently part of the Board's agenda, as an integral part of the Company's strategy and business.

In particular, climate change has a direct impact on the Company's investments, operations and planning, where the measures adopted and planning to deal with exceptional climatic phenomena are particularly relevant.

In particular, during 2023, an investment of more than 6 billion pesos was made in preventive maintenance to ensure the continuity of supply to customers in the event of inclement weather such as heat waves or severe storms.

in different areas of Chile where the Company has operations. On that occasion, the Board of Directors makes a complete tour that includes visits to the facilities and interaction with employees. During 2023, two sessions were held in Chile: one in Coyhaique and the other in Antofagasta. Both the CEO and the officers corresponding to the specific area or whoever is relevant to include according to the topics to be addressed participate in these activities.

2.4.4

Board Evaluation

GS 461: 3.2. v) Board induction policies or practices

There is no formal procedure for the evaluation of the Directors in the Company, notwithstanding the continuous improvement processes that are implemented in practice within the Company, as well as the permanent evaluation to which they are submitted by the shareholders who attended their appointment.

2.4.3

Field Visits by the Board of Directors

NCG 461: 3.2. v) Políticas o prácticas de inducción del Directorio

The Company's Board of Directors is composed of eight members, four of whom reside in Chile and four of whom reside in Canada, the country of origin of the controlling shareholders. Despite the geographical distance separating the two countries, Board meetings are held twice a year in Chile, and normally not in Santiago, but

2.4.5

Organization of the Board of Directors in the Event of Contingencies

GS 461: 3.2. v) Board induction policies or practices

There is no formalized policy for the organization of the Board of Directors in the event of a contingency. The existence of eight members, together with their different geographic locations, is useful to mitigate the risk of a prolonged or simultaneous absence of its members.



The Company at a Glance

Corporate Governance and Compliance

Strategy and Business

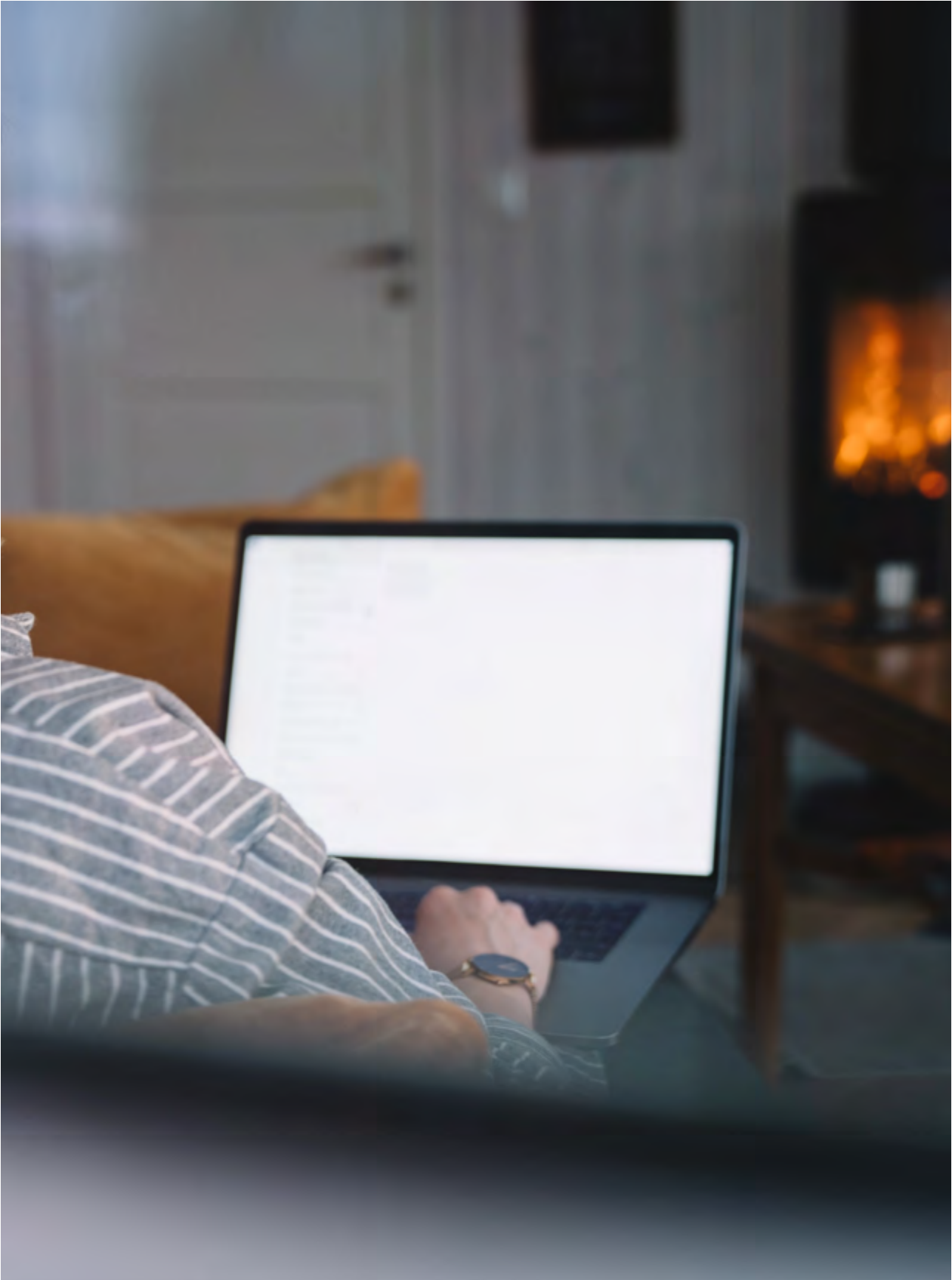
Team and Culture

Links with Other Stakeholders

Other Corporate Information

Measurements

Annexes



2.5

Summary of Comments and Proposals from Shareholders and the Directors Committee

GS 461: 10. Shareholders' and Directors' Committee Comments

Between January 1 and December 31, 2023, the Company did not receive any comments or proposals regarding the progress of the Company's business from shareholders owning or representing 10% or more of the issued voting shares, in accordance with the provisions

of Articles 74 of Law 18,046 on Corporations and 136 of the Corporations Regulations. The Company does not meet the requirements to form a Directors' Committee in accordance with Article 50 bis of the Law on Corporations.





2.6 Committees

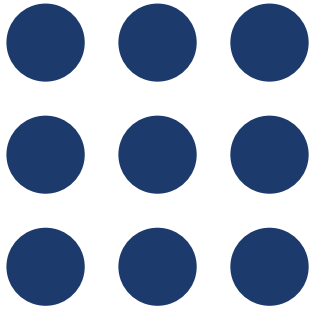
2.6.1 Board Committees

The Company is implementing and formalizing a series of Committees composed of members of the Board of Directors and executives, whose purpose is to study, evaluate, and analyze certain matters in depth. Although these Committees do not have a decision power, since the decisions are made at the Board level as the highest collegiate management body, their work allows issues to be analyzed in detail to be later presented to the Board of Directors.

Board Committees:

- **Capex Committee:** Composed of the entire Board of Directors, plus the Chief Executive Officer and the Chief Administrative and Finance Officer.
- **Finance Committee:** Composed of the entire Board of Directors, plus the Chief Executive Officer and the Chief Administrative and Finance Officer.
- **Internal Audit Committee:** Composed of four Directors, plus the Chief Executive Officer and the Internal Auditor.
- **Risk Committee:** Composed of four Directors, plus the Chief Executive Officer and the Strategic Planning and Risk Officer.
- **HR Committee:** Composed of four Directors, plus the Chief Executive Officer and the HR Officer.





2.7

Senior Management Officers

GS 461:3.4 Management Officers



Chief Executive Officer

Francisco Alliende Arriagada

ID # 6.379.874-6

Profession: Business Administrator

Appointed on: February 1, 2012

Joined Grupo Saesa on: January 1, 2005

Citizenship: Chilean

Date of birth: April 22, 1969



Regulation Officer

Rodrigo Miranda Díaz

ID # 10.784.472-4

Profession: Civil Electrical Engineer

Appointed on: September 10, 2012

Joined Grupo Saesa on: January 01, 1998

Citizenship: Chilean

Date of birth: August 20, 1973



Chief Administrative and Financial Officer

Diego Molina Henríquez

ID # 9.906.254-1

Profession: Civil Industrial Engineer

Appointed on: March 1, 2022

Joined Grupo Saesa on: March 1, 2022

Citizenship: Chilean

Date of birth: December 28, 1977



Human Resources Officer

María Dolores Labbé Daniel

ID # 13.117.638-4

Profession: Business Administrator

Appointed on: December 10, 2013

Joined Grupo Saesa on: December 1, 1999

Citizenship: Chilean

Date of birth: January 7, 1976



Legal Counsel

Sebastián Sáez Rees

ID # 8.955.392-K

Profession: Lawyer

Appointed on: October 1, 2007

Joined Grupo Saesa on: July 1, 1999

Citizenship: Chilean

Date of birth: April 1, 1971



Business Development Officer

Charles Naylor del Río

ID # 7.667.414-0

Profession: Civil Industrial Engineer

Appointed on: May 15, 2014

Joined Grupo Saesa on: May 15, 2014

Citizenship: Chilean

Date of birth: June 5, 1971



Strategic Planning, Management, and Risks Officer

Marcela Ellwanger Hollstein

ID # 12.752.648-6

Profession: Business Administrator

Appointed on: December 10, 2013

Joined Grupo Saesa on: June 18, 2001

Citizenship: Chilean

Date of birth: August 1, 1975



Occupational Health and Safety Officer

Patricio Velásquez Soto

ID #12.540.271-2

Profession: Risk Prevention Engineer

Appointed on: June 1, 2023

Joined Grupo Saesa on: February 1, 1992

Citizenship: Chilean

Date of birth: September 26, 1973



Transmission Officer

Marcelo Antonio Matus Castro

ID # 11.364.868-6

Profession: Electrical Engineer

Appointed on: December 17, 2018

Joined Grupo Saesa on: September 1, 2013

Citizenship: Chilean

Date of birth: February 19, 1969



Customer Relations Officer

Bárbara Boekemeyer Slater

ID #12.747.160-6

Profession: Civil Industrial Engineer

Appointed on: April 1, 2018

Joined Grupo Saesa on: April 1, 2018

Citizenship: Chilean

Date of birth: July 13, 1975



Distribution Officer

Leonel Martínez Martínez

ID # 14.556.330-5

Profession: Electrical Engineer

Appointed on: September 1, 2021

Joined Grupo Saesa on: June 12, 2000

Citizenship: Chilean

Date of birth: January 14, 1976



Unregulated Businesses Officer

Raúl González Rojas

ID # 7.741.108-9

Civil Electrical Engineer

Appointed on: September 1, 2021

Joined Grupo Saesa on: September 10, 2012

Citizenship: Chilean

Date of birth: October 31, 1958

Other Officers

Distribution Project Officer

Paolo Rodríguez Pinochet

ID # 13.199.851-1

Profession: Electrical Engineer

Appointed on: December 1, 2018

Joined Grupo Saesa on: July 1, 2011

Citizenship: Chilean

Date of birth: August 16, 1977

Digital Transformation Officer

Cristián Ricardo Venegas Espinoza

ID # 9.908.526-6

Profession: Business Administrator

Appointed on: November 7, 2022

Joined Grupo Saesa on: November 7, 2022

Citizenship: Chilean

Date of birth: December 8, 1978

Information Technology Officer

Sergio Sánchez Ríos

ID # 13.257.722-6

Profession: Computer Engineer

Appointed on: March 23, 2020

Joined Grupo Saesa on: March 23, 2022

Citizenship: Chilean

Date of birth: February 13, 1980

Internal Audit Director

María Loreto Eleonor Berroeta Díaz

ID # 13.524.723-5

Profession: Civil Engineer

Appointed on: June 19, 2023

Joined Grupo Saesa on: June 19, 2023

Citizenship: Chilean

Date of birth: February 22, 1978

Regulation Officer

Jorge Muñoz Sepúlveda

ID # 11.694.983-0

Profession: Civil Electrical Engineer

Appointed on: September 1, 2009

Joined Grupo Saesa on: November 15, 2007

Citizenship: Chilean

Date of birth: April 10, 1971

Operations Officer

Diego Moenne-Loccoz

ID # 12.708.537-4

Profession: Public Accountant and Auditor

Appointed on: January 1, 2018

Joined Grupo Saesa on: May 1, 1999

Citizenship: Chilean

Date of birth: March 11, 1974

Financial Officer

Mauricio Núñez Villalobos

ID # 15.364.050-5

Profession: Civil Industrial Engineer

Appointed on: March 1, 2022

Joined Grupo Saesa on: August 17, 2015

Citizenship: Chilean

Date of birth: March 15, 1982

Transmission Commercial Officer

Kandinsky Dintrans Pérez

ID # 12.468.074-3

Profession: Civil Electrical Engineer

Appointed on: February 1, 2023

Joined Grupo Saesa on: June 1, 2000

Citizenship: Chilean

Date of birth: June 25, 1973

Corporate Affairs and Sustainability Officer

Alondra Leal Maldonado

ID # 12.421.730-K

Profession: Business Administrator

Appointed on: June 1, 2023

Joined Grupo Saesa on: July 15, 1997

Citizenship: Chilean

Date of birth: December 25, 1972

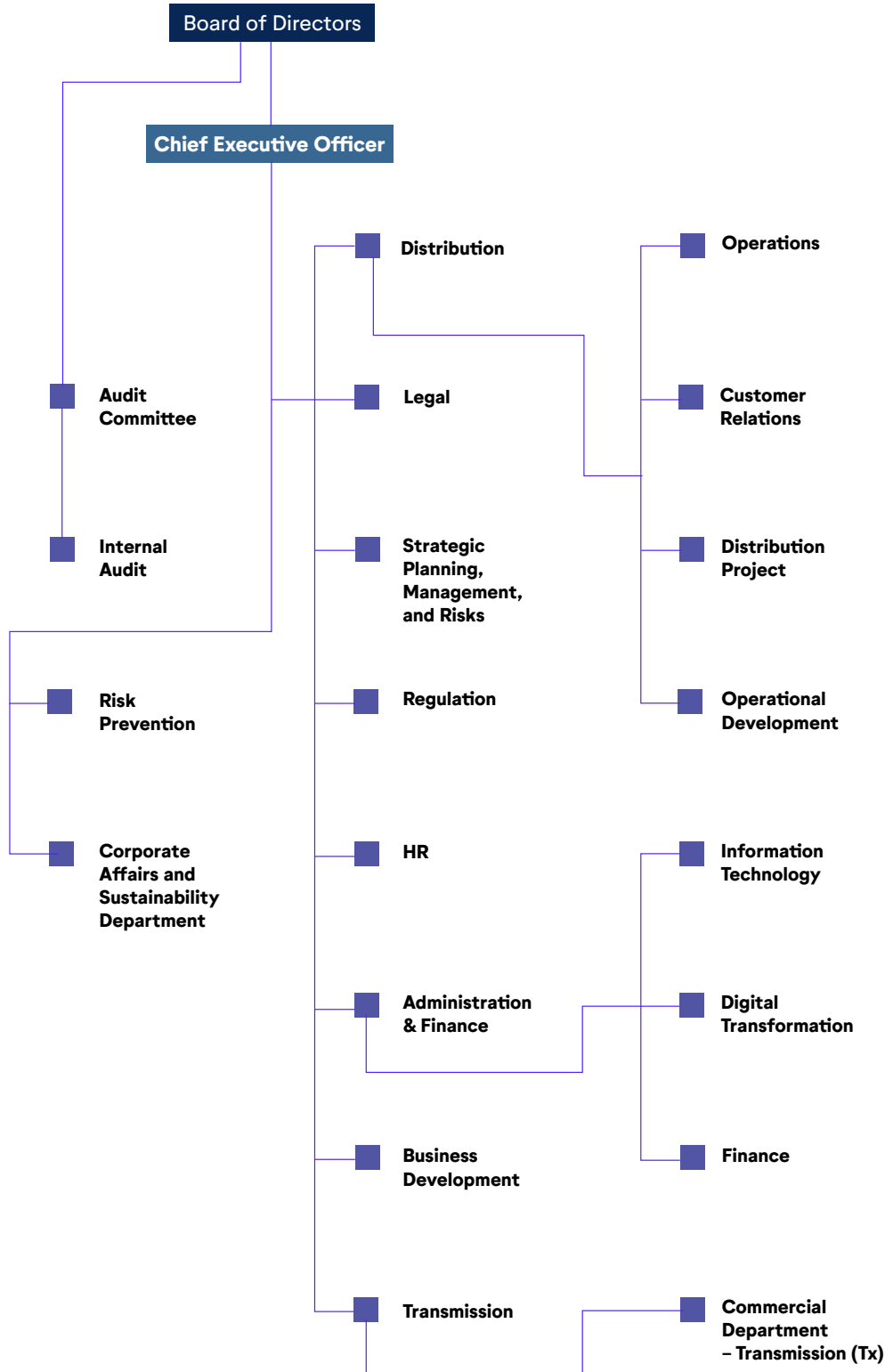
* (*) Ejecutivos principales informados a la CMF.



2.7.1

Organization Chart

NCG 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; vii) identification of capabilities and knowledge; organization chart.





2.7.1.1

Remuneration of the Executive Team

The Company does not have officers directly remunerated by the Company. Subsidiaries, however, have a performance incentive plan whereby senior officers are offered a share of the Company's profits upon fulfillment of individual objectives. Incentives are structured according to minimum and maximum gross compensations, and senior officers receive an advance payment equivalent to 25% of one gross compensation in the third quarter of every year and the balance on the first quarter of the following year.

Remuneration of the Executive Committee

In 2023, the Executive Committee received fixed compensation of MM\$ 6,303 (MM\$ 5,495 in 2022) and variable incentives of MM\$ 3,204 (MM\$ 2,670 in 2022), totaling MM\$ 9,507 in 2023 and MM\$ 8,165 in 2022.

Severance indemnities paid to managers and senior officers

In 2022, these amounted to MM\$426 and to MM\$968 in 2023.

2.7.1.2

Compensation Plans

Planes de retribución vinculados a la cotización de la acción: no existen planes de retribuciones vinculados a la cotización de la acción.

2.7.1.3

Executive Ownership of the Company

According to the shareholders' registry as of December 31, 2023 and 2022, none of the directors or senior officers had any direct or indirect ownership interest in the Company and its subsidiaries. In addition, in the period from January 1, 2023 to December 31, 2023, and the same period in 2022, none of the current directors or senior officers transacted in shares of the reporting entity.

Stock Transactions of Related Entities

During 2023, there were no related party transactions in the shares of the reporting entity.



2.8

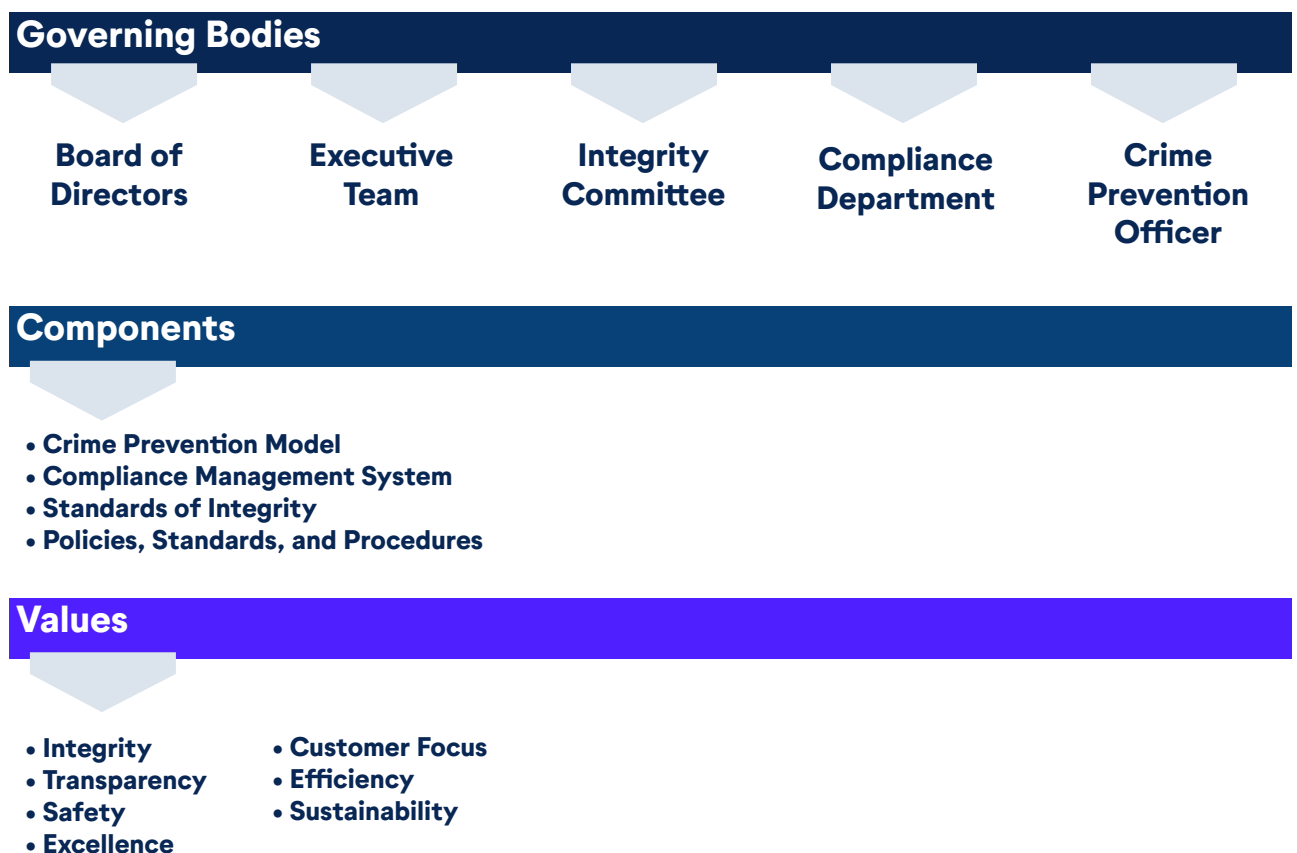
Compliance of Grupo Saesa

Grupo Saesa understands that Compliance is much more than observing policies, standards and procedures, as it is convinced that this concept implies the creation of a culture of corporate integrity. The Company conducts its business ethically and with integrity, and its fundamental ethical values are **honesty, respect, and equity**. To generate this culture, it clearly defines the ethical and compliance expectations it expects from employees and third parties with whom it works, and reinforces these expectations with governance and management systems to monitor compliance. Grupo Saesa companies strive to foster an environment of good practices and transparency that supports the organization, with the premise that doing the right thing is fundamental.

In 2017, Grupo Saesa initiated the implementation of a **Compliance Management System**, which consists of organizational management policies, procedures, actions and initiatives aimed at setting up good practices for full compliance with the current legislation while adhering to the principles of ethics and integrity fostered by the Company, thus reducing the risk of actions that may result in cases of regulatory non-compliance. It also made changes in its structure and processes, in order to frame all its actions within a common ethical framework, which is defined in accordance with certain basic principles, particularly those set forth in the **Integrity Standards** and in its **Crime Prevention Model**.

2.8.1

Governance of Compliance Management





2.8.1.1

Governing Bodies

The Board of Directors of Grupo Saesa companies has designated and approved the governance of the Compliance Area composed of a Compliance Officer

and a Compliance Manager, providing them with the necessary resources and means to carry out their functions and monitoring the progress of the program.

2.8.1.2

Integrity Committee

It sets the company's guidelines in this area and ensures strict compliance with our Integrity Standards or Code of Conduct.

Integrity Committee

- **Sebastián Sáenz**
Legal Counsel
- **Loreto Berroeta**
General Auditor
- **Gabriela Obregón Siegmund**
Compliance Manager

2.8.1.3

Compliance Program

The basic pillars of the Compliance Program are, on the one hand, internal leadership to promote values and good corporate governance, transparency and integrity, and, on the other, an approach based on risk analysis and management that helps to identify vulnerabilities and the procedures needed to prevent, correct or mitigate them. This program is responsible for ensuring compliance with the different legislations, standards, regulations, policies and internal procedures, aligned with international standards, to foster an organizational culture that promotes ethical behavior and regulatory compliance, as well as self-regulation. For the latter, training is conducted periodically, along with effective communication and the establishment of examples of application of principles and cases of exemplary



conduct, as well as a comprehensive design created to encourage and reinforce compliance behaviors.

The elements of this Program promote a culture of compliance and integrity, in such a way that it becomes part of the actions of all employees and collaborators.

In this sense, the commitment of Senior Management to comply with the goals and objectives pursued has been and continues to be fundamental.

2.8.1.4 Compliance Management System

The Compliance Area has a Compliance Management System, a central tool for the implementation of good practices in all areas where possible and where efficient risk management makes it advisable.

The different policies, standards, and procedures that have been adopted in the areas of Compliance, Integrity Standards, Crime Prevention, Conflicts of Interest and Free Competition, as well as the establishment of procedures and whistleblower channels, are detailed below.



Roles	Responsabilidades	Dependencia
Compliance Officer	<ul style="list-style-type: none"> • Responsible for designing a comprehensive management system to evaluate and manage compliance behaviors within the Company, linked to the corporate integrity structure that Grupo Saesa has defined. • Promote the development of policies, procedures and best practices in all areas where efficient risk assessment so advises. • In turn, the Compliance Officer is responsible for the Compliance Policy and complementary policies and/or procedures, sits on the Integrity Committee, and is the Ethical Advisor of Grupo Saesa. 	<ul style="list-style-type: none"> ○ The Compliance Officer, who in this role reports functionally to the Board of Directors, has adequate resources, competencies and position, and is endowed with authority and independence. ○ He has direct and expeditious access to the Board of Directors and the Integrity Committee, both for follow-up reports and in the event of contingencies or issues that must be addressed at those levels. ○ This appointment is made to the Legal Counsel, Sebastián Sáez Rees, who will perform this dual function.
Compliance Manager	<ul style="list-style-type: none"> ○ Responsible for designing, implementing and monitoring the Compliance Program, evaluating and managing legal compliance risks within the organization; promoting ethical conduct and compliance with rules, regulations, principles and standards that govern the way the organization should conduct its business. ○ Also directs and executes the process of training and dissemination of good corporate practices to employees and collaborators. 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Appointed by Grupo Saesa.



2.8.2

Policies, Standards, and Procedures

NCG 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) conflicts of interest, and conduct that may affect free competition, corruption, money laundering, and financing of terrorism.

Norma de Integridad

- [Crime Prevention Policy Law 20,393](#)
- [Grupo Saesa' Compliance Program](#)
- [Compliance Policy](#)
- [Free Competition Policy](#)
- [Conflict of Interest Policy](#)
- [Anti-Corruption Policy](#)
- [Gifts, Travel, and Entertainment Policy](#)
- [Anti-Fraud Policy](#)
- [Politically Exposed Person \(PEP\) Recruitment Policy](#)
- [Antitrust Compliance Manual](#)
- [Manual on the Law Regulating Lobbying and Management of Private Interests Before Regulators and Government Officials](#)

Integrity Standards

NCG 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) conflicts of interest, and conduct that may affect free competition, corruption, money laundering, and financing of terrorism.

The Integrity Standards or Code of Ethics apply to all members of the Board of Directors and employees without exception. All of them have an obligation to understand and comply with these Standards, which constitute a set of common expectations of conduct. The Standards are designed to provide reasonable assurance that, in carrying out the companies' business, these individuals will conduct themselves in accordance with strict ethical principles of transparency, integrity and compliance with applicable laws and regulations, and that they will not take advantage of their counterparties for their own benefit through manipulation, abuse of confidential information or misrepresentation of material facts.

Principles of Integrity Standards

- Anticorruption
- Market and free competition
- Environment and sustainability
- Human rights
- Child labor
- Forced labor
- Union membership
- Equality and inclusion.

Policy – Crime Prevention Model of Law 20,393

NCG 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) conflicts of interest, and conduct that may affect free competition, corruption, money laundering, and financing of terrorism.

The Crime Prevention Policy of Law No. 20,393, which establishes the criminal liability of legal entities, is an instruction for all Grupo Saesa personnel and collaborators on how to prevent the commission of the crimes contemplated by the aforementioned law, in the different activities and processes carried out in the performance of its business.

In December 2009, Law 20,393 was enacted in Chile, which established the criminal liability of legal entities, initially for the crimes of money laundering, financing of terrorism, and bribery of public officials. This implied that Grupo Saesa implemented a Crime Prevention Model, which has been permanently updated, taking into account the various legal amendments that the law has undergone from 2016 onwards and which have considerably expanded the catalog of crimes in this area.

On August 17, 2023, Law 21,595 on Economic Crimes was published in the Official Gazette. This new law modifies criminal legislation in economic, labor, and environmental matters, mainly reforming the Criminal Code and Law 20,393, which establishes the criminal liability of legal entities. It is inspired by international standards (European and U.S. legislation) and seeks to effectively punish individuals and companies that commit crimes in the development of business activities.

This new law includes more than 200 new crimes in the catalog of Law 20,393 and implies a great challenge. Notwithstanding the fact that a vacancy period of 24 months has been established for the regulations that modify Law 20,393 to come into force, the company decided to anticipate the work of adapting to the new regulations, so in May a consultancy was hired with expert lawyers in the field to update Grupo Saesa's Crime Prevention Model, a task on which it has been working until now.

Compliance Program

NCG 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) conflicts of interest, and conduct that may affect free competition, corruption, money laundering, and financing of terrorism.

The Compliance Program brings together the policies, procedures, actions, and initiatives of the organizational management and contains the elements for the efficient management of the Compliance System.

Compliance Policy

NCG 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) conflicts of interest, and conduct that may affect free competition, corruption, money laundering, and financing of terrorism.

It orients and provides guidelines for compliance with legislation and the application of the principles established in this area, defining what to require from employees and business partners, in order to promote trust, transparency, integrity, and internal responsibility. Its provisions are mandatory and of mandatory knowledge for everyone in the Group. The scope of the Compliance Policy considers, among others: Corporate Governance Regulations, Financial Market Commission (CMF) Regulations, Law 20,393 on criminal liability of legal entities, Integrity Standards or Code of Conduct, and regulations in the following areas: environment, defense of free competition, labor relations between employers and employees, intellectual property, protection of personal data, and proper use of computer resources. All new aspects that may be regulated in the future will be incorporated into this policy and progressively addressed in Grupo Saesa's Compliance Program.

Anti-corruption Policy

NCG 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) conflicts of interest, and conduct that may affect free competition, corruption, money laundering, and financing of terrorism.

Its purpose is to guide workers, orienting them as to how to act and behave when interacting with each other and with third parties, including especially business partners and public officials.

Lobby Law Manual

To know clearly and precisely all those aspects and situations contemplated by the Lobby Law, its regulations, laws, and complementary norms, to ensure that the contact between directors, executives, workers, advisors, and consultants with public officials and/or authorities is carried out in accordance with the principles of integrity and transparency¹.

¹ Law 20,730 regulating lobbying and management of private interests before regulators and government officials.



Protection of Personal Data Policy

This point is detailed in the section Risks: Information Security Risks.

Politically Exposed Person (PEP) Recruitment Policy:

Its purpose is to regulate the relationship and operation framework between Grupo Saesa companies and future workers, suppliers of goods and services, commercial counterparties and free clients that fall into the category of Politically Exposed Persons (PEP), allowing for an adequate risk identification and management process and, at the same time, ensuring that at no time are these persons granted more favorable treatment than that which, under the same circumstances, would be given to the rest of the workers, suppliers, commercial counterparties and free clients that are not in this category.

Community Contribution Policy: It establishes guidelines and parameters for the purpose of regulating requests for donations and sponsorships to support activities of different nature, such as cultural, artistic, sports, among others, whether public or private.

Gifts, Travel and Entertainment Policy: The purpose of this document is to avoid the concurrence of assumptions that may give rise to conflicts of interest or be considered as constituting the crimes of bribery and corruption between individuals by giving, receiving or requesting gifts, situations that may expose both Grupo Saesa and its employees and contractors to serious legal consequences. The scope of this Policy is defined within the Company's Compliance Program and is complementary to the Integrity Standards and other internal policies issued by Grupo Saesa. This policy is of knowledge and application to the entire Grupo Saesa and Contractor Companies.

Conflict of Interest Policy

NCG 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) conflicts of interest, and conduct that may affect free competition, corruption, money laundering, and financing of terrorism.

This policy seeks to regulate those situations in which a Grupo Saesa employee, due to his or her position, function or position, may participate in, decide or influence company matters in which he or she has a personal interest. These rules apply to directors, officers, employees, contractors and their dependents and to Grupo Saesa advisors, hereinafter "collaborators," who must avoid conflicts of interest between their private activities and the commercial interests of the Company.



Free Competition Policy:

The Group calls on each of its associates – including directors, executives, employees, employees of contractors, advisors and consultants – to make their own commitment to defend and promote free competition. This commitment is lived by knowing and complying with the guidelines contained in Grupo Saesa's Antitrust Compliance Manual and in this policy.

Grupo Saesa's Attitude Towards the Defense of Free Competition

As part of our compliance policies and programs, Grupo Saesa has a real and unrestricted commitment to comply with all the rules that protect free competition, strongly rejecting all anti-competitive behavior, and fostering a business environment and culture that promotes good corporate practices that should be followed in this regard.

Antitrust Compliance Manual

As part of Grupo Saesa's commitment to the defense of free competition, the Legal Management and the has prepared this Antitrust Compliance Manual.

This Manual is addressed to all Grupo Saesa's employees and collaborators and has the following objectives: To inform about the general notions on the defense of free competition, and to transmit the most important aspects of the legal norms and principles aimed at protecting and promoting competition in the markets.





2.8.3

Whistleblower Channels

Officers, managers, and supervisors are the first source of guidance and the most appropriate initial channel for employees, collaborators and, in general, any person to raise doubts and concerns regarding compliance with laws, integrity standards or ethical principles.

If, for any reason, it is not possible to establish a conversation or dialogue with the manager or supervisor, the employee or collaborator may communicate directly with any of the members of the Integrity Committee, either in person or by e-mail, telephone, or videoconference.

Workers, collaborators or any third party can also enter their query or complaint through the corporate integrity web platform, contained in the following link

<https://saesa.integridadcorporativa.cl/> which can be accessed directly or through the banners provided on the corporate website of Grupo Saesa and its distributors, intranet and Facilita platform. This channel is managed by a third party and allows the anonymity of the complainant, ensuring absolute reserve and confidentiality.

These channels are a valuable resource made available to employees, collaborators and third parties in order to receive complaints and queries that allow the proper investigation of the facts reported, as well as to provide the necessary guidance regarding any concerns related to compliance with current regulations and the ethical principles promoted by the Company.

2.8.4

Dissemination, Culture and Training

The Compliance Program and all documents that complement it will be available to all employees on the intranet (GESPRO Platform), on the corporate website www.gruposaes.cl, and on the integrity platform <https://saesa.integridadcorporativa.cl/>. Internal communication will be carried out through all the means available to the

company, such as the Saesa World intranet, Saesa Informa channel, mass e-mails, videos, informative texts, Yammer social network, WhatsApp and all the channels that the companies have, to achieve the widest dissemination and good understanding of this program in Grupo Saesa.

2.8.5

Training

Training will be conducted annually to provide all Grupo Saesa employees with sufficient knowledge in these matters. The Chief Compliance Officer maintains records and backups of each training. Along the same lines, all employees joining Grupo Saesa participate in an induction that focuses on basic aspects of the Compliance Program and other related matters. The aforementioned induction is carried out in accordance with the provisions of the "Corporate Induction" procedure and according to the guidelines of the Human

Resources Department. Other training is carried out both in person and virtually. Virtual training is carried out in accordance with the "Corporate e-learning program" instructions. Each employee must undergo training in these matters at least once a year, or when changes in the Compliance Program so require. The frequency and content of the training is defined according to an annual plan prepared by the Head of Compliance in coordination with the Human Resources Department, which will be updated at least annually.

2.9

Risk Management

GS 461 3. Corporate Governance; 3.6 Risk Management; i) Describe how the entity integrates a risk management and internal control framework into its activities.

2.9.1

Risk Governance

Grupo Saesa considers that risk is inherent to the management of its businesses. It has a Comprehensive Risk Management Policy for all Group companies, which commits its employees and other stakeholders to adopting and applying a Comprehensive Risk Management Model. Consequently, it has practices and

procedures that allow it to identify, monitor, manage and mitigate risks.

The risk management process follows the guidelines and principles of the international standard ISO: 31000 (2018, Risk Management) and the methodology that

1. Governance and culture: The governance sets the tone in the entity, reinforcing the importance of enterprise risk management and establishing oversight responsibilities in this regard. Culture refers to the ethical values, desired behaviors and understanding of risk in the entity.

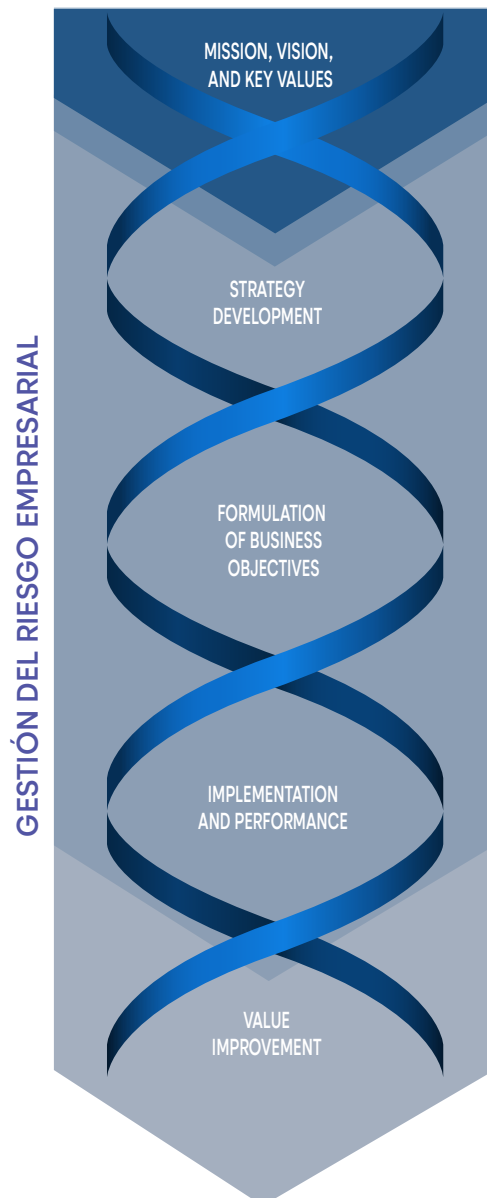
2. Strategy and Objective Setting: Enterprise risk management, strategy, and goal setting work together in the strategic planning process. Risk appetite is established and aligned with strategy; business objectives implement the strategy while serving as the basis for identifying, assessing, and responding to risk.

3. Performance: The risks that may affect the achievement of strategic and business objectives must be identified and evaluated. Risks are prioritized according to their severity in the context of risk appetite. The organization then selects risk responses and takes a portfolio-level view of the level of risk it has assumed. The results of this process are communicated to key risk stakeholders.

4. Review and monitoring: By examining the entity's performance, an organization can determine how the enterprise risk management components are performing over time in an environment of substantial change, and what aspects are amenable to review and modification.

5. Information, communication, and reporting: Enterprise risk management requires a continuous process of obtaining and sharing the necessary information from both internal and external sources, flowing upwards, downwards, and throughout all levels of the organization.

Reference Framework COSO ERM 2017



* Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission.



integrates enterprise risk management developed by COSO II[1] ERM 2017. The main COSO II guidelines define the roles and responsibilities in risk management of the different levels of the organization. Accordingly, risk management contributes to the achievement of the objectives and strategies of each business unit. It also

makes it possible to ensure effective information, complying with laws and regulations, avoiding the occurrence of possible damage to the reputation of Grupo Saesa companies. The main elements of this methodology are discussed below:

Key Elements of Risk Management

Activities Implemented by Grupo Saesa



Governance and Culture



- Risk Governance Model
- Risk Management Policy
- Roles and Responsibilities



Strategy and Objective Setting



- Applied Methodology (ISO 31000)
- Processes and Manuals
- Linking the Strategic Plan



Execution



- Risk assessments with Executives
- Permanent monitoring of context change



Review and Monitoring



- Monthly progress report on mitigation plans
- Risk Management System (Global Suite)
- Indicator panel or KRI



Information, Communication and Reporting



- Quarterly Risk Analysis
- Updating of Permanent Risks
- Directors' Committee Reports

Objectives of the Comprehensive Risk Management Model

The main objectives of Integrated Risk Management are as follows: Support the achievement of business objectives, minimize the materialization of risks, their impacts and eventual losses, actively identify and manage risks, provide a comprehensive response to risks and optimize investments in mitigation strategies,

integrate risk management into strategic planning processes, including the budget, develop a common approach to comprehensive risk management across the entire Grupo Saesa, monitor and report periodically to the Board of Directors and the Executive Team on risks defined annually as critical.

Governing Bodies

GS 461 3. Corporate Governance; 3.6 Risk Management; 3.6 i); 3.6 iii); 3.6 iv); 3.6 v); 3.6 vi) Describe how the entity integrates a risk management and internal control framework into its activities; 3.2 Corporate Governance; 3.2 Directors vi); vii)

- *The monitoring, supervision and control of risks is the responsibility of the Company's highest corporate body, which is its Board of Directors.* The Board relies on the support of the Directors' Risk Committee, in their respective areas of responsibility.
 - *Grupo Saesa's risk management practices are designed to support the Board of Directors and the Directors' Risk Committee in their respective functions and, ultimately, to ensure the adequacy of the companies' responses to each key risk that has been prioritized.*
 - *Annually, in the last quarter of each accounting period, the Company's Board of Directors reviews and defines the main risks to be monitored in the following period, focusing on the risks that could have an impact on its Strategic Planning and the operational continuity of its businesses (critical strategic risks).* The board is also responsible for allocating a budget for the implementation of measures (mitigation plans) to mitigate the eventual impacts of critical risks.
 - *On a quarterly basis, the Strategic Planning, Management and Risks Department prepares a report for the Board of Directors, which is presented by the Chief Executive Officer, providing an updated status of critical risks*.* For the preparation of this report, the Risk Management Area receives update feedback from the Risk Owners, based on interviews of the evaluation of each risk as well as with other technological tools and systems that support the management. In this way, they report the progress of the Mitigation Plan, as well as the evolution of the risk, and other Key Risk Indicators (KRI).
 - *In addition, at the monthly meeting held by the CEO with the Board of Directors, the agenda includes the presentation of a specific risk or topics associated with risks that strategically affect Grupo Saesa's businesses.* In 2023, topics such as Cybersecurity, Regulatory Changes and Laws were reviewed, as well as matters related to reputational issues and operational management, among other topics.
 - *In addition, Grupo Saesa has established a Risk Management Committee* charged to supervise the execution of comprehensive risk management, review the list of critical risks and propose priorities, and propose to the Board of Directors the limit of tolerable risks.
 -
- Members of the Risk Management Committee**
- Strategic Planning, Management, and Risks Officer;
 - Legal Counsel;
 - Chief Administrative and Financial Officer;
 - Distribution Officer;
 - Transmission Officer.

* Estos riesgos críticos estratégicos son un subconjunto en cada subcategoría de la Taxonomía de riesgos del Grupo SAESA.



Three Levels of Risk Governance Management

The three levels of responsibilities of Grupo Saesa's Risk Governance are detailed below. The following infographic details the roles and responsibilities of the different levels, in addition to describing the key elements of risk management:



2.9.2 Risk Taxonomy

GS 461 3. Corporate Governance; 3.6 Risk Management; 3.6 i); 3.6 ii) Describe how the entity integrates a risk management and internal control framework into its activities.



Grupo Saesa manages its risks according to the nature determined for each one, which are divided into six categories: Strategic, Information Security, Compliance, Financial, Operational, and Occupational.

It is worth mentioning that the common link between all of these is that they are covered by the Strategic Body, which must ensure the correct execution of the risk management model; the following infographic shows the main taxonomies:









Identification of Critical Strategic Risks

Categorías de riesgos	Detalle
 <p>Strategic Risks</p>	<p>Strategic Risk is understood as an event that endangers the viability of the business by negatively impacting the fulfillment of strategic planning and affecting the safety of people, customers, assets, image, operation, facilities, and/or the environment.</p> <p>Currently, the Strategic Risks have focuses of attention related to seven themes or groupings: i) Reputational/Community, ii) Financial, iii) HR, iv) Operational, v) Legal Compliance, vi) Technology and vii) Regulatory/Long-term.</p> <p>Within the Reputational/Community grouping is the Environmental Risk, which is permanently monitored, and in case compliance gaps are detected, action plans are drawn to reduce or mitigate the risk and its impact. The implementation of these action plans is permanently monitored by the Compliance and Risk Management areas and reported to the Board of Directors.</p> <p>At the end of accounting period 2023, the Climate Change Risk is in the survey stage, whose diagnosis is being led by the Corporate Affairs and Sustainability Department.</p> <p>Through its Risk Matrix, Grupo Saesa has identified the risks that impact its operational continuity and whose source may come from climate change, albeit it is not singled out as such. For example: The rainstorms that generate power outages and as a consequence generate a decline in the quality of service.</p>
 <p>Information Security Risks</p>	<p>These risks contemplate the integrity, availability, and confidentiality of the information, both at the information technology (IT) and operation technology (OT) levels.</p> <p>During 2023, the energy sector worldwide was faced with a high volume of cyber-attacks. Given the great advances and sophistication achieved by cybercriminals, the number of cybersecurity incidents tripled in the last year. In this context, our country has not been the exception, which has triggered normative and regulatory requirements that begin to establish demands and also set a baseline in terms of Personal Data Protection, Cybersecurity and Critical Infrastructure Protection.</p> <p>Grupo Saesa relies on Information Security Policies, the objective of which is to protect the company against possible cyber threats and risks that could jeopardize information assets, personal data, operational continuity, and business reputation. Furthermore, cybersecurity has been designated by the Board of Directors as a strategic pillar. Accordingly, a Cybersecurity Master Plan 2023- 2025 was developed, focused on mitigating Information Security risks and on achieving a degree of maturity in accordance with the requirements issued by the regulator, with ISO 27,001 certification, compliance with the NERC CIP standard, Personal Data Protection and Law 21,194 related to the Single Line of Business required of Electric Power Distribution Companies.</p>



Categorías	Detalle
 <p>Riesgos de Cumplimiento</p>	<p>They represent the risks of non-compliance with a law or regulation, as well as with the principles of ethics and integrity promoted by Grupo Saesa, and make it possible to reduce the risk of committing acts that could constitute acts of non-compliance in these matters.</p> <p>Therefore, Grupo Saesa has a Compliance Program that brings together a set of policies, procedures, actions, and organizational management initiatives aimed at implementing good practices. The basic pillars of the Compliance Program are, on the one hand, internal leadership to promote values and good corporate governance, transparency and integrity, and, on the other, an approach based on risk analysis and management that helps to identify vulnerabilities and the procedures needed to prevent and/or correct them.</p> <p>Grupo Saesa has a real and serious commitment to compliance with all regulations that protect free competition, so it rejects all anti-competitive behavior and encourages a business environment and culture that promotes good corporate practices, for more details see section 2.8 Grupo Saesa Compliance.</p>
 <p>Financial Risks</p>	<p>The risk management strategy seeks to hedge all significant exposures, provided there is an availability of suitable instruments and the cost is reasonable. Some financial risks are exchange rate risk, liquidity risk, credit risk and inflation risk. For further details see Note 4.1 to the Consolidated Financial Statements.</p>
 <p>Operational Risks</p>	<p>They represent the risks or undesired events that may materialize during the execution of the processes and in the interaction with other areas, which may generate economic and reputational losses and affect the normal operation of your business.</p> <p>In addition, operational risk management addresses the Management Systems that have been certified, monitoring specific risks.</p>
 <p>Occupational Risks</p>	<p>Occupational risks consider the risks associated with the health and safety of their workers, customers, suppliers and the general public, in accordance with the laws and regulations in force.</p> <p>Health and Safety Risks to Customers and the General Public These include risks that could have an adverse impact on the health and safety of its customers and the public. Grupo Saesa seeks to protect public safety in relation to the operation of its activity, through the maintenance of its buildings, premises, facilities, equipment, machinery, and systems in optimal conditions, and that its operation uses procedures consistent with best practices.</p> <p>Health and Safety Risks for Workers, Contractors, and Suppliers The main health and safety risks to which personnel and contractors are exposed are associated with operations at sites and assets. Grupo Saesa seeks to ensure that its workers are properly equipped, trained, and informed about regulatory requirements, industry guidelines, and Grupo Saesa's internal policies, practices and procedures relating to these matters. Likewise, it also seeks to foster a culture among its workers and suppliers that considers safety as a non-negotiable value and a way of performing their work.</p>

Risk Matrix

The Risk Management Area is responsible for coordinating, evaluating and monitoring the risks of Grupo Saesa, which implies the participation of the owners of the processes (risk owners), who are responsible for their identification, evaluation, and

determination of the necessary actions for their mitigation, and for consolidating this information in a risk matrix whose risks are classified according to the aforementioned taxonomy.

2.9.3 Risk Culture

GS 461 3. Corporate Governance; 3.6 Risk Management; viii) Describe how the entity integrates a risk management and internal control framework into its activities.

As part of its risk culture, Grupo Saesa uses a management platform in all its business lines, which automates the workflow throughout all management stages, from risk identification to risk assessment and

treatment. The system makes it easier for the business areas to trace information and make comprehensive risk assessments for relevant decision-making.

Risk Maturity Assessment Model

In March 2023, the external auditing firm EY conducted a diagnosis of Grupo Saesa's Risk Management Program, in order to identify the level of maturity, possible gaps and opportunities for improvement, using the Risk Maturity Assessment Model (RMAM, per its acronym in Spanish). The RMAM considers the following seven indicators:

- Risk Vision
- Risk Governance
- Risk-Enabled Processes
- Coordinated Risk Assurance
- Enabling Technology
- Risk Culture

As a result of this diagnosis, Grupo Saesa obtained an Advanced rating. This indicates that the Enterprise Risk Management (ERM) Program is aligned with the business and drives strategic decisions based on Risk Appetite and its benefits.

Risk Training

With regard to risk management training initiatives, awareness-raising activities, specific training, as well as targeted training, are continually being developed, depending on the focus of action resulting from the risk treatment analysis.

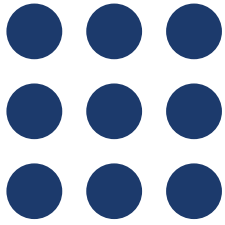






3 Strategy and Business





3 Strategy and Business

3.1 Company Strategy

GS 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; ii) Integration of sustainability; iv) Promotion of innovation and development.

Corporate Values

To achieve its objectives, the Company seeks to promote and cultivate high work standards in all its employees and internalize in their daily work these seven core values, which are detailed below and are aligned with the Business Strategy:

- o **Integrity:** We do the right things.
- o **Transparency:** We act truthfully and honestly.
- o **Safety:** Non-negotiable.
- o **Excellence:** We do things impeccably.
- o **Customer focus:** The center of our operations.
- o **Efficiency:** Key in our industry.
- o **Sustainability:** We are responsible regarding the future.





3.1.2 Strategic Pillars

Pillar	Addressed in Section(s)
<p>Operational Efficiency</p> <p>In recent years, Grupo Saesa's companies have undergone an important process of transformation and modernization of their operations in order to continue delivering safe and reliable energy to their customers. This process has focused on the strengthening of transmission and distribution infrastructure, the implementation of new operating models, the development of its human resources, and operational and financial efficiency and effectiveness, with special attention to customer service, particularly from field operations.</p>  <p>Thanks to investments and network maintenance plans, as well as effective technological management, the quality of service indicators at the end of 2023 closed at 17.9 for the System Average Interruption Duration Index (SAIDI) and 6.1 for the System Average Interruption Frequency Index (SAIFI).</p>	<p>3.3 Businesses of the Company</p>
<p>Customer Focus</p> <p>The Electricity Distribution Segment is undergoing major changes in terms of customer requirements, among which the following stand out: increased digitalization of their interactions, growth in the average consumption rate, greater interest in the electrification of their consumption, all of which translates into a more demanding customer in terms of service. In the Company's concession areas, the customer growth rate has practically doubled in recent years, as a result of the migration of customers to these regions, with a higher proportion in rural areas, where there are service quality challenges. In recent years, the Company has been addressing customer centricity and to do so, programs were generated at different times that were articulated through the purpose: "We are energy that connects and transforms lives."</p> 	<p>3.4 Customer Centricity</p>
<p>Corporate Positioning</p> <p>The Company's vision is to improve the quality of life of people and contribute to the sustainable development of the country by supplying reliable, secure energy. Our work builds on a deep commitment to our customers, the safety, wellbeing and development of our employees, and to the modernization of Chile's electricity industry. Our vision has a long-term perspective aimed to create value for our shareholders.</p> 	<p>1.4 Value Creation Model</p>
<p>Technology, Digitalization, and Innovation</p> <p>In terms of digital transformation with a focus on improving the quality of service, systemic solutions have been implemented to strengthen the Annual Maintenance Plan in Grupo Saesa's distribution companies, incorporating the task manager that allows inspections, recording findings and automating the assignment of maintenance tasks in a 100% digital environment, optimizing response times, providing systemic traceability of actions, and enabling the monitoring of the execution of planned activities.</p> 	<p>1.4 Value Creation Model</p>
<p>Talent and Culture</p> <p>Honoring our slogan "We are energy that connects and transforms lives," Grupo Saesa is committed to creating a suitable and satisfactory workplace for both its direct employees and its contractors. It strives to provide a diverse and attractive workplace, with opportunities that foster innovation and personal success, attracting people whose core competencies are aligned with its values, including a strong safety culture, flexibility, agility, and a collaborative mindset.</p> 	<p>Section 4.0</p>



3.1.3

Sustainability Strategy

GS 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) Stakeholders

As of 2023, and in view of a new strategic planning, Grupo Saesa and the Company as part of it, has placed special emphasis on the incorporation of Environmental, Social and Governance criteria, which allow us to

continue developing the business in a sustainable manner. Therefore, we worked on the design of a strategy that considered the development of a diagnosis of material issues (detailed on pages xx to xx), considering

Integrity in our Corporate Governance

Transparency, ethics and compliance
Sustainability governance

Regulatory compliance

Relationship with authorities and other stakeholders

The Best Place to Work

- ▶ Work environment, flexibility, and stability
- ▶ Safety and health of our workforce
- ▶ Gender equity, diversity and inclusion

Passion for our Customers

- ▶ Complaint management and satisfaction.
- ▶ Customer information and communication.
- ▶ Information security.

Responsible with Suppliers and Contractors

- ▶ Safety, development, and improvement of standards for contractors/suppliers
- ▶ Vendor payment
- ▶ Evaluation of contractors and suppliers





the relevant issues for stakeholders with the greatest impact on the business. The objective of Grupo Saesa's ESG Strategy is to continue advancing in the generation of value for all our stakeholders with a focus on

shareholders, customers, employees, and communities.



Connecting with our local communities

- ▶ Local development with a focus on women entrepreneurs
- ▶ Somos vecinos (We are neighbors).
- ▶ Social programs

Connecting with our Local Communities

- ▶ Managing the environmental impact of our operations
- ▶ Promoting a circular waste management model

Working with Climate Ambition

- ▶ Emissions measurement and reporting
- ▶ Contributing to climate resilience in communities

Ensuring Continuous Access and Service

- ▶ Power access to remote locations
- ▶ Business continuity of infrastructure, and operational efficiency

Offering Sustainable Alternatives for Energy Transition

- ▶ Cost-effective solutions/services/products to reduce the impact on the environment and slow down climate change
- ▶ Decontamination/transition from combustible energy sources to electricity

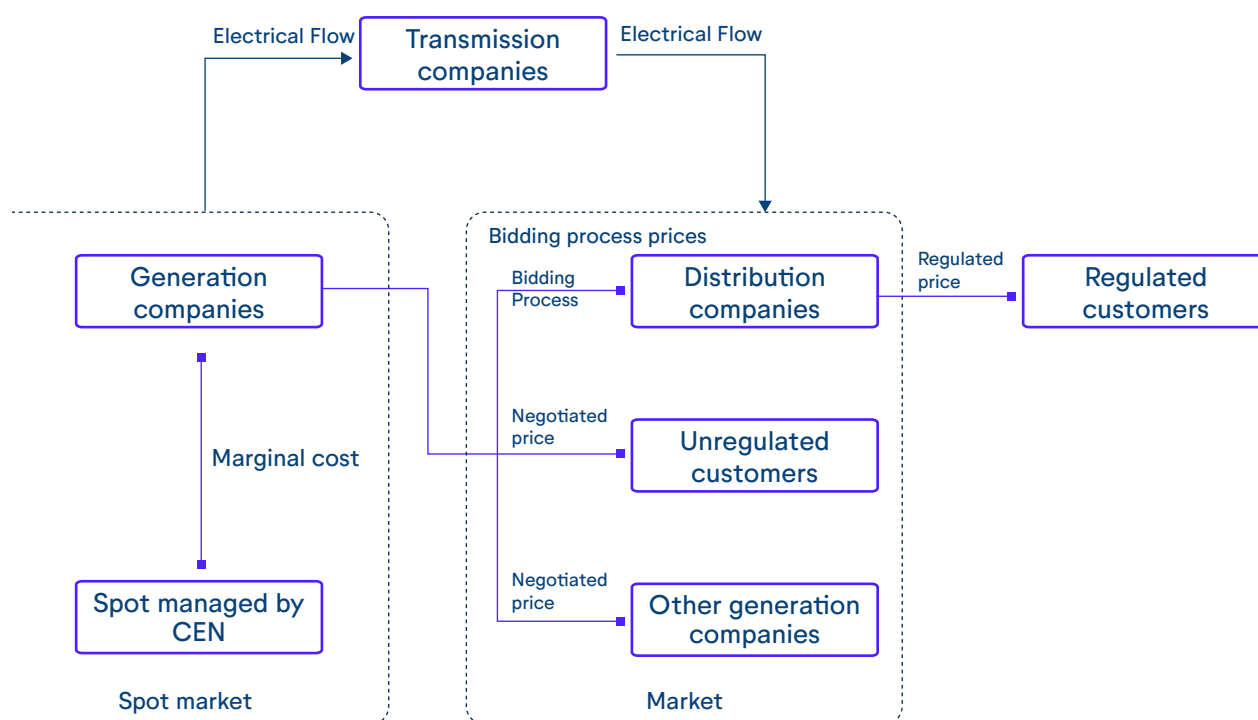
Contributing to a better price and modern power grid

- ▶ Innovation, digital transformation, and technology
- ▶ New businesses

3.2 Overview of the Electricity Sector

In the Electricity Market there are four segments of operators: Generation companies, transmission companies, distribution companies and large customers, and three business segments in the industry –generation, transmission and distribution– which must operate in an interconnected and coordinated manner to supply electricity to end customers. The Chilean electricity

sector is physically divided into three main grids: SEN (Sistema Eléctrico Nacional – National Power Grid), which extends from Arica in northern Chile to Chiloé in southern Chile, and two smaller off-grid systems (Aysén and Magallanes). The following table shows the relationships between the different agents in the Chilean electricity market:



Generation companies supply electricity to end-customers using lines and substations. Transmission companies own lines and substations that flow from the generators' production points to the consumption or distribution centers; distribution companies supply electricity to end customers using electrical infrastructures below 23 kV. The National Power Grid (hereinafter SEN), is a unique system in terms of length, reaching 3,100 km of territory, covering almost the entire national territory, from the city of Arica in the north to the island of Chiloé in the south, which by December 2023 exceeds 37,000 kilometers of transmission lines.

The net installed capacity of the SEN as of December 2023 reached 32,987 MW (94.4%), while the Aysen Power Grid (hereinafter "SEA") reached a capacity of 69.8 MW (0.2%) and the Magallanes Power Grid (hereinafter "SEM") reached a capacity of 129.3 (0.3%).

On the other hand, Small Means of Distributed Generation (PMGD)*, as of November 2023, had an installed capacity of 2,881 MW, which represents 9.0% of the total net installed capacity.

* Corresponds to the Means of generation whose power surplus is less than or equal to 9,000 kilowatts, connected to the facilities of a distribution concession company, or to the facilities of a company that owns electric power distribution lines that use national public property, hereinafter referred to as small means of distributed generation or "PMGD". Means of generation whose surplus power supplied to the system is less than or equal to 9,000 kilowatts connected to facilities belonging to a trunk, sub-transmission or additional system, hereinafter referred to as small means of generation or "PMG", non-conventional renewable means of generation and efficient cogeneration facilities whose surplus power supplied to the system is less than 20,000 kilowatts, hereinafter referred to as non-conventional means of generation or "MGNC." The MGNC category does not exclude the categories indicated in the preceding paragraphs.



3.3

Businesses of the Company

Strong background with 90+ years of experience in the sector.

Industrial Sector

The Company operates in the regulated electricity sector in the country in the segments of Distribution, Transmission and, to a lesser extent, in the Generation and Power Trading business.

Business Structure

Grupo Saesa's business model has been structured to make its operations more efficient and effective in order to deliver greater value to its shareholders and other stakeholders. Its operating structure is organized under a decentralized operational model and centralized management, to take advantage of business opportunities and their benefits. In this context, the Group has as a central element to monitor and control all risks posed by the evolution of the energy industry.



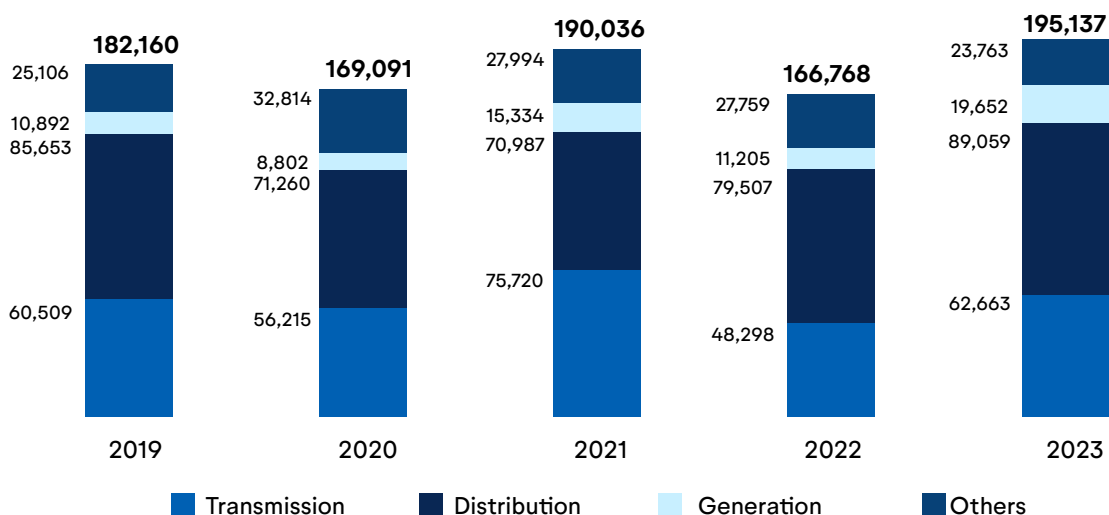
Investment by Business Segment

The Company's Investment Plan considers "base investments" related to the projects required to meet the demand and normal growth of the business, on the other, high-return projects. The Company's investments are financed with debt and equity, according to its Financial Policy. The total investment in 2023 was \$195.137 billion. The amount by business segment is detailed below:

Investment by Business Segment in 2022 and 2023

Cifras en MM\$	2023	2022	Variation
Segment			
Transmission	62,663	48,298	29.7%
Distribution	89,059	79,507	12.0%
Generation	19,652	11,205	75.4%
Other	23,763	27,759	-14.4%
Total	195,137	166,768	17.0%

Evolution of Investment by Business Segment





3.3.1

Transmission Segment

3.3.1.1

Company Assets

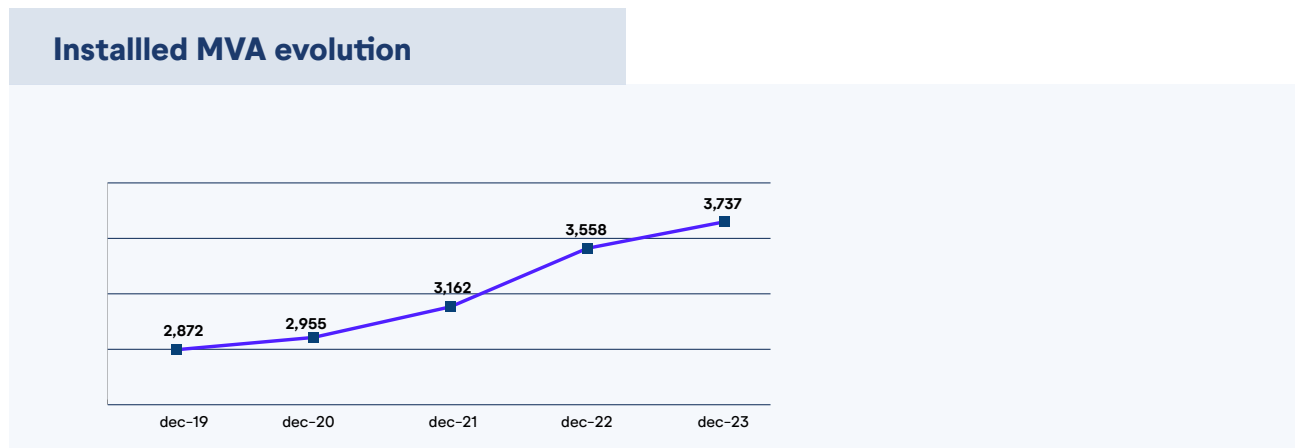
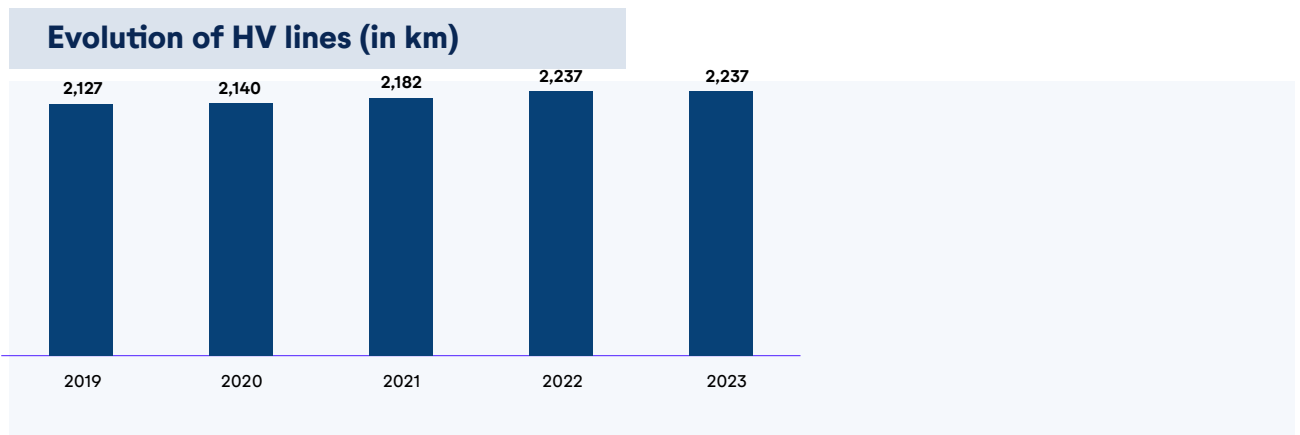
Through subsidiary STA, the company conducts Zonal, National and Dedicated Transmission activities which mostly enable it to convey energy from the generation companies to distribution companies located in various regions, including Biobío, Araucanía, Los Ríos and Los Lagos, for which it executes the relevant supply contracts. In addition, the Company has consolidated its presence throughout the country, signing dedicated contracts with large industrial customers, especially in the mining segment. On the other hand, Grupo Saesa's

transmission subsidiaries operate and maintain third-party facilities, which at the end of 2023 reached 548.10 km of lines (corresponding to Eletrans 463.5 km, Masisa 10.5 km, STLL 20.1 km, Capullo 54 km) and a transformation power of 24 MVA corresponding to the 220-110- 66 kV (HV/MV) classification.

The network and substation infrastructure are essential assets for delivering energy in the concession areas, at the end of the year at the consolidated level:

Evolution of Kilometers of Transmission Lines

Between 2019 and 2023, HV lines grew by 5.2%..





3.3.1.2

Operation Zones

Sistema de Transmisión del Norte S.A. (STN)

Area of Operations: Antofagasta Region (Kapatur).

Activity: Transmission projects.

Sistema de Transmisión del Centro S.A. (STC)

Area of Operations: Ñuble and Maule regions.

Activity: Transmission projects.

Sistema de Transmisión del Sur S.A (STS).

Area of Operations: Atacama, Libertador Bernardo O'Higgins, Biobío, La Araucanía, Los Lagos, Los Ríos, and Ñuble regions (including Paranal, Armazones, Fuentecilla, Puquillay, Santa Cruz, Larqui, and Lucero Substations).

Activity: Transmission projects.

Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A (SATT)

Area of Operations: Antofagasta, Atacama, and La Araucanía regions (María Elena, Kimal, San Andrés Switching Substation, and Río Toltén Substation).

Activity: Transmission projects.

L.T. CABO LEONES

Area of Operations: Atacama Region (Maitencillo – Cabo Leones No. 1 & 2)

Activity: Transmission projects.

Tolchén Transmisión SpA.

Area of Operations: Biobío and La Araucanía regions.

Activity: Transmission of electric power.



3.3.1.3

Maintenance

Aimed at predictive maintenance, in 2023 we will continue to use Machine Learning and Artificial Intelligence applications to carry out inspections of transmission facilities, and thus continue to improve service quality indexes and strengthen the performance of the field crews.

In 2023, the Company worked and prepared to achieve in a pioneering manner the certification of the “ISO 55001 Asset Management Standard”, which will allow it to manage the facilities of the Transmission Grid in a strategic manner to ensure a continuous, quality and profitable electric service for the assets. In this sense, a series of improvements and adjustments were made to the maintenance processes, among which the following stand out:

- The use of the Risk-based Methodology for Maintenance decision-making, which allows the relationship between Asset Profitability and Risk to be objectively established, considering their health (Fragility) and their impact (Criticality).
- On the other hand, progress was made in the creation of an Asset Failure Rate Model, which allows us to take a look at the types of assets that most affect service quality and establish a correlation with their Maintenance and Renewal Strategies to determine the best action plan for them (Investments vs. Expenditures).
- In addition, training was provided on the Failure Modes, Effects, and Criticality Analysis Model (FMECA, per its acronym in Spanish) on the main assets, which will allow, once the Asset Models have been developed, to have a foresight of the failure modes, their effects and associated criticality, which will allow establishing action plans to eliminate or mitigate the root causes of these failures and improve their failure rate.

3.3.1.4

Major Works in 2023

The following are the projects connected in 2023:

La Ruca Substation

January 2023

The Project, associated to the 15T decree of January 2021, considered the construction of a new substation sectioning the 2x110 kV Ovalle - El Peñón high voltage line. The substation is designed with a sectionalized main busbar that allows transfer, has a busbar capacity of at least 500 MVA and 4 sections to section the aforementioned lines, each circuit connected to different busbar sections. In addition, it considers additional space for two busbar sections with busbars and platform built to allow the connection of future projects. It also considers space for another four positions with level ground.

Montenegro Substation

September 2023

The project, formerly called “Los Canelos,” corresponds to a HV/HV/MV 154/66/13.2 kV substation to section the Charrúa - Tap Chillán 154 kV line in the area near the town of San Ignacio. The work, classified as Urgent Work, considers, in its first stage, the construction of the 75 MVA 154/66/13.2 kV sectioning substation in main bus configuration plus transfer in 154, 66 and 13.2 kV and the installation of a 66/13.2 kV transformer of 30 MVA. The substation, as the first phase of the Montenegro project, began operations on September 9, 2023.

Santa Bárbara

January 2024

The project, classified as an expansion work, consisted of the expansion of the Santa Bárbara Substation and the sectioning of the 1x66 kV Duqueco - Faenas Pangué line, building a new 66 kV busbar with platform and adequacy of common facilities to allow the connection of the sectioning described above, the connection of the existing transformer. The project also considers the sections of the 1x66 kV Duqueco - Faenas Pangué line that connect to the 66 kV busbar.



3.3.1.5

Projects under Construction

The following are the projects under construction at the end of December 2023.

Projects under Construction	Grid	Type	Projected COD
Negrete198-0A47 Expansion	Zonal Tx	Expansion Work	Feb 2024
Expansion of Valdivia Substation, new bus bar on Section No. 2 and 66 kV transfer bus	Zonal Tx	Expansion Work	Mar 2026
New La Señoraza Substation	Zonal Tx	Works Tendered	Nov 2024
Expansion of Picarte Substation	Zonal Tx	Expansion Work	Jul 2024
Chiloé - Gamboa Project	Zonal Tx	T13	May 2024
Nueva Imperial SS BESS	Zonal	Urgent Work	Apr 2024
Expansion of Alto Bonito SS	Zonal Tx	Expansion Work	Jul 2024
Expansion of Los Tambores SS	Zonal Tx	Expansion Work	Jul 2024
Expansion of Puerto Varas SS	Zonal Tx	Expansion Work	Jul 2024
Valdivia – Picarte Tx Line	National Tx	Tendered Works	Jul 2024
2x66 KV Pullinque – Los Lagos Line in Panguipulli SS	Zonal	Expansion Work	Oct 2024
Expansion at Los Lagos SS (New HV/MV Transformer)	Zonal	Expansion Work	Oct 2024
Expansion at Pichirropulli SS (HV/MV Transformer)	Zonal	Expansion Work	Mar 2025
Expansion at Santa Bárbara SS(HV/MV Transformer)	Zonal	Expansion Work	Mar 2025
Expansion at Castro SS (New HV/MV Transformer)	Zonal	Expansion Work	Mar 2025
Epuleufu Project	Zonal Tx	Tendered Works	Apr 2025
Capacity Increase of Frontera –María Elena and María Elena – Kimal Lines	National	Expansion Work	Jun 2025
Capacity Increase of 2x220 kV Encuentro - Kimal Line (*)	National	Expansion Work	Sep 2025
Expansion at Chiloé SS and laying of second circuit on 2x220 kV Nueva Ancud – Chiloé Line	Zonal	Expansion Work	Sep 2025
Trinidad SS	Zonal	Urgent Work	Jan 2026
Chonchi Gamboa Project	Zonal Tx	Tendered Works	Apr 2027
Montenegro Project	Zonal Tx	Urgent Work	Sep 2024
La Ruca Expansion	Zonal Tx	Expansion Work	Jun 2026
New El Guindal Sectioning Substation	Zonal Tx	Tendered Works	Sep 2027
New Pachacama Sectioning Substation	Zonal Tx	Tendered Works	Sep 2027
New Litueche Substation and new 2x110 kV Litueche Line	Zonal Tx	Tendered Works	Mar 2028
New Linderos Sectioning Substation	Zonal Tx	Tendered Works	Sep 2027
New 2x154 kV Fuentecilla - Malloa Nueva Line	Zonal Tx	Tendered Works	Mar 2028
Expansion of Fuentecilla SS	Zonal Tx	Expansion Work	Mar 2028

3.3.2 Distribution Segment

Distribution Segment

To develop the distribution activity, the Company operates through its subsidiaries Saesa, Frontel, Edelayesen and Luz Osorno, serving more than one million customers and operating in various concession areas totaling an area of 48,818 square kilometers, Diguillín (Ñuble Region) and Villa O'Higgins (Aysén Region). Grupo Saesa integrates in the management of its businesses

initiatives that allow it to provide a reliable, quality, resilient and accessible energy supply service. Its main assets are its distribution and transmission networks, which allow it to have a robust and stable generation of flows, which at the end of 2023, the Distribution segment represents 50% of its EBITDA.

3.3.2.1 Main Indicators

Customers 2023 1,019,661 2022 982,080 Variation: +3.8%	Energy Losses 2023 11,1 % 2022 10,2 % Variation: 9.4%	Distributed Energy 2023 4,360 GWh 2022 4,288,78 GWh Variation: +1.7%	MV lines 2023 37,631 km 2022 37,117 km Variation: +1.4%
SAIFI 2023 17,89% 2022 17.90% Variation: 0.0%	SAIDI 2023 6,11 2022 6.47 Variation: -5.6%	LV lines 2023 28,121 km 2022 27,411 km Variation: + 2.6%	M V / L V 2023 1,592 MVA instalados 2022 3,582 MVA instalados Variation: +5.0%

The Company participates in the Distribution segment through its subsidiaries Saesa, Frontel, Edelayesen and Luz Osorno, the leading electricity distribution company in the southern zone of Chile, in terms of distributed energy and number of customers.

In 2023, the Company delivered electricity service to more than one million customers, 3.8% more than in 2022, and supplied 4,360 GWh of energy, which represented an increase of 1.7% over 2022.



Company Presence



In terms of energy sales, the increase in population in the southern part of the country has reflected growth, which at the end of the 2023 financial year reached 4,360 GWh (4,289 GWh in 2022), in its concession areas.



La Araucanía, Los Lagos, and Los Ríos regions

Sales 2023
2,767.2 (GWh)

Customers
520.6 mil



La Araucanía and Ñuble regions

Sales 2023
1,202.8 (GWh)

Customers
412.9 mil



Los Lagos and Aysén regions

Sales 2023
199.6 (GWh)

Customers
56.2 mil

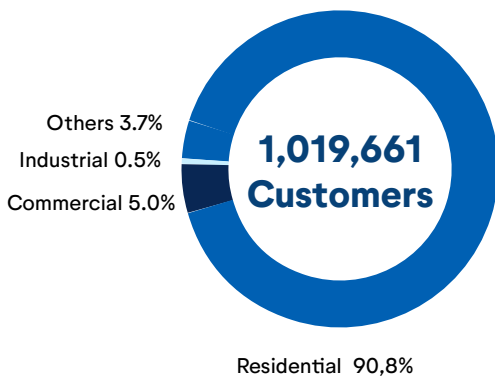


Los Lagos and Los Ríos regions

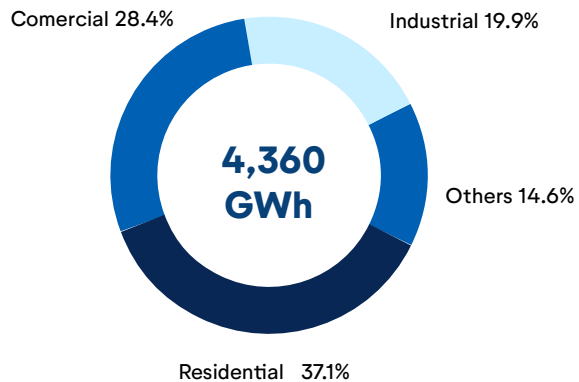
Sales 2023
190.6 (GWh)

Customers
29.8 mil

Customers by segment



Physical sales by segment



Evolution of Customers by Company

Item	Unit	2022	2023	Variation %
Consolidated number of customers	Number	982,080	1,019,661	+3.8%
SAESA	Number	501,338	520,599	+3.8%
FRONTEL	Number	398,824	412,956	+3.5%
EDELAYSEN	Number	53,865	56,216	+4.4%
LUZ OSORNO	Number	28,053	29,890	+6.5%

Energy Sales by Company

Item	Unit	2022	2023	Variation %
Total consolidated energy sales	GWh	4,289	4,360	+1.7%
SAESA	GWh	2,703	2,767	+2.4%
FRONTEL	GWh	1,203	1,203	-0.02%
EDELAYSEN	GWh	184	191	+3.4%
LUZ OSORNO	GWh	199	200	+0.5%

3.3.2.2 Distribution Assets

With respect to distribution transformers, an installed capacity of 1,592 MVA was reached.



Item	2019	2020	2021	2022	2023
MV (thousands of km)	36	36	36	37	38
LV (thousands of km)	26	26	27	27	28
Number of MVA Installed	1,172	1,265	1,373	1,473	1,592



3.3.2.3

Concession Areas

As of December 31, 2023, the concession areas awarded to Grupo Saesa companies through concession decrees are as follows:

Empresa	Zona de concesión (*)
	<p>Between the provinces of Diguillín in the region of Ñuble, provinces of Concepción, Region del Biobío, Cautín and Araucanía. It also participates in the generation of an off-grid system, Isla Santa María (Concepción). The concessions held by Frontel have been granted by the competent authority for an indefinite term. As of December 31, 2023, it has 135 decrees and 24,715 km² of surface associated to its concession area.</p> <p>Its area of operation includes the Araucanía Region, Los Ríos Region, and Los Lagos Region.</p> <p>Its subsidiaries are Luz Osorno and Edelayesen, a company that carries out generation, transmission, and distribution activities and supplies electricity mainly to the Aysén Region. .</p> <p>The concessions held by Saesa and its subsidiaries have been granted by the competent authority for an indefinite term.</p>
	<p>As of December 31, 2023, Saesa and its subsidiaries have 29,696 km² with 165 Decrees, which have the following surface areas associated with their concession areas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Saesa: surface area 20,301 km², corresponding to 147 Decrees; Operations Zone: La Araucanía, Los Ríos, and Los Lagos regions. • Edelayesen: surface area 620 km², corresponding to 6 Decrees; Operations Zone: Los Lagos and Aysén regions. • Luz Osorno: surface area 4,361 km², corresponding to 12 Decrees; Operations Zone: Los Lagos and Los Ríos regions.





3.3.2.4

Distribution Business Management

Customer Connection

Regarding customer connection, in 2023 new customers connected totaled 37,581, reaching 1,019,661, 3.8% higher than in 2022. Of these connected customers, 98% corresponded to the residential segment.

Connection of Small Means of Distributed Generation Customers (PMGD)

During 2023, several connections were made in the Small Means of Distributed Generation (PMGD) segment and also an exponential growth in NetBilling tariff connections with Generation Equipment (EG). The high share and contribution of photovoltaic technology in the company's concession area, despite the rather southern location within Chile, is worth mentioning.

This equipment connected to the distribution systems demonstrates how customers and users of the grid are making investments associated with the self-production of energy. It should be noted that both the so-called PMGD and NetBilling are owned by third parties and as the Company, part of Grupo Saesa, has maintained the commitment to be a strategic partner to materialize such projects.

In turn, due to market signals that have encouraged the development and insertion of these projects of customers and users of the distribution grid, the Company has prioritized the implementation of management and control tools for project management.

Thus, at the end of 2023, the PMGD Platform was put into production, which seeks to digitalize and facilitate the submission of the forms for each project, improving traceability and delivery of technical background information. The Company, as part of Grupo Saesa, seeks to provide timely and quality service, to continue to be a national reference in these matters and to promote the growth of renewable energies in the country, reducing the barriers to entry, but always maintaining a focus on operational safety.

To date, the Company has a total of 104 power plants connected (including expansion processes) as PMGD, totaling 330.06 [MW] of installed capacity, 49.9% of which were connected in 2023 and 66% correspond to non-conventional renewable energy projects. In addition to the above, there are 1,868 NetBilling Generation Equipment with a capacity of more than 9.8 MW, which is growing rapidly.

Connected PMGD

Cumulative Figures

MW	2019	2020	2021	2022	2023
Co-Generation	12	12	12	12	12
Diesel	64.3	92.3	103.7	106.2	112.2
Wind	46.7	46.7	46.7	46.7	46.7
Photovoltaic	0.0	2.9	14.5	35.1	77.1
Hydropower	78.8	80.0	80.0	80.2	82.1
Total	201.7	233.8	256.8	280.2	330.1





Photovoltaic Resource

In 2023, 42 MW of photovoltaic energy were connected to the Company's grids, significantly increasing the presence of this technology in the southern part of the country.

Hydroelectric Resource

The PMGD history of Grupo Saesa and of the Company as part of the Group began in 2002 with a mini-hydro plant in the municipality of Río Bueno, Los Rios Region, which today dispatches its energy to the New Chirre Substation. Over the years, this technology has become increasingly complex to develop and wind and photovoltaic projects have gained momentum. In 2023, the PMGD Tranca del Toro power plant was connected, with a capacity of 1.9 MW in the town of Neltume in the Huilo Huilo ecological reserve.

Diesel Resource

The last seven years have seen an increase in diesel technology projects, and 2023 was no exception. During this last period, two power plants were connected in the municipality of Puerto Montt for a total of 6 MW. Committed to distributed generation, we expect to continue contributing to the development of these projects, providing technical assistance and advice that will lead to a sustainable electricity transition.

Number of Meters

Metering is carried out through meters installed in the Company's grids. These pieces of this equipment allow the measurement of the parameters associated with the processes of purchase and sale of energy. By the end of 2023, smart meters have been installed at more than 46 thousand customers. The company also has more than 24 thousand smart meters installed in different substations. In line with the digitalization of the grid, the installation of smart meters supports the execution of remote operations, which is a benefit for customers, the regulator and the Company.

3.3.2.5

Investment, Maintenance and Operation

Maintenance and Operational Excellence

The Investment Plan for the last five years has been mainly focused on the implementation of automatic switching equipment, seeking to establish an intelligent and flexible network capable of reducing the number of customers affected by an outage and the time of the interruption, through the transfer of consumption.

Since 2022, the Company has been working and preparing to advance in the certification of the "ISO 55001 Asset Management Standard, which will allow managing the distribution grid facilities in a strategic way to ensure a continuous, quality, and profitable power supply. In line with the efforts made, the Company obtained certification by the end of 2023.

As a result of the above, the Maintenance Plan was updated, with emphasis on having updated information on the major equipment of the distribution grid, to evaluate the assets from a criticality and fragility (health) perspective, to assess the risk level of each one of them and implement specific actions aimed at extending the useful life and functionality of each element.

In addition, within the operational standards, and in order to deliver a safe and reliable supply, progress was made in improving the operation of processes under international standards. In particular, since 2019 distribution companies have been certified in the "ISO 22301 Business Continuity Standard," which allows them to respond and be prepared safely and correctly in the event of disruptive events that could affect the electricity supply.

Aimed at predictive maintenance, the Company implemented a web platform for the analysis of photographs, videos and/or thermographic images by means of Artificial Intelligence tools (Machine Learning), oriented to the detection of irregularities, abnormal conditions or findings in the elements that make up Saesa's Medium Voltage distribution grid.

During the year, thermographic inspection crews were created and put to work throughout the concession area; 56,257 points were inspected during the year, which positively affected 382,000 customers.



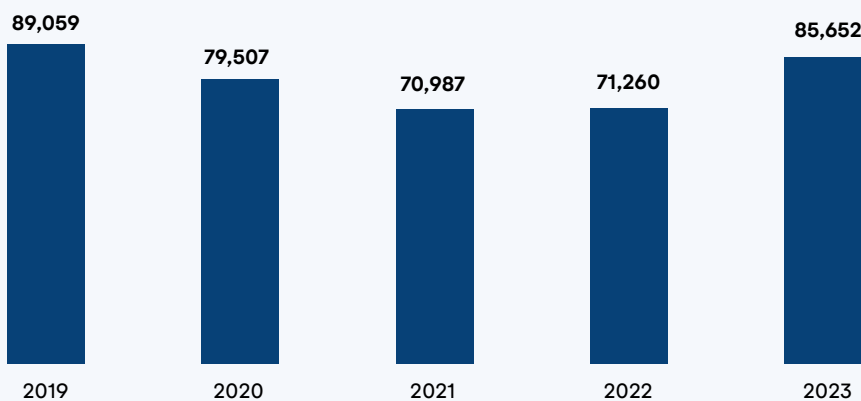
Likewise, the Lines and Equipment Maintenance Plan has made positive progress in the preventive strategy associated with the inspection of priority and critical facilities of the distribution grid, with more than 22,000 km of MV lines and 100% of the primary equipment successfully inspected. This has resulted in timely and customized maintenance or renewal actions, and has helped us move closer to the objective of having predictive maintenance and asset management, based on condition and/or risk.

Quality of Service

In 2023 the Quality of Supply continues to be measured as described in the Technical Standard on Quality of Service for Distribution Grids, in effect since September 2018. This means that the measurement unit for the indicators corresponds to SAIFI and SAIDI of company-municipality pairs. The company's efforts have resulted in a significant improvement in service indicators, so that by December 31, 2023, 99% of the municipalities where the company operates will meet the quality standard. The Loss Indicator for Grupo Saesa reached 11.1% in 2023 and 10.2% in 2022. Likewise, the SAIDI indicator reached 17.89 hours, while the SAIFI indicator reached 6.11 times.



Investment in the Distribution Segment Amount of Annual Investment in MM\$



Rural Electrification

Grupo Saesa prides itself for its permanent commitment to the development and well-being of the communities, as reflected in the participation in the Rural Electrification programs, where a tri-sectorial work of the Chilean Government, the Company and the beneficiaries, makes it possible to bring electricity to the most remote places, located in various localities and districts from the north to the south of Chile.

During 2023, 36 Rural Electrification projects were commissioned, which entails the completion of the distribution works and interior installations of these projects located in rural sectors belonging to 22 municipalities in the regions of Biobío, La Araucanía, Los Ríos, Los Lagos, and Aysén.

Completion and commissioning of these projects have allowed the company to meet the objective of supplying power to 1,559 households from rural areas. It should be noted that these projects involve 179 km of MV lines, 132 km of LV lines on individual poles, 26 km of LV lines on common poles, and 634 5-kVA to 15-kVA distribution transformers.





3.3.3

Off-Grid Systems

Grupo Saesa companies have developed generation and distribution projects aimed to supply isolated areas that are not connected to the SEN grid and require 24-hour

power supply to support their sustainable development needs. At present, the off-grid systems managed by subsidiaries Saesa, Frontel, and Edelaysen are as follows:

Company	Off-Grid Systems	Energy Sales (MWh)	Number of customers
SAESA	Ayacara	816	704
	Isla Tac	101	114
	Isla Quehui	257	345
	Isla Caguach	89	147
	Isla Meulín	141	254
	Isla Quenac	116	162
	Isla Llingua	76	120
	Isla Alao	115	143
	Isla Chaulinec	111	203
	Isla Apiao	158	228
	Isla Laitec	148	156
	Isla Cailin 1	110	161
	Isla Cailin 2	-	-
	Isla Coldita	39	89
	Isla Acuy	22	29
	Isla Lin Lin	96	169
	Isla Taucolón	9	19
	Isla Teuquelín	9	13
	Isla Chaullín	35	40
	Isla Chelin	73	123
	Isla Cheniao	66	103
	Aulin	23	35
	Añihue	48	85
	Mechuque	104	189
Butachauques	19	256	
Queullin	62	116	
FRONTEL	Santa Maria	1,250	628
EDELAYSEN	Cisnes	3,903	1,508
	Huichas	920	517
	Villa O'Higgins	1,124	399
	Amengual- La Tapera	533	324
	TOTAL	10,574	7,379



3.3.4 Generation Segment

Generation

301 MW

Net installed generation capacity

+9.5%

160

Plants connected

160 in 2022

The Company is involved in generation to a lesser extent, with a total net installed capacity of 301 MW as of December 2023.

This generation business is mainly carried out by the Company through its subsidiary STA II, in addition to backup plants through its distribution companies. Likewise, the subsidiary Edelaysen, generates, transmits, and distributes energy given its participation in the medium-sized Palena, Aysén and General Carrera grids. On the other hand, the subsidiary Saesa Innova has diesel power plants that provide services to customers that require a backup power plant.

A portion of the electric power generated by STA II is sold in the spot market of the SEN grid, managed by the National Electricity Coordinator (hereinafter, the

Coordinator) through subsidiary SGA, the revenues of which correspond to sales of energy and power in that market. The remainder is sold to related companies (Saesa and Frontel) to supply medium-sized systems and off-grid systems. These are minor operations compared to the ones referred to above. Subsidiary SGA also sells energy through supply contracts with generation companies to supply its customers.

Subsidiary SAGESA is a generation company that operates from regions Biobío to Los Lagos. A portion of the power generated by this company is sold in the spot market through subsidiary SGA, and its revenues originate from the sale of energy and power in that market, and the remainder from sales to related entities (Saesa, Frontel, and Luz Osorno).



Type of Technology	Installed MW	Power Plants (#)	Energy Generated in 2023 (GWh)
Edelaysen			
Hydropower	24,2	8	97,5
Wind	1,8	1	4,0
Diesel	46,9	19	89,1
Solar	2,96	1	4,4
TOTAL	72,449	29	195,0

SAGESA			
Gas/ Diesel	45.7	1	35.05
Diesel	54.464	15	3.08
Wind	0	0	0
Solar/ Panel	9.675	2	0
TOTAL	109.839	18	38.13

Frontel			
Diesel	35.038	28	2.35
TOTAL	35.038	28	2.35

Saesa			
Diesel	29.612	39	35.66
Batteries	0.12	1	0
Diesel/Batteries	0.899	5	0
Diesel/Solar	0.6448	6	0
Diesel/Solar/Wind	0.1135	1	0
TOTAL	31.3893	52	35.66

Saesa Innova			
Diesel	51.0	33	11.1
TOTAL	51.0	33	11.1

LuzOsorno			
Diesel	1.6	1	0.027
TOTAL	1.6	1	0.027



Grupo Saesa pursued its ongoing energy amplification during 2023, thus continuing to develop and promote projects related to renewable energies, generating wind and photovoltaic solutions.

In addition, the subsidiary Saesa Innova was awarded self-consumption photovoltaic projects for large industry (unregulated customers), these projects continue to allow customers to generate significant savings in their utility bills through clean and renewable generation, whose characteristics and powers are as follows:

Project	Specs
Self-consumption project	3.08 MW
Construction of NetBilling projects	1.18 MW
Own PMGD projects (Grupo Saesa)	11.9 MW



3.4

Customer Centricity

Grupo Saesa wants to make life easier for its customers by putting them at the center of its activities.

The electricity distribution segment is undergoing major changes in terms of customer requirements, as evidenced by the digitization of their commercial interactions and a greater demand for responsiveness. The energy transition is silently advancing, reflected in the increase in the average consumption rate, making the continuity of the electric service more necessary, leading customers to depend on the service we provide. A customer who electrifies his consumption can increase his demand for electricity up to three times more, but not only is it higher consumption and cost, but his life becomes more “electricity dependent”: lighting, heating, hot water, cooking, security, internet, among others.

Lately, the Company has incorporated the centrality of the customer as a fundamental pillar of its essence and to do so has generated programs at different times, which were articulated through the purpose: **We are energy that connects and transforms lives.**

Through the Inspira Program, created in 2022, a new way of working focused on the customer was achieved, incorporating a model of agility in the development of projects and a transversal view of the customer experience, its great challenge is the implementation of the value proposition: Relationship and Resolution, which must be materialized in every interaction with customers.

At the same time, the “**Customer Macro**” management system was created, which materializes the focus on the customer at all levels of the Company, taking charge of continuous improvement, and promoting a culture of service in the areas of operation.

In the past two years, more than thirty projects were implemented, mainly oriented to the creation of new digital platforms and the modernization of existing ones, in addition to service enabling projects that allow to continue evolving in the relationship with customers. In this line, the mobile application with simple transactions, the virtual office with more commercial content and the website, with greater usability, stand out, becoming a showcase that guides customers to solve their problems and to learn about the new services that have been developed.

In the Company, this exercise has involved the direct participation of more than 100 employees in new dynamics, incorporating agility as a way of working, with solutions that have favorably impacted the work of more than a thousand employees. These advances were added to the change of corporate image, redesign of interactions and change management to support the new solutions, visualizing the relationship with the communities as a key element, all of the above, also enhanced by a single distribution agenda: operations/customers.

The greatest challenges have been related to weather contingencies, where digital channels and communications play a fundamental role in the containment of customers in critical moments for their service.

In 2023, we continued working on positioning through energy education, launching the campaign “**Tu consumo sí importa**” (Your consumption does matter), accompanied by web tools to simulate and manage the consumption of our customers. Undoubtedly, these initiatives have contributed to the growth of the positive evaluation we have as a company.

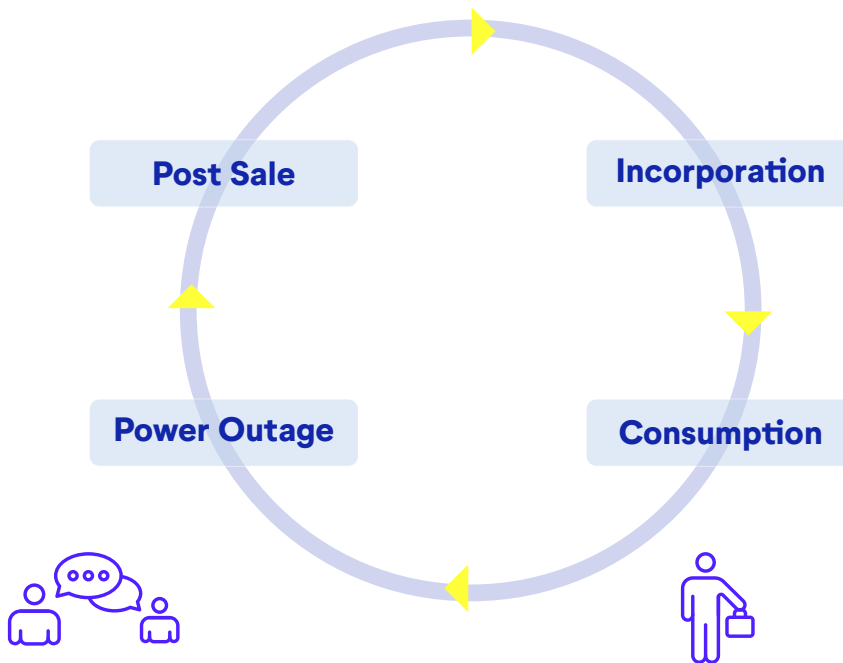




3.4.1

Putting the Customer at the Center

Putting the customer at the center means weighing the impact of each project on customers and, along with this, developing relationship models that promote dialogue and engagement to ensure continuous improvement of services. The Company is working to anticipate customer needs to be able to offer simple and innovative solutions. Accordingly, it is important to listen to the feedback received, to understand the perception that our customers have about the critical problems that afflict them, allowing timely implementation of appropriate corrective measures to ensure their satisfaction in the shortest possible time. In this line, digital tools allow us to streamline response processes, offer the option of self-service, improve satisfaction and make processes more efficient. This is how, in 2023, continues to progress in the development of processes and initiatives that have allowed us to more effectively assess customer satisfaction. It has worked based on the needs of customers under the scheme of the ideal journey, which allows us to have a physical-digital map of the experience that the Company is looking for them to have. The stages of the customer journey are shown below:



3.4.2

Customer Onboarding Journey



This is the first step in the relationship with customers; the Company works to meet the established deadlines. In 2023, the focus was on streamlining processes that allow us to shorten deadlines by creating a new project attention model and on adapting to the new scenario marked by the exclusive draft law, which has led us to redefine some commercial policies. Moreover, this process will be a priority in 2024, given the modifications that the new version of the Technical Standard on Distribution will bring for the feasibility and connection stages.

3.4.3

Consumer Journey

This is the most common journey and considers the business cycle from reading to payment. Nowadays, thanks to the development of new technologies and the internet, customers are increasingly demanding, more knowledgeable and expect quick responses. In this journey, it happens more frequently that they compare us with other services with which they interact daily, not necessarily in the basic services sector, which confronts us with a demand for continuous improvement. In 2023, we continued to consolidate this journey. It should be noted that notifications have presented a positive and relevant impact on the satisfaction of our customers. The business cycle notifications reached well over 10 million, and operate as the customer goes through the business cycle, thus providing clear and transparent information at each stage.

Below are some initiatives related to the consumer journey with developments in 2023:

Initiatives	
<p>Means of Payment 2.0</p> 	<p>Faster and simpler payment process. Option to pay for more than one service for the same distribution company in a single transaction.</p>
<p>Virtual Office</p> 	<p>135 thousand users created in the virtual office. Longer interactions and billing analysis. Smart Metering is included.</p>
<p>APP</p> 	<p>Over 60 thousand APP downloads. Concentrates simpler and higher-volume interactions. Average score 4.25 / 5.</p>
<p>Energy Education</p> 	<p>Information of account composition and consumption simulation, aligned with the Your Consumption Does Matter strategy.</p>
<p>Cortez Model (Reading and Bill Distribution)</p> 	<p>Reader greeting, responding or referring. More than 250 thousand interactions since 2022.</p>
	<p>New disconnection process, which includes one-person crews, in addition to the disconnection notification with Reader. In 2023, close to 80 thousand procedures were carried out to avoid interruption of service due to non-payment.</p>



3.4.4 Power Interruption Journey

In this interaction, the relationship is managed in the event of an interruption in service when the customer loses continuity of supply. It is important for the customer to have timely information on when the energy will be restored, and for restoration deadlines to be met. These are variables that have a great impact on customer satisfaction. In 2023, this challenge was strongly addressed, generating multichannel platforms to inform customers and customer service teams about the status

and progress of the work in the event of a power outage. Thus, in 2023, over 5 million notifications were sent, both of unplanned power failure and scheduled outages. In these notifications, we wanted customers to receive information in real time by referring them to the outage and fault tracking map, which they can access from the notification on the public website or from the mobile application.

Initiatives

Power Failure Script



Internal platform designed to provide Information and status of an outage, in a simple and standardized language.

TMO has decreased by 1 minute per year.

IVR Redesign



Better identification of the user by telephone, Tax ID # and address.

20,000+ outage interactions through the phone.

PEC Landing



Activated during major service contingencies. This shows the community the effort and detail of recovery and resources in PEC (weather-related emergencies plan).

3.4.5





Post-Sale Journey

This journey groups the interactions that customers have with the distribution company once they start using the service, either in the occurrence of a break in the experience or in a request for technical/commercial service.

In the specific case of a basic service such as ours, the after-sales journey becomes relevant due to the vital nature of the service for the customers' daily lives. The goal of this journey is not only to satisfy customer needs, but also to build trust, loyalty, and credibility, as well as being the vehicle to identify opportunities for continuous service improvement.

Thus, in 2023, in line with the trend of customers preferring digital channels, we redesigned the web claims form, a channel that represents 30% of total claims revenue. We incorporated a simpler language, an intuitive structure and offered alternative ways to resolve complaints.

In addition, we strengthened our communication with customers to keep them informed of the registration of their request, along with offering the possibility of tracking the main interactions through our renewed website.

Iniciativas	
<p>Close the loop</p> 	<p>6,000+ cases of detractors or dissatisfied customers managed and closed.</p>
<p>Claim Tree</p> 	<p>In the event of a service breakdown, it offers alternative solutions other than filing a claim, through education in a simple and close way.</p>
<p>Booking</p> 	<p>Attention via video call, phone or WhatsApp with a specialist regarding feasibility, billing and name change queries on the bill.</p> <p>Over 7,000 customers served in 2023.</p>
	<p>64 thousand notifications sent to acknowledge receipt of or inform resolution of requests and complaint.</p>



3.5 Financial Performance

3.5.1 Our Company in Figures

The company's EBITDA at year-end 2023 reached MM\$209,507, up 28.3% from the same period in 2022, mainly explained by the improved performance of the distribution and transmission businesses. This was partially offset by higher expenses due to weather emergencies and the current upswing, in addition to the increase in STS staffing to provide services to STM.

In March, there was an extraordinary impact of MM\$6,935 million in the transmission business, due to the contractual option exercised by Hidroñuble, for the postponement of the commissioning of its hydroelectric power plant, which generated a compensation in favor of the Company.

On June 6, 2023, the National Electric Coordinator carried out the application of decree DS7T-22 related to the remuneration of the single charge, which included the revenue reallocation process, considering the update of the VATT of the transmission facilities from January 2020 to date. In line with the above, the Company received a positive flow that reached MM\$39,312.

On November 21, 2023, the National Energy Commission published the Preliminary Technical Report on Tariffs for public distribution service concession holders, for the period 2020-2024. Based on this information, during December 2023, the adjustment of the previous estimates was made, which implied reflecting in that month a higher income of MM\$12,715 at the level of Electricity Companies, in addition to the MM\$6,001 that was already provisioned in the previous months for this concept.

The number of customers in the distribution segment increased by 3.8%, reaching 1,019,661 customers as of December 31, 2023. The largest growth occurred in the residential sector, with 34,463 additional customers compared to December 2022.

Physical sales in the distribution segment reached 4,360 GWh as of December 31, 2023, higher by 1.7% compared to December 2022, which is equivalent to a positive variation of 71,494 MWh.

Revenues by Business Segment

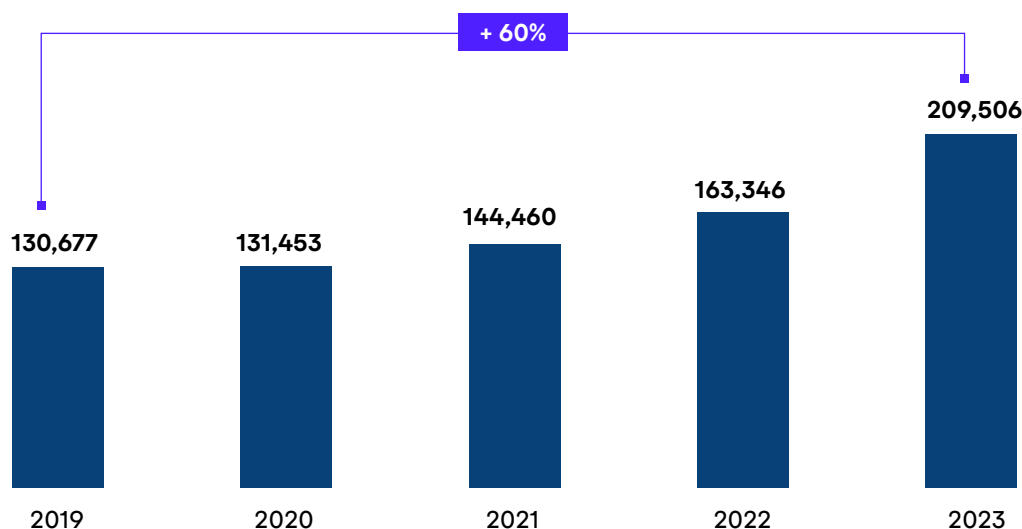
Revenues	2023	2022	Variation
Distribution	620,585,091	518,861,239	20%
Transmission	145,610,541	115,361,634	26%
Generation and others	169,450,133	52,792,276	221%
Total	935.645.765	687.015.149	36%

EBITDA by Business Segment

EBITDA	2023	2022	Variation
Distribution	105,407,591	77,082,015	37%
Transmission	86,240,719	78,664,212	10%
Generation and others	17,857,525	7,599,680	135%
Total	209.505.835	163.345.907	28%



EBITDA evolution over the last 5 years



Investment and Financing Policies

The Company and its subsidiaries will pursue their development strategy by strengthening the current businesses, consolidating their position as distribution, generation and transmission company, within or outside its concession area, and continuously seeking new opportunities in the utility industry, sale of products and services associated to electric power distribution and transmission, and development of complementary businesses tapping into the companies' extensive customer base in the south of Chile.

Investments are carried out based on strict financial, technical, and strategic decision-making criteria. The basic guideline every new investment is to meet clarity in the legal framework of the intended activity. Financing sources are managed according to the long-term financial plan of the Parent, Subsidiaries, and Related Parties. Financial resources are obtained from own sources, traditional debt finance, private and public offering of securities and capital contributions, always based on stable structures and ongoing efforts to streamline use of the most advantageous products in the market.

Properties and Insurance

In order to safeguard the activities of the industry in which it participates, the Company and its subsidiaries hold insurance policies according to the conventional practice of the electricity industry. The main insurance policies taken are civil liability for operations and third-party damage, all risk including business interruption of company business like facilities, power plants, substations, contents and inventory. Customarily, insurance policies have a 12-month term.

3.6

Power Sector Regulation and Operation of the Electricity System

Grupo Saesa is an important actor in Chile's energy development: it operates in the National Power Grid (SEN), and is part of the National, Zonal and Dedicated (unregulated) grids.

Chile's electricity sector consists of generation, transmission and distribution of electric power. These activities are carried out by private companies and the Government plays a regulatory, oversight, and subsidiary role. This structure implies that companies have decision-making capacity regarding investments, marketing of their services and operation of their facilities, which makes them responsible for the quality of service provided in each segment, as required by the sector regulatory framework.

Through grids with an installed capacity equal to or higher than 200 MW, the various players of the electricity sector operate in concert and under the coordination of the National Electricity Coordinator (CEN). In Chile, the National Power Grid (SEN) covers the area between Arica and Chiloé. On the other hand, there are several medium-sized systems (SSMM) operated by vertically integrated companies (including the subsidiaries SAESA and Edelaysen), whose installed generation capacity is less than 200 MW, but greater than 1,500 KW, and which serve consumption in the regions of Los Lagos, Aysén, and Magallanes.

3.6.1

Transmission Segment

The transmission grids are classified in five groups, of which three have facilities qualified as such: National Transmission, Zonal Transmission and Dedicated Transmission, the first two being open access and with regulated tariffs. In the case of dedicated transmission, access cannot be denied if there is available technical capacity, and transmission charges are governed by private contracts between the parties, except for those intended to supply users subject to price regulation, in which case the charges are regulated. The information used to set toll rates is publicly disclosed in all cases.

The collection system of the transmission companies is the sum of a tariff income plus a charge to end users. This system allows the owners of transmission facilities

to recover and finance their investments in transmission assets and collect the efficient costs associated with operation of such assets. The transmission value can be regulated by the Regulatory Authority, determined in public tenders, or by private contracts between the parties.

Transmission Grids

- **National Grid:** The substations and lines that are interconnected from Arica to Chiloé. They are economically efficient and necessary to enable the supply of the total demand under different scenarios of generation availability.
- **Zonal Grids:** The facilities interconnected to the electric power system for the exclusive supply of groups of free or regulated end-consumers. Generally located around and within the cities where the distribution companies operate.
- **Dedicated Grids:** Transmission lines and equipment intended primarily to supply electricity to unregulated customers or to evacuate the production of a plant or a small group of power plants. Transmission through these systems is governed by private contracts between the parties.
- **Transmission Grids for Development Poles:** Power lines and substations designed to transport the electric energy generated in the same development pole to the transmission system, making efficient use of the national territory.
- **International Interconnection Grids:** Electric lines and substations designed to transport electric power for the purpose of enabling its export or import, to and from the electric systems located in the national territory.

CNE is initiating the 2024-2027 tariff setting process. At the end of October 2023, the preliminary facilities qualification report was published, which was subject to comments from the companies and should have a final version at the beginning of 2024. This report may be



challenged before the Panel of Experts. Once the qualification process is completed, the study will begin, which is carried out by two consultants and supervised by a Committee.

3.6.2 Medium-Sized Grids (SSMM, per Spanish acronym)

In the Aysén, Palena and General Carrera Medium-Sized Grids, whose development and operation are in the hands of the subsidiary Edelayesen, and Hornopirén and Cochamó, whose development and operation are in the hands of the subsidiary Saesa, there are no competitive conditions in the generation market. Therefore, generation and transmission costs are determined based on a specific study conducted by the National Energy Commission every four years. The Puerto Cisnes Grid, operated by Edelayesen, is in the process of transition to Medium-Sized Grid, after exceeding the threshold of 1,500 kW of installed capacity.

Tariff-Setting of Medium-Sized Grids

The rate case for medium-sized systems for the period November 2022 - October 2026 is currently underway. The CNE is expected to publish its technical report in the first half of 2024, which may be challenged by the companies in the Panel of Experts.

3.6.3 Generation Segment

No concession or special authorization is required to engage in power generation in the grid, but only for construction and operation of hydropower plants. The SEN grid consists of three main markets with different types of customers and tariffs.

Large customer market	Wholesale Market	Distribution Companies Market
Market segment corresponding to customers with an installed capacity in excess of 5 MW that freely negotiate tariffs with the generation company. Customers between 500 kW and 5 MW can choose to belong to the regulated or unregulated customer market and cannot change their tariff regime for four years.	Segment in which generation companies engage in transactions among them, either through contracts or sales at marginal cost.	This segment corresponds to all energy transfers between generation and distribution companies aimed to supply power to customers subject to regulated power prices (hereinafter, "regulated customers"). Thus, distribution companies become generation companies' customers. The price at which energy is sold is set through open, transparent, and non-discriminatory tendering. Tariffs are usually set for a period of 20 years. Electricity sales prices are set at national bar level.

3.6.4

Distribution Segment

According to the legislation, distribution is considered to be all electrical networks with a maximum voltage of 23 kV.

Distribution companies operate according to concessions under which territories are defined for each company, which in turn has the obligation to supply regulated customers under a maximum tariff structure combined with an efficient business model set by the regulator. Given access barriers to this activity primarily driven by strong economies of density, distribution companies operate as a natural monopoly.

Every four years, the National Energy Commission (CNE) sets the Distribution Added Value (DAV), as well as its indexation formulas, based on a process of classification of each of the companies in typical areas using economic criteria, such as population density, consumption density and costs per unit of distributed power. A model company is simulated for each typical area, mainly considering operational standards and the characteristics of the demand and operating area of a reference company on which it is based.

Regarding the November 2020 – November 2024 process, the CNE published its Preliminary Technical Report on Proposed Tariff Formulas, which was observed by the companies in mid-December. Regarding the November 2024 – November 2028 process, the CNE has already selected the consultant that will carry out the study (INECON,) and is in the process of defining the committee that will supervise the study.

Furthermore, as a result of Law 21,194 of the Ministry of Energy, published in the Official Gazette on December 21, 2019, the discount rate of the modeled assets from 10% before taxes was changed to a market rate that is set for each rate case and has a floor of 6% and a ceiling of 8% after taxes.

For both the November 2020 – November 2024 and November 2024 – November 2028 rate cases, the rate was set at 6% after tax.

Regulated and unregulated customers connected to the grids of a distribution company are to pay a distribution added value— DAV (VAD as per the Spanish acronym) for use of the grid.

The distribution company may have the following types of services:

Sales to Regulated Customers

The tariffs that distribution companies apply to regulated customers are composed broadly of a node price, a transmission charge, and the DAV. The Node Price reflects the average cost of purchasing energy and power from the generation companies that were awarded the electricity supply bidding processes. This price is set twice a year through an Average Node Price Decree issued in January and July and published in the Official Gazette.

Transmission charges are calculated by the CNE based on the value of transmission assets and a projected demand. Finally, the tariff includes the DAV, which reflects the capital cost of the distribution assets of a model company, the variable costs of administration, maintenance and efficient operation, the fixed costs for billing and customer service, and the efficient losses.

Sales to Unregulated Customers or Toll Collection

The tariff charged to this type of customer is set between the corresponding supplier (which may or may not be the distribution company) and the customer, according to market conditions that include payment for the use of the distribution grids to which they are connected (DAV).

Other Services Associated to Distribution

In addition, distribution companies are paid for services associated (SSAA in Spanish) to electricity supply or provided in the capacity of utility concession holder, including meter rental, disconnection and reconnection, support to telecom companies, and late payment charges, among the core ones. Tariffs for these services are set every four years during every DAV rate case.



3.6.5 Regulatory Framework

Overview

The national electricity industry has been regulated since 1982, mainly by Decree with the Force of Law No. 1/82, known as the General Law on Electric Services (LGSE), and the organic regulations of said Law.

Since its publication, multiple amendments have been made to the Law that have had a positive impact on the sector, encouraging the level of investment and regulating the process of obtaining contracts for the purchase of energy by the distributors to satisfy consumption. The latest amendments are listed below.

Transmission Law

On July 20, 2016, the new Transmission Law (Law 20,936) was published in the Official Gazette, which establishes a New Electricity Transmission System and creates an Independent Coordinating Body of the National Electricity System.

The main changes made by this Law are:

- **Functional definition of transmission:** The “electricity transmission or transportation system” is the set of electric lines and substations that are part of a power system and are not intended to provide public distribution service.
- **Compensation** will be through one-time charges that will ensure the recovery of the investment and the efficient administration, operation and maintenance costs recognized in the tariff decrees.
- The current volatility in the face of variations in electricity consumption is eliminated, since an annual transmission value is calculated for each tranche, regardless of demand.
- Total open access to transmission system facilities of the power grid, which may be used by third parties under technical and economic conditions that do not discriminate among all users, through the payment of the corresponding transmission system remuneration.

- Change in the discount rates used to remunerate the costs of the facilities from a fixed annual rate of 10% before taxes to a rate that considers the systematic risk of the companies’ own activities in relation to the market, the risk-free rate and the market risk premium, with a floor of 7% after taxes.

- **Utility Strip Studies:** The State may establish that certain new work projects may use this mechanism, which consists of providing the winning bidder with a preliminary utility strip with the approval of the Council of Ministers for Sustainability. The winning bidder must develop the specific layout within the preliminary strip and obtain the corresponding Environmental Qualification Resolution for the project. Later, easements are imposed by decree, for reasons of public utility. The same current mechanisms are maintained for the negotiation and payment of easements.

Tariff Equity and Local Generation Recognition Law

On June 15, 2016, the Tariff Equity Law (Law 20,928, which establishes equity mechanisms in electricity service tariffs) was approved, the purpose of which is to introduce equity mechanisms in electricity tariffs, among others:

- a) **Local Generation Recognition:** A discount is established in the energy component of all regulated tariffs of the generation-intensive municipalities, which will be assumed by those users of municipalities that are not considered as generation-intensive.

This provides a signal of costs associated with electricity supply, compatible with the benefit provided by the municipalities that have installed generation capacity.

- b) **Residential Tariff Equity:** It establishes that the difference between the average of the accounts at the national level and the highest account should not exceed 10% of the first. This measure is financed by all customers subject to price regulation.

Law that Makes it Compulsory to Pay for the Household Connection and Meter in Case of Force Majeure

Law 21,076 published on February 27, 2018 imposes on the distribution company the obligation to pay for the removal and replacement of the connection and meter in the event of disablement of facilities due to force majeure, and the remuneration of these facilities must be included in the tariff formulas.

Residential Generation Law

On November 17, 2018, Law 21,118 was published, which amends the General Law on Electric Services (LGSE) in order to encourage the development of residential generation companies.

Technical Standard on Distribution

The new technical standard on QoS in Distribution (NTCSDx), which provides higher standards for the duration and frequency of power outages, higher commercial quality, and higher product and metering, monitoring and control system (SMMC) quality levels, was published on December 18, 2017. However, these standards are enforceable gradually as their costs are reflected in distribution tariffs. Thus, as of the end of September 2018, as a result of the publication of the tariff decree MEN 5T/2018, the period of gradual implementation of the requirements established in the new Technical Standard begins.

Among the new standards, the new TSDx provides that smart meters are to be installed at end customer's dwellings. As a result of public rejection of the meter change and its associated cost, the Ministry of Energy announced (29/04/19) that the changeover to smart metering would be voluntary and that the amount charged to date in the tariff for this concept would be returned by the company. As of August 26, 2019, the repayment of the amounts involved began.

A new version of the NTCS-Dx was published on December 10, 2019 by RE CNE N°763-19, refining some points of the standard published in 2017. A new modification is in progress, which should be published in the first half of 2024.

Law that Regulates the Removal of Overhead and Underground Communication Lines

On August 20, 2019, Law 21,172 was published, amending the General Telecommunications Law. This law regulates

the removal of overhead and underground lines when they fall into disuse, establishing a maximum removal time. In case of failure to do so in time, the municipality is responsible for it, sanctioning the owner company.

Law to Improve the Electricity Distribution Tariff Setting Process

Law 21,194-19 of the Ministry of Energy, published in the Official Gazette on December 21, 2019 generated major changes in the regulatory framework mainly in the distribution tariff setting process. The main changes are:

- a. The fixed rate of 10% before taxes was changed to a market rate that is set for each rate case and has a floor of 6% and a ceiling of 8% after taxes. For both the November 2020 – November 2024 and November 2024 – November 2028 rate cases, the rate was set at 6% after tax.
- b. To better reflect the reality of electric co-operatives, at least 4 typical areas should be determined to represent them in each rate case. For the current rate case, 6 areas were determined for the cooperatives bringing the total to 12 typical areas (double the last rate process of 2016).
- c. Observations to and discrepancies with the technical documents of the rate case may now be filed with the Panel of Experts.
- d. A single study supervised by a special committee, made up of four (4) representatives of the distribution companies, two (2) from the Ministry and two (2) from the CNE, thus discontinuing the earlier practice of two studies, one by the companies and the other by the CNE, with the results weighted by two thirds of the CNE and one third of the companies.
- e. After the study, the CNE publishes a preliminary technical report that can be observed and disagreed in the Panel of Experts.
- f. Regarding the industry's return check, the range changes from -4% +4% to -3% +2% of the established rate (resulting in a band between 3% and 8%). The useful life used for the profitability check is that of the model company.
- g. Greater citizen participation in the whole process.
- h. The concession companies must be exclusively engaged in the distribution of electric energy. The first process of setting the Distribution Added Value under this new Law, which will set the tariffs for the period November 2020 - November 2024, is in its final stages.



Transitional Tariff Stabilization Law

As a result of the publication of Law 21,185 on November 2, 2019 that creates a transitory mechanism of stabilization of electricity prices for customers subject to tariff regulation, the prices that distribution companies can pass on to their regulated customers correspond to those contained in the decree 20T/2018 of January 2019 issued by the Ministry of Energy, called Stabilized Price to Regulated Customer (PEC). This value is adjusted by CPI as of the second half of 2021 and remains as a ceiling until 2025, provided that the balance payable to the generation companies does not exceed USD 1.35 billion. However, in June 2022 the amount of the balance was exceeded and the total contracted prices had to be transferred to the end customer.

In order to avoid abrupt increases for end customers, Law 21,472 was published on August 2, 2022, which creates a tariff stabilization fund and establishes a new transitory mechanism for electricity prices for customers subject to price regulation. This law adds an additional charge to the tariff to pay for the fund, differentiated by consumption level. The fund is also supported by direct contributions from the Ministry of Finance. At the same time, maximum increases (3 levels) are defined for customers according to their consumption range: less than 350 kWh per month, between 350 and 500 kWh per month and over 500 kWh per month. The Law contemplates that all balances will be paid in full by 2032.

Law 21,304 on the Supply to Power-dependent Customers

Published on 12/01/2021 in the Official Gazette, on electricity supply for power-dependent persons. This law establishes the need to ensure continuous supply and the discount of the consumption of the equipment to which the user is connected on a continuous or transitory basis and which they require to compensate for the loss of a fundamental body function and without which they would be at risk of life-threatening or severe functional sequelae. However, the provisions of this Law will enter into force once the regulations issued by the Ministry of Energy are issued.

Exemption Resolution CNE No. 176/2020 – Single Line of Business

The Resolution and its subsequent amendments determine the meaning and scope of the obligation of public distribution service concession holders to have a single line of business for electricity distribution, which was imposed by Law 21,194, that reduces the profitability of distribution companies and perfects the electricity distribution tariff process, hereinafter the “Law.”

According to the Law and the Resolution, the distribution concession holders that are operating in the Sistema Eléctrico Nacional (SEN Grid) will be required to incorporate as companies exclusively devoted to distribution of electric power, in conformity with the exigencies established in the said regulations. These requirements will apply from January 1, 2021. Irrespective of the foregoing, those operations that, due to their nature, cannot be carried out before that date, must be justifiably reported to the CNE, including a planning schedule, indicating the deadlines for compliance with the respective requirements, which in no case may exceed January 1, 2022. The Company has already complied with these requirements.

The requirements of the Single Line of Business allow for other regulated services, such as generation in medium-voltage grids and transmission, to be carried out, provided that an independent accounting system is maintained. Consequently, generation and distribution in the medium-voltage grids of Palena, Aysén and General Carrera remained under the Tax ID Number of the subsidiary Edelaysen.

Law on Utilities due to Health Crisis – COVID-19

Law 21.249 laying down, on an exceptional basis, the measures indicated in favor of end users of sanitary services, electricity and city gas was enacted on August 5, 2020. This law stipulates that during the 90 days following its publication, the companies providing such services may not cut off the supply for late payment to the users indicated in the regulation itself, who were considered as vulnerable for these purposes.

In addition, it is established that the debts incurred by such users with the companies between March 18, 2020 and 90 days after the publication of the Law, will be prorated in a number of equal and successive monthly installments to be determined by the customer, up to a maximum of 12, and the beginning of their collection will be postponed until the first billing that occurs once the 90 days have elapsed, without penalties, interest, or associated expenses.

It was amended by Law 21.340, published on May 22, 2021, which extends the benefits until December 31, 2021 and the number of installments up to 48.

On February 11, 2022, Law 21,423 was published in the Official Gazette, which regulates the apportionment and payment of debts for potable water and electricity services generated during the Covid-19 pandemic, and establishes subsidies for vulnerable customers. This law prorates in 48 installments without interest and with a limit of 15% of the average billing the debt incurred during the pandemic period (March 2020 to December 2021). The installment will be covered by a government subsidy and the debt not covered by the installments will be extinguished. Resolution No. 130/2022 of the Ministry of Energy was published on June 23, which approves the procedure for the payment of subsidies. The mechanism began operating in August 2022.

3.6.6

Regulatory, Oversight and Coordinating Agencies

The national electricity industry is mainly regulated by state agencies, among which the National Energy Commission, the Ministry of Energy and the Superintendence of Electricity and Fuels, whose functions correspond to supervisory, regulatory, and coordinating tasks.

National Energy Commission (CNE, as per Spanish acronym): The CNE is primarily responsible for the proper functioning and development of the national energy sector. Specifically, the CNE is responsible for designing the sector's regulations and calculating tariffs. Additionally, it acts as a technical body and reports to the Panel of Experts when discrepancies arise among the members of the CEN or when there are differences in the pricing processes, among other matters.

Superintendence of Electricity and Fuels (SEC): Decentralized agency responsible for overseeing and monitoring compliance with laws, regulations, and technical standards relating to the generation, production, storage, transportation and distribution of liquid fuels, gas and electricity.

In addition, it grants provisional concessions and verifies the quality of the services provided.

Ministry of Energy: Institution created in 2010 in charge of setting node prices, transmission and zonal transmission tolls and distribution tariffs. It also grants the definitive concessions, subject to a report from the SEC. The general objective of the Ministry of Energy is to prepare and coordinate plans, policies, and regulations for the proper functioning and development of the sector, ensure compliance and advise the government on all matters related to energy.

National Electricity Coordinator: Institution created in the Transmission Law, which has the following functions:

- To preserve the security of the service;
- To guarantee the operation at minimum cost of all the facilities that comprise the system;
- To guarantee access to the transmission facilities to supply the final customers (distribution companies or unregulated customers).

Panel of Experts: Institution created in 2004 by Law No. 19,940, with strict and regulated competence. Its function is to pronounce, by means of binding opinions, on those discrepancies and conflicts that, in accordance with the law, arise in connection with the application of the electricity and gas services legislation that the electricity companies, gas services companies, and other authorized entities submit to its knowledge.

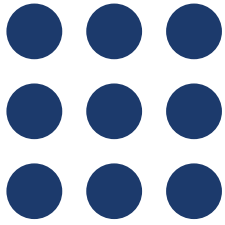






4 Grupo Saesa's Team and Culture





Grupo Saesa's Team and Culture

4.1 Integration of Culture in the Strategy

GS 461 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iv) Reduction of Organizational and Cultural Barriers

Mission, Vision and Purpose as core aspects of Grupo Saesa's culture

The Company is implementing a major turnaround in its business, to continue improving the standard of service quality to its customers and significantly strengthening its relationship with them. The New Technical Standard and Smart Metering projects will also allow the company to consolidate its leadership in occupational safety in the industry and strengthen its operational continuity. The Company is a relevant player in the development of new technologies in the industry in Chile, promoting close work with its stakeholders, enhancing new digital systems that improve the customer experience, and is also developing a culture focused on them. To build the future, Grupo Saesa must advance the agenda of innovation in all its business areas and explore the opportunities offered by new technologies of electrical goods and services used by customers on a daily basis.

The Company's vision is to improve the quality of life of people and contribute to the sustainable development of the country by supplying reliable, secure energy. Our work builds on a deep commitment to our customers, the safety, wellbeing and development of our employees, and to modernization of Chile's electricity industry. Our vision has a long-term perspective aimed to create value for our shareholders. In line with this, the Company works every day for the sector by implementing best practices, linking directly and closely with its community, through the generation of work spaces that promote the welfare of its workers and contractors. The commitment of each of those who work for and with Grupo Saesa is to satisfy its customers, integrating policies, practices, and procedures that allow it to improve service and thus increase value for its shareholders and ensure profitability for its bondholders.

The above is reinforced in its purpose: "We are energy that connects and transforms lives." Launched in 2021, this is the guide and inspiration for the most structural aspects of the Company.

The Company is concerned with creating a suitable and satisfactory workplace for both its direct employees and its contractors. It strives to provide a diverse and attractive workplace, with opportunities that foster innovation and personal success, attracting people whose core competencies are aligned with its values, including a strong safety culture, flexibility, agility, and a collaborative mindset.

Corporate Values

To achieve its objectives, Grupo Saesa seeks and cultivates standards and strives to internalize them in its daily work. Grupo Saesa's Values are part of the culture and the expected behaviors are: Innovation, cooperation, flexibility, readiness.

Grupo Saesa and its subsidiaries, as part of the process of transformation and modernization of its operations, and to continue delivering safe and reliable energy to all its customers, implemented between 2018 and 2022, a strategic planning, which guided this modernization process focused on strengthening the distribution network, the implementation of new operating models, the development of the people who make up the group's companies, and in a final stage, efficiency and focus on customer information.



4.1.1 Securing Culture and Talents

GS 461 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iv) Reduction of Organizational and Cultural Barriers

Since 2023, through its Sustainability Strategy and with a view to strategic planning, Grupo Saesa has placed special emphasis on the incorporation of environmental, social and governance (ESG) criteria that allow the Company's development to be approached sustainably. Among the focuses of the 2018-2022 Strategy is Securing Culture and Talent, which, at the end of 2023,

reached 99% compliance, through the consolidation of the New Ways of Working program. In 2022, we celebrated the first year of the purpose "We are energy that connects and transforms lives", the Diversity, Equity, and Inclusion Day.

	2019	2020	2021	2022	2023
Place in GPTW Ranking	2	2	1	3	3
Internal Work Environment Survey	90%	92%	92%	89%	89%
GPTW	89%	93%	91%	90%	89%
Work Environment Survey – Contractors	81%	84%	84%	81%	81%

- 90% of employees are happy in their workplace.
- The engagement level among employees is 92%.

4.1.2 Recognition

"The task of building this culture has been permanent and continuous and, at the same time, rewarding, as we have had great, sustained achievements like this in recent years."

María Dolores Labbé
Human Resources Officer

Thanks to an employee-oriented culture, in 2023, Grupo Saesa was ranked third in the GPTW ranking, which highlights the best companies to work for in Chile. This is a great achievement for the more than 1,500 employees of Grupo Saesa, which since the beginning of its participation in the GPTW ranking in 2013 has been climbing after year and even attained first place in 2022.

In 2022, it was also ranked 8th in the category of best companies for women in Chile. For some years now, Grupo Saesa has been committed to promoting the participation of women in various roles, fostering the development of their careers and enabling their promotion within the company. This is thanks in part to the implementation of the Diversity and Inclusion Policy, which promotes the participation of women in leadership

positions in the company, such as officers, managers and even as members of the Board of Directors. Undoubtedly, this is a recognition of the great work that has been done every day to be and continue to be a great place to work.

The pillar that supports the work of Grupo Saesa and the Company is to build a unique and differentiating culture, based on its employees, excellence and integrity, which promotes care and commitment to quality of life and generates a sense of pride and belonging.

These recognitions are a reflection of the fact that employees are at ease, which encourages them to participate with great commitment, demonstrating a passion for what they do, building and caring for their workplace.

At the beginning of 2024, for the fifth consecutive time, the Company received the Outstanding Career Award, a distinction it also obtained in 2019, 2020, 2021, 2022 and this year. This category highlights institutions that have participated in at least 3 of the 6 surveys conducted by FGE as part of the Commitment to Integrity Recognition and exhibited progressive and remarkable improvements year after year.

4.1.3

Staffing

GS 461 5.0 Staffing

At year-end 2023, the Company at the consolidated level has 2,089 employees, who promote innovation and talent retention, with the objective of fulfilling the mandate of providing safe, resilient and affordable

energy to its customers. Of this total, 19% are women and in 2022, this was 20%. For more details, see the Annex.





4.1.4

Diversity, Equity and Inclusion (DEI)

GS 461: 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iv) Reduction of Organizational and Cultural Barriers

Governance of Diversity, Equity & Inclusion: In 2022, the Diversity, Equity and Inclusion Committee was formed, which periodically convenes various leaders in key roles

within Grupo Saesa to review progress, results, and discuss actions to be developed in this area.

Committee on Culture

Members

- María Dolores Labbé
- Sandra González
- Marcela Ellwanger
- Barbara Boeckemayer
- Consultora Engage

Date of Approval of the Committee by the Board of Directors

- 2016

Meeting Frequency

- Monthly

Purpose of the Committee

- Design and validate strategy to achieve the stated culture.

Topics Addressed in 2023

- Launch of the Leader's Role
- Enhancing Customer Focus Culture
- Strategic Planning
- Cybersecurity

This policy aims to promote diversity and a culture of inclusion in the work teams within Grupo Saesa. This implies respecting and valuing individual differences, ensuring no arbitrary discrimination, managing the talents and strengths of each employee, company or

contractor, and promoting their participation in an equal, equitable, and effective manner in the recruitment, selection, training, and career development processes.



DEI Day Commemoration

For the second consecutive year, on December 7, the Company commemorated the date on which it presented its 2019 DEI Policy, an opportunity to reflect on and remember the meaning of management in terms of Diversity, Equity and Inclusion. A series of activities were carried out, like the conference “Dare to be different,” an account of the exciting motivational experience of the athlete and speaker Juanro Aguiló, in which more than 100 people participated.

An important milestone was the launching of the **Badging Instructions for People with Disabilities**, which promotes the Company’s support to employees who wish to start the process, through expert consultants to obtain the credential issued by the Preventive and Disability Medical Commission.

Finally, and to conclude the 2023 commemoration, a DEI recognition badge was published and disseminated to employees, who can now thank, congratulate and recognize the role of others in management. This badge is in addition to those already existing in the organization and which are awarded through a technological platform.

Partnerships

Seeking to strengthen the inclusion and diversity of people, Grupo Saesa builds links with external organizations, such as the cooperation alliance with Red de Empresas Inclusivas (Inclusive Business Network), managed by SOFOFA and ILO, which brings together a network of more than 60 companies interested in managing diversity and particularly the hiring of people with disabilities. In addition, to guarantee non-discrimination and equality of applicants in selection and recruitment processes, we have updated the related procedures. In January 2023, progress was made in formalizing an interview guideline for the Company’s leaders, providing tools to prepare for conversations with those involved in the recruitment process. This document provides guidance on how to eliminate unconscious biases in this process, as well as suggested questions and recommendations for creating a level playing field.

Gender equality

Gender equality is another of Grupo Saesa’s priority focuses, and we are committed to ensuring equal opportunities and non-discrimination for our workers.

DEI Training 2023



This also extends to the employees of its contractors and consultants, who must ensure the full and effective participation of women and men in equal opportunities, treatment, benefits and obligations, regardless of the gender of each worker.

In the last year, our total staff has increased by 165 people, 41 of whom are women, as well as our leaders, who have grown by 37 people, 9 of whom are women.

The program – Women in Energy WEC Chile – is designed to accelerate women’s careers in the energy industry, support their path to leadership positions, and foster a network of mentoring, knowledge sharing, and empowerment. In 2023, as a company we secured 3 vacancies, opening an internal call to the women of Grupo Saesa to subsequently carry out an application process, with defined criteria.

Three professionals joined the program, which has several instances such as workshops, talks and workshops, field visits, Let’s Meet (Coaching) and Network in the industry.

For 13 years, and to ensure equity in terms of salaries, Grupo Saesa has implemented the HAY methodology, which consists of 3 processes that must be carried out sequentially.

- Job Descriptions: The purpose of the position, the main processes in which it participates, the impact it has on them, and the required professional profile are identified, and described in standardized language.



- Position Evaluation: Three main factors are evaluated; “Know How,” “Problem Solving,” and “Responsibility for Results,” by means of criteria and validations, the relative weight of the position within the organization is calculated and assigned a level.
- Compensation: Based on market information, salary bands are constructed and hiring parameters are defined. In this way, we seek to contribute to achieve internal equity and to be competitive externally.

Reduction of Social, Cultural and Cultural Barriers

Grupo Saesa understands that attracting and selecting people is the gateway to inclusion and diversity. For this reason, it seeks to use sources of dissemination of processes that reach a large part of the population defined within the diversity variable. It also carries out the following actions:

- Selection processes through personnel who possess the appropriate competencies to evaluate diverse candidates and, at the same time, make reasonable and necessary adjustments to achieve the best performance of the applicants for the position. While doing so, the focus is to always choose the most suitable person for the position, considering their skills, experience and knowledge to perform the job. It also works to ensure a correct analysis of the job position and the profile

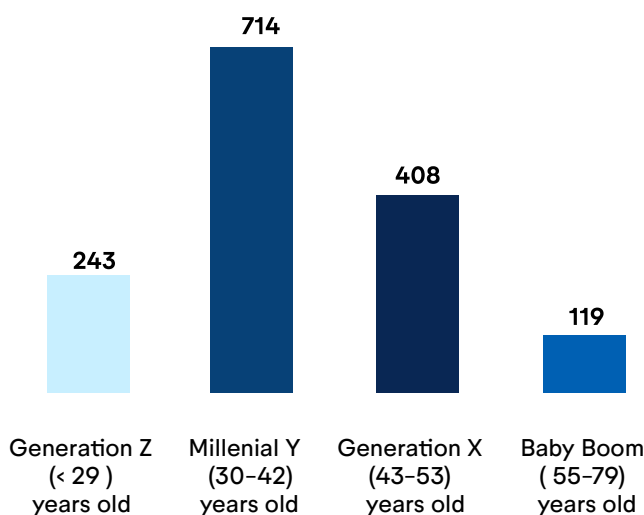
required for People with Disabilities (PWD), as well as to make the necessary adaptations. In addition, it monitors the process of adaptation to the job, which involves structured support during the first three months after incorporation.

- Make reasonable adjustments that correspond to all the processes of the employee’s working life, such as induction, training, performance evaluation, promotion and termination, considering logistical and legal support to ensure good performance and proper understanding and integration of all participants.
- Formally incorporate this new way of doing things in its procedures, considering inclusion as an axis in the usual actions in all processes related to human resources management.
- Carry out a cross-cutting awareness plan for all employees to generate spaces for openness and inclusion in the different areas of the Company.
- Promote diversity and inclusion through the Company’s training programs.
- Incorporate in the Internal Regulations for Order, Hygiene, Safety and Environment, as well as in the Emergency Plans, specifications for People with Disabilities (PWD).
- Systematically improve infrastructure conditions to ensure effectively inclusive work spaces.



Grupo Saesa's Diversity and Inclusion Policy provides that all employees are treated and evaluated on the basis of their personal and professional skills and abilities, in all decisions relating to the employment relationship that binds them to the Company. In this sense, while performing their duties and in their daily behavior, each employee must respect corporate policies, procedures, protocols, and guidelines. All forms of discrimination on political, religious, national, ethnic, racial, linguistic, gender and age grounds are prohibited. Likewise, discrimination based on personal characteristics, such as

beliefs, sexual orientation, illness or disability, social status, position held and participation or not in union activities is also not tolerated. Grupo Saesa does not tolerate harassment or bullying in any form. This document must be implemented in accordance with current labor legislation, regulations, and corporate governance, corporate and securities market rules existing in Chile. The document is of mandatory knowledge and application for the entire Grupo Saesa and its contractors. The Diversity and Inclusion Policy prioritizes the following five lines of work:



Development of a culture that integrates DEI aspects

Inclusion of people with disabilities: In 2023, four Grupo Saesa companies complied with Law 21,015 on Labor Inclusion of People with Disabilities through direct hiring. Consequently, at the end of the year, Frontel,

Edelaysen, Saesa and STS have technicians and professionals with disabilities in analyst, assistant and leader positions.

Subsidiary	2022	2023
Frontel	4	3
Edelaysen	1	1
Saesa	7	8
STS	1	2
Consolidated	13	14



Raising awareness, dissemination, and knowledge of diversity and inclusion issues

With the purpose of expanding and installing the knowledge of the diversity of talents, several awareness and sensitization conferences were held, in which different subjects were discussed, among which are:

- Commemoration of March 8, through a space for reflection and conversation in a conference led by a consultant on leadership and equity.
- Father's and Mother's Day, through talks with experts on co-responsibility issues.
- Talk on women's leadership, "Learning to recognize ourselves as leaders" with a founding partner of Laboratoria.
- Elimination of violence against women, with a gender expert.

On the other hand, and with the objective of contributing to the communities and customers in the concession area, during 2023, initiatives in corporate social responsibility were deployed, working collaboratively with training organizations and municipalities, reaching more than 150 people benefited with training, either to expand their skills or provide knowledge for their future employability. The courses were: Digital literacy for the elderly, security guard (women), home electrical installations, indigenous community saddlery, food handling, customer service techniques, computer tools and logistics operations, for a total of 11,485 hours of training.



4.2

Staff Development and Training

GS461: 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iv) Reduction of organizational and cultural barriers; vii) Identification of capabilities and knowledge.

A Place to Grow and Develop

In Grupo Saesa, employees are a central asset that allow the Company to achieve its purpose of connecting and transforming lives every day. Accordingly, the Company is also committed to generating a pleasant work environment that guarantees the work and personal well-being, with flexible, agile, innovative, and collaborative conditions, which ultimately generate opportunities for everyone and turn the company into a better place to work every day.

The Company, as part of Grupo Saesa, measures the work environment through a work environment survey,

which in 2022, reached a result of 89% satisfaction. In 2023, the rate remained at 89% and the participation rate was as high as 95%.

In 2022, among the dimensions with the highest scores were Communication (93%) and Working Conditions (95%). In 2023, the most highly valued dimensions were Company Effectiveness and Working Conditions, with 94% satisfaction, which shows that corporate efforts are producing concrete results.

Culture Committee Members

- Maria Dolores Labbé
- Sandra González
- Marcela Ellwanger
- Barbara Boeckemayer
- Consultora Engage

In order to comply with the values and behaviors and ensure the consistency of the commitments with the culture and people, Grupo Saesa and the Company have Work Environment Ambassadors, who have the key role of coordinating all the actions that mitigate the gaps detected in the surveys applied in each of the areas. In addition, they provide feedback to the Quality of Life

Date of Approval of the Committee by the Board of Directors
2016

Meeting Frequency
Monthly

Purpose of the Committee
Design and validate the strategy to achieve the stated culture.

Topics Addressed in 2023

- Launch of the Leader's Role
- Enhancing Customer Focus Culture
- Strategic Planning
- Cybersecurity

area, dependent from the HR Department, and whose role is to direct and control the practices and policies that strengthen and promote the quality of life of workers, about the status of implementation of planned initiatives. At the end of 2023, the Group has more than 60 Work Environment and Culture Ambassadors.



4.2.1

Talent Attraction and Retention

GS 461 3.1.vi

In 2023, given the demand for requirements from each business segment, Grupo Saesa made 188 hires: 123 corresponding to company personnel and 65 through Temporary Services. Part of the strategy developed was to use platforms that will allow outreach to new profiles, which is reinforced through the positioning of the Grupo Saesa Employer Brand to transmit our culture and thus be attractive to future employees.

Grupo Saesa manages and measures the performance of its employees on an annual basis. In 2023, 90% of the workforce was evaluated, which allowed us to provide feedback on people's work, to project their development and talents. Thus, in 2023, 59 internal collaborators were promoted to various positions, of which 21 assumed leadership roles.

4.2.2

Work Environment of Excellence

Every year, the Company reviews the practices and benefits that contribute to improving the work environment and the quality of life of its employees, with the aim of adapting to the needs, new challenges and scenarios, in order to promote initiatives that are in line with a modern, agile and appealing Company that attracts and retains new talent.

4.2.3

Training

During 2023, Grupo Saesa allocated more than 127 thousand hours to the professional development of 4,746 employees, which corresponds to 100% of direct employees and 49% of contractor staff, contributing with a total investment of MM\$738.






4.2.3.1

Subjects Addressed in Training Courses








The following are the main topics addressed in Grupo Saesa's training in 2023:

- Ethics and Code of Conduct
- Whistleblower Channel
- Crime Prevention Model
- Risk Management
- Cybersecurity
- Sustainability and Environment
- Human Rights Practices and Policies
- Occupational Health and Safety
- Diversity and Inclusion
- Discrimination, Workplace and Sexual Harassment
- Leadership and Teamwork
- Job Skills Development
- Skills Development and Employability
- Standards of Integrity
- Law 20.393
- Asset Management Policy and Strategic Plan
- Business Continuity Management System Policy - ISO 22301

All these initiatives are consolidated in the **Quality of Life Program**, which prioritizes those aspects that should be strengthened according to the **Annual Organizational Commitment Work Environment Survey**. In 2022 and 2023, the focus was placed on:

Focus	Initiative	Specs	KPIs
Customer Focus 	Cortez Behavioral Model	<p>The objective of this program is to internalize behaviors in work teams that are in partial or total contact with the customer.</p> <p>The training activities carried out included workshops for internal trainers, customer loyalty workshops, and behavioral workshops for Frontel Araucanía, Frontel Biobío and Distribution Control Center (CCD) Front Office employees.</p> <p>Regarding the Contact Center, we worked on training the teams on the new outage script.</p> <p>In addition, activities were carried out with the leaders of the different zones that participated in the model in terms of coaching and field visits.</p> <p>Employees from the Osorno, Puerto Montt, Chiloé and Coyhaique zone departments were certified.</p>	<p>Number of employees trained during 2023, 257 at Cortez Model. 43 employees participated at CCD.</p> <p>Certified employee breakdown:</p> <ul style="list-style-type: none"> • 9 employees from the Chiloé Zone Department • 10 employees from the Coyhaique Zone Department • 9 employees from the Osorno Zone Department • 10 employees from the Puerto Montt Zone Department • 12 employees from the Frontel Araucanía (Temuco) Zone Department • 11 employees from the Biobío (Concepción) Zone Department.
HR and Culture 	Corporate Inductions	<p>A process that allows the integration of new employees, providing them with general information about the Company, so that they feel familiar with and adapt to their new work environment.</p>	<p>106 new employees underwent Induction, completing a total of 267 hours of training on topics such as; Know our energy, Cybersecurity talks, Compliance.</p>
HR and Culture 	CSR	<p>The objective of this program is to provide training that allows local communities and students in the senior year of technical high schools to contribute to their social and economic development.</p>	<p>368 people benefited from training programs, including 264 high school students and 94 adults from various communities such as Cancura, Puerto Montt, Osorno, and Purranque.</p> <p>The training courses covered are Application of home electrical installation techniques; Basic Excel, Intermediate Excel; Installation of Photovoltaic Panels; Techniques for the design and manufacture of leather articles and accessories; Leadership techniques applied to employee management; national gastronomy.</p>
HR and Culture 	Seminars	<p>An open training initiative for all Group Saesa employees that seeks to update technical knowledge and market trends, in addition to anticipating new government policies.</p>	<p>In 2023, we participated in 20 seminars, of which 71 employees benefited, contributing 1,618 hours of training.</p>
HR and Culture 	Crece (Grow) Program	<p>The objective of this program is to facilitate the training and continuous improvement of leading employees, who may also apply for a scholarship process for academic excellence upon completion of the course.</p>	<p>This initiative benefited 103 employees during 2023, who participated in diploma courses, master's and technical and undergraduate degrees, completing 31 employees benefited with the Excellence Scholarship Program Crece.</p>



Foco	Iniciativa	Detalle	KPI's
HR and Culture 	Internal Trainers Program	This program, in addition to improving the sense of teamwork and providing internal experiences to enhance the capabilities of employees, has a positive impact on the optimization, retention, and commitment within the Company, strengthening and enriching the role of the internal trainer by working in accordance with the values, among which collaboration, flexibility and innovation stand out.	During 2023, 38 workshops were held on different topics, with the participation of 864 employees, for a total of 4,232 hours of training. Twenty-eight employees contributed to this training event and were part of the internal trainers for 2023.
HR and Culture 	Diversity and Inclusion	Its objective is to value differences, promoting respectful attitudes within the Company and integrating these individual differences in the work teams.	<p>During 2023, training continued through informative talks, courses in sign language and Mapuzungun, as well as participation in the Woman in Energy WEC-Chile Program.</p> <p>A total of 229 employees participated in these programs and completed 4,510 hours of training.</p>
HR and Culture 	IT	The objective is to provide the necessary tools for the teams to improve and update their current skills and acquire new competencies that will allow them to be at the forefront and have a competitive advantage, anticipating trends in order to be able to respond adequately to the needs of the environment.	In the IT plan, 8 courses were held, for a total of 34 employees, with a total of 849 hours of training.
Technical Training 	Operational Conflict	Its objective is to provide knowledge and tools on how to react in an assertive and peaceful manner in case of an event in the operational risk zone (ORZ), minimizing the possibility of aggression and potential physical and psychological harm to personnel.	During 2023, 916 people were trained with a total of 1,341 hours of training in the area of Cañete, Angol and Temuco.
Technical Training 	Transmission Department Plan	In Grupo Saesa's Transmission Department, the Transmission Plan was implemented with specific technical content, the objective of which is to provide the necessary tools for the correct development of activities in the management of electrical networks.	<p>In 2023, 15 courses of the plan were executed, in which more than 197 people participated, totaling 2,976 hours of training.</p> <p>In addition, training was provided to STM personnel: 27 new employees joined STS this year and completed 201 hours of training in SAP integration modules.</p>
Technical Training 	Generation	Diploma courses in Project Management and Maintenance Plan for Renewable Energy Plants were carried out, and the training on 11 Islands/Power Plant Operators continued.	A total of 83 employees were trained and completed 1,894 hours of training this year.
Technical Training 	Specialists	The objective of this training is to design and implement a training program that will allow us to strengthen talent at the specialist level, to ensure that the Company has the technical and managerial skills necessary for the current and future development of the business.	Thirty-three employees participated in this program and completed 467 hours of training.

4.2.4 Benefits

Listen and Contain: Free and confidential psychological assistance for 220 people, including family members of employees or contractors.

Time Off: a day or half a day for medical examinations, 419 people used this benefit; one working day for moving.

Puntos Sonrisas (Smile Points): This program was created as a way to enhance quality of life. It consists of the delivery of 2,000 smile points during the year so that employees have 2 days off to live some positive experience, such as a birthday, anniversary, graduation, etc. These can be divided into half days, equivalent to 500 points. In 2023, more than 150 people benefited from this initiative.

Trampolín de los sueños (unpaid leave benefit program for employees): This is a benefit provided by the Company to the employee, where within a period ranging from 1 to 3 months, the employee has the opportunity to live out a pending dream. Grupo Saesa listens and pays real attention to people's pending "dreams." During this time, the employee is absent without pay, but maintains all his or her benefits. The company has the possibility of hiring a replacement for their functions while the worker lives this unforgettable experience.

Celebrations: Among the activities that workers value as a great benefit, because they involve their partners or spouses, are the Olympics.

The **Olympics** are held for two days in the last quarter each year, in the beautiful city of Pucón, dividing the celebration into two days so that all or most of the workers can participate. In previous years, the celebration was concentrated in one day, but due to the growth in the number of workers and the lack of infrastructure - event center - to accommodate such a large number of people, the best solution was to carry out this activity in 2 days. The employees who complete 20, 25, 30 and 35 years of service are recognized in an Award Ceremony for Years of Service during the Olympics as well. In addition, there is a party of camaraderie combined with sports activities, where almost 800 people gather each day.

4.2.5 Respect for Human Rights

In its Compliance Policy, the Group discloses the rules governing labor relations between employers and employees, stating that Grupo Saesa fully respects the regulations governing labor relations between employers and employees. Likewise, it promotes inclusion and respect for the dignity of all its employees, strongly rejecting any conduct contrary to it, such as sexual harassment, harassment at work, acts of discrimination based on race, color, sex, age, marital status, union membership, religion, political opinion, nationality, national ancestry, socioeconomic status, language, beliefs, trade union membership, sexual orientation, gender identity, affiliation, personal appearance, illness or disability and social origin, which are intended to nullify or impair equal opportunity or treatment in employment and occupation. In this sense, it hires, selects, trains and remunerates its workers based on merit, experience and other legally accepted labor criteria, rejecting arbitrary discrimination or non-inclusive practices, as indicated in the previous paragraph.

4.2.5.1 Procedures for Preventing and Managing Workplace and Sexual Harassment

One of the main focuses of Grupo Saesa's Diversity and Inclusion Policy is arbitrary non-discrimination. This document establishes that employees are treated and evaluated on the basis of their personal and professional skills and abilities in all decisions relating to the employment relationship. It also provides that each employee must respect internal policies, procedures, protocols, and guidelines during the performance of their duties and in their daily behavior. Grupo Saesa does not tolerate harassment or bullying in any form. It rejects all forms of discrimination on political, religious, national, ethnic, racial, linguistic, gender and age grounds. Discrimination based on personal characteristics, such as beliefs, sexual orientation, illness or disability, social status, position held and participation or not in union activities is also not tolerated. To this end, we have whistleblower channels through which any employee (own or contractor), or even third parties outside the organization, can report situations that violate our internal rules, laws, regulations, and ethical principles.



4.2.5.2 Labor Relations

The existence and relationship with the unions is key to advance in the purpose of providing energy for all the company's customers and the country. The relationship with the company's unions is based on a bond of trust, which has allowed us to move towards strategic and collaborative work. Therefore, during 2023, the Group continued to promote working groups, which have

allowed us to plan and address various challenges, among others: The replacement policy and the special heavy equipment operation bonus. In addition, in 2022, a new collective bargaining agreement was initiated, which was closed early in September 2021. At year-end 2023, Grupo Saesa has five unions, organized in the main companies and representing 70% of the total workforce.



4.3 Occupational Health and Safety

GS 461 5.6 Occupational Safety

The safety of its own employees and contractor staff is a non-negotiable value for Grupo Saesa. The rigorous path to excellence, the challenge of having workplaces free of accidents and occupational diseases, is a permanent motivation in the Company that requires us to act with agility and innovation to reformulate safety initiatives. Undoubtedly, the collaborative work developed with our contractors has made it possible to better protect the life and health of people, generating behaviors within the company that support safe operations.

4.3.1 Governance of Occupational Safety and Health Management

The priority of our daily work is to take care of people, both our own employees and those who work in contractor companies. For this reason, we strive every day to maintain a workplace free of accidents and occupational diseases. During 2023, the focus has been on protecting workers in their daily activities. With this objective in mind, we have developed a set of plans and actions at all levels of the company, incorporating technology as an ally to generate modern solutions that drive operational excellence and the consolidation of a preventative safety culture.

4.3.1.1 Organizational Structure of the Area

Currently, the Department has a large team of professionals located in the different areas of operation of the Company, which allows a uniform implementation of the strategy, intensifying the safety culture.

4.3.1.2 Monitoring and Control of the Board of Directors

Mensualmente se genera un reporte al Directorio, el A monthly report is generated for the Board of Directors, which includes details of the frequency and severity indicators, relevant facts, and main concerns.

In addition, there is a structured report that is prepared jointly with the Risk Management Department, which includes the progress of the action plans on the main strategic risks that are under the responsibility of the Occupational Health and Safety Department.

4.3.2 Management

4.3.2.1 Health and Safety (H&S) Committees

There are currently 10 Health & Safety Committees in the Company, which are geographically distributed in all the Company's processes, addressing the entire chain of the electricity business:

- Frontel Concepción;
- Frontel Temuco;
- Frontel Osorno;
- Saesa Valdivia;
- Saesa Osorno;
- Saesa Puerto Montt;
- Saesa Chiloé;
- Edelaysen Coyhaique;
- STS;
- STM.

Their main task to contribute to promoting our safety culture by developing prevention activities, and participating in accident investigations, and process evaluation, among other actions.



Each committee is made up of 12 employees (6 nominated by the company and 6 elected by the employees), and all agreed decisions are completely autonomous and respected by the company.

4.3.2.2

Operational Risk Control Assurance Methodology

Through the Operational Risk Control Assurance Method, MACRO, per its Spanish acronym, the Company identifies the critical risks associated with the processes, generating risk matrices, plans and preventive programs to mitigate and prevent the occurrence of incidents affecting direct workers and contractors.

The focus of this model helps to establish a systematic method to identify, eliminate, mitigate or contain incidents in the Company, which is achieved through the different lines of improvement. It should be noted that approximately 80% of the activities are focused on the prevention of serious and fatal accidents.

4.3.2.3

Zero-Tolerance Rule

At Grupo Saesa, any employee who does not feel properly trained or adequately equipped to carry out their work, has the obligation to report such situation to their supervisor. Likewise, they are entitled to interrupt their work and, if necessary, leave the workplace when they consider, on reasonable grounds, that continuing with their work implies a serious and imminent risk to their life or health.

4.3.2.4

Preventive Scheme for Transmission Projects

On the other hand, Grupo Saesa has a preventive model and scheme for projects, mainly applied in the Group's transmission projects, a model that considers the following elements:

1. Strategic Alignment Model (MAE) that includes the main actions and requirements for construction companies.

2. Guaranteed plan for the prevention of serious and fatal injuries.

3. Implementation of project-specific fatality standards and norms.

4. Finally, the constitution and permanent session of a risk committee, different from the site's H&S committee.

This highly specialized model for large-scale works has contributed to the safety of the people who actively participate in these projects.

4.3.2.5

Recognition

In 2023, the *Mutual de Seguridad* (Occupational Health Agency) distinguished the Joint Committees of Saesa and Frontel in Osorno, Frontel in Temuco, Saesa in Puerto Montt and Saesa in Valdivia for their outstanding management in occupational health and safety.

4.3.2.6

Outstanding Initiatives

Grupo Saesa has a Behavioral Model, which strengthens the safety culture, promoting learning instances in this matter. Among them, the following stand out:

- On-site and virtual preventive workshops;
- Visible and on-site leadership through the attendance of executives in the areas where operations are carried out;
- Review of safety results with contractors on a quarterly basis;
- Extended Meeting of H&S Committees;
- Training in different areas, such as the Linemen's School;
- Review instances in safety matters with managers and owners of contractor companies, spaces that contribute to strengthening the purpose of the Company, guiding safe behaviors in workers.

In order to strengthen the technical skills of its workers, Grupo Saesa has a Mobile MV/LV Electrical Hazards Laboratory, a pioneering initiative in Chile and in the electrical industry, which contributes to the development of labor skills through the practice and simulation of electrical phenomena. Experiences with this laboratory also raise awareness and educate about the risks inherent in the process.

In this same area, this year two training consoles were launched for training in work with energized lines. This equipment, manufactured in the United States, is the first to be used in Chile and represents a significant advance in the training of employees, eliminating the risk of electrical accidents and with no exposure to lethal currents.

In 2023, progress was made in the self-management of contractors in safety matters, with the implementation of a series of initiatives under the “Contractors 2.0 Plan”, which includes the following seven lines of action: Safety, Internal Processes, Contracts, Technology, People, Management and Customers. In 2024, these and other initiatives will continue to be developed to further enhance the skills and abilities of the Company’s employees.

The incorporation of artificial intelligence in the Company’s processes was materialized in 2023 through the implementation of FYLD software, which improves the process of risk assessments in the field. This is a digital platform that automatically transforms video and audio sequences into real-time workflows, visual risk assessments and analysis panels, all of which optimizes the interaction between the field and the supervision line.





4.3.2.7

Training Programs

In 2023, the technical training area expanded its staff of instructors, increasing its presence in each of the Grupo Saesa's areas, to provide an agile, timely and immediate response to the technical training requirements of the Company's different collaborators. This has resulted in a positive impact and a significant increase in the number of training hours delivered.

Among the most relevant milestones in this area, we highlight the following:

- The incorporation of an external instructor, an expert in forestry process, who, since May 2023, has contributed significantly to improving the technical and safety competencies of the personnel working in the Company's utility strip maintenance process.
- The creation of the CEAT (Technical Training and Learning Center), where we train our own personnel and those of our contractors. In this center, we award the CEAT seal, aimed at Grupo Saesa's contractor companies, which distinguishes companies that provide technical and safety training to their workers. The CEAT seal also recognizes the internal capacity of the training and learning process of each company, as well as its quality standards in the development of its programs, its training plans and the progress of its employees. This includes:
- The enabling and continuous use of Grupo Saesa's Training Centers, which are located in strategic locations throughout the concession area. These centers allow evaluating, develop and enhance the theoretical and practical learning of workers, replicating full-size workstations and scale of the electrical system.
- Through a process of modernization and strengthening of technical and safety training, we have worked on the implementation of an instructional design model, the construction of the learning path, as well as different standardized plans in methodology, including content, and management control.

Another important milestone in training was the inauguration of a large and modern training room in Barro Blanco, Osorno, equipped with innovative audiovisual technology, which allows a better teaching and learning of the contents delivered to the Company's employees. This room has enabled independence in the management of training, becoming an invaluable tool for the personal and professional development of Grupo Saesa's employees.

During 2023, more than 3,500 training sessions were held, providing a total of 29,445 hours of training to both internal and external personnel.

Safety Training and Education

Awareness-raising Day

During the year, safety awareness-raising one-day activities days were held, which were broadcast via streaming. Work teams from all over the country engaged in an exchange of information and analysis of critical incident areas.

Diploma in Electrical Safety and Risk Management

The purpose of this certification is to strengthen and reinforce the aspects of professional competencies in favor of the care of employees. The risk prevention advisors of Grupo Saesa participated in the Diploma in Safety and Electrical Risk Management, with the objective of strengthening and reinforcing their skills and abilities in the care of employees.

"Teacher's advice" videos

In search of new, more dynamic, educational, and effective learning methods, various videos have been created on critical topics for the operation, facilitating the learning of competencies and stimulating employee participation.

Lineworker Training Program

Project to recruit and train people with no knowledge of electricity, so that they can work as assistants and lineworkers in construction and maintenance tasks, and in so doing, acquire the necessary technical and safety knowledge, together with the skills required for the position.



Training on off-Grid Systems

Training for workers in the area of electricity generation and distribution in off-grid areas (Chiloé Archipelago, Santa María Island, Ayacara in Chaitén province, Huicha Island in the Huichas Islands Archipelago, etc.). to strengthen technical and safety skills that contribute to better performance in the continuity of electricity supply and customer relations.

Program for supervisors:

Specific course for supervisors, which provided prevention tools for field supervision.

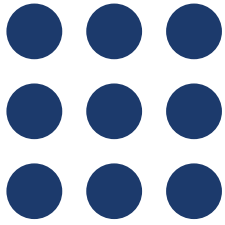






5 Links with Other Stakeholders





5 Link with other shareholders

5.1 Community

In Tune with the Environment and the Surroundings

Grupo Saesa takes care of its relationship with the community, promoting a permanent dialogue and its potential development. In addition, it works every day to measure and manage the environmental impact of its operations and emissions and to promote a circular model of waste management.

The ESG Strategy is based on three pillars, from which different lines of action are developed. As part of the pillar *In Tune with the Surroundings and the Environment*, a legitimate and consistent relationship is established over time with the communities, which is crucial for the company. Through this pillar, all the social-environmental initiatives or programs that are being developed today come to life, which are presented below:

Mujeres con Energía (Women with Energy) Program

Since 2021, under a collaborative alliance with the Sercotec Business Centers operated by the AIEP Professional Institute, Grupo Saesa launched the “Women with Energy” program. The purpose of this program is to recognize and provide training in different areas to the Group’s micro-entrepreneurial customers, who stand out for their ability to adapt and take risks to invest in new business ideas and move forward with their enterprises. In 2023, a total of 271 women participated in the two Entrepreneurship Academies (with an approximate duration of two months each), developed in a virtual context through videoconferences, self-managed educational modules and evaluations to measure the learning obtained. Thus, the average grades of the evaluations in the six modules, as well as the percentages of attendance and participation in workshops and master classes, among other variables, were decisive in choosing the 48 winners who were awarded a prize of one million pesos to be used as they deemed necessary.

Historical Figures of the Program:



Barrios con Energía (Neighborhoods with Energy) Program

Through this program, Grupo Saesa seeks to bring light to public spaces so that the community feels safer and more secure in places such as squares, parks, waterfronts, bus stops, seaside resorts, piers, soccer fields, neighborhood multi-use courts, walkways, bridges, stairways, among others. The objective is to contribute through lighting to improve the safety and quality of life of neighbors by recovering these spaces to promote socially integrated neighborhoods. In 2023, we carried out 29 lighting interventions in 21 different communities, bringing light to unsafe places and benefiting approximately 20 thousand people in total.

Conecta tu Energía (Connect your Energy) Program

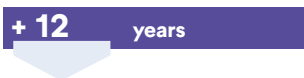
Since 2021, we have had a program that helps people to stay connected and communicated through free electricity charging for their phones, and at the same time, contribute with certain public spaces to improve their service to the community. In 2023, a total of 40



cell phone charging totems were delivered to family health centers, hospitals and a port terminal, estimating more than 40 thousand people benefited in 35 municipalities.

No + Pilas (No more batteries) Program

For more than 11 years, Grupo Saesa has been supporting different initiatives of institutions and communities for the collection of batteries. The campaigns aim to prevent batteries, which are considered hazardous waste, from reaching the environment and contaminating it. The Group is responsible for transport and final disposal in a specially designated place. In 2023, 18 tons of batteries were collected in 72 municipalities and 5 regions.



Helping to neutralize the harmful effect of batteries

Saesa League Program

In 1999 “Liga Saesa” was born, an initiative that has been an inexhaustible source of new talents that end up wearing the jersey of the Chilean minor basketball teams, as a space to channel talents and energies in a healthy activity such as sports. In 2023, it is with tremendous pride that we observe how so many generations of Chileans have found spaces and possibilities for their lives thanks to this League.



This League has had a positive impact on the lives of thousands of people, and we are not only talking about the young players (U11, U13, U15, U17, U19 and adult categories), but also their parents, siblings, sports leaders, referees, physical trainers, technical directors, janitorial staff, microentrepreneurs who sell food and refreshments, journalists, camera operators, security guards, scorekeepers, control table, and scoreboard attendants.

In 2023, this program benefited more than 1,600 children and young basketball players, from 564 games with the participation of 21 clubs that were proud ambassadors and representatives of 17 different communities throughout 3 regions (Araucanía, Los Ríos and Los Lagos) of our country. In addition, the League directly or indirectly generated more than 700 jobs or sources of employment during 5 months of play.

In short, we have dared to do what very few companies do in Chile, consistently supporting sports for 23 years, offering personal/sports/professional development opportunities through basketball to thousands of children in the country.

Escuelas con Energía (Schools with Energy) Program

Our “Schools with Energy” program has been running for 12 years now. This initiative was born out of our concern and understanding that, despite the aid and mechanisms that the State articulates to support the work of rural schools, it is never enough and there are always the most vulnerable schools that lack the basics to generate learning in children. In addition to the backpacks full of school supplies that are always necessary, we also donate audiovisual equipment such as LED televisions, printers, data shows/phones, music equipment, balls, basketball hoops, arches and nets, and other implements

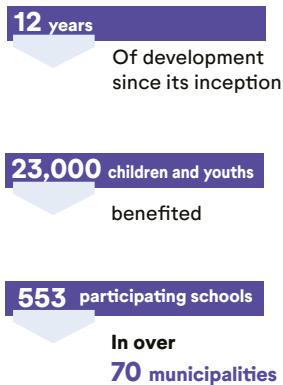




that, on the one hand, help the dedicated and noble teachers (many of them responsible for a whole school on their own), and on the other hand, allow these children and young people to enjoy better opportunities.

A second offshoot of this program is our interschool Energy Efficiency Competition, inviting schools to reduce their electricity consumption by as much as possible over a period of 4–5 months, compared to the same period of the previous year. Thus, between July and October we send them monthly reports on their performance, savings tips, energy efficiency videos, and in-person talks on this topic by the relationship teams in each of our eight zones. In 2023, 68 schools from 39 different municipalities participated and we involved more than 2,600 children in the energy-saving competition. As a result of this initiative, the 8 winning schools managed to reduce their electricity consumption on average by 37% compared to the previous year.

We are proud of the program’s historical figures:



Conecta tu Sede (Connect your Center) Program

Eleven years ago, we realized that there is a real and vital need for many groups within the organized community, whose headquarters or meeting places do not have electricity. In our eagerness to transform and connect lives within our communities, we decided to give away free of charge to the neighbors the connection to the electrical grid and all the interior electrical installation for any property that effectively serves to bring them together.

Along its 7 years providing electricity to more than 240 social organizations, the Community Center Connection Program has had a positive impact on more than 21 households that now have access to a well-lit place to conduct their productive, recreational and community activities, mostly in winter. During 2023, 27 new centers were connected in 20 communities in the Company’s area of operation, benefiting approximately 2,700 households.

Technical High Schools with Electricity Specialization

Eleven years ago, we decided that it was necessary to transmit to young people (and potential future customers) in Chile, the importance for us to act safely under any circumstances. That was the spirit behind the origin of this program, to share with the students our experience, knowledge, stories and learnings in safety fundamentally, as well as in other areas related to the electrical industry.

This education-oriented program supports training on electricity for junior and senior-year students of technical high schools in Grupo Saesa’s area of operation. This translates into practical and theoretical classes on safety and risk prevention, which in general are content not covered by the contents established by the Ministry of Education, but also classes and demonstrations on the maintenance of low and medium voltage lines, first aid, smart metering, etc.

We donated personal protection elements to the students and the installation of a training yard in the establishment. Among many activities are visits to substations and company switchyards, hands-on activities are developed to generate in the students certain skills and abilities in the manipulation of some elements and also in the climbing of poles, observation of field work, and finally the possibility of professional internships for outstanding students.

The program's historical statistics:

- 11 years developing the program
- 25 participating high schools
- Approximately 2,000 students and more than 60 teachers trained
- 20 training switchyards built and donated to high schools

During 2023, Liceo Politécnico A66 Héroes de la Concepción, Liceo Bicentenario de Excelencia Polivalente Juvenal Hernández Jaque and Liceo Ema Espinoza Correa, from the municipalities of Laja, El Carmen and Lautaro, respectively, joined the program, adding 206 new students participating in this initiative.

Somos Vecinos (We are neighbors) Program

This program is simply a frank and constructive dialogue, and active and respectful listening. These are face-to-

face meetings with neighbors and the most relevant actors of the organized community to provide them with information that is of real interest to them, but mainly to listen to their concerns, criticisms, complaints, ideas, and suggestions.

Including 2023, we have been meeting face-to-face with the community in working groups for 10 years, ensuring effective dialogue and promoting engagement with local organizations so that their concerns are adequately and promptly addressed. This has led Grupo Saesa to develop sustainable ties over time with our neighbors. Somos Vecinos is more than a community outreach program, it is an open, close, transparent, practical and educational relationship style that seeks to give the company an accessible and empathetic human image.

In addition, we continue to broadcast through *Somos Vecinos Radio*, an initiative that brings the topics discussed in the meetings and useful information to a larger audience. In the 10 years that we have been meeting with communities, we have held more than 1,800 meetings with more than 19,000 thousand people in 110 municipalities.

Main indicators	2021	2022	2023
Number of social programs	10	10	10
Number of regions involved	5	6	6
Number of people benefited (approx.)	7000	41000	66000
Total investment	\$165 million	\$389 million	\$412 million



5.2 Supplier Managements

Procurement processes contribute to a resilient supply chain, thinking about mitigating risks from the perspective of operational continuity, fostering innovation and sharing the Company's values and objectives with suppliers, who thus become facilitators in the achievement of the Company's objectives. This supply chain manages and integrates stages with its suppliers, including supplier selection, bidding and contracting processes, and contract management. The supplier qualification process involves various areas depending on the type of supplier and the type of service or product delivered. Before the procurement process begins, alignment of potential suppliers intending to participate in procurement procedures with the strategic vision and expectations of the Company in all aspects is verified.

5.2.1 Subcontracting Policy

The Company has a contractor evaluation system in place to implement a continuous improvement process. Below is a table with evaluated services, grades and action plan according to the result.

5.2.2 Supplier Concentration

In 2023, suppliers Engie, El Campesino, and Enel accounted for 69% of distributed supply (purchase of energy and zonal transmission tolls).

In the case of the Company's distribution companies, no customer concentrates on its own account at least 10% of the companies' total revenues.

In the case of SGA, Saesa, Frontel and Luz Osorno, none of their customers account for more than 10% of total revenues. Finally, Enel Generación concentrates 62% of the energy purchases to the aforementioned companies.

In subsidiary STS, a company mostly devoted to transmission, 46% of its revenues are concentrated in Saesa, 9.6% in Enel Generación, and 8.8% in CGE, and 10.7% in SGA.





5.3 Relationship with Stakeholders and the Public at Large

Stakeholder	Owner	Channels	Importance for Grupo Saesa
Regulators and authority	Interaction with this stakeholder group is approached from different areas of Grupo Saesa and the Company, depending on the objective or situation that generates this relationship. In this context, there is no particular responsible party.	<ul style="list-style-type: none"> ○ Meetings with the regulator within the framework of the different regular policy and regulatory processes. ○ Somos Vecinos meetings with municipal councils. ○ Emailing. ○ Annual reports and corporate information published online. ○ Company’s social media. ○ Mailings and newsletters. ○ Press releases and media advisories. ○ Whistleblower Channel. 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Transparent publication of management. ○ Payment of taxes proportional to economic activities. ○ Implementation of prevention measures in terms of Compliance. ○ Application and supervision of compliance with internal codes and standards, especially the Code of Ethics, Criminal Risk Prevention Model, among others.
Civil Society	Interaction with this stakeholder group is approached from different areas of Grupo Saesa and the Company, depending on the objective or situation that generates this relationship. In this context, there is no specific person in charge, however, the centralization is in: the area management and the Corporate Affairs and Sustainability Management through their relationship teams.	<ul style="list-style-type: none"> ○ Social and environmental programs targeting the community. ○ Early citizen participation in projects. ○ Regular meetings and community relations. ○ Participation in dialogue roundtables. ○ Whistleblower Channel. ○ Somos Vecinos (We are neighbors) Radio Broadcast ○ Financial and Sustainability annual reports ○ Website ○ Company’s social media. ○ Mailings and newsletters ○ Press releases and media advisories. 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Establish spaces for collaboration with leading civic organizations to improve our sustainability performance and implement effective and efficient solutions. ○ Share best practices and progress with academic organizations, so that they can prepare case studies that analyze our progress, challenges and opportunities. ○ Leveraging various communication channels to promote open dialogue and debate on the impact of business and corporate strategy. ○ Transparent disclosure of our financial and sustainability performance, progress, challenges, opportunities and aspirations.

Stakeholder	Owner	Channels	Importance for Grupo Saesa
Customers and end users	Interaction with this stakeholder group is approached from different areas of Grupo Saesa and the Company, depending on the objective or situation that generates this relationship. In this context, there is no specific person in charge, however, the centralization is in the management in charge of customer relations.	<ul style="list-style-type: none"> ○ Satisfaction surveys. ○ Somos Vecinos (We are neighbors) Program in-person meetings. ○ Field visits. ○ Mobile app, virtual branch office, call center, full-service offices. ○ Somos Vecinos (We are neighbors) Radio Broadcast ○ Whistleblower Channel. ○ Financial and Sustainability annual reports. ○ Website. ○ Company's social media. ○ Mailings and newsletters. ○ Press releases and media advisories. 	For Grupo Saesa, customers are at the center of its management, and knowing their expectations and experience is relevant to adequately respond to these requirements.
Financial Community	The interaction of this group is centered in the Finance Department, particularly in the Investor Relations Area.	<ul style="list-style-type: none"> ○ Virtual and in-person meetings of Executive Committee members with the company's Board of Directors. ○ Regular reports. ○ Whistleblower Channel. ○ Financial and Sustainability annual reports. ○ Website. ○ Company's social media. ○ Mailings and newsletters. ○ Press releases and media advisories. 	



Stakeholder	Owner	Channels	Importance for Grupo Saesa
Employees and contractors	<p>The interaction of this group is broad and depends on the subgroup in general and is focused on Finance Department in particular:</p> <p>HR Department, Operations Dept., Adm. And Finance Dept., Health & Safety Dept.</p>	<ul style="list-style-type: none"> ○ inTV, inForma, Mundo Saesa and Facilita platforms, Yammer, and WhatsApp, Saesa Salud App. ○ Virtual and in-person ceremonies, motivational videos, and extended meetings. ○ Control panels in the zone departments and regular meetings of the work teams. ○ Work environment and commitment assessment. ○ Whistleblower Channel. ○ Financial and Sustainability annual reports. ○ Website. ○ Company’s social media. ○ Mailings and newsletters. ○ Press releases and media advisories. 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Promote equal access to opportunities. ○ Offer flexible work, paid parental leave and volunteer time. ○ Raise awareness of mental health and support employee well-being through a range of programs and initiatives.
Press	<p>Corporate Affairs and Sustainability Department through its communications managers.</p> <p>Zone and other departments through their authorized spokespersons</p>	<ul style="list-style-type: none"> ○ Somos Vecinos (We are neighbors) Program ○ Mailing ○ Interviews. ○ Somos Vecinos (We are neighbors) Radio Broadcast ○ Whistleblower Channel. ○ Financial and Sustainability annual reports. ○ Website. ○ Company’s social media. ○ Mailings and newsletters. ○ Press releases and media advisories. 	<p>The Relationship is very important as the Company’s reputation depends on it.</p>

5.3.1

Investor Relations

Grupo Saesa is committed to transparency of information and communication with its investors and the capital market in general. In the area of communication, its objectives are to align its interests with those of its shareholders, bondholders, and the creation of long-term value and sustainable profitability, as well as to maintain the long-term confidence of the capital market and society in general. In this context, it provides investors with information that is in line with their expectations and is aligned with its corporate culture and values and communicates with them on an ongoing basis. The Group believes that the principles of communication should also govern communication with all investors as appropriate.

Among the general principles in communication are:

The protection of the rights and interests of all investors, facilitating the exercise of their rights, the transmission of information to them, and the creation of opportunities for them to participate effectively in corporate governance;

Equal treatment and non-discrimination, Grupo Saesa gives the same treatment to all investors.

Fair disclosure. The Group ensures that all information provided to investors is disclosed in a transparent, truthful, and consistent manner, taking into account the principle of fair disclosure.

Compliance with legal provisions and rules with the competent regulatory or supervisory authorities.

Grupo Saesa has an Investor Relations area where an Investor Relations Officer is responsible for ensuring the timely disclosure of relevant, transparent, and quality information to the market on the Company's main financial, strategic and operational issues.

The Company has made available to investors a special section called "Investors" on its corporate website (<https://web.gruposaes.cl/web/guest/home-inversionistas>) to disclose documents considered of major interest such as corporate and earnings presentations, annual reports, rationale reports, and financial statements. The Investor Relations area is available to attend to any request about the Company, either in Spanish or English.

5.3.2

Affiliation to associations or organizations

- Fundación Generación Empresarial
- Asociación de Transmisoras
- Empresas Eléctricas A.G.
- CIGRE Chile
- Transmisoras de Chile
- ACERA
- Cámara Chilena de la Construcción
- GPTW
- Consejo Mundial de Energía Chile
- Consejo mundial de Energía Chile

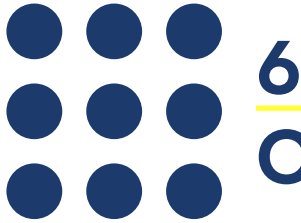






Other
**6 Corporate
Information**





6

Other Corporate Information

6.1 Incorporation Documents and Corporate Purpose

The Company was incorporated as a joint stock company by public deed dated June 10, 2008, executed at the Santiago Notary Public's Office of Mr. Raúl Undurraga Laso, whose authorized extract was registered on page 26,156, No. 17,956 of the Santiago Commercial Registry, corresponding to 2008 and published in the Official Gazette on June 14, 2008. By public deed dated July 31, 2008, executed at the Santiago Notary Public's Office of Mr. Raúl Undurraga Laso, the Company was modified and transformed into a closed corporation, Inversiones Eléctricas del Sur S.A., whose authorized extract was registered on page 38,356, No. 26,394 of the Santiago Commercial Registry, corresponding to 2008 and published in the Official Gazette on August 22, 2008.

Purpose of the Company

The purpose of the Company is to make investments in all kinds of real and personal property, whether tangible or intangible, including shares of corporations, rights in companies, debentures, bonds, bills of exchange and all kinds of securities and investment instruments, as well as the management of these investments and their fruits.

6.2 Risk Factors

Business-Related Risks

Risk of Non-Performance in its Payment and Dividend Payment Obligations

The Company's cash flows and ability to meet its financial obligations depend, to a large extent, on its financial performance. The Company's ability to pay dividends will depend on its earnings, its business needs, and may be restricted by its obligations to creditors, as well as any contractual or legal restrictions in effect at the time.

Poor financial performance could prevent the Company from paying dividends and meeting its financial obligations. In the latter case, the creditors affected by the non-payment could demand early termination of the financing, which could have a material adverse effect on the Company's financial results.

Risk of Not Achieving the Expected Results with the Current Strategy

The Company implements various actions to achieve its business objectives and strategies. The long-term success of the strategy is subject to significant risks, including adverse economic scenarios, difficulties in finding employees and delays in implementing the strategy, among others, which could have a material adverse effect on the Company's financial results.

Risk of not Making Adequate Acquisitions, or of not Being Able to Successfully Integrate the Businesses the Company Acquires

The Company may undertake acquisitions that will enable it to expand its operations and increase its market share. However, the Company cannot assure that the acquisition of businesses will be successful. On the contrary, it is possible that these acquisitions may ultimately fail or result in a costly and lengthy process, delaying or hindering the integration of its operations.

Once the acquisition process is completed, it is possible that the Company may have to assume unexpected transaction costs or obtain lower profits than projected, which could adversely affect the Company's financial results.

Risk of Downgrading the Company's Risk Rating

To ensure the continuity of its business and to achieve its objectives, the Company incurs short, medium and long-term debt to finance its operations and business strategies. A downgrade of its credit rating could increase short-term borrowing costs and adversely affect the Company's ability to fund its liquidity needs and access new long-term debt at attractive interest rates. In addition, certain debt sources have expressed reservations about investing in fossil fuel dependent businesses. If funding sources are reduced, capital costs could increase significantly.

Financing Risk

The Company is exposed to the risk of not obtaining the necessary funds for its projects under development or construction. Likewise, it may not be able to refinance debt on terms beneficial to the Company. In the absence of such refinancing, the Company may be forced to liquidate assets at unfavorable prices in order to pay its debts.



Risk of Delay or Cost Overruns in the Construction of Projects

The construction and commissioning of power plants could suffer significant delays or even be paralyzed, which could result in a significant deviation from the initial estimated cost due to a change in deadlines and cost estimates.

- Among the reasons that could generate a delay are:
- Delay in obtaining permits from regulators;
- Archaeological findings at the construction site;
- Increase in prices and/or shortage of equipment, materials or labor;
- Accidents or human error.

The deviation from the initially estimated costs could be such that, in some cases, the project could become commercially unviable. The Company could decide to abandon the project, incurring a loss on the expenses already incurred and the collection of guarantee instruments.

Reputational Risk in the Construction of Projects

The construction of a new project may generate opposition from a local community, which could negatively affect the Company's reputation or lead to potential lawsuits.

Any reputational damage could put pressure on regulatory authorities, and eventually lead to the Company abandoning projects under construction, which could negatively affect the Company's financial results.

Physical, Operational and Financial Risk of Non-Conventional Renewable Energy Businesses

For its renewable energy generation in medium-sized systems, the Company depends on solar and wind conditions, which may vary, despite the analyses previously performed for the selection of its renewable energy facilities.

If renewable energy production does not reach expected levels, the Company may have to make use of its thermoelectric power plants to compensate for the shortfall in its electricity generation to supply electricity demand. In both situations, this could generate losses since generation prices could be higher than electricity sales prices.

Risk of Variation in the Earnings of Long-Term Electricity Supply Contracts

The Company has long-term energy sales contracts in its portfolio that are indexed to commodity prices, exchange rates and inflation. Any adverse change in these indexes could reduce the margin obtained from these contracts, which could adversely affect the Company's financial results.

Risk of Labor Disputes

Labor disputes and the inability to reach collective bargaining agreements with labor unions could adversely affect the Company's financial results.

Although the Company currently has good relations with its employees and their unions, there is always the possibility of labor strikes and there can be no assurance that labor relations will continue to be positive or that a deterioration in labor relations will not have an adverse effect on the Company's operational continuity and financial results.

Cybersecurity and Data Integrity Risk due to Vulnerabilities in IT systems, or External Attacks on these Systems

Technology systems are subject to interruptions or failures, and are also vulnerable to external attacks, which could affect the confidentiality of customer data.

While the Company takes precautionary measures to avoid these situations, it is not possible to guarantee that its current systems and backup procedures will function satisfactorily in the event of an emergency and/or that it is fully protected from attempted external attacks.

Any such damage or interruption could have an adverse effect, leaving systems unable to pay suppliers and/or employees, for example, or even to meet customer requirements. In an extreme contingency, it could affect the operation of the facilities. These situations could entail considerable additional costs for the Company, including fines, repair costs, additional insurance expenses, legal costs, notification and remediation costs for customers.

Risk of Loss of Personnel Knowledge

The Company is exposed to the risk of losing critical knowledge and that it will be difficult to replace key personnel who leave, and to attract and retain new personnel, with the appropriate skills and experience, which could have an adverse effect on its operations.

Risk of a Significant Increase in Operating Expenses

The Company strives to optimize its operating expenses, but faces increased operating expenses as a result of rising material and labor costs, in addition to other factors associated with changes in weather conditions. These factors could substantially increase operating expenses, which could affect the Company's profitability.

Risk of Involvement in Various Litigations

The Company may be exposed to lawsuits or other legal proceedings that could have unfavorable outcomes. To mitigate this risk, the Company makes provisions for those contingencies that could generate an obligation. The provision is made taking into consideration the best information available at the date of issuance of these Consolidated Financial Statements, which includes most of the events and circumstances that contribute to its valuation. It is worth mentioning that the Company and its subsidiaries have insurance coverage for extra-contractual civil lawsuits (fire, death, injury, damage to third parties, among others) with deductibles ranging from UF 0 to UF 2,500. No provisions have been recorded for cases in which management and the Company's and its subsidiaries' lawyers have estimated that favorable results will be obtained, or that the results are uncertain and the lawsuits are pending.

Risks Related to the Electrical Industry

Risks of Declining Electricity Demand

Energy consumption is significantly affected by general levels of economic activity and the price of electricity. Recessions may result in changes to or implementation of legislative and regulatory policies designed to

promote reduced energy consumption and increased energy efficiency. The business is also exposed to the decision of governmental authorities to issue a rationing decree during periods of drought, which could reduce electricity demand. The aforementioned situations could have an adverse effect on the Company's financial results.

Risk of Increase in Unpaid Energy Bills

The Company has implemented various measures to maintain the uncollectibility of energy bills within a reasonable range and one of the most effective collection actions is to cut off the energy supply. However, there may be particular situations in the Chilean economy that generate changes in the legislation that prohibit the disconnection of energy service. For example, during the Covid-19 pandemic in 2020, the Chilean Ministry of Energy enacted Law 21,249 ("Law on Utilities") in August 2020, which prohibited electricity distribution companies from cutting off services for late payment during the 90 days following the publication of the law for residential customers, small businesses, hospitals and firefighters, among others. This measure was extended until January 31, 2022. A new implementation of this restriction could increase unpaid energy bills, which would have an adverse effect on the Company's financial results.

Risk of Fines due to Operational Failures or Regulatory Violations

The electricity business operates in a regulated market and the Company is subject to compliance with current regulations. In the event of non-compliance with one of these rules, the regulator may issue fines or penalties in cases where it establishes the Company's responsibility for operational failures affecting the regular supply of energy to the system (SAID-SAIFI). The regulation establishes a compensation tariff to end customers when energy is interrupted for more than the standard time allowed due to events or failures affecting transmission facilities.

Distributed Generation for Self-consumption Risk

The distributed generation market, self-consumption, has grown at double-digit rates. In the case of residential customers with LV1a tariffs, the income received by the distribution company is associated with energy consumption. Therefore, as self-consumption increases, the income for the distribution company decreases with the consequent impact on the margin.



Risk in Not Obtaining Government Permits and Approvals

For the construction of its projects, the Company must comply with a series of permits and approvals from different governmental entities. For example, it is subject to environmental regulations that require it, among other things, to conduct environmental impact studies for future projects and to obtain construction permits. The process of obtaining the required permits can be lengthy and complex and sometimes result in the establishment of new requirements or delays that ultimately make the project commercially unprofitable or unviable.

Risks of Failure to Deliver Adequate Service from Infrastructure Owned by Others

To deliver the energy it sells, the Company depends, in part, on transmission systems owned by others. This dependence exposes the Company to a number of risks, including the inability to sell and deliver electricity in the event of an outage, for example, which could adversely affect the business and reputation with customers.

Regulatory Risks

Regulatory Change Risk

The electricity sector is governed by regulations, in force since 1982, which regulate key aspects of the industry such as tariffs, the capacity of companies to supply their customers, and the quality of supply, among others. To date, several modifications have been made to the electricity regulation. In general, changes in this regulatory framework may constitute a risk for the Company and the electricity industry, since they may affect operational aspects, margins and profitability, among other key factors.

The Company is regularly monitoring potential regulatory changes so that it can implement the necessary mitigation actions on a timely basis.

In this sense, the main regulatory changes anticipated include:

- Review, discussion and public consultation of potential changes to the General Law of Electric Services advanced by the Ministry of Energy. The Regulator has already expressed its intention to introduce improvements in the recent Transmission Law and in medium-voltage grids. Additionally, during 2020, a bill was sent to Congress that establishes the right to portability of power supply, known as commercialization.

- Drafting and public consultation with respect to the regulations of various laws to be drafted by the Ministry of Energy.
- Drafting or review, discussion and public consultation of various regulatory bodies (medium-voltage grids, NetBilling, Small Means of Distributed Generation (PMGD), Technical Standard on Safety and Quality of Service (NTSyCS), supplementary services (SSCC), among others) based on the annual plan to be determined by CNE on a timely basis.

Proposed changes to the regulatory framework are frequently submitted for consideration by legislators and administrative authorities, and some of these changes, if implemented, could have a material adverse effect on the Company's business and financial results.

Risk of Tariff Changes in the Generation Segment

At present, a generation company can play various roles, either exclusively or simultaneously, regarding sales of the electricity produced by a power plant. On the one hand, it can act solely as a generator, that is to say, the company will sell all the energy produced by the power plant in the spot market; or as a generator-trader, in which capacity the company may execute supply agreements with customers not subject to tariff regulation, or it can also participate in electricity supply tenders for regulated customers called by the National Energy Commission. The energy sold in the spot market is priced at its hourly marginal cost in the bus bar where the energy is injected, which for these purposes is calculated by the Market Division of the Coordinator based on the variable costs of the units that were dispatched in the system to economically and safely meet its hourly demand.

Power is priced according to the prices calculated by the National Energy Commission during rate cases conducted every six months. On the other hand, if the generation company has also executed supply agreements, it must buy the energy necessary to fulfill its agreements with the trader in the marginal market. The trader, in turn, will supply the energy to its customers at the price set in the said bilateral supply agreements. At present, subsidiary Sagesa is focused on selling the energy produced to subsidiary SGA, which in turn sells it in the spot market in the Sistema Eléctrico Nacional (SEN Grid). In addition to the power purchased from Sagesa, SGA sells energy purchased from other grid generation companies with which it holds purchase agreements.

For medium-voltage grids, generation tariffs are set every four years based on the average efficient generation costs of the relevant zone and according to a mandatory expansion work plan. The tariffs set are made part of the total tariff charged to end customers. The new tariffs applicable to medium-voltage grids between November 2018 and October 2022 were published in March 2020. In any case, as a result of Law 21,194 of the Ministry of Energy, published in the Official Gazette on December 21, 2019, the tariffs for end users of medium-voltage grids are temporarily stabilized and any differences will be settled as the average purchase price of the aggregate group of distribution companies falls below the stabilized price.

The rate case for medium-sized systems for the period November 2022 - October 2026 is currently underway. The CNE is expected to publish its technical report in the first half of 2024, which may be challenged by the companies in the Expert Panel.

Risk of Tariff Changes in the Distribution Segment

Power distribution tariffs (or Distribution Added Value – DAV / Valor Agregado de Distribución – VAD) are set every four years. On August 24, 2017, the Ministry of Energy published a new Executive Order on tariff formulas (DS N°11T-2017) that would be in effect between November 2016 (retroactively) and October 2020. However, as a result of publication of the Technical Standard on Quality of Service (TS) for Distribution Grids in late 2017 and updated in 2019 higher standards were provided for the duration and frequency of power outages, commercial quality, and product and metering, monitoring and control system (SMMC) quality levels that will be required once their implementation cost is reflected in distribution tariffs, which will allow companies to finance the investments required to meet the new standards. Thus, at the end of September 2018, the new tariffs were published (DS N°5T-2018), in accordance with the new standards, which will be in force until November 3, 2020. DAV tariffs are fixed and adjusted every year based on a scale economy factor (recognizing the efficiencies occurring at every company as a consequence of increased sales) and an indexation formula that considers monthly variations of the local inflation rate (IPC), the inflation rate in the U.S. (CPI) and the exchange rate. However, as a result of the citizen frustration regarding the plan to convert meters to smart meters considered in the TSDx, and included in the distribution tariff, Distribution companies were requested to deduct the amounts already collected, and eliminate this charge from the end tariffs. Until now, the tariff was set aiming at a target internal return rate of 10% before tax for

each model company based on its assets. To validate the tariffs so set, it should be ensured that the return of all the Distribution companies in operation, taken as a whole, is within 4% of the theoretical 10% (between 6% and 14%).

As a result of the aforementioned Law 21,194-19, the following changes were made to the tariff process:

- The fixed rate of 10% before taxes was changed to a market rate that is set for each rate case and has a floor of 6% and a ceiling of 8% after taxes. The rate was set at 6% after taxes for the coming rate case.
- To better reflect the reality of electric co-operatives, at least 4 typical areas should be determined to represent them in each rate case. Six areas were set for co-operatives for the next rate case.
- Observations to and discrepancies with the technical documents of the rate case may now be filed with the Panel of Experts.
- A single study supervised by a special committee, made up of representatives of the distribution companies, two from the Ministry and two from the CNE, thus discontinuing the earlier practice of two studies, one by the companies and the other by the CNE, with the results weighted by two thirds of the CNE and one third of the companies.
- Observations to and discrepancies with the preliminary technical report by the CNE may now be filed with the Panel of Experts.
- Regarding the industry's return check, the range changes from -4% + 4% to -3% + 2% of the established rate. Based on the useful life of the model company.
- Greater citizen participation in the whole process. As of December 2022, the study for setting distribution tariffs for the period 2020-2024 is in progress. On December 23, CNE published its Technical Report, which will be challenged by the Grupo Saesa companies before the Panel of Experts, who must issue its opinion in the first half of 2023.

With this, CNE issues a new technical report, which is the basis for establishing the tariff structures that allow recovering the determined annual values, and with which the respective decree is prepared, retroactive to November 4, 2020. The 2024-2028 tariff process is also underway, for which the CNE issued the Preliminary Technical Documents, which were observed by Grupo Saesa. Discrepancies may be submitted to the Expert Panel for comments not accepted or changes not observed. After the opinion is issued, CNE must tender a DAV study, which is the basis of its technical report. In addition, a new modification of the Technical Standard on Quality of



Service for Distribution Systems is underway, which should be published in the first half of 2023.

This same Law 21,149 requires distribution companies to be incorporated as companies exclusively devoted to distribution of electric power and, consequently, they may only provide such public distribution service. This requirement applies from January 1, 2021 and companies may request an extension of the deadline until January 1, 2022. In addition, Law 21,185 of the Ministry of Energy, which creates a transitional mechanism to stabilize electricity rates for customers subject to tariff regulation, was published in the Official Gazette on November 2, 2019. This mechanism stabilizes current end-user distribution tariffs in pesos until 31.12.20. The resulting balances between the stabilized price and the prices that should have been applied as a result of regular indexation, whose risk is borne by the generation companies, will be settled with the start of the supply of contracts already executed, the price of which is on average lower than current ones. In any case, the resulting final tariff for each period before the differences are settled may not exceed the frozen CPI-indexed price, unless there is a balance remaining on December 31, 2026, in which case the balance will be transferred to the end user. Regarding the setting of tariffs for Electric Power Supply Related Services (SSAA), which is carried out every four years on the occasion of the DAV setting process, new tariffs were published in July 2018, through the publication of Executive Order N°13T-2017. CNE is expected to publish a new technical report on valuation of related services during 2023. The risks related to the regulation of the distribution business are continuously monitored, based on the changes that the authority introduces on the occasion of each new tariff process, in order to protect the assets of the Company and its subsidiaries and the profitability of the business, making use of the different instances established in the current regulations, that is, sending observations to the CNE, discrepancies before the Panel of Experts or presentations before the

Comptroller General of the Republic, as the case may be.

Over the past years, a number of laws that directly or indirectly affect the income of companies were published. It is worth mentioning the Law on Power-dependent Users, which grants an economic benefit to customers who depend on electric medical equipment, reflected in a discount on the electricity bill, in addition to requiring distributors to seek the best technical solutions to avoid interruption of supply. The Law on Utilities was also published, which prevents the disconnection and reconnection of critical or vulnerable customers, granting them payment facilities. It was later amended, incorporating a subsidy for debts during the pandemic period.

Risk of Tariff Changes in the Transmission Segment

- Law 20,936 laid down new mechanisms to establish transmission expansion plans and their valuation before they are transferred to end customer tariffs.
- With respect to valuation, transmission facilities are divided into 3 categories:
- For new works built as a result of the bidding processes mandated as a result of the Expansion Plans defined by the Regulator, their annual value is fixed for 20 years from their commissioning based on the values offered by the bidding companies.
- For the expansion works, the investment value for the next 20 years is defined based on the result of the construction bidding process, and the operation, maintenance, and administration costs are the result of a tariff study.
- For existing works or after 20 years of tendered

works, their annual value is determined every 4 years as part of a regulated valuation process. – The first process under this new law should establish the annual transmission value per segment for the period 2020–2023. We are awaiting the publication of the CNE’s Final Technical Report, which is the basis for the tariff decrees prepared by the Ministry of Energy with retroactive application to January 2020. The risks related to the regulation of the Transmission business are continuously monitored, depending on the changes that the authority introduces on the occasion of each new tariff process, in order to protect the Company’s assets and profitability of the business, making use of the different instances established in the regulations in force, that is, before the CNE, the Panel of Experts or the Comptroller General of the Republic, as the case may be. The drafting of the transmission valuation decree for the period 2020–2023 is in progress, which will be retroactively effective as of January 2023. Additionally, the CNE is initiating the 2024–2027 rate case. It is expected that during 2023 the facilities qualification process will be carried out to then start the study, which will be carried out by a consultant and supervised by a committee.

Risk due to Delays in Rate Cases

The delay in the development of rate cases impacts not only on the distortion between the cost levels faced by the company and the revenues required to finance them, but may also affect consumption patterns and customer uncollectibility. Indeed, any delay in the expected price increase, in a scenario of ever increasing costs and regulatory requirements, will result in an overload from the point of view of customers due to retroactive tariff processes. It will also demand financial strength, communication challenges and robust IT processes from the Company.

Risks of an Increase in Corporate Income Taxes due to a Tax Reform

All of the Company’s operations are located in Chile and, therefore, its profitability is partly affected by the applicable corporate income tax. At the beginning of 2023, the government sent to Congress a tax reform bill to modify income and value added taxes, among others. This bill was rejected by the Chamber of Deputies on March 8, 2023. In August, the government released its fiscal pact proposal, which includes an income tax reform. The Company is exposed to tax changes. An increase in corporate income taxes could have an adverse effect on the Company’s profitability.

Risk of Revocation of Water Rights or Time Limitation of Water Concessions

The General Water Authority has granted the Company water rights for the supply of water from rivers and lakes near the production facilities. Although currently these water rights are of unlimited duration and with absolute and unconditional property rights, there is a risk that, in the future, these water rights may be revoked or the concessions may be time-limited, which could have an adverse effect on hydroelectric development projects and their profitability.

Risks Related to External Factors

Inflation and Governmental Measures to Curb Inflation may Adversely Affect the Chilean Economy and Have a Material Adverse Effect

In recent years, Chile has experienced high levels of inflation. Although the measures taken by the Central Bank in recent months have reduced the level of inflation, it is not possible to guarantee that this trend will continue. Inflation is likely to increase some of the costs and expenses, given that a percentage of the Company’s debt is denominated in UF. Therefore, a significant increase in inflation could have a material adverse effect on the Company’s profitability.

Possible Effects of Armed Conflicts in the World

Although the Company has no direct business dealings with suppliers or creditors located in the area of armed conflict, its financial results may be affected by the economic uncertainty that exists in global markets, especially with respect to commodity price volatility, which could increase the Company’s costs and have an adverse effect on its financial results.

Other Pandemics Could Adversely Affect the Company’s Businesses

During the Covid-19 pandemic, the government implemented various government restrictions that temporarily disrupted business and operations and decreased the demand for electricity. In addition, the pandemic has contributed to certain shortages in the global supply chain. In the event of a new global pandemic, these factors could affect the Company’s business and financial results.



6.3

Enforced Penalties

Enforced Penalties	Number of Penalties	Amount in thousands of CLP
In Relation to Customers (Consumer Rights) in 2023	5	7,226
Regarding their Employees	0	0
Environmental	7	29,598
Free competition	0	0
Other	0	0



6.4

Material or Essential Facts

MATERIAL FACTS – INVERSIONES ELÉCTRICAS DEL SUR S.A. AND SUBSIDIARIES

1. At the Extraordinary Shareholders' Meeting of the subsidiary Sociedad de Transmisión Austral S.A. held on January 3, 2023, the shareholders agreed to split this company into two companies: (a) the legal successor, which kept the corporate name; and (b) a new company called STA II S.A., which was assigned the stake that Sociedad de Transmisión Austral S.A. held in Sociedad Generadora Austral S.A. and in SAGESA Generación S.A.
2. At the Company's Ordinary Shareholders' Meeting held on April 28, 2023, the shareholders approved the payment of a dividend of \$24.99516085 per share to be charged against the profits for 2022. The total amount to be distributed for this concept is \$1,988,959,231 and corresponds to 100% of said profits.

The distribution of an additional dividend of \$502.67819401 per share charged to retained earnings from prior years. The total amount to be distributed for this concept is \$ 40,000,000,000,000.

The renewal of the Company's Board of Directors, which is now composed of Jorge Lesser García-Huidobro, Juan Ignacio Parot Becker, Iván Díaz-Molina, Luz Granier Bulnes, Ashley Munroe, Shama Nagushbandi, Stephen Best, and Jonathan Reay.

3. At a meeting held on May 10, 2023, the Board of Directors appointed Mr. Iván Díaz-Molina as Chair of the Board of Directors of the Company and Mr. Jorge Lesser García- Huidobro as Vice Chair.
4. At the Extraordinary Shareholders' Meeting held on December 21, 2023, an increase in the Company's equity capital in the amount of \$ 97,840,260,764 was approved.

MATERIAL FACTS AT SUBSIDIARY SOCIEDAD AUSTRAL DE ELECTRICIDAD S.A. AND SUBSIDIARIES (SAESA))

1. At the Ordinary Shareholders' Meeting held on April 28, 2023, it was agreed not to distribute dividends, considering that the Company presented losses during accounting period 2022.

The shareholders also agreed upon the renewal of the Company's Board of Directors, which is now composed of Jorge Lesser García-Huidobro, Juan Ignacio Parot Becker, Iván Díaz-Molina, Luz Granier Bulnes, Ashley Munroe, Shama Nagushbandi, Stephen Best, and Jonathan Reay.

2. At the Ordinary Shareholders' Meeting held on April 28, 2023, the Board of Directors of the subsidiaries Compañía Eléctrica Osorno S.A. (Luz Osorno) and Empresa Eléctrica de Aisén S.A. (Edelaysen), approved the distribution of a dividend of \$369,856.262079 per share charged against the profits for the year 2022. Specifically, The total amount to be distributed by Luz Osorno is \$2,827,551,124. In the case of Edelaysen, the shareholders decided not to distribute dividends, considering that the Company presented losses during accounting period 2022.

3. At a meeting held on May 10, 2023, the Board of Directors appointed Mr. Iván Díaz-Molina as Chair of the Board of Directors of the Company and Mr. Jorge Lesser García- Huidobro as Vice Chair.

MATERIAL FACTS IN THE SUBSIDIARY EMPRESA ELÉCTRICA DE LA FRONTERA S.A. (FRONTEL)

1. At the Company's Ordinary Shareholders' Meeting held on April 28, 2023, the shareholders approved the payment of a dividend of \$0.00054315022510 per share to be charged against the profits for 2022. The total amount to be distributed for this concept is \$4,050,249,150 and corresponds to 30% of said profits..

The renewal of the Company's Board of Directors, which is now composed of Jorge Lesser García-Huidobro, Juan Ignacio Parot Becker, Iván Díaz-Molina, Luz Granier Bulnes, Ashley Munroe, Shama Nagushbandi, Stephen Best, and Jonathan Reay.

2. At a meeting held on May 10, 2023, the Board of Directors appointed Mr. Iván Díaz-Molina as Chair of the Board of Directors of the Company and Mr. Jorge Lesser García- Huidobro as Vice Chair.

MATERIAL EVENTS IN SUBSIDIARY SISTEM DE TRANSMISIÓN DEL SUR S.A. (STS)

1. At the Company's Ordinary Shareholders' Meeting held on April 28, 2023, the shareholders approved the payment of a final dividend of \$0.002050325392 per share, to be charged against earnings for the year ended December 31, 2022, and an additional dividend of \$0.00179488475581109 per share, to be charged against retained earnings as of December 31, 2022.

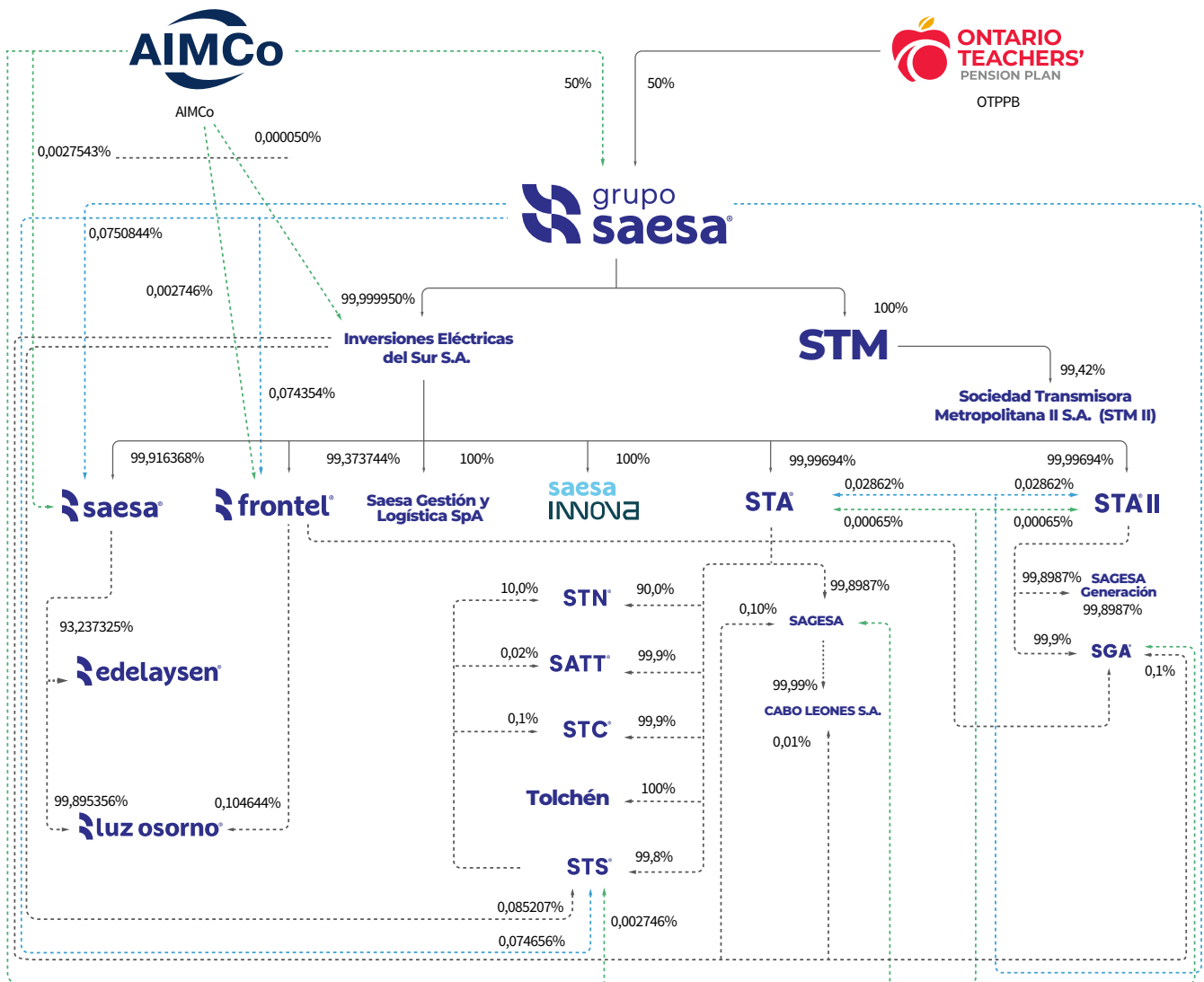
The aforementioned dividend was paid in cash and the number of shares entitled to such payment amounts to 10,139,926,778,628. Consequently, actual payments amounted to M\$ 20,790,149 for the final dividend, and M\$ 18,200,000 for the additional dividend.

2. On occasion of the Extraordinary Shareholders' Meeting held on April 28, 2023, the shareholders elected Messrs. Jorge Lesser García - Huidobro, Juan Ignacio Parot Becker, Iván Díaz - Molina, Luz Granier Bulnes, Ashley Munroe, Shama Nagushbandi, Stephen Best, and Jonathan Reay as Board members.
3. At the Extraordinary Shareholders' Meeting held on April 28, 2023, the Shareholders resolved to amend Article Two of the Company's bylaws, replacing it with the following: "The purpose of the Company shall be the construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development."
4. At a meeting held on May 10, 2023, the Board of Directors appointed Mr. Iván Díaz-Molina as Chair of the Board of Directors of the Company and Mr. Jorge Lesser García- Huidobro as Vice Chair.



6.5 Subsidiaries and Related Entities

6.5.1 Corporate Structure



6.5.2

Direct and Indirect Equity Interests

Direct and Indirect Equity Interests of Inversiones Eléctricas del Sur

Company	Tax ID	Type	Business	Direct Equity interest	Indirect Equity	Total
Sociedad Austral De Electricidad	76.073.162-5	Subsidiary	Distribution	99.916%		99.916%
Empresa Eléctrica De Aisén S.A.	88.272.600-2	Subsidiary	Distribution		93.159%	93.159%
Compañía Eléctrica Osorno S. A.	96.531.500-4	Subsidiary	Distribution		99.916%	99.916%
Empresa Eléctrica De La Frontera	76.073.164-1	Subsidiary	Distribution	99.374%		99.374%
Sociedad De Transmisión Austral S.A	77.122.643-4	Subsidiary	Transmission	99.969%		99.969%
Sistema De Transmisión Del Norte S.A	76.410.374-2	Subsidiary	Transmission		99.955%	99.955%
Sociedad Austral De Transmisión Troncal S.A.	76.519.747-3	Subsidiary	Transmission		99.969%	99.969%
Sistema De Transmisión Del Centro S.A	76.440.111-5	Subsidiary	Transmission		99.969%	99.969%
Tolchén Transmisión SpA	76.389.448-7	Subsidiary	Transmission		99.969%	99.969%
Sistema De Transmisión Del Sur	77.312.201-6	Subsidiary	Transmission		99.827%	99.827%
SAGESA S.A.	76.186.388-6	Subsidiary	Transmission	0.100%	99.868%	99.968%
Linea De Transmisión Cabo Leones S.A	76.429.813-6	Subsidiary	Transmission	0.010%	99.958%	99.97%
STA II S.A	77.729.726-0	Subsidiary	Generation	99.969%		99.969%
SAGESA GENERACION S.A.	77.708.654-5	Subsidiary	Generation	0.100%	99.868%	99.968%
Sociedad Generadora Austral S. A.	99.528.750-1	Subsidiary	Generation		99.969%	99.969%
Saesa Gestion Y Logística Spa	77.227.557-9	Subsidiary	Other	100.0%		100.0%
Saesa Innova Soluciones Spa	77.227.565-K	Subsidiary	Other	100.0%		100.0%



6.5.3

Identificación de las compañías subsidiarias y asociadas

Name	Saes
Corporate Name	SOCIEDAD AUSTRAL DE ELECTRICIDAD S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	76.073.162-5
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 219.326 billion
Purpose of the Company	The purpose of the Company will be to provide the public electric power distribution service within the national territory, together with those activities that are necessary, functional, or complementary for the provision of such service, in accordance with the corresponding sectorial regulations. Within the latter, and the following list may not be considered as exhaustive or limiting, the Company may carry out any of the following activities: /a/ Transport electric energy through distribution grids in order to supply end users located in the areas in which the Company has concessions, or to end users located outside such areas who connect to the Company's facilities through their own or third party lines; /b/ Buy and/or sell energy and/or power necessary to supply its end users subject to price regulation; /c/ Use facilities that make up the distribution grid and that allow injecting, withdrawing or managing electric power; /d/ Carry out electric power generation activities complementary to the public electric power distribution service, with the purpose of improving it or providing support to it; /e/ Provide tariffed services in accordance with the regulations in force, including services that are tariffed in accordance with the regulations in force; /f/ Carry out activities of electric power generation complementary to the public service of electric power distribution, with the purpose of improving it or providing support to it; /g/ Provide services priced in accordance with the regulations in force, including services and products associated to the distribution of electric power that for safety reasons or due to their own nature may be provided only by the Company or through a third party on its behalf; /h/ Use its facilities to supply its end users who are subject to price regulation; /i/ Use its facilities to provide public lighting services; /j/ Sell products or services essential for the public distribution service; /k/ Carry out any activity that generates efficiencies with other companies that are part of the business group to which the Company belongs by taking advantage of economies of scope among distribution, transmission or medium-sized system operators; /l/ Participate in the ownership of other distribution, transmission or medium-sized system operators, in accordance with the applicable regulations; /m/ To provide services using infrastructure or resources that are essentially necessary to carry out activities that are part of the Company's line of business, in accordance with the applicable regulations; /n/ To carry out any type of operations with respect to real or personal property, tangible or intangible, including investments in securities, bonds, shares, debentures, promissory notes, and any other financial instrument, in accordance with the applicable regulations.
Activities	Electricity distribution in the southern part of the country. Through subsidiary Edelayesen, a company involved in generation, transmission, and distribution activities, it supplies electricity mostly to the Aysén Region.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser García-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende Arriagada – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastian Saez Rees – Legal Counsel Leonel Martínez Martínez – Distribution Officer Barbara Paola Boekemeyer Slater – Customer Relations Officer Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer Maria Dolores Labbe Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Diaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related entities. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. Other business transactions with related parties are the sale and purchase of materials at average wholesale price and short-term intercompany loans between related parties as a source of working capital. These checking account loans pay market interests calculated for the duration of the transaction and they are subject to a maximum amount, as provided in the bond contracts in effect.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	230,289,326	251,848,824
Non-Current Assets	741,319,595	605,360,102
Total Assets	971,608,921	857,208,926

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	164,008,484	167,152,357
Non-Current Liabilities	533,770,477	418,130,847
Total Liabilities	697,778,961	585,283,204
Total Net Equity	273,829,960	271,925,722
Total Liabilities and Equity	971,608,921	857,208,926

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	148,333,394	134,124,261
Profit (Loss) Before Taxes	999,559	-15,275,645
Income Tax	1,720,237	9,335,032
Profit (loss)	2,719,796	-5,940,613

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Restated Initial Balance	271,925,722	291,510,063
Changes in Equity	1,904,238	-19,584,341
Final Balance of Current Period	273,829,960	271,925,722

Name	Frontel
Corporate Name	EMPRESA ELÉCTRICA DE LA FRONTERA S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	76.073.164-1
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 125.811 billion
Objeto social	The purpose of the Company will be to provide the public electric power distribution service within the national territory, together with those activities that are necessary, functional, or complementary for the provision of such service, in accordance with the corresponding sectorial regulations. Within the latter, and the following list may not be considered as exhaustive or limiting, the Company may carry out any of the following activities: /a/ Transport electric energy through distribution grids in order to supply end users located in the areas in which the Company has concessions, or to end users located outside such areas who connect to the Company's facilities through their own or third party lines; /b/ Buy and/or sell energy and/or power necessary to supply its end users subject to price regulation; /c/ Use facilities that make up the distribution grid and that allow injecting, withdrawing or managing electric power; /d/ Carry out electric power generation activities complementary to the public electric power distribution service, with the purpose of improving it or providing support to it; /e/ Provide tariffed services in accordance with the regulations in force, including services that are tariffed in accordance with the regulations in force; /d/ Carry out activities of electric power generation complementary to the public service of electric power distribution, with the purpose of improving it or providing support to it; /e/ Provide services priced in accordance with the regulations in force, including services and products associated to the distribution of electric power that for safety reasons or due to their own nature may be provided only by the Company or through a third party on its behalf; /f/ Use its facilities to supply its end users who are subject to price regulation; /f/ Use its facilities to provide public lighting services; /g/ Sell products or services essential for the public distribution service; /h/ Carry out any activity that generates efficiencies with other companies that are part of the business group to which the Company belongs by taking advantage of economies of scope among distribution, transmission or medium-sized system operators; /i/ Participate in the ownership of other distribution, transmission or medium-sized system operators, in accordance with the applicable regulations; /j/ To provide services using infrastructure or resources that are essentially necessary to carry out activities that are part of the Company's line of business, in accordance with the applicable regulations; /k/ To carry out any type of operations with respect to real or personal property, tangible or intangible, including investments in securities, bonds, shares, debentures, promissory notes, and any other financial instrument, in accordance with the applicable regulations.
Activities	Electricity distribution in the southern part of the country. It also participates in generation to supply an off-grid system.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Leonel Martínez Martínez – Distribution Officer Bárbara Paola Boekemeyer Slater – Customer Relations Officer Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related entities. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. Other business transactions with related parties are the sale and purchase of materials at average wholesale price and short-term intercompany loans between related parties as a source of working capital. These checking account loans pay market interests calculated for the duration of the transaction and they are subject to a maximum amount, as provided in the bond contracts in effect.



Summarized Financial Statements

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	117,404,126	92,134,424
Non-Current Assets	414,981,396	336,216,901
Total Assets	532,385,522	428,351,325

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	162,752,899	90,989,744
Non-Current Liabilities	178,607,410	172,174,545
Total Liabilities	341,360,309	263,164,289
Total Net Equity	191,025,213	165,187,036
Total Liabilities and Equity	532,385,522	428,351,325

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	123,036,750	85,939,629
Profit (Loss) Before Taxes	48,484,923	13,721,493
Income Tax	-11,683,743	-220,663
Profit (loss)	36,801,180	13,500,830

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	15,455,280	22,802,650
Net cash flows from (used in) investing activities	-42,888,449	-32,921,449
Net cash flows from (used in) financing activities	27,835,017	10,783,593
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	-169,299	65,089
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	232,549	729,883
Cash and cash equivalents at beginning of period	4,355,937	3,626,054
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	4,588,486	4,355,937

Name	STS
Corporate Name	SISTEMA DE TRANSMISIÓN DEL SUR S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	77.312.201-6
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and paid-up capital	CLP 74.798 billion
Purpose of the Company	Construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development.
Activities	STS's main activity consists of providing energy transportation and transformation services to generating companies, which have supply contracts with distribution companies. In addition, STS engages in the provision of various services inherent to power transmission, like advisory services on design, construction, maintenance, and operation of grids.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Bárbara Paola Boekemeyer Slater – Customer Relations Officer Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río - Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. The purchase and sale of materials, if any, is made at average wholesale prices.

Nota 8.2 EEFF

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	57,847,903	41,303,918
Non-Current Assets	549,018,578	515,443,091
Total Assets	606,866,481	556,747,009

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	74,219,858	44,544,331
Non-Current Liabilities	299,766,779	259,200,783
Total Liabilities	373,986,637	303,745,114
Total Net Equity	232,879,844	253,001,895
Total Liabilities and Equity	606,866,481	556,747,009

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	74,259,144	67,482,759
Profit (Loss) Before Taxes	23,571,651	19,828,022
Income Tax	-5,590,585	962,127
Profit (loss)	17,981,066	20,790,149

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	67,390,640	42,622,833
Net cash flows from (used in) investing activities	-48,713,443	-37,539,529
Net cash flows from (used in) financing activities	-17,726,381	-4,595,855
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	246,711	360,888
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	1,197,527	848,337
Cash and cash equivalents at beginning of period	1,255,446	407,109
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	2,452,973	1,255,446

Name	Edelaysen
Corporate Name	EMPRESA ELÉCTRICA DE AISÉN S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	88.272.600-2
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and paid-up capital	CLP 37.006 billion
Purpose of the Company	The purpose of the Company will be to provide the public electric power distribution service within the national territory, together with those activities that are necessary, functional, or complementary for the provision of such service, in accordance with the corresponding sectorial regulations. Within the latter, and the following list may not be considered as exhaustive or limiting, the Company may carry out any of the following activities: /a/ Transport electric energy through distribution grids in order to supply end users located in the areas in which the Company has concessions, or to end users located outside such areas who connect to the Company's facilities through their own or third party lines; /b/ Buy and/or sell energy and/or power necessary to supply its end users subject to price regulation; /c/ Use facilities that make up the distribution grid and that allow injecting, withdrawing or managing electric power; /d/ Carry out electric power generation activities complementary to the public electric power distribution service, with the purpose of improving it or providing support to it; /e/ Provide tariffed services in accordance with the regulations in force, including services that are tariffed in accordance with the regulations in force; /d/ Carry out activities of electric power generation complementary to the public service of electric power distribution, with the purpose of improving it or providing support to it; /e/ Provide services priced in accordance with the regulations in force, including services and products associated to the distribution of electric power that for safety reasons or due to their own nature may be provided only by the Company or through a third party on its behalf; /f/ Use its facilities to supply its end users who are subject to price regulation; /f/ Use its facilities to provide public lighting services; /g/ Sell products or services essential for the public distribution service; /h/ Carry out any activity that generates efficiencies with other companies that are part of the business group to which the Company belongs by taking advantage of economies of scope among distribution, transmission or medium-sized system operators; /i/ Participate in the ownership of other distribution, transmission or medium-sized system operators, in accordance with the applicable regulations; /j/ To provide services using infrastructure or resources that are essentially necessary to carry out activities that are part of the Company's line of business, in accordance with the applicable regulations; /k/ To carry out any type of operations with respect to real or personal property, tangible or intangible, including investments in securities, bonds, shares, debentures, promissory notes, and any other financial instrument, in accordance with the applicable regulations.
Activities	Generation, transmission, and distribution of electric power in the Aysén Region.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser García-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Leonel Martínez Martínez – Distribution Officer Bárbara Paola Boekemeyer Slater – Customer Relations Officer Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. The purchase and sale of materials is made at average wholesale prices. Intercompany loans are regulated within a framework of consolidated cash management, which is mainly the responsibility of the Company, its parent company Sociedad Austral de Electricidad S.A. and Inversiones Eléctricas del Sur S.A., which are in charge of defining the optimum flows between related companies. Management has established that these loans will be payable in a period of more than 12 months. Current account loans pay market interest. These loans have limits on intercompany amounts, as indicated in the bond contracts, which are monitored periodically and which at the closing date of the Financial Statements have been fully complied with.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	55,851,738	35,240,592
Non-Current Assets	124,172,787	105,823,880
Total Assets	180,024,525	141,064,472

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	28,446,676	19,744,888
Non-Current Liabilities	57,229,174	35,138,225
Total Liabilities	85,675,850	54,883,113
Total Net Equity	94,348,675	86,181,359
Total Liabilities and Equity	180,024,525	141,064,472

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	37,207,803	12,643,764
Profit (Loss) Before Taxes	14,549,214	-8,679,785
Income Tax	-2,911,035	4,622,501
Profit (loss)	11,638,179	-4,057,284

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	-7,522,558	-11,708,817
Net cash flows from (used in) investing activities	-10,847,554	-10,834,238
Net cash flows from (used in) financing activities	18,764,173	21,991,639
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	12,493	130,169
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	406,554	-421,247
Cash and cash equivalents at beginning of period	1,326,082	1,747,329
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	1,732,636	1,326,082

Name	Sagesa Transmisión
Corporate Name	SAGESA S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	76.186.388-6
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 9.13 billion
Purpose of the Company	Construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development.
Activities	STS's main activity consists of providing energy transportation and transformation services to generating companies, which have supply contracts with distribution companies. In addition, STS engages in the provision of various services inherent to power transmission, like advisory services on design, construction, maintenance, and operation of grids.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Bárbara Paola Boekemeyer Slater – Customer Relations Officer Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. The purchase and sale of materials, if any, is made at average wholesale prices.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	8,098,224	15,046,199
Non-Current Assets	54,131,896	97,662,175
Total Assets	62,230,120	112,708,374

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	4,019,978	5,522,056
Non-Current Liabilities	41,105,593	64,244,827
Total Liabilities	45,125,571	69,766,883
Total Net Equity	17,104,549	42,941,491
Total Liabilities and Equity	62,230,120	112,708,374

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	9,209,047	15,639,058
Profit (Loss) Before Taxes	4,571,054	6,861,519
Income Tax	-1,415,268	-229,400
Profit (loss)	3,155,786	6,632,119

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	13,358,382	28,304,432
Net cash flows from (used in) investing activities	56,076	28,819,627
Net cash flows from (used in) financing activities	-13,340,893	-54,791,027
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	-3,483	31,742
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	70,082	2,364,774
Cash and cash equivalents at beginning of period	412,266	109,670
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	482,348	2,474,444

Name	Luz Osorno
Corporate Name	COMPAÑÍA ELÉCTRICA OSORNO S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	96.531.500-4
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 10.558 billion.
Purpose of the Company	The purpose of the Company will be to provide the public electric power distribution service within the national territory, together with those activities that are necessary, functional, or complementary for the provision of such service, in accordance with the corresponding sectorial regulations. Within the latter, and the following list may not be considered as exhaustive or limiting, the Company may carry out any of the following activities: /a/ Transport electric energy through distribution grids in order to supply end users located in the areas in which the Company has concessions, or to end users located outside such areas who connect to the Company's facilities through their own or third party lines; /b/ Buy and/or sell energy and/or power necessary to supply its end users subject to price regulation; /c/ Use facilities that make up the distribution grid and that allow injecting, withdrawing or managing electric power; /d/ Carry out electric power generation activities complementary to the public electric power distribution service, with the purpose of improving it or providing support to it; /e/ Provide tariffed services in accordance with the regulations in force, including services that are tariffed in accordance with the regulations in force; /d/ Carry out activities of electric power generation complementary to the public service of electric power distribution, with the purpose of improving it or providing support to it; /e/ Provide services priced in accordance with the regulations in force, including services and products associated to the distribution of electric power that for safety reasons or due to their own nature may be provided only by the Company or through a third party on its behalf; /f/ Use its facilities to supply its end users who are subject to price regulation; /f/ Use its facilities to provide public lighting services; /g/ Sell products or services essential for the public distribution service; /h/ Carry out any activity that generates efficiencies with other companies that are part of the business group to which the Company belongs by taking advantage of economies of scope among distribution, transmission or medium-sized system operators; /i/ Participate in the ownership of other distribution, transmission or medium-sized system operators, in accordance with the applicable regulations; /j/ To provide services using infrastructure or resources that are essentially necessary to carry out activities that are part of the Company's line of business, in accordance with the applicable regulations; /k/ To carry out any type of operations with respect to real or personal property, tangible or intangible, including investments in securities, bonds, shares, debentures, promissory notes, and any other financial instrument, in accordance with the applicable regulations.
Activities	Compañía Eléctrica Osorno S.A. distributes electric power in rural areas of the province of Osorno and in some areas of the provinces of Valdivia and Llanquihue.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser García-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Leonel Martínez Martínez – Distribution Officer Bárbara Paola Boekemeyer Slater – Customer Relations Officer Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. The purchase and sale of materials, if any, is made at average wholesale prices.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets		14,464,163
Non-Current Assets		49,471,807
Total Assets	63,935,970	46,629,626

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities		18,013,943
Non-Current Liabilities		21,425,388
Total Liabilities	39,439,331	26,931,053
Total Net Equity	24,496,639	19,698,573
Total Liabilities and Equity	63,935,970	46,629,626

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin		21,243,560
Profit (Loss) Before Taxes	12,362,652	4,837,810
Income Tax		-3,141,180
Profit (loss)	9,221,472	4,039,359

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities		3,499,151
Net cash flows from (used in) investing activities		-4,530,867
Net cash flows from (used in) financing activities		1,199,454
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation		-189
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	167,549	301,269
Cash and cash equivalents at beginning of period		1,006,943
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	1,174,492	1,006,943

Name	TOLCHÉN TRANSMISIÓN
Corporate Name	TOLCHÉN TRANSMISIÓN SpA
Type of Company	Joint-Stock Company
ID #	76.389.448-7
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 197 million
Purpose of the Company	Construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development.
Activities	The Company has a dedicated 33 km long double-circuit transmission line with a capacity of 233 MVA per circuit, which is used by Wind Farms. The first circuit extends from the San Gabriel substation to the Mulchén substation and the second circuit extends from the Tolpán Sur substation to the Mulchén substation. Both circuits are located in the municipalities of Renaico and Mulchén, in the provinces of Malleco and Biobío, belonging to the Araucanía and Biobío regions, respectively.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director - Luz Granier Bulnes Director - Jonathan Reay Director - Stephen Best Director - Shama Naqushbandi Director - Igor Romitelli
Senior Management Officers	The Company is a joint stock company whose bylaws do not contemplate the existence of a Board of Directors.
Business Relations	The main transactions between related entities include loans in current accounts that pay market interest, which is calculated for the term of the transaction.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	777,427	689,488
Non-Current Assets	30,291,258	29,687,127
Total Assets	31,068,685	30,376,615

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	559,817	330,449
Non-Current Liabilities	26,892,726	27,561,626
Total Liabilities	27,452,543	27,892,075
Total Net Equity	3,616,142	2,484,540
Total Liabilities and Equity	31,068,685	30,376,615

M\$	DEC-31-23	31-DIC-22
Gross Margin	2,871,163	1,215,247
Profit (Loss) Before Taxes	1,678,393	1,074,310
Income Tax	-437,704	-339,512
Profit (loss)	1,240,689	734,798

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	2,977,367	2,502,642
Net cash flows from (used in) investing activities	0	-2,063
Net cash flows from (used in) financing activities	-2,960,267	-2,536,681
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	359	2,737
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	17,459	-33,365
Cash and cash equivalents at beginning of period	114,584	147,949
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	132,043	114,584

Name	SGA
Corporate Name	SOCIEDAD GENERADORA AUSTRAL S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	99.528.750-1
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 3.161 million
Purpose of the Company	The Company's purpose is to generate, transmit, transport, transform, purchase, supply and sell electric power or energy of any nature, or the elements or inputs necessary to produce it, directly or through other companies; distribute, transport, supply and sell gas, directly or through other companies; to provide services related to its corporate purpose, including energy services of all kinds and the marketing of electrical products and appliances; to obtain, transfer, purchase, lease, encumber or exploit in any form the concessions referred to in the General Law of Electric Services, and to apply for permits and franchises to preserve, promote or develop the purposes of the Company; to carry out directly or through other companies the purchase, sale, import, export, elaboration or production, commercialization and distribution on its own account or through other companies of all kinds of goods or merchandise related to energy of any kind; and make investments in movable, tangible or intangible assets, shares of corporations, rights in other companies, bonds, commercial paper and other marketable securities; manage them, transfer them, exploit them and receive the fruits thereof and, in general, execute all kinds of acts and enter into all contracts that may be necessary for the fulfillment of the Company's purpose or the development of its business.
Activities	SGA sells electricity in the spot market of the National Power Grid (SEN), in addition to selling energy to free customers.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser García-Huidobro Director - Juan Ignacio Parot Becker Director - Luz Granier Bulnes Director - Jonathan Reay Director - Stephen Best Director - Shama Naqushbandi Director - Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Charles Andrew Naylor Del Río - Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	17,339,122	39,407,288
Non-Current Assets	10,623,939	619,804
Total Assets	27,963,061	40,027,092

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	18,382,759	31,634,446
Non-Current Liabilities	2,942,264	727,594
Total Liabilities	21,325,023	32,362,040
Total Net Equity	6,638,038	7,665,052
Total Liabilities and Equity	27,963,061	40,027,092

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	-2,067,805	2,038,762
Profit (Loss) Before Taxes	-1,821,607	3,180,348
Income Tax	399,743	-775,091
Profit (loss)	-1,421,864	2,405,257

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	-2,123,508	8,990,678
Net cash flows from (used in) investing activities	-8,125,027	1,188,093
Net cash flows from (used in) financing activities	1,599,332	-82,081
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	0	0
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-8,649,203	10,096,690
Cash and cash equivalents at beginning of period	10,479,220	382,530
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	1,830,017	10,479,220

Name	STN
Corporate Name	SISTEMA DE TRANSMISIÓN DEL NORTE S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	76.410.374-2
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 16.63 billion
Purpose of the Company	Construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development.
Activities	The Company initially built a dedicated transmission system to supply the new energy and power requirements of a mining company and to allow the connection of a generating plant to the National Power Grid (SEN). The transmission system began its operation at the end of the first half of 2016. However, in 2018, and according to the powers of the Regulatory Authority, part of this facility was reclassified as National Transmission, under the scope of the tariff studies. This would imply that this asset was defined as part of the National Transmission system and subject to its regulation.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director - Juan Ignacio Parot Becker Director - Luz Granier Bulnes Director - Jonathan Reay Director - Stephen Best Director - Shama Naqushbandi Director - Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río - Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	The main transactions between related entities include engineering services and loans in current accounts that pay market interest, which is calculated for the term of the transaction.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	13,396,477	13,135,123
Non-Current Assets	53,505,918	57,471,059
Total Assets	66,902,395	70,606,182

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	8,379,448	6,341,533
Non-Current Liabilities	20,795,554	32,289,956
Total Liabilities	29,175,002	38,631,489
Total Net Equity	37,727,393	31,974,693
Total Liabilities and Equity	66,902,395	70,606,182

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	27,481,198	24,692,268
Profit (Loss) Before Taxes	7,329,301	5,848,151
Income Tax	-2,071,270	-1,328,556
Profit (loss)	5,258,031	4,519,595

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	11,456,123	11,095,683
Net cash flows from (used in) investing activities	-979,440	-4,731,528
Net cash flows from (used in) financing activities	-11,758,335	-4,951,311
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	960	-15,151
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-1,280,692	1,397,693
Cash and cash equivalents at beginning of period	1,992,576	594,883
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	711,884	1,992,576

Name	STC
Corporate Name	SISTEMA DE TRANSMISIÓN DEL CENTRO S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	76.440.111-5
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 23.238 billion
Purpose of the Company	Construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development.
Activities	The Company built the 2x220 kV San Fabián-Ancoa Transmission Line Project, which will be operated and managed by the Company once it is in operation. The Company completed construction of the line in the second half of 2018: On August 25, it was energized and subsequently the National Electricity Coordinator ("CEN") was informed that the Project had started its commissioning period.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director - Juan Ignacio Parot Becker Director - Luz Granier Bulnes Director - Jonathan Reay Director - Stephen Best Director - Shama Naqushbandi Director - Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río - Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	The main transactions between related entities include engineering services and loans in current accounts that pay market interest, which is calculated for the term of the transaction.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	13,396,477	13,135,123
Non-Current Assets	53,505,918	57,471,059
Total Assets	66,902,395	70,606,182

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	8,379,448	6,341,533
Non-Current Liabilities	20,795,554	32,289,956
Total Liabilities	29,175,002	38,631,489
Total Net Equity	37,727,393	31,974,693
Total Liabilities and Equity	66,902,395	70,606,182

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	27,481,198	24,692,268
Profit (Loss) Before Taxes	7,329,301	5,848,151
Income Tax	-2,071,270	-1,328,556
Profit (loss)	5,258,031	4,519,595

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	11,456,123	11,095,683
Net cash flows from (used in) investing activities	-979,440	-4,731,528
Net cash flows from (used in) financing activities	-11,758,335	-4,951,311
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	960	-15,151
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-1,280,692	1,397,693
Cash and cash equivalents at beginning of period	1,992,576	594,883
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	711,884	1,992,576

Name	SATT
Corporate Name	SOCIEDAD AUSTRAL DE TRANSMISIÓN TRONCAL S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	76.519.747-3
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 16.654 billion.
Purpose of the Company	Construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development.
Activities	The Company currently operates Dedicated and National Transmission assets located in Copiapó and Tocopilla.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director - Juan Ignacio Parot Becker Director - Luz Granier Bulnes Director - Jonathan Reay Director - Stephen Best Director - Shama Naqushbandi Director - Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río - Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. The purchase and sale of materials, if any, is made at average wholesale prices.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	10,680,771	14,486,043
Non-Current Assets	160,712,307	131,357,123
Total Assets	171,393,078	145,843,166

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	13,858,072	16,243,396
Non-Current Liabilities	124,243,687	100,619,487
Total Liabilities	138,101,759	116,862,883
Total Net Equity	33,291,319	28,980,283
Total Liabilities and Equity	171,393,078	145,843,166

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	10,274,382	9,778,099
Profit (Loss) Before Taxes	6,471,356	9,450,869
Income Tax	-1,991,960	-2,294,051
Profit (loss)	4,479,396	7,156,818

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	16,257,610	9,172,188
Net cash flows from (used in) investing activities	-26,509,512	-16,816,689
Net cash flows from (used in) financing activities	9,461,547	7,789,119
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	87,211	14,591
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-703,144	159,209
Cash and cash equivalents at beginning of period	775,416	616,207
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	72,272	775,416

Name	SAGESA GENERACIÓN
Corporate Name	SAGESA GENERACIÓN S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	77.708.654-5
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 16.465 billion.
Purpose of the Company	The Company's purpose is to generate, transmit, transport, transform, purchase, supply and sell electric power or energy of any nature, or the elements or inputs necessary to produce it, directly or through other companies; distribute, transport, supply and sell gas, directly or through other companies; to provide services related to its corporate purpose, including energy services of all kinds and the marketing of electrical products and appliances; to obtain, transfer, purchase, lease, encumber or exploit in any form the concessions referred to in the General Law of Electric Services, and to apply for permits and franchises to preserve, promote or develop the purposes of the Company; to carry out directly or through other companies the purchase, sale, import, export, elaboration or production, commercialization and distribution on its own account or through other companies of all kinds of goods or merchandise related to energy of any kind; and make investments in movable, tangible or intangible assets, shares of corporations, rights in other companies, bonds, commercial paper and other marketable securities; manage them, transfer them, exploit them and receive the fruits thereof and, in general, execute all kinds of acts and enter into all contracts that may be necessary for the fulfillment of the Company's purpose or the development of its business.
Activities	The Company has generation assets operating from the Biobío Region to the Los Lagos Region. A portion of the power generated by this company is sold in CDEC-SEN's spot market through related party Sociedad Generadora Austral S.A (SGA), and its revenues originate from the sale of energy and power in that market, and the remainder from sales to related entities (Saesa, Frontel, and Luz Osorno).
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser García-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. The company also participates in intercompany loans, which are checking account loans that pay market interests calculated for the duration of the transaction.



Summarized Financial Statements

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	6,570,760	1,308,370
Non-Current Assets	46,857,876	43,005,934
Total Assets	53,428,636	44,314,304

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	5,455,219	2,182,941
Non-Current Liabilities	18,556,014	13,299,393
Total Liabilities	24,011,233	15,482,334
Total Net Equity	29,417,403	28,831,970
Total Liabilities and Equity	53,428,636	44,314,304

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	3,852,716	-
Profit (Loss) Before Taxes	-39,074	-
Income Tax	11,436	-
Profit (loss)	-27,638	-

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	-770,995	-
Net cash flows from (used in) investing activities	-5,931,916	-
Net cash flows from (used in) financing activities	4,671,439	-
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	25,802	-
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-2,005,670	-
Cash and cash equivalents at beginning of period	2,062,178	-
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	56,508	-

Name	L.T. Cabo Leones
Corporate Name	LÍNEA DE TRANSMISIÓN CABO LEONES S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	76.429.813-6
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 10 million
Purpose of the Company	Construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development.
Activities	The Company built a project consisting of the construction, operation, maintenance, and administration of a 220 kV double circuit Dedicated Transmission System, located in the municipalities of Freirina and Vallenar, the purpose of which is to evacuate the electrical energy and power of up to three wind power projects under construction. The transmission system began operation at the end of the second half of 2017.
Board of Directors	Francisco Alliende Arriagada – Director Sebastian Saez Rees – Director Charles Andrew Naylor Del Rio - Director
Senior Management Officers	Senior Officers are directly compensated by the Company.
Business Relations	The main transactions between related entities include loans in current accounts that pay market interest, which is calculated for the term of the transaction.

**Estados Financieros Resumidos**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	1,136,468	1,683,606
Non-Current Assets	45,473,759	45,010,176
Total Assets	46,610,227	46,693,782

M\$	31-DIC-23	31-DIC-22
PATRIMONIO NETO Y PASIVOS		
Pasivos Corrientes	1.614.725	1.433.997
Pasivos No Corrientes	36.821.745	39.552.217
Total Pasivos	38.436.470	40.986.214
Total Patrimonio Neto	8.173.757	5.707.568
Total Patrimonio Neto y Pasivos	46.610.227	46.693.782

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	5,373,536	5,424,418
Profit (Loss) Before Taxes	3,074,655	3,063,664
Income Tax	-892,824	-833,304
Profit (loss)	2,181,831	2,230,360

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	5,436,640	4,978,101
Net cash flows from (used in) investing activities	16,957	0
Net cash flows from (used in) financing activities	-5,641,517	-4,640,443
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	90	8,300
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-187,830	355,287
Cash and cash equivalents at beginning of period	412,266	56,979
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	224,436	412,266

Name	STA
Corporate Name	SOCIEDAD DE TRANSMISIÓN AUSTRAL S.A.
Type of Company	Closely Held Corporation
ID #	77.312.201-6
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 146.458 billion
Purpose of the Company	Construction, operation and maintenance of electric power transmission or transportation facilities; the exploitation, development, and commercialization of electric systems, owned by it or by third parties, for the transmission and transformation of electric power and the rendering of services, manufacture, commercialization of equipment and materials, and execution of works, related to the aforementioned objects or necessary for their operation and development.
Activities	Businesses mainly related to the transmission of energy through its own or other companies, as well as the realization and management of investments. The activities encompassed in the Company's corporate purpose may be carried out in Chile or abroad.
Board of Directors	Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Marcelo Matus Castro – Transmission Operations Officer Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector. The purchase and sale of materials is made at average wholesale prices. Intercompany loans are regulated within a consolidated cash management framework that falls mainly on the related entities Saesa, Frontel and the Company, which are in charge of defining the optimal flows between related entities.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	90,502,821	171,321,031
Non-Current Assets	926,752,432	857,320,474
Total Assets	1,017,255,253	1,028,641,505

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	102,522,210	101,705,137
Non-Current Liabilities	606,352,249	570,758,911
Total Liabilities	708,874,459	672,464,048
Total Net Equity	308,380,794	356,177,457
Total Liabilities and Equity	1,017,255,253	1,028,641,505

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	133,013,375	114,579,273
Profit (Loss) Before Taxes	42,671,482	30,137,826
Income Tax	-15,369,051	-1,377,983
Profit (loss) from discontinuing operations	27,302,431	28,759,843
Profit (loss) from discontinued operations		6,807,016
Profit (loss)	27,302,431	35,566,859

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	113,788,815	71,491,687
Net cash flows from (used in) investing activities	-76,014,741	-58,473,255
Net cash flows from (used in) financing activities	-41,496,030	-10,760,342
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	245,868	4,105,239
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-3,476,090	6,363,329
Cash and cash equivalents at beginning of period	8,327,746	1,964,417
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	4,851,656	8,327,746

Name	SAESA INNOVA
Corporate Name	SAESA INNOVA SOLUCIONES SPA
Type of Company	Joint-Stock Company
ID #	77.227.565-K
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 1 million
Purpose of the Company	The purpose of the Company, whether acting directly or through third parties, individually or jointly with others, within the territory of the Republic of Chile or abroad, is to make all kinds of investments in all kinds of tangible and intangible, movable or real property, and in general, to participate in companies of any kind, nature or purpose, Chilean or foreign, in communities, associations and investment funds, to provide all kinds of services and professional or technical advice in all kinds of matters, including legal, regulatory, financial, accounting, tax and human resources advice, The Company has as its object, directly or through other companies, in Chile or abroad, the purchase, sale, lease, import, export, marketing, commercialization, processing, production, construction, storage, leasing operations, brokerage, distribution, installation and maintenance, for its own account or for the account of others, of equipment, appliances, infrastructure and electrical products or products related to the electrical field in general, electric vehicles, energy efficiency solutions, electromobility, solar panels, home automation, products for the home, air conditioning, transportation, communications, security, information technology, generation, production, acquisition and commercialization of electric energy and products derived or related to it, as well as distributed generation, the provision of all kinds of services and advice on electricity and electricity demand management and energy consulting in general, the acquisition, production, storage, transportation, distribution, transformation and commercialization of oil, natural gas and any other kind of fuels, the provision of services and development of platforms and computer applications, data center, housing and others developed with the advice, implementation and operation of computer programs, systems, applications and equipment, investments in all kinds of real and personal property, whether tangible or intangible, including shares in corporations, rights in companies, debentures, bonds, commercial paper and all kinds of securities and investment instruments and the administration of these investments and their fruits, and the provision of services, consulting, manufacturing, marketing of equipment and materials, and execution of works, related to the objects mentioned above or necessary for their operation and development.
Activities	Purchase, sale, rental, and marketing of electrical products or products related to the electrical world in general, as well as a wide range of energy solutions for the industrial, mining, business, and home sectors.
Board of Directors	The Company is a joint stock company whose bylaws do not contemplate the existence of a Board of Directors.
Senior Management Officers	Raul González Rojas- General Manager Matias Vogel Alonso – Administration and Finance Manager Mauricio Gormaz Barrientos- Sales and Services Manager
Business Relations	Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	19,379,109	17,159,011
Non-Current Assets	11,096,267	10,708,060
Total Assets	30,475,376	27,867,071

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	7,295,329	10,100,048
Non-Current Liabilities	21,930,763	17,827,493
Total Liabilities	29,226,092	27,927,541
Total Net Equity	1,249,284	-60,470
Total Liabilities and Equity	30,475,376	27,867,071

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	18,200,744	7,407,701
Profit (Loss) Before Taxes	2,417,743	-96,455
Income Tax	-571,301	-56,063
Profit (loss)	1,846,442	-152,518

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	-1,042,115	-12,173,202
Net cash flows from (used in) investing activities	-704,318	-38,744
Net cash flows from (used in) financing activities	1,439,601	13,566,105
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	11,188	7,348
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-295,644	1,361,507
Cash and cash equivalents at beginning of period	1,671,262	309,755
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	1,375,618	1,671,262

Name	SAESA GESTIÓN Y LOGÍSTICA
Corporate Name	SAESA GESTIÓN Y LOGÍSTICA SPA
Type of Company	Joint-Stock Company
ID #	77.227.557-9
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago
Telephone #	56 22 414 7010
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 1 million
Purpose of the Company	+The purpose of the company is, either acting directly or through third parties, individually or jointly with others, within the territory of the Republic of Chile or abroad, to make all kinds of investments in all kinds of tangible and intangible assets, movable or immovable, and in general, to participate in companies of any kind, nature or purpose, Chilean or foreign, in communities, associations and investment funds, to provide all kinds of services and professional or technical advice in all kinds of matters, including legal, regulatory, financial, accounting, tax, human resources, operational, IT, management, logistic, commercial and marketing advice and support to the management of companies, whatever their functions, line of business or service, such as; the provision of administrative services, accounting and tax services, remuneration administration services, personnel outsourcing services, temporary personnel services, financial and/or budgetary analysis services, programming and/or program analysis services, data processing services, warehousing and infrastructure and all those services related or analogous to the above that constitute a support to business management; the purchase, sale, lease, import, export, leasing operations, construction, development and maintenance, for its own account or for the account of others, of equipment, infrastructure, facilities, commercial offices, warehouses and all types of real or personal property; and to carry out all acts or contracts that are necessary or conducive to the fulfillment of this purpose.
Activities	SGL's objective is to provide the different companies that make up Saesa with personnel, either professionals or technicians, to develop different tasks in the different projects, especially those with a duration of less than one year.
Board of Directors	The Company is a joint stock company whose bylaws do not contemplate the existence of a Board of Directors.
Senior Management Officers	Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer
Business Relations	The main transactions between related entities include loans in current accounts that pay market interest, which is calculated for the term of the transaction.

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Current Assets	352,825	655,603
Non-Current Assets	6,953	9,248
Total Assets	359,778	664,851

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
NET EQUITY AND LIABILITIES		
Current Liabilities	100,583	134,281
Non-Current Liabilities	156,152	498,999
Total Liabilities	256,735	633,280
Total Net Equity	103,043	31,571
Total Liabilities and Equity	359,778	664,851

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Gross Margin	1,204,450	1,437,847
Profit (Loss) Before Taxes	112,061	65,751
Income Tax	-29,477	-16,855
Profit (loss)	82,584	48,896

M\$	DEC-31-23	DEC-31-22
Net cash flows from (used in) operating activities	402,818	124,243
Net cash flows from (used in) investing activities	0	0
Net cash flows from (used in) financing activities	-379,423	5,000
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	0	0
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	23,395	118,140
Cash and cash equivalents at beginning of period	158,162	40,022
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	181,557	158,162

Name		STA II
Corporate Name	STA II S.A.	
Type of Company	Closely Held Corporation	
ID #	77.729.726-0	
Address	Isidora Goyenechea 3621, Floor 3, Santiago	
Telephone #	56 22 414 7010	
Subscribed and Paid-Up Capital	CLP 19.606 billion	
Purpose of the Company	<p>The Company's purpose is to generate, transmit, transport, transform, purchase, supply and sell electric power or energy of any nature, or the elements or inputs necessary to produce it, directly or through other companies; distribute, transport, supply and sell gas, directly or through other companies; to provide services related to its corporate purpose, including energy services of all kinds and the marketing of electrical products and appliances; to obtain, transfer, purchase, lease, encumber or exploit in any form the concessions referred to in the General Law of Electric Services, and to apply for permits and franchises to preserve, promote or develop the purposes of the Company; to carry out directly or through other companies the purchase, sale, import, export, elaboration or production, commercialization and distribution on its own account or through other companies of all kinds of goods or merchandise related to energy of any kind; and make investments in movable, tangible or intangible assets, shares of corporations, rights in other companies, bonds, commercial paper and other marketable securities; manage them, transfer them, exploit them and receive the fruits thereof and, in general, execute all kinds of acts and enter into all contracts that may be necessary for the fulfillment of the Company's purpose or the development of its business.</p>	
Activities	<p>To conduct business related mainly to the generation and commercialization of energy through its own or other companies. It currently manages the investments of its subsidiaries SGA and Sagesa Gx.</p>	
Board of Directors	<p>Chair – Iván Díaz-Molina Vice Chair – Jorge Lesser Garcia-Huidobro Director – Juan Ignacio Parot Becker Director – Luz Granier Bulnes Director – Jonathan Reay Director – Stephen Best Director – Shama Naqushbandi Director – Igor Romitelli</p>	
Senior Management Officers	<p>Francisco Alliende A. – Chief Executive Officer Diego Alejandro Molina Henríquez – Chief Administration and Finance Officer Sebastián Sáez Rees – Legal Counsel Charles Andrew Naylor Del Río – Business Development Manager Marcela Ellwanger Hollstein – Strategic Planning, Management, and Risks Officer María Dolores Labbé Daniel – Human Resources Officer Rodrigo Miranda Díaz – Regulation Officer</p>	
Business Relations	<p>Buying and selling electricity and tolls are the main business transactions with related parties. The electricity prices at which these transactions are carried out are set by the regulator or the market, while toll rates are controlled by the regulatory framework of the sector.</p>	

**Summarized Financial Statements**

M\$	DEC-31-23
Current Assets	21,110,402
Non-Current Assets	57,483,105
Total Assets	78,593,507
M\$	
NET EQUITY AND LIABILITIES	
Current Liabilities	20,970,138
Non-Current Liabilities	20,992,943
Total Liabilities	41,963,081
Total Net Equity	3,663,042
Total Liabilities and Equity	78,593,507
M\$	
Gross Margin	1,784,911
Profit (Loss) Before Taxes	-1,865,457
Income Tax	412,469
Profit (loss)	-1,452,988
M\$	
Net cash flows from (used in) operating activities	-2,898,694
Net cash flows from (used in) investing activities	-14,056,943
Net cash flows from (used in) financing activities	6,343,826
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents from foreign exchange rate variation	25,802
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	-10,586,009
Cash and cash equivalents at beginning of period	12,541,398
Cash and Cash Equivalents at Beginning of Period	1,955,389

6.6

Property and Facilities, Trademarks and Concessions

6.6.1

Concessions

	AREA (km2)	# OF DECREES	# OF MUNICIPALITIES
SAESA	15,122	147	51
FRONTEL	24,715	135	68
EDELAYSEN	620	6	9
LUZ OSORNO	4,361	12	8
Total	44,818	300	

6.6.2

Trademarks and Patents

In search of a permanent improvement in terms of interaction with its customers, Grupo Saesa, launched in June 2022 a new corporate image, a renewed version of its website, a virtual office and a mobile application. All these initiatives seek to make the customer service processes more agile and simple.

The company currently has 16 registered trademarks with a new image, through which it carries out different activities related to the electricity business throughout its area of operations.





6.6.3 Real Estate

Propiedades			
Saesa	Plants and equipment, consisting mostly of poles and conductors. Small power generation plants as backup.	Cities and towns in Cautín, Valdivia, Ranco, Osorno, Llanquihue, Palena and Chiloé Provinces.	13,144 MV Lines (km) 10,961 LV Lines (km) 891 MVA (MV/LV) 52 power plants (31 MW)
Frontel	Plants and equipment, consisting mostly of poles and conductors Small power generation plants as backup.	Cities and towns in Arauco, Concepción, Biobío, Ñuble, Cautín, and Malleco Provinces.	18,185 MV Lines (km) 15,088 LV Lines (km) 539 MVA (MV/LV) 28 Diesel power plants (35 MW)
Luz Osorno	Plants and equipment, consisting mostly of poles and conductors Small power generation plants as backup.	Cities and towns primarily in the Osorno Province.	3,973 MV Lines (km) 976 LV Lines (km) 93 MVA (MV/LV) 1 Diesel power plants (1.6 MW)
Edelaysen	Power plants and equipment, consisting mostly of poles and conductors Transmission Lines	Aysén Region	328 HV Lines (km) 2,329 MV Lines (km) 1,096 LV Lines (km) 69 MVA (MV/LV) 29 power plants
Sagesa	Power plants	Coronel	Coronel Diesel power plants (45.7 MW)
Saesa Innova	Power plants	Cities and towns in the Araucanía and Los Lagos regions.	33 Diesel power plants

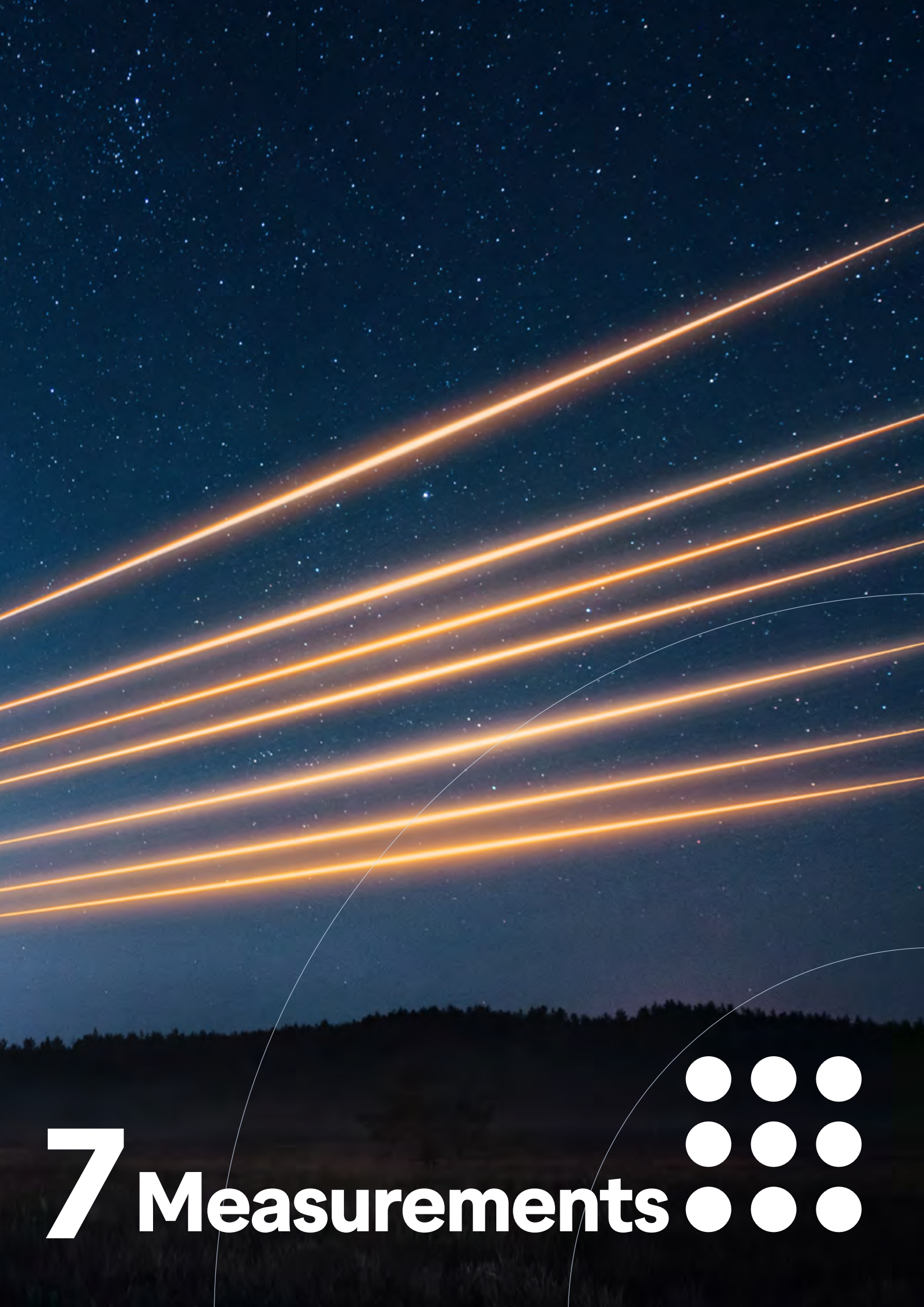
Transmission Facilities

Mapal Substation (SS)	Coordination	Type	MVA Capacity
Masisa SS	SAGESA	SE TR	24
Guardiamarina SS	SAGESA	SE TR	30
Kimal SS	SATT	SE TR	80
La Ruca SS	SATT	SE SECC	0
Maria Elena SS	SATT	SE SECC	0
Rio Tolten SS	SATT	SE TR	80
San Andrés SS	SATT	SE SECC	0
San Fabian SS	SATT	SE SECC	0
Kapatur SS	STC	SE SECC	0
Aihuapi SS	STN	SE SECC	0
Alto Bonito SS	STS	SE TR	52
Ancud SS	STS	SE TR	30
Antillanca SS	STS	SE TR	72
Armazones SS	STS	SE TR	240
Barro Blanco SS	STS	SE TR	10
Cabrero SS	STS	SE TR	233
Calbuco SS	STS	SE TR	51
Cañete SS	STS	SE TR	16
Castro SS	STS	SE TR	16
Chiloé SS	STS	SE TR	32
Chirre SS	STS	SE TR	120
Cholguán SS	STS	SE TR	16
Chonchi SS	STS	SE TR	106
Colaco SS	STS	SE TR	30
Copihues SS	STS	SE TR	16
Corral SS	STS	SE TR	30
Cunco SS	STS	SE TR	5
Dalcahue SS	STS	SE TR	16
Degañ SS	STS	SE TR	16
Deuco SS	STS	SE TR	40
Empalme SS	STS	SE TR	16
Frutillar SS	STS	SE TR	48
Fuentecilla SS	STS	SE TR	32
La Misión SS	STS	SE TR	30
La Unión SS	STS	SE TR	30
Larqui SS	STS	SE TR	42
Licanco SS	STS	SE TR	16
Llaima SS	STS	SE TR	16
Llanquihue SS	STS	SE TR	16
Llollehue SS	STS	SE TR	90
Los Lagos SS	STS	SE SECC	0
Los Negros SS	STS	SE TR	26

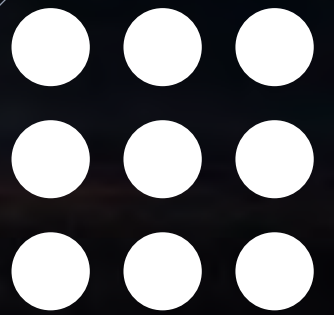


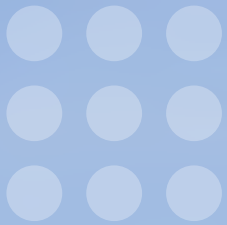
Substation	Coordinado	Tipo	Capacidad MVA
Los Sauces SS	STS	SE TR	8
Los Tambores SS	STS	SE TR	16
Lota SS	STS	SE TR	16
Lucero SS	STS	SE TR	42
Mantihue SS	STS	SE SECC	0
Mariquina SS	STS	SE SECC	0
Melipulli SS	STS	SE TR	30
Montenegro SS	STS	SE TR	270
Nahuelbuta SS	STS	SE TR	105
Negrete SS	STS	SE TR	56
Nueva Imperial SS	STS	SE TR	69
Nueva Pichirropulli SS	STS	SE TR	28
Osorno SS	STS	SE TR	180
Paillaco SS	STS	SE TR	96
Panguipulli SS	STS	SE TR	4
Paranal SS	STS	SE TR	32
Pargua SS	STS	SE TR	30
Picarte SS	STS	SE TR	90
Pichil SS	STS	SE TR	90
Pichirropulli SS	STS	SE TR	16
Picoltué SS	STS	SE TR	15
Pid Pid SS	STS	SE TR	30
Pilauco SS	STS	SE TR	16
Pto Montt SS	STS	SE TR	160
Pto Varas SS	STS	SE TR	60
Puquillay SS	STS	SE TR	56
Purranque SS	STS	SE TR	16
Quellón SS	STS	SE TR	61
Remehue SS	STS	SE TR	32
Río Bonito SS	STS	SE SECC	0
Río Negro SS	STS	SE TR	40
Sangra SS	STS	SE TR	10
Santa Barbara SS	STS	SE TR	30
Santa Cruz SS	STS	SE TR	10
Valdivia SS	STS	SE TR	30
S/E Valdivia	STS	SE TR	180





7 Measurements







7 Measurements

7.1 Governance Measurements

Diversity in the Board

NCG 461: 3.2 xiii) desde la a-f

Number of people by gender	2023
Women	3
Men	5
Total	8

Number of people by age range	2023
Under 30 years old	-
Women	-
Men	-
Between 30 and 40 years old	-
Women	-
Men	-
Between 41 and 50 years old	3
Women	2
Men	1
Between 51 and 60 years old	3
Women	1
Men	2
Between 61 and 70 years old	2
Women	-
Men	2
More than 70 years old	-
Women	-
Men	-
Total	8

Number of people by nationality	2023
Chilean	3
Women	1
Men	2
Canadian	5
Women	2
Men	3
Total	8
Women	1
Men	-
Total	8

Number of people by seniority	2023
Less than 3 years old	5
Women	3
Men	2
Between 3 and 6 years old	-
Women	-
Men	-
Between 6 and 9 years old	-
Women	-
Men	-
Between 9 and 12 old	2
Women	-
Men	2
More than 12 years old	1
Women	-
Men	1
Total	8

Board skills matrix

NCG 461: 3.2

Skill / Director	Jorge Lesser-García Huidobro	Iván Díaz-Molina	Juan Ignacio Parot	Stephen Best	Jonathan Reay	Shama Naqushbandi	Luz Granier	Ashley Munroe
Finance	■	■	■	■			■	■
Corporate Governance	■	■	■	■	■	■	■	■
Electric regulation	■	■	■				■	
Electricity sector	■	■	■	■	■		■	■
Risks governance	■	■	■	■	■	■	■	■

7.2 Diversity in the Organization

2023

Number of people by gender	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Women	13	301	82	396
Men	51	1,341	301	1,693
Total	64	1,642	383	2,089

Number of people by gender	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Women	63	1,578	378	2,019
Men	13	290	80	383
Total	50	1,288	298	1,636
Foreign	1	64	5	70
Women	-	11	2	13
Men	1	53	3	57
Total	64	1,642	383	2,089

Number of people by age range	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Under 30 years old	-	205	39	244
Women	-	45	5	50
Men	-	160	34	194
Between 30 and 40 years old	5	643	135	783
Women	1	128	18	147
Men	4	515	117	636
Between 41 and 50 years old	37	551	121	709
Women	10	105	32	147
Men	27	446	89	562
Between 51 and 60 years old	18	192	70	280
Women	2	23	22	47
Men	16	169	48	233
Between 61 and 70 years old	3	50	17	70
Women	-	-	4	4
Men	3	50	13	66
More than 70 years old	1	1	1	3
Women	0	0	1	1
Men	1	1	-	2
Total	64	1,642	383	2,089
Women	13	301	82	396
Men	51	1,341	301	1,693

**2022**

Number of people by gender	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Women	12	260	85	357
Men	48	1,089	283	1,420
Total	60	1,349	368	1,777

Number of people by nationality	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Chilean	59	1,313	364	1,736
Women	12	251	83	346
Men	47	1,062	281	1,390
Foreign	1	36	4	41
Women	-	11	2	13
Men	1	25	2	28
Total	60	1,349	368	1,777

Number of people by age range	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Under 30 years old	-	169	50	219
Women	-	30	11	41
Men	-	139	39	178
Between 30 and 40 years old	5	617	141	763
Women	2	139	23	164
Men	3	478	118	599
Between 41 and 50 years old	37	392	107	536
Women	10	73	29	112
Men	27	319	78	424
Between 51 and 60 years old	13	145	58	216
Women	-	18	16	34
Men	13	127	42	182
Between 61 and 70 years old	4	26	11	41
Women	-	-	5	5
Men	4	26	6	36
More than 70 years old	1	-	1	2
Women	-	-	1	1
Men	1	-	-	1
Total	60	1,349	368	1,777
Women	12	260	85	357
Men	48	1,089	283	1,420

Diversidad antigüedad laboral 2023

Number of people by seniority	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Less than 3 years old	10	759	113	882
Women	4	127	24	155
Men	6	632	89	727
Between 3 and 6 years old	7	288	74	369
Women	1	58	18	77
Men	6	230	56	292
Between 6 and 9 years old	7	161	56	224
Women	-	32	7	39
Men	7	129	49	185
Between 9 and 12 old	7	95	33	135
Women	1	24	1	26
Men	6	71	32	109
More than 12 years old	33	339	107	479
Women	7	60	32	99
Men	26	279	75	380
Total	64	1,642	383	2,089

Women's wage gap

Type of job	2023	
	Average	Median
Main executives and other managers	86%	87%
Professionals and Technicians	96%	100%
Collaborators and Others	72%	71%



Diversidad antigüedad laboral 2023

Number of people by seniority	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Less than 3 years old	10	552	109	671
Women	3	100	24	127
Men	7	452	85	544
Between 3 and 6 years old	6	288	84	378
Women	1	59	20	80
Men	5	229	64	298
Between 6 and 9 years old	9	115	41	165
Women	-	29	7	36
Men	9	86	34	129
Between 9 and 12 old	3	105	39	147
Women	-	21	1	22
Men	3	84	38	125
More than 12 years old	32	289	95	416
Women	8	51	33	92
Men	24	238	62	324
Total	60	1,349	368	1,777

Number of people by gender – 2023

Company	Senior Management	Management	Division Head	Operating Staff	Sales Force	Administrative staff	Auxiliary staff	Other professionals	Other Technicians	Total
Inversiones										
Eléctricas del Sur S.A. (Stand alone)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones										
Eléctricas del Sur S.A. (Consolidated)	17	47	334	159	-	125	-	845	562	2,089
Women	5	8	65	-	-	79	-	211	28	396
Men	12	39	269	159	-	46	-	634	534	1,693
Total	17	47	334	159	-	125	-	845	562	2,089
Women	5	8	65	-	-	79	-	211	28	396
Men	12	39	269	159	-	46	-	634	534	1,693



Number of people by nationality – 2023

Company	Senior Management	Management	Division Head	Operating Staff	Sales Force	Administrative staff	Auxiliary staff	Other professionals	Other Technicians	Total
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Stand alone)										
Chilean	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Foreign	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Consolidated)										
Brazilian	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Chilean	17	46	329	159	-	122	-	820	526	2,019
Women	5	8	64	-	-	77	-	204	25	383
Men	12	38	265	159	-	45	-	616	501	1,636
Spanish	-	-	-	-	-	-	-	1	-	1
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	1	-	1
Argentinean	-	-	3	-	-	-	-	-	-	3
Women	-	-	1	-	-	-	-	-	-	1
Men	-	-	2	-	-	-	-	-	-	2
Bolivian	-	-	-	-	-	-	-	1	6	7
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	1	6	7
Ecuadorian	-	-	-	-	-	-	-	-	1	1
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	1	1
Peruvian	-	1	-	-	-	-	-	3	2	6
Women	-	-	-	-	-	-	-	2	-	2
Men	-	1	-	-	-	-	-	1	2	4
Venezuelan	-	-	2	-	-	1	-	17	16	36
Women	-	-	-	-	-	-	-	4	3	7
Men	-	-	2	-	-	1	-	13	13	29
Colombian	-	-	-	-	-	2	-	2	11	15
Women	-	-	-	-	-	2	-	1	-	3
Men	-	-	-	-	-	-	-	1	11	12
Haitian	-	-	-	-	-	-	-	1	-	1
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	1	-	1
Total consolidated	17	47	334	159	-	125	-	845	562	2,089
Women	5	8	65	-	-	79	-	211	28	396
Men	12	39	269	159	-	46	-	634	534	1,693
Total	17	47	334	159	-	125	-	845	562	2,089
Women	5	8	65	-	-	79	-	211	28	792
Men	12	39	269	159	-	46	-	634	534	3,386

Number of people by age range – 2023

Company	Senior Management	Management	Division Head	Operating Staff	Sales Force	Administrative staff	Auxiliary staff	Other professionals	Other Technicians	Total
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Stand Alone)										
Under 30 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Between 30 and 40 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Between 41 and 50 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Between 51 and 60 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Between 61 and 70 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
More than 70 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total Stand Alone	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Consolidated)										
Under 30 years old	-	-	4	24	-	11	-	105	100	244
Women	-	-	3	-	-	5	-	33	9	50
Men	-	-	1	24	-	6	-	72	91	194
Between 30 and 40 years old	1	4	96	76	-	29	-	360	217	783
Women	1	-	15	-	-	17	-	104	10	147
Men	-	4	81	76	-	12	-	256	207	636
Between 41 and 50 years old	7	30	169	44	-	42	-	265	152	709
Women	3	7	43	-	-	30	-	58	6	147
Men	4	23	126	44	-	12	-	207	146	562
Between 51 and 60 years old	8	10	52	14	-	29	-	93	74	280
Women	1	1	4	-	-	22	-	16	3	47
Men	7	9	48	14	-	7	-	77	71	233
Between 61 and 70 years old	1	2	13	1	-	13	-	21	19	70
Women	-	-	-	-	-	4	-	-	-	4
Men	1	2	13	1	-	9	-	21	19	66
More than 70 years old	-	1	-	-	-	1	-	1	-	3
Women	-	-	-	-	-	1	-	-	-	1
Men	-	1	-	-	-	-	-	1	-	2
Total Consolidated	17	47	334	159	-	125	-	845	562	2,089
Women	5	8	65	-	-	79	-	211	28	396
Men	12	39	269	159	-	46	-	634	534	1,693
Total	17	47	334	159	-	125	-	845	562	2,089
Women	5	8	65	-	-	79	-	211	28	396
Men	12	39	269	159	-	46	-	634	534	1,693



Number of people by seniority – 2023

Company	Senior Management	Management	Division Head	Operating Staff	Sales Force	Administrative staff	Auxiliary staff	Other professionals	Other Technicians	Total
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Stand Alone)										
Less than 3 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Between 3 and 6 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Between 6 and 9 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Between 9 and 12 old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
More than 12 years old	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total Stand Alone	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Women	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Men	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Consolidated)										
Less than 3 years old	5	5	55	40	-	38	-	366	373	882
Women	2	2	14			22		98	17	155
Men	3	3	41	40		16		268	356	727
Between 3 and 6 years old	1	6	54	28	-	32	-	169	79	369
Women		1	8			17		46	5	77
Men	1	5	46	28		15		123	74	292
Between 6 and 9 years old	-	7	46	32	-	14	-	88	37	224
Women			6			7		23	3	39
Men		7	40	32		7		65	34	185
Between 9 and 12 old	3	4	26	27	-	1	-	54	20	135
Women		1	8			1		16		26
Men	3	3	18	27				38	20	109
More than 12 years old	8	25	153	32	-	40	-	168	53	479
Women	3	4	29			32		28	3	99
Men	5	21	124	32		8		140	50	380
Total Consolidated	17	47	334	159	-	125	-	845	562	2,089
Women	5	8	65	-	-	79	-	211	28	396
Men	12	39	269	159	-	46	-	634	534	1,693
Total	17	47	334	159	-	125	-	845	562	2,089
Women	5	8	65	-	-	79	-	211	28	396
Men	12	39	269	159	-	46	-	634	534	1,693

Number of people with disabilities – 2023

Company	Main executives and other managers	Professionals and Technicians	Collaborators and Others	Total
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Stand Alone)	-	-	-	-
Women	-	-	-	-
Men	-	-	-	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Consolidated)	-	10	4	14
Women	-	5	2	7
Men	-	5	2	7
Total	-	10	4	14
Women	-	5	2	7
Men	-	5	2	7

Type of Contracts

Type of contracts	Indefinite term		Fixed term		By work or task		Fee-based	
	N°	%	N°	%	N°	%	N°	%
Mujeres	365	92%	30	8%	1.00	0%	-	0%
Hombres	1,501	89%	161	10%	31.00	2%	-	0%
Total	1,866	89.3%	191	9.1%	32	1.5%	-	0.0%

(*) Consolidated figures

Labour flexibility

Tipo de contrato	People with ordinary working hours		Part-time workers		Adaptability agreements (other than teleworking)		People with hybrid work mode (2)	
	N°	%	N°	%	N°	%	N°	%
Mujeres	180	45%	-	0%	-	0%	216.00	55%
Hombres	1,389	82%	-	0%	-	0%	304.00	18%
Total	1,569	75.1%	-	0.0%	-	0.0%	520	24.9%

(*) Consolidated figures



Pay Equity

Type of job	Average	Median
Senior Management	66%	63%
Management	90%	84%
Division Head	93%	97%
Operating Staff	N/A	N/A
Sales Force	N/A	N/A
Administrative staff	85%	87%
Auxiliary staff	N/A	N/A
Other professionals	80%	84%
Other Technicians	85%	86%
Total		

(*) Consolidated figures

Work Safety

Company	Accident rate		
	Number of accidents	Number of workers	"Total (multiplied by 100) "
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Individual)	26	8,131	0
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	12	2,467	0
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	11	2,102	1
Compañía Eléctrica de Osorno S.A.	-	22	-
Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	1	377	0
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	1	2,021	0
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	1	1,311	0
Sistema de Transmisión del Centro	-	-	-
Sistema de Transmisión del Norte	-	404	-
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	-	-	-
Línea de Transmisión Cabo Los Leones S.A.	-	-	-
Tolchén Transmisión SpA	-	-	-
Sagesa S.A.	-	-	-
Saesa Generación S.A.	-	124	-
Sociedad Generadora Austral S.A.	-	19	-
Saesa Innova Soluciones SpA	1	949	0
Saesa Gestión y Logística SpA	-	50	-

Fatality rate

Sociedad	Fatality rate		
	Number of fatalities	Number of workers	Total (multiplied by 100)
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Individual)	-	8,131	-
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	-	2,467	-
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	-	2,102	-
Compañía Eléctrica de Osorno S.A.	-	22	-
Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	-	377	-
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	-	2,021	-
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	-	1,311	-
Sistema de Transmisión del Centro	-	-	-
Sistema de Transmisión del Norte	-	404	-
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	-	-	-
Línea de Transmisión Cabo Los Leones S.A.	-	-	-
Tolchén Transmisión SpA	-	-	-
Sagesa S.A.	-	-	-
Saesa Generación S.A.	-	124	-
Sociedad Generadora Austral S.A.	-	19	-
Saesa Innova Soluciones SpA	-	949	-
Saesa Gestión y Logística SpA	-	50	-



Professional disease rate

Company	Professional disease rate		
	Number of professional disease	Number of workers	Total (multiplied by 100)
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Individual)	3	8,131	0
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	2	2,467	0
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	1	2,102	0
Compañía Eléctrica de Osorno S.A.	-	22	-
Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	-	377	-
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	-	2,021	-
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	-	1,311	-
Sistema de Transmisión del Centro	-	-	-
Sistema de Transmisión del Norte	-	404	-
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	-	-	-
Línea de Transmisión Cabo Los Leones S.A.	-	-	-
Tolchén Transmisión SpA	-	-	-
Sagesa S.A.	-	-	-
Saesa Generación S.A.	-	124	-
Sociedad Generadora Austral S.A.	-	19	-
Saesa Innova Soluciones SpA	-	949	-
Saesa Gestión y Logística SpA	-	50	-

Average days lost because of accidents

Company	Average days lost because of accidents		
	Number of days lost because of accidents	Number of accidents	Total (multiplied by 100)
Inversiones Eléctricas del Sur S.A. (Individual)	503	26	19
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	310	12	26
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	179	11	16
Compañía Eléctrica de Osorno S.A.	-	-	-
Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	1	1	1
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	9	1	9
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	9	1	9
Sistema de Transmisión del Centro	-	-	-
Sistema de Transmisión del Norte	-	-	-
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	-	-	-
Línea de Transmisión Cabo Los Leones S.A.	-	-	-
Tolchén Transmisión SpA	-	-	-
Sagesa S.A.	-	-	-
Saesa Generación S.A.	-	-	-
Sociedad Generadora Austral S.A.	-	-	-
Saesa Innova Soluciones SpA	4	1	4
Saesa Gestión y Logística SpA	-	-	-

Local suppliers

Inversiones Eléctricas del Sur	Detail	2023
Less than 30 days	Total Payment CLP	741,066,817,560
	N° of Invoices	78,387
	N° of Suppliers	3,053
Between 31 and 60 days	Total Payment CLP	39,737,086,887
	N° of Invoices	5,352
	N° of Suppliers	929
More than 60 days	Total Payment CLP	9,242,706,819
	N° of Invoices	1,680
	N° of Suppliers	461
Total	Total Payment CLP	790,046,611,266
	N° of Invoices	85,419
	N° of Suppliers	3,198

Foreign Suppliers

Inversiones Eléctricas del Sur	Detail	2023
Less than 30 days	Total Payment CLP	4,110,002,441
	N° of Invoices	177
	N° of Suppliers	177
Between 31 and 60 days	Total Payment CLP	2,915,048,101
	N° of Invoices	74
	N° of Suppliers	74
More than 60 days	Total Payment CLP	7,596,685,542
	N° of Invoices	70
	N° of Suppliers	70
Total	Total Payment CLP	14,621,736,084
	N° of Invoices	321
	N° of Suppliers	321



Enforceable penalties

NCG 3.6 ix

KPI	2023	2022
Enforceable penalties (1)	64	17
By scope of application		
Others	40	14
Workplace Harassment	23	2
Sexual harassment	1	1





8 Annexes



8 Annexes

8.1 Materiality

Grupo Saesa believes that stakeholder engagement is fundamental to the creation of shared value, the active pursuit of an open dialogue with its stakeholders allows it to align with their expectations and respond accordingly. In 2023, we updated our materiality according to the GRI methodology, which aimed to raise the relevant issues for these groups, identify the main economic, environmental and social risks and impacts

that may affect the fulfillment of our objectives and align our sustainability strategy with the expectations of our stakeholders and consequently, manage them proactively, mitigating any risks. In addition, this process is essential to build a joint vision of the most relevant issues, proactively respond to concerns, identify potential areas of compromise, keep abreast of market trends and expectations, and find efficient solutions.

8.1.1 Stakeholders

GS 461 3.0 Corporate Governance; 3.1 Governance Framework; iii) Stakeholders

Stakeholder	Definition	Material issues affecting each stakeholder
Regulators	This group includes: Government agencies related to Grupo Saesa. CMF, SEC, Ministry of Energy, Ministry of Environment, among others. Other governmental authorities. Municipalities.	<ul style="list-style-type: none"> - Regulatory compliance. - Relationship with the Authority. - Tax compliance. - Data protection and cybersecurity. - Transparency and information quality standards. - Quality of infrastructure and safety. - Operational continuity. - Corporate governance practices. - Occupational health and safety. - Regulatory change risk. - Relations with unions.
Civil Society	This group represents the actors of civil society, organized community, trade associations, NGOs where the Company operates;	<ul style="list-style-type: none"> - Relations with the community. - Coverage of social programs. - Integration of local entrepreneurs. - Environmental impact. - Energy accessibility. - Measurement of emissions. - Biodiversity care. - Operational continuity. - Relations with unions.
Customers and end users	This group includes customers in the distribution, transmission, generation and other segments.	<ul style="list-style-type: none"> - Quality of service. - Customer satisfaction. - Close dialogue and liaison with customers and end users. - Transparent and clear information to customers. - Energy accessibility.
Comunidad Financiera	This group includes actors from the financial community: Analysts, risk classifiers, creditor banks, shareholders and bondholders.	<ul style="list-style-type: none"> - Strong governance and risk management. - Ethics and compliance. - Transparency and integrity. - Climate change risk impact management. - Regulatory compliance. - Financial soundness.



Stakeholder	Definition	Material issues affecting each stakeholder
Employees	Corresponds to consolidated personnel with fixed-term or indefinite-term contracts.	<ul style="list-style-type: none"> - Sound governance. - Relations with unions. - Ethics and compliance. - Transparency and integrity. - Inclusion and diversity. - Occupational health and safety. - Work environment, working conditions and development. - Employee well-being. - Work flexibility. - Professional development.
Contractors and suppliers	This group includes: <ul style="list-style-type: none"> • Contractors • Suppliers • Commercial partners. 	<ul style="list-style-type: none"> - Supply challenges. - Opportunities for growth and innovation. - Working conditions (wages, health and safety, and other labor issues, etc.). - Relationships with contractors and suppliers. - Relations with unions. - Occupational health and safety.

8.1.2 Material Issues

Scope	Topic	Sustainability strategy pillar
Economic Dimension and Governance	Supplier and Contractor Management	Responsible Operation
Economic Dimension and Governance	Risk Management	Responsible Operation
Economic Dimension and Governance	Continuity and Operational Efficiency	Responsible Operation
Economic Dimension and Governance	Infrastructure Quality and Safety	Responsible Operation
Economic Dimension and Governance	Innovation, Digital Transformation, and Technology	Energy Transition, Continuity and Expansion
Economic Dimension and Governance	Regulatory and Policy Changes	Responsible Operation
Economic Dimension and Governance	Customer Service Management	Responsible Operation
Economic Dimension and Governance	Energy Accessibility	Energy Transition, Continuity and Expansion
Economic Dimension and Governance	Corporate Governance Practices	Responsible Operation
Economic Dimension and Governance	Compliance and Regulatory Compliance Management	Responsible Operation
Social Dimension	Relationship with the Authority	Responsible Operation
Social Dimension	Links with its Communities	In Tune with the Environment and the Surroundings
Social Dimension	Management of the Relationship with Trade Unions Health and Safety of Workers and Contractors	Responsible Operation
Social Dimension	Diversity, Equity and Inclusion (DEI)	Responsible Operation
Social Dimension	Employee Welfare	Responsible Operation
Social Dimension	Climate Change and Biodiversity	In tune with the Surroundings and the Environment Transition, Continuity and Energy Amplification
Environmental Dimension	Environmental regulatory compliance	In Tune with the Environment and the Surroundings Responsible Operation
Environmental Dimension	Emissions Management and Carbon Footprint Measurement	In Tune with the Environment and the Surroundings

8.2

CMF Index

GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
2	Entity Profile			
		1.The Company at a Glance	Value Creation Model	24 to 25
2.1	Mission, vision, purpose, and values	3. Strategy and Business	Corporate Values	
		4. Grupo Saesa's Team and Culture	Integration of Culture in the Strategy	
2.2	Historical information	Section 1, The Company at a Glance	History	16 to 17
2.3.1	Control	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Control, Controllers	-
2.3.2	Major changes in ownership or control	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Major Changes in Ownership	35, 36 and 37
2.3.3	Identification of partners or majority shareholders	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Control, Controllers, Twelve Major Shareholders of the Company	40
2.3.4	Shares, their characteristics and rights	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Series of Shares	36
2.3.4 i.	Description of the series of shares	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Series of Shares	37
2.3.4 ii.	Dividend policy	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Dividend Policy	37
2.3.4 iii.	Statistical information	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Dividends Paid	36
2.3.4 iii. a.	Dividends	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Dividends Paid	36
2.3.4 iii. b.	Stock market transactions	Section 6: Other Corporate Information	Stock Market Transactions	36
2.3.4 iii. c.	Number of Shareholders	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Number of Shareholders	36
2.3.5	Other securities	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Other Securities	39
2.3.5	Otros Valores	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Otros valores	40
3	Corporate governance			
3.1	Governance Framework	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Functioning of Governance	28,31 and 50
3.1 i.	Good corporate governance	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Functioning of Governance	28,31 and 50



GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
3.1 ii.	Sustainability approach in business	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Integrating Sustainability into its Business Model	50
3.1 iii.	Detection and management of conflicts of interest	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Policies, Standards, and Procedures	65
3.1 iv.	Stakeholder interests	Section 3: Strategy and Business	Sustainability Strategy	157
		8. Annexes	Materiality	82
3.1 v.	Promotion of innovation	Section 3: Strategy and Business	Sustainability Strategy	128
		Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Integration of Culture in Strategy	128
		8. Annexes	Material Issues	237
3.1 vi.	Reduction of organizational barriers	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Securing Culture and Talents	43 and 46
3.1 vii.	Identification of skills and knowledge	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Securing Culture and Talents	36 to 39
3.1 vii.	Organization chart	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Organization Chart	41
3.2	Board of Directors	-	-	41
Identification of members of the Board of Directors	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Directors	Board of Directors	46
3.2 ii.	Board fees	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Remuneration of the Members of the Board	50
3.2 iii.	Expert recruitment policy	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Policy for Hiring Consultants	49
3.2 iv.	Board of Directors' knowledge matrix	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Board Diversity and Experience Matrix	49
3.2 v.	Induction procedures for new members of the Board of Directors	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Induction Procedure	50
3.2 vi.	Periodicity of meetings with Risks manager, Internal Audit and External Audit	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Board Meetings	50

GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
3.2 vii.	How it reports on environmental, social, and climate change issues	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Board of Directors Meetings	49
3.2 viii.	Field visits	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Field Visits	50
3.2 ix.	Board Evaluation	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Board Evaluation	50
3.2 ix. a.	Training areas	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Board Evaluation	49
3.2 ix. b.	Detection and reduction of organizational barriers	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Policy for Hiring Consultants	49
3.2 ix. c.	Hiring of expert consultants to evaluate the performance and functioning of the Board of Directors	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Policy for Hiring Consultants	47
3.2 x.	Minimum number of regular meetings	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Board Meetings	47
3.2 xi.	Change in its internal organization and operation	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Organization of the Board of Directors in Contingency	60
3.2 xii.	Information System	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Board of Directors Information System and Board of Directors Sessions	43
3.2 xiii.	Formation of the Board of Directors	Section 2: Corporate Governance and Compliance	-	43
3.2 xiii. a.	Total number of directors	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Governance Measurements	219
3.2 xiii. b.	Number of directors by citizenship	Section 7: Measurements	Governance Measurements	219
3.2 xiii. c.	Number of directors by age range	Section 7: Measurements	Governance Measurements	219
3.2 xiii. d.	Number of directors by seniority	Section 7: Measurements	Governance Measurements	219
3.2 xiii. e.	Number of directors with disabilities	Section 7: Measurements	Board of Directors	219
3.2 xiii. f.	Gender pay gap	Section 7: Measurements	Governance Measurements	219
3.3	Board Committees	Not applicable because the entity is not required to have a Directors' Committee Art. 40 bis Law 18,046	-	-
3.3 i.	Description of the role and functions of the Directors' Committee	Not applicable because the entity is not required to have a Directors' Committee Art. 40 bis Law 18,046	Not applicable	-
3.3 ii.	Identification of the members of the Directors' Committee	Not applicable because the entity is not required to have a Directors' Committee Art. 40 bis Law 18,046	Not applicable	-
3.3 iii.	Income of members of each committee on a comparative basis	Not applicable because the entity is not required to have a Directors' Committee Art. 40 bis Law 18,046	Not applicable	-



GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
3.3 iv.	Identification of the main activities of the Directors' Committee	Not applicable because the entity is not required to have a Directors' Committee Art. 40 bis Law 18,046	Not applicable	-
3.3 v.	Policies for the hiring of advisors and expenses of the Directors' Committee	Not applicable because the entity is not required to have a Directors' Committee Art. 40 bis Law 18,046	Not applicable	-
3.3 vi.	Frequency with which the Directors' Committee meets with the Risk, Internal Audit and External Audit units	Not applicable because the entity is not required to have a Directors' Committee Art. 40 bis Law 18,046	Not applicable	-
3.3 vii.	Frequency with which each committee reports to the Board of Directors	Not applicable because the entity is not required to have a Directors' Committee Art. 40 bis Law 18,046	Not applicable	-
3.4	Top management officers	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Senior Management Officers	54-56
3.4 i.	Basic information on each executive	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Senior Management Officers	54-56
3.4 ii.	Executive compensation on a comparative basis	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Remuneration of the Executive Team	59
3.4 iii.	Compensation plans or special benefits	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Compensation Plans	59
3.4 iv.	Percentage of ownership interest in the issuer held by executive officers and directors	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Ownership Interest	59
3.5	Adherence to national or international codes	Section 2: Corporate Governance and Compliance	-	26
3.6	Risk Management	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 i.	Board of Directors' guidelines on risk management policies	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 ii.	Risks and opportunities	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 ii. a.	Risks and opportunities inherent to the entity's activities	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 ii. b.	Information security risks	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 ii. c.	Risks related to free competition	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 ii. d.	Consumer health and safety risks	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77

GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
3.6 ii. e.	Other risks and opportunities arising from the operations the entity	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
		Other corporate information	Risk Factors	68 to 77
3.6 iii.	Risk detection and prioritization	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 iv.	Role of the Board of Directors and senior management in the detection, assessment, management and monitoring of risks	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 v.	Risk management unit	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 vi.	Internal audit unit	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	68 to 77
3.6 vii.	Code of Ethics	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Grupo Saesa Compliance	68 to 77
3.6 viii.	Risk management information dissemination and training programs	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Risk Management	
3.6 ix.	Whistleblower channel for personnel, shareholders, customers, suppliers, etc.	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Grupo Saesa Compliance	49 to 54
3.6 x.	Succession planning procedures	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Securing Culture and Talents	87
3.6 xi.	Procedures for Board of Directors' review of salary structures	-	-	
3.6 xii.	Procedures for shareholder approval of salary structures	-	-	
3.6 xiii.	Crime prevention model under Law 20,393	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Grupo Saesa Compliance	
3.7	Relationship with stakeholders and the public	Section 5: Links with Stakeholders	Community	-
3.7 i.	Stakeholder relations and media relations unit	Section 5: Links with Stakeholders	Relationship with Related Parties	
3.7 ii.	Procedure for continuous improvement in disclosure dissemination process	Section 5: Links with Stakeholders	Relationships with Investors and Bondholders	
3.7 iii.	Procedure for continuous improvement in disclosure dissemination process	Section 5: Links with Stakeholders	Relationships with Investors and Bondholders	



GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
3.7 iv.	Remote voting mechanism for shareholders	Section 5: Links with Stakeholders	Relationships with Investors and Bondholders	
4	Strategy			
4.1	Time horizons	Section 3: Strategy and Business	Strategy and Business	68 and 69
4.2	Strategic objectives	Section 3: Strategy and Business	Strategy and Business	68 and 69
4.3	Investment Plans	Section 3: Strategy and Business	Investment and Financing Policies	77
5	HR			
5.1	Staffing	Section 7: Measurements	-	-
5.1.1	Number of employees by gender	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.1.2	Number of employees by citizenship	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.1.3	Number of employees by age range	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.1.4	Seniority	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.1.5	Number of employees with disabilities	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.2	Labor formality	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.3	Work adaptability	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.4	Gender pay equity	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.4.1	Equity policy	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture		219
5.4.2	Pay gap	Section 7: Measurements	Social Metrics	219
5.5	Workplace and sexual harassment	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Procedures for Preventing and Managing Workplace and Sexual Harassment	219
		Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Training	219
5.6	Occupational safety	Section 7: Measurements	Social Metrics	128
		Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Subjects Addressed in Training Courses	128
5.7	Postnatal leave	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Social Metrics	128
5.8	Training and benefits	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	-	128
5.8 ii.	Total number of personnel trained	Section 7: Measurements	Staff development and training	128
5.8 ii.	Total number of personnel trained	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Staff development and training	128

GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
5.8 iii.	Annual average of training hours	Section 7: Measurements	Staff development and training	128
5.8 iv.	Identification of the subjects covered by the training courses	Section 7: Measurements	Topics covered in the training sessions	128
5.8 iv.	Description of benefits and dependence on employment relationship	Section 4: Grupo Saesa's Team and Culture	Benefits	128
5.9	Subcontracting policy	Section 5: Links with Stakeholders	Subcontracting policy	156
6	Business model			
6.1	Industrial sector	Section 3: Strategy and Business		86 to 118
6.1 i.	Nature of the entity's products and/or services	Section 3: Strategy and Business	Company business	86 to 118
6.1 ii.	Competition faced by the entity in the industrial sector	Section 3: Strategy and Business	Industrial sector	86 to 118
6.1 iii.	Legal framework regulating the industry	Section 3: Strategy and Business	Legal framework regulating the industry	86 to 118
6.1 iv.	Domestic or foreign regulatory entities with oversight powers	Section 3: Strategy and Business		86 to 118
6.1 v.	Main stakeholders identified	Section 5: Links with Stakeholders	Relationship with related parties	86 to 118
6.1 vi.	Affiliation to associations or organizations	Section 5: Links with Stakeholders		86 to 118
6.2	Businesses	Section 3: Strategy and Business		86 to 118
6.2 i.	Main goods produced and/or services provided and main markets	Section 3: Strategy and Business		86 to 118
6.2 ii.	Sales channels and distribution methods	Section 3: Strategy and Business		86 to 118
6.2 iii.	Number of suppliers individually representing at least 10% of total purchases	Section 3: Strategy and Business		86 to 118
6.2 iv.	Number of customers that individually account for at least 10% of the segment's revenue	Section 3: Strategy and Business		86 to 118
6.2 v.	Main brands used in the commercialization of goods and services	Section 6: Other Corporate Information		164 to 212
6.2 vi.	Patents owned by the entity	Section 6: Other Corporate Information		164 to 212
6.2 vii.	Main licenses, franchises, royalties and/or concessions held by the entity	Section 6: Other Corporate Information		164 to 212



GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
6.2 viii.	Other external environmental factors that were relevant to the development of the entity's businesses	Section 6: Other Corporate Information		164 to 212
6.3	Stakeholders	Section 5: Stakeholder Relations, Relationship with related parties 103, 109	Stakeholder Relations, Relationship with related parties	150
6.4	Properties and facilities	Section 6: Other Corporate Information	Properties and facilities, brands and concessions	164 to 212
6.4 i.	Most relevant characteristics of the main properties	Section 6: Other Corporate Information	Properties and facilities, brands and concessions	164 to 212
6.4 ii.	Concession areas and/or land owned (for natural resource extraction companies)	Section 6: Other Corporate Information	Not applicable	164 to 212
6.4 iii.	Identify whether the entity is the owner or lessee of such facilities	Section 6: Other Corporate Information	Properties and facilities, brands and concessions	164 to 212
6.5	Subsidiaries, associates and investments in other companies	Section 6: Other Corporate Information	-	175
6.5.1	Subsidiaries and related entities	Section 6: Other Corporate Information	-	175
6.5.1 i.	Individualization, address and legal nature	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.1 ii.	Subscribed and paid-up capital	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.1 iii.	Corporate purpose and clear indication of the activity(ies) carried out	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.1 iv.	Name(s) and last name(s) of the director(s) and the CEO	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.1 v.	Current percentage interest of the parent company or investing entity in the subsidiary's capital and variations	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.1 vi.	Percentage that the investment in each subsidiary or associate represents over the total individual assets of the parent company	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175

GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
6.5.1 vii.	Identification of the director, CEO or principal executive officers of the parent company who hold positions in the subsidiary	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.1 viii.	Description of business relationships with subsidiaries during the year	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.1 ix.	Summary list of acts and contracts entered into with subsidiaries	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.1 x.	Schematic table showing direct and indirect ownership relationships between parent and subsidiaries	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.2	Investment in Other Entities	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.2 i.	Individualization and legal nature	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.2 ii.	Interest percentage	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.2 iii.	Description of the main activities they perform	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
6.5.2 iv.	Percentage of the company's total individual assets represented by these investments	Section 6: Other Corporate Information	Subsidiaries, associates and investments in other companies	175
7	Supplier Management			
7.1	Supplier payment policy	Section 5: Links with Stakeholders		107
7.1 i.	Number of invoices paid	Section 7: Measurements	Supplier metrics	219
7.1 ii.	Total amount	Section 7: Measurements	Supplier metrics	219
7.1 iii.	Total amount of interest for late payment of invoices	Section 7: Measurements	Supplier metrics	219
7.1 iv.	Number of suppliers	Section 7: Measurements	Supplier metrics	219



GS No. 461 Code	Requirement	Sections	Units	Page
7.1 v.	Number of agreements registered in the register of agreements with exceptional payment periods	Section 7: Measurements	Supplier metrics	219
7.2	Supplier evaluation	Section 7: Measurements		219
8	Indicators			
8.1	Legal and regulatory compliance	Section 7: Measurements	-	172
8.1.1	Regarding customers	Section 7: Measurements	Enforced Penalties	172
8.1.2	Regarding employees	Section 7: Measurements	Enforced Penalties	172
8.1.3	Environmental	Section 7: Measurements	Enforced Penalties	172
8.1.4	Free competition	Section 7: Measurements	Enforced Penalties	172
8.1.5	Other	Section 7: Measurements	Enforced Penalties	172
8.2	Sustainability indicators by industry type - SASB	Section 8: Annexes	SASB table	no se informa
9	Material or essential facts	Section 6: Other Corporate Information	Material Facts	173
10	Shareholder and directors' committee comments	Section 2: Corporate Governance and Compliance	Shareholder and directors' committee comments	62

INVERSIONES ELÉCTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES

Estados financieros consolidados por los años
terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022
e informe del auditor independiente

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Accionistas y Miembros del Directorio de
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.

Opinión

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados de Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y filiales (la “Sociedad”), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2023 y 2022 y los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2023 y 2022 y los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board (“IASB”).

Base para la opinión

Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile. Nuestras responsabilidades de acuerdo a tales normas se describen, posteriormente, en los párrafos bajo la sección “Responsabilidades del auditor por la auditoría de los estados financieros” del presente informe. De acuerdo a los requerimientos éticos pertinentes para nuestras auditorías de los estados financieros se nos requiere ser independientes de Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y filiales y cumplir con las demás responsabilidades éticas de acuerdo a tales requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Énfasis en otros asuntos

Como se indica en Nota 1a), la filial Sociedad de Transmisión Austral S.A., fue dividida en dos sociedades con fecha 3 de enero de 2023, la continuadora legal, que mantiene la misma razón social y una nueva sociedad filial denominada STA II S.A. a la que se le asignó la participación que Sociedad de Transmisión Austral S.A. mantenía en Sociedad Generadora Austral S.A. y en Sagesa Generación S.A. No se modifica nuestra opinión con respecto a este asunto.

Según indica en Nota 1b), al 31 de diciembre de 2023 los presentes estados financieros consolidados muestran un capital de trabajo negativo. La Sociedad cuenta con el compromiso de sus partes relacionadas y matriz; por lo tanto, para lograr una comprensión más completa de la posición financiera y el capital de trabajo de la Sociedad, es recomendable revisar los estados financieros consolidados de la Matriz Inversiones Grupo Saesa Limitada. No se modifica nuestra opinión con respecto a este asunto.

Responsabilidades de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de los estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantenimiento de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Al preparar los estados financieros, la Administración es requerida que evalúe si existen hechos o circunstancias que, considerados como un todo, originen una duda sustancial acerca de la capacidad de Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y filiales para continuar como una empresa en marcha al menos por los doce meses a partir del cierre del periodo que se reporta, sin limitarse a dicho periodo.

Responsabilidades del auditor por la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados como un todo, están exentos de representaciones incorrectas significativas, debido a fraude o error, y emitir un informe del auditor que incluya nuestra opinión. Una seguridad razonable es un alto, pero no absoluto, nivel de seguridad y, por lo tanto, no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile siempre detectará una representación incorrecta significativa cuando ésta exista. El riesgo de no detectar una representación incorrecta significativa debido a fraude es mayor que el riesgo de no detectar una representación incorrecta significativa debido a un error, ya que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones intencionales, ocultamiento, representaciones inadecuadas o hacer caso omiso de los controles por parte de la Administración. Una representación incorrecta se considera significativa sí, individualmente, o en su sumatoria, éstas podrían influir el juicio que un usuario razonable realiza a base de estos estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría realizada de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile, nosotros:


- Ejercemos nuestro juicio profesional y mantenemos nuestro escepticismo profesional durante toda la auditoría.
- Identificamos y evaluamos los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros, ya sea, debido a fraude o error, diseñamos y realizamos procedimientos de auditoría en respuesta a tales riesgos. Tales procedimientos incluyen el examen, a base de pruebas, de la evidencia con respecto a los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados.
- Obtenemos un entendimiento del control interno pertinente para una auditoría con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y filiales. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión.
- Evaluamos lo apropiado que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como evaluamos lo apropiado de la presentación general de los estados financieros consolidados.

- Concluimos si a nuestro juicio existen hechos o circunstancias, que, considerados como un todo, originen una duda sustancial acerca de la capacidad de Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y filiales para continuar como una empresa en marcha por al menos doce meses a partir del cierre del periodo que se reporta, sin limitarse a dicho periodo.

Se nos requiere comunicar a los responsables del Gobierno Corporativo, entre otros asuntos, la oportunidad y el alcance planificados de la auditoría y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo, cualquier deficiencia significativa y debilidad importante del control interno que identificamos durante nuestra auditoría.

Deloitte.

Marzo 26, 2024
Santiago, Chile

DocuSigned by:

4A1A3834C94A452...

María Ester Pinto U.
RUT: 10.269.053-2

**Estados Financieros Clasificados
Consolidados**

**Correspondientes a los años terminados al 31 de
diciembre de 2023 y 2022**

**INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A.
Y FILIALES**

En miles de pesos chilenos – M\$

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES
Estados Consolidados de Situación Financiera, Clasificados
 Al 31 de diciembre de 2023 y 2022
 (En miles de pesos chilenos – M\$)

ACTIVOS	Nota	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
ACTIVOS CORRIENTES			
Efectivo y equivalentes al efectivo	6	57.170.641	94.311.206
Otros activos no financieros corrientes	-	4.472.431	3.601.535
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes	8	244.650.824	245.791.051
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	9	3.762.418	2.414
Inventarios corrientes	10	65.448.916	59.933.851
Activos por impuestos corrientes, corriente	11	58.004.072	31.540.676
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES		433.509.302	435.180.733
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Otros activos financieros no corrientes	7	4.242.426	4.493.660
Otros activos no financieros no corrientes	-	128.428	215.030
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes	8	198.335.778	95.743.643
Activos intangibles distintos de la plusvalía	12	103.735.938	91.278.586
Plusvalía	13	232.625.129	232.596.536
Propiedades, planta y equipo	14	1.564.131.509	1.417.367.963
Activos por derecho de uso	15	2.231.093	3.092.116
Activos por impuestos diferidos	16	60.566.196	53.832.315
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES		2.165.996.497	1.898.619.849
TOTAL ACTIVOS		2.599.505.799	2.333.800.582

Las Notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES
Estados Consolidados de Situación Financiera, Clasificados
 Al 31 de diciembre de 2023 y 2022
 (En miles de pesos chilenos – M\$)

PATRIMONIO Y PASIVOS	Nota	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
PASIVOS CORRIENTES			
Otros pasivos financieros corrientes	17	149.771.685	17.738.757
Pasivos por arrendamientos corrientes	15	1.391.393	1.446.277
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	18	238.800.009	193.577.825
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	9	14.891.533	3.345.234
Otras provisiones corrientes	20	7.941.576	6.854.492
Pasivos por impuestos corrientes, corriente	11	15.220.465	18.110.825
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	20	18.690.494	15.012.998
Otros pasivos no financieros corrientes	21	41.910.422	52.705.391
PASIVOS CORRIENTES TOTALES		488.617.577	308.791.799
PASIVOS NO CORRIENTES			
Otros pasivos financieros no corrientes	17	1.106.124.845	1.143.789.751
Pasivos por arrendamientos no corrientes	15	1.807.282	2.450.032
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar no corrientes	18	108.655.395	38.591.088
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	9	97.541.739	157.297.736
Pasivo por impuestos diferidos	16	104.713.022	87.794.798
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	20	20.195.037	18.204.096
Otros pasivos no financieros no corrientes	21	10.976.359	11.351.839
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES		1.450.013.679	1.459.479.340
TOTAL PASIVOS		1.938.631.256	1.768.271.139
PATRIMONIO			
Capital emitido y pagado	22	483.747.016	385.906.755
Ganancias (pérdidas) acumuladas	22	103.832.517	111.522.406
Otras reservas	22	65.059.023	60.547.744
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		652.638.556	557.976.905
Participaciones no controladoras	22	8.235.987	7.552.538
PATRIMONIO TOTAL		660.874.543	565.529.443
TOTAL PATRIMONIO Y PASIVOS		2.599.505.799	2.333.800.582

Las Notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES
Estados Consolidados de Resultados Integrales, por Naturaleza
 Por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022
 (En miles de pesos chilenos – M\$)

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES	Nota	01/01/2023	01/01/2022
		31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Ganancia (pérdida)			
Ingresos de actividades ordinarias	23	874.431.831	720.067.773
Otros ingresos	23	61.213.934	62.858.833
Materias primas y consumibles utilizados	24	(524.268.119)	(440.427.927)
Gastos por beneficios a los empleados	25	(84.739.372)	(69.559.498)
Gasto por depreciación y amortización	26	(52.515.754)	(49.104.447)
Otros gastos, por naturaleza	28	(114.262.225)	(105.286.330)
Otras ganancias (pérdidas)	30	84.061	2.399.291
Ingresos financieros	29	4.032.214	6.108.165
Costos financieros	29	(40.488.960)	(44.581.595)
Deterioro de valor de ganancias y reversión de pérdidas por deterioro de valor (pérdidas por deterioro de valor) determinado de acuerdo con la NIIF 9	27	(2.870.214)	(4.306.944)
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	29	(8.733.401)	1.689.991
Resultados por unidades de reajuste	29	(39.335.965)	(89.980.359)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos		72.548.030	(10.123.047)
Gasto (ingreso) por impuestos, operaciones continuadas	16	(23.349.257)	11.957.805
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		49.198.773	1.834.758
Ganancia (pérdida)		49.198.773	1.834.758
Ganancia (pérdida), atribuible a			
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	-	48.146.261	1.988.959
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	22	1.052.512	(154.201)
Ganancia (pérdida)		49.198.773	1.834.758

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES
Estados Consolidados de Otros Resultados Integrales
 Por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022
 (En miles de pesos chilenos – M\$)

OTROS RESULTADOS INTEGRALES	Nota	01/01/2023	01/01/2022
		31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Ganancia (pérdida)		49.198.773	1.834.758
Otro resultado integral			
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos			
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		(43.518)	(607.484)
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado de ejercicio, antes de impuestos		(43.518)	(607.484)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos			
Diferencias de cambio por conversión			
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos		4.652.728	(6.633.006)
Otro resultado integral, antes de impuestos, diferencias de cambio por conversión		4.652.728	(6.633.006)
Coberturas del flujo de efectivo			
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos		-	162.989
Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo		-	162.989
Otro resultado integral que se reclasificará al resultado de ejercicio, antes de impuestos		4.652.728	(6.470.017)
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos		4.609.210	(7.077.501)
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio			
Impuesto a las ganancias relativo a nuevas mediciones de planes de beneficios definidos de otro resultado integral		11.750	164.021
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio		11.750	164.021
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio			
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral		-	(44.007)
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio		-	(44.007)
Otro resultado integral		4.620.960	(6.957.487)
Resultado integral		53.819.733	(5.122.729)
Resultado integral atribuible a			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		52.657.540	(5.075.260)
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		1.162.193	(47.469)
Resultado integral		53.819.733	(5.122.729)

Las Notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES
Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022

(En miles de pesos chilenos – M\$)

Estado de Cambio en el Patrimonio Neto	Capital emitido	Reserva de diferencias de cambio en conversiones	Reserva de coberturas de flujo de efectivo	Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Patrimonio inicial al 01/01/2023	385.906.755	19.577.572	984	(762.987)	41.732.175	60.547.744	111.522.406	557.976.905	7.552.538	565.529.443
Incremento (disminución) del patrimonio por cambios en políticas contables	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo inicial reexpresado al 01/01/2023	385.906.755	19.577.572	984	(762.987)	41.732.175	60.547.744	111.522.406	557.976.905	7.552.538	565.529.443
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	48.146.261	48.146.261	1.052.512	49.198.773
Otro resultado integral	-	4.544.785	-	(33.506)	-	4.511.279	-	4.511.279	109.681	4.620.960
Total Resultado integral	-	4.544.785	-	(33.506)	-	4.511.279	48.146.261	52.657.540	1.162.193	53.819.733
Emisión de patrimonio	97.840.261	-	-	-	-	-	-	97.840.261	-	97.840.261
Dividendos	-	-	-	-	-	-	(55.836.150)	(55.836.150)	-	(55.836.150)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	(478.744)	(478.744)
Total Cambios en el patrimonio	97.840.261	4.544.785	-	(33.506)	-	4.511.279	(7.689.889)	94.661.651	683.449	95.345.100
Patrimonio final al 31/12/2023	483.747.016	24.122.357	984	(796.493)	41.732.175	65.059.023	103.832.517	652.638.556	8.235.987	660.874.543

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES

Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022

(En miles de pesos chilenos – M\$)

Estado de Cambio en el Patrimonio Neto	Capital emitido	Reserva de diferencias de cambio en conversiones	Reserva de coberturas de flujo de efectivo	Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Patrimonio inicial al 01/01/2022	385.906.755	26.076.411	126.340	(322.963)	41.609.869	67.489.657	143.025.288	596.421.700	7.969.668	604.391.368
Incremento (disminución) del patrimonio por cambios en políticas contables	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo inicial reexpresado al 01/01/2022	385.906.755	26.076.411	126.340	(322.963)	41.609.869	67.489.657	143.025.288	596.421.700	7.969.668	604.391.368
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	1.988.959	1.988.959	(154.201)	1.834.758
Otro resultado integral	-	(6.498.839)	(125.356)	(440.024)	-	(7.064.219)	-	(7.064.219)	106.732	(6.957.487)
Total Resultado integral	-	(6.498.839)	(125.356)	(440.024)	-	(7.064.219)	1.988.959	(5.075.260)	(47.469)	(5.122.729)
Dividendos	-	-	-	-	-	-	(33.491.841)	(33.491.841)	-	(33.491.841)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, patrimonio	-	-	-	-	122.306	122.306	-	122.306	(369.661)	(247.355)
Total Cambios en el patrimonio	-	(6.498.839)	(125.356)	(440.024)	122.306	(6.941.913)	(31.502.882)	(38.444.795)	(417.130)	(38.861.925)
Patrimonio final al 31/12/2022	385.906.755	19.577.572	984	(762.987)	41.732.175	60.547.744	111.522.406	557.976.905	7.552.538	565.529.443

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES
Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Método Directo
 Por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022
 (En miles de pesos chilenos – M\$)

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO MÉTODO DIRECTO	Nota	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	-	1.225.733.442	852.533.720
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	-	1.324.265	1.105.422
Otros cobros por actividades de operación	-	6.133.557	8.028.893
Clases de pagos en efectivo procedentes de actividades de operación			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	-	(947.856.951)	(644.194.253)
Pagos a y por cuenta de los empleados	-	(76.506.697)	(58.466.052)
Otros pagos por actividades de operación	-	(12.340.504)	(14.842.216)
Flujos de efectivo procedentes (utilizados en) operaciones		196.487.112	144.165.514
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados), clasificados como actividades de operación	-	(34.722.274)	(3.512.804)
Otras entradas (salidas) de efectivo, clasificados como actividades de operación	-	7.658.994	1.794.792
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		169.423.832	142.447.502
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Importes procedentes de ventas de propiedades, planta y equipo, clasificados como actividades de inversión	-	8.758	15.700
Compras de propiedades, planta y equipo, clasificados como actividades de inversión	-	(199.950.017)	(170.676.803)
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera, clasificados como actividades de inversión	-	-	9.011.000
Intereses recibidos, clasificados como actividades de inversión	-	4.030.906	6.128.165
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(195.910.353)	(155.521.938)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de la emisión de acciones	-	97.840.261	-
Importes procedentes de préstamos, clasificados como actividades de financiación	6	60.000.000	305.226.312
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	-	-	305.226.312
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	-	60.000.000	-
Préstamos de entidades relacionadas	6	116.309.271	185.726.013
Reembolsos de préstamos, clasificados como actividades de financiación	6	(9.857.209)	(192.990.263)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros, clasificados como actividades de financiación	6	(1.033.057)	(908.592)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	6	(180.981.283)	(130.227.126)
Dividendos pagados, clasificados como actividades de financiación	-	(42.047.205)	(50.996.361)
Intereses pagados, clasificados como actividades de financiación	6	(47.494.522)	(42.726.597)
Otras entradas (salidas) de efectivo, clasificados como actividades de financiación	-	(326.700)	2.094.958
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		(7.590.444)	75.198.344
Incremento (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	-	(34.076.965)	62.123.908
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo			
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	-	(3.063.600)	9.325.670
Incremento (disminución) de efectivo y equivalentes al efectivo		(37.140.565)	71.449.578
Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio	-	94.311.206	22.861.628
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del ejercicio	6	57.170.641	94.311.206

Las Notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

ÍNDICE

1.	Información General y Descripción del Negocio.....	12
2.	Resumen de Principales Políticas Contables Aplicadas.....	14
2.1.	Principios contables	14
2.2.	Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas.....	14
2.3.	Período cubierto.....	14
2.4.	Bases de preparación	15
2.5.	Bases de consolidación.....	15
2.6.	Combinación de negocios	16
2.7.	Moneda funcional	17
2.8.	Bases de conversión	18
2.9.	Compensación de saldos y transacciones	18
2.10.	Propiedades, planta y equipo.....	18
2.11.	Activos intangibles	20
2.11.1.	Plusvalía comprada.....	20
2.11.2.	Servidumbres y Derechos de agua.....	20
2.11.3.	Programas informáticos.....	20
2.11.4.	Costos de investigación y desarrollo.....	20
2.12.	Deterioro de activos no financieros	20
2.13.	Arrendamientos	21
2.13.1.	Sociedad actúa como arrendatario:.....	21
2.13.2.	Sociedad actúa como arrendador:.....	22
2.14.	Instrumentos financieros	22
2.14.1.	Activos Financieros	22
2.14.2.	Pasivos financieros.....	24
2.14.3.	Derivados y contabilidad de cobertura.....	24
2.14.4.	Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.....	25
2.14.5.	Derivados implícitos	25
2.14.6.	Instrumentos de patrimonio.....	25
2.15.	Inventarios	26
2.16.	Otros pasivos no financieros	26
2.16.1.	Ingresos diferidos	26
2.16.2.	Subvenciones estatales.....	26
2.16.3.	Obras en construcción para terceros.....	26
2.17.	Provisiones	27
2.18.	Beneficios a los empleados	27
2.19.	Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.....	27
2.20.	Impuesto a las ganancias.....	28
2.21.	Reconocimiento de ingresos y gastos	28
2.22.	Dividendos.....	29
2.23.	Estado de flujos de efectivo	30
2.24.	Reclasificaciones	30
2.25.	Nuevos pronunciamientos contables.....	31
3.	Regulación Sectorial y Funcionamiento del Sistema Eléctrico.....	31
3.1.	Generación eléctrica	31
3.2.	Transmisión	32
3.3.	Distribución	33
3.4.	Marco regulatorio	34
3.4.1.	Aspectos generales.....	34
3.4.2.	Ley de Transmisión	34
3.4.3.	Ley de Equidad Tarifaria y Reconocimiento de Generación Local	34
3.4.4.	Ley que obliga a solventar el empalme y medidor en caso de fuerza mayor	35
3.4.5.	Ley de Generación Residencial	35
3.4.6.	Norma Técnica de Distribución.....	35

3.4.7.	Ley que regula el retiro de líneas aéreas y subterráneas de comunicaciones.....	35
3.4.8.	Ley Perfeccionamiento del Proceso Tarifario de Distribución Eléctrica.....	35
3.4.9.	Ley de estabilización transitoria de precios.....	36
3.4.10.	Ley N° 21.304 sobre el suministro a clientes electrodependientes.....	36
3.4.11.	Resolución Exenta CNE N°176/2020 - Giro Exclusivo.....	36
3.4.12.	Ley Servicios Básicos por Crisis Sanitaria – COVID19.....	37
3.4.13.	Organismos reguladores, fiscalizadores y coordinadores.....	37
4.	Política de Gestión de Riesgos.....	38
4.1.	Riesgos Financieros:.....	38
4.1.1.	Riesgo de Tipo de cambio.....	38
4.1.1.1.	Análisis de Sensibilidad.....	39
4.1.2.	Riesgo Inflacionario.....	39
4.1.2.1.	Análisis de Sensibilidad.....	39
4.1.3.	Tasa de interés.....	39
4.1.4.	Riesgo de liquidez.....	40
4.1.5.	Riesgo de crédito.....	41
5.	Juicios y estimaciones de la Administración en la aplicación de las políticas contables claves de las Sociedades.....	42
6.	Efectivo y Equivalentes al Efectivo.....	43
7.	Otros Activos Financieros.....	45
8.	Cuentas Comerciales por Cobrar y Otras Cuentas Por Cobrar.....	45
9.	Saldos y Transacciones con Partes Relacionadas.....	50
9.1.	Accionistas.....	50
9.2.	Saldos y transacciones con entidades relacionadas.....	50
9.3.	Directorio y personal clave de la gerencia.....	51
10.	Inventarios.....	53
11.	Activos y Pasivos por Impuestos Corrientes.....	54
12.	Activos Intangibles Distintos de Plusvalía.....	55
13.	Plusvalía.....	57
14.	Propiedades, Planta y Equipo.....	58
15.	Activos por Derechos de Uso y Obligaciones por Arrendamientos.....	60
16.	Impuesto a la Renta e Impuestos Diferidos.....	62
16.1.	Impuesto a la Renta.....	62
16.2.	Impuestos Diferidos.....	63
17.	Otros Pasivos Financieros corrientes y no corrientes.....	64
17.1.	Instrumentos derivados.....	65
18.	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar.....	66
19.	Instrumentos financieros.....	68
19.1.	Instrumentos financieros por categoría.....	68
19.2.	Valor justo de instrumentos financieros.....	70
20.	Provisiones.....	71
20.1.	Otras provisiones corrientes.....	71
20.2.	Provisiones corrientes por beneficios a los empleados.....	71
20.3.	Provisiones no corrientes, por beneficios a los empleados.....	72
20.4.	Juicios y multas.....	74
21.	Otros pasivos no financieros.....	75
22.	Patrimonio.....	75
22.1.	Patrimonio neto de la Sociedad.....	75
22.1.1.	Capital suscrito y pagado.....	75
22.1.2.	Dividendos.....	76
22.1.3.	Otras reservas.....	76
22.1.4.	Diferencias de conversión.....	77
22.1.5.	Ganancias Acumuladas.....	78
22.2.	Gestión de capital.....	78
22.3.	Restricciones a la disposición de fondos.....	78
22.4.	Patrimonio de participaciones no controladoras.....	79
23.	Ingresos.....	80
24.	Materias Primas y Consumibles Utilizados.....	82
25.	Gastos por Beneficios a los Empleados.....	82
26.	Gasto por Depreciación y Amortización.....	82

27.	(Pérdida) Ganancia por deterioro	83
28.	Otros Gastos por Naturaleza	83
29.	Resultados Financieros	83
30.	Otras ganancias (pérdidas)	84
31.	Segmentos de Negocio	84
32.	Medio Ambiente	88
33.	Garantías Comprometidas con Terceros, Otros Activos Financieros no Corrientes	88
34.	Cauciones Obtenidas de Terceros	88
35.	Compromisos y Restricciones	88
36.	Información Financiera Resumida de Filiales que Componen el Grupo	99
37.	Información Adicional sobre Deuda Financiera	100
38.	Moneda Extranjera	102
39.	Sanciones	104
40.	Hechos Posteriores	104

INVERSIONES ELECTRICAS DEL SUR S.A. Y FILIALES

Notas a los Estados Financieros Consolidados

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022

(En miles de pesos chilenos - M\$)

1. Información General y Descripción del Negocio

a) Información General

Inversiones Eléctricas del Sur S.A., en adelante la “Sociedad”, “Eléctricas” o el “Grupo”, fue constituida por escritura pública de fecha 10 de junio de 2008 con el nombre de Inversiones SF SpA, con el objeto de realizar toda clase de inversiones en toda clase de bienes muebles e inmuebles, como por ejemplo en acciones de sociedades anónimas, derechos en sociedades y la administración de estas inversiones y sus frutos.

La Sociedad es el vehículo a través del cual el fondo canadiense Ontario Teachers’ Pension Plan Board y el fondo canadiense Alberta Investment Management Corporation (AIMCo) controlan las empresas del Grupo Saesa. Los sectores en los que participa la Sociedad y sus filiales son distribución, transmisión, transformación, generación y comercialización de energía eléctrica.

La Sociedad se encuentra inscrita en el Registro de Valores con el número 1.016, y está sujeta a la fiscalización de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

Las sociedades filiales directas inscritas en el Registro de Valores son: Sociedad Austral de Electricidad S.A. (en adelante “Saesa”), inscrita con el número 1.072 y Empresa Eléctrica de la Frontera S.A. (en adelante “Frontel”), inscrita con el número 1.073. La filial indirecta inscrita en el Registro de Valores es, Sistema de Transmisión del Sur S.A. (en adelante “STS”), inscrita con el número 1.200.

Las filiales indirectas inscritas en el Registro de Entidades Informantes son: Compañía Eléctrica Osorno S.A. (en adelante “Luz Osorno”), inscrita con el número 116, Empresa Eléctrica de Aysén S.A. (en adelante “Edelaysen”), inscrita con el número 28 y Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A. (en adelante “SATT”), inscrita con el número 435.

Las sociedades filiales directas no inscritas son Saesa Innova Soluciones SpA y Saesa Gestión y Logística SpA, Sociedad de Transmisión Austral S.A. (en adelante “STA”), STA II S.A. (en adelante “STA II”). Las sociedades filiales indirectas no inscritas son Sagesa S.A. (en adelante “Sagesa Tx”), Sagesa Generación S.A. (en adelante Sagesa S.A.), Sociedad Generadora Austral S.A., (en adelante “SGA”), Sistema de Transmisión del Norte S.A. (en adelante “STN”), Sistema de Transmisión del Centro S.A. (en adelante “STC”), Línea de Transmisión Cabo Leones S.A. y Tolchén Transmisión SpA.

División Sociedad de Transmisión Austral S.A.

En Junta Extraordinaria de Accionistas de la filial Sociedad de Transmisión Austral S.A. celebrada con fecha 3 de enero de 2023, se acordó la división de dicha sociedad en dos sociedades: (a) la continuadora, que mantuvo la razón social; y (b) una nueva sociedad denominada STA II S.A. a la que se le asignó la participación que Sociedad de Transmisión Austral S.A. mantenía en SGA y en Sagesa S.A. La mencionada división tuvo efecto inmediato por lo tanto la división se llevó a cabo a partir de esa fecha.

División SAGESA S.A.

En Junta Extraordinaria de Accionistas de SAGESA S.A. celebrada con fecha 30 de diciembre de 2022, se acordó la división de dicha sociedad en dos sociedades: (a) la continuadora, que mantuvo la razón social y conservará la participación en la filial Cabo Leones y los activos de transmisión; y (b) una nueva sociedad, denominada “SAGESA Generación S.A.”, a la cual se le asignaron los activos correspondientes a centrales SIC y PMGD. La mencionada división tuvo efecto inmediato por lo tanto la división se llevó a cabo a partir de esa fecha.

b) Información del Negocio

Las filiales Saesa, Frontel, Edelaysen y Luz Osorno distribuyen energía eléctrica en la zona sur del país, en el área comprendida entre las provincias de Concepción (Región del Bío Bío) y Villa O’Higgins (Región de Aysén).

La filial Sagesa es una empresa generadora que opera desde la Región del Biobío a la Región de Los Lagos. Básicamente, posee una central gas/diésel de 45 MW y varias centrales diésel con una potencia instalada de 109,5 MW. Parte de la energía generada por esta empresa se comercializa en el mercado spot del CEN-SEN a través de la filial SGA y sus ingresos corresponden a la venta de energía y potencia que se realiza en dicho mercado.

La filial Sagesa Tx es una empresa que surgió del proceso de división societaria de Sagesa, que mantiene la razón social y queda con los activos de Transmisión y la participación en Cabo Leones.

La filial STS es una empresa cuya principal actividad es el transporte de energía a las generadoras con contrato de suministro con empresas distribuidoras de las regiones del Biobío, Araucanía, Los Ríos y Los Lagos; además, la prestación de servicios en todas las especialidades relacionadas con los sistemas eléctricos de transporte y transformación, tales como asesorías de diseño, construcción, mantenimiento y operación de sistemas.

La filial STN, cuyo giro principal es la construcción, operación y mantenimiento de instalaciones de transmisión o transporte de energía, opera un sistema de transmisión dedicada en la Región de Antofagasta cuyo propósito es abastecer los requerimientos de energía y potencia de una empresa minera y permitir la conexión de una central generadora (517 MW) al Sistema Eléctrico Nacional (SEN); también opera en el sistema de Transmisión Nacional. En el último periodo se han incorporado nuevos servicios asociados a operación y control a través de tecnología, monitoreo desde aplicaciones y servicio de inspecciones por medio de drones.

La filial STC, tiene el mismo giro de STN. Esta Sociedad construyó el Proyecto Línea de Transmisión 2x220 kV San Fabián-Ancoa, la que será operada y administrada por STC una vez que ésta entre en funcionamiento. STC ha finalizado la construcción de la línea durante el segundo semestre del 2018 realizando su energización con fecha 25 de agosto de 2018 y posteriormente se procedió a informar al Coordinador Eléctrico Nacional (“CEN”) que el Proyecto había comenzado su período de puesta en servicio. Este Proyecto tiene como importante cliente a Hidroeléctrica Ñuble SpA, la que evacuará su energía a través de esta línea conectando con el SEN (Sistema Eléctrico Nacional).

En el primer semestre de 2022, Eléctrica Puntilla comunicó al Mercado a través de un hecho esencial que el proyecto Central Ñuble de su filial Hidroeléctrica Ñuble SpA (“Hidroñuble”) presenta un atraso importante, modificando el aplazamiento ya informado en agosto de 2020, estimando su puesta en marcha para el segundo semestre del año 2026.

La filial Cabo Leones, también está en el sistema de Transmisión Dedicada, corresponde a una línea de doble circuito de 220 KV, ubicado en las comunas de Freirina y Vallenar, que tiene por finalidad evacuar la energía eléctrica y potencia de hasta tres proyectos eólicos en construcción, entró en operación en el mes de diciembre de 2017.

La filial SATT, actualmente opera algunos activos de Transmisión Nacional y Dedicada en las regiones de Antofagasta, Atacama y Toltén.

La filial Tolchén cuenta con una línea de transmisión dedicada de doble circuito de 33 km de largo con una capacidad de 233 MVA por circuito y que son utilizados por Parques Eólicos. El primer circuito se extiende desde la Subestación San Gabriel hasta la Subestación Mulchén y el segundo circuito se extiende desde la Subestación Tolpán Sur hasta la Subestación Mulchén. Ambos circuitos se encuentran ubicados en las comunas de Renaico y Mulchén, provincias de Malleco y Biobío, pertenecientes a las regiones de la Araucanía y Biobío respectivamente.

La filial SGL tiene por objetivo poner a disposición de las diferentes sociedades que conforman el Grupo Saesa, personal, ya sea Profesionales o Técnicos, para desarrollar distintas labores en los diferentes proyectos, en especial aquellos con duración menores a 1 año plazo.

La filial INNOVA tiene por objetivo la compra, venta, arrendamiento y comercialización de productos eléctricos o vinculados al mundo eléctrico en general, además de una amplia gama de soluciones energéticas para el sector industrial, minero, empresarial y hogar.

La filial STA tiene por objeto realizar negocios relacionados principalmente con la transmisión de energía a través suyo o de otras empresas, así como realización y administración de inversiones. Las actividades de la Sociedad que conforman su objeto social podrán desarrollarse en el país o en el extranjero. Actualmente administra las inversiones de sus filiales STN, SATT, STC, Tolchén, STS y SAGESA Tx.

La filial STA II tiene por objeto realizar negocios relacionados con la generación y comercialización de energía a través suyo o de otras empresas. Actualmente administra las inversiones de sus filiales Sagesa Generación y SGA.

El domicilio legal de la Sociedad es Isidora Goyenechea 3621, piso 3, Santiago, y el domicilio comercial principal es Bulnes 441, Osorno.

Al 31 de diciembre de 2023 los presentes estados financieros consolidados muestran un capital de trabajo negativo principalmente por los montos de cuentas de financiamientos con terceros y partes relacionadas. La Sociedad mantiene flujo de caja de las actividades operativas positivo, y monitorea sus proyecciones de flujo de efectivo de manera continua contando con el compromiso de sus partes relacionadas y matriz para financiar proyectos en curso cuando sea necesario. Por lo tanto, para lograr una comprensión más completa de la posición financiera y el capital de trabajo de la Sociedad, es recomendable revisar los estados financieros consolidados de la Matriz Inversiones Grupo Saesa Limitada. Es importante considerar que la Sociedad cuenta con el soporte económico y financiero de su Matriz.

2. Resumen de Principales Políticas Contables Aplicadas

2.1. Principios contables

Los presentes Estados Financieros Consolidados, se presentan en miles de pesos chilenos y han sido preparados a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Sociedad y sus filiales. Los principios y criterios son aplicados uniformemente por todas las filiales.

Los Estados Financieros Consolidados de la Sociedad y sus filiales terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022, han sido preparados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB"). Para estos fines, las NIIF comprenden las normas emitidas por el IASB y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF).

Estos Estados Financieros Consolidados han sido aprobados por su Directorio en su sesión celebrada con fecha 26 de marzo de 2024.

2.2. Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas

La información contenida en estos Estados Financieros Consolidados es responsabilidad de la Administración de la Sociedad.

La preparación de los presentes Estados Financieros Consolidados requiere el uso de estimaciones y supuestos por parte de la Administración. Estas estimaciones están basadas en el mejor saber de la Administración sobre los montos reportados, eventos o acciones a la fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados. Sin embargo, es posible que acontecimientos en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos períodos, lo que se haría, conforme a lo establecido en NIC 8, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes Estados Financieros Consolidados futuros. El detalle de las estimaciones y criterios contables significativos se detallan en la Nota 5.

2.3. Período cubierto

Los presentes Estados Financieros Consolidados comprenden lo siguiente:

- Estados Consolidados de Situación Financiera Clasificados de Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2023 y 2022.
- Estados Consolidados de Resultados Integrales por Naturaleza por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022.
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022.
- Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Método Directo por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022.

2.4. Bases de preparación

Los Estados Financieros Consolidados de la Sociedad y sus filiales han sido preparados bajo el criterio del costo histórico, excepto en el caso de los instrumentos financieros, registrados a valor razonable.

2.5. Bases de consolidación

Los Estados Financieros Consolidados incorporan los estados financieros de la Sociedad y de las entidades controladas por la Sociedad (sus filiales). El control se logra cuando la Sociedad tiene:

- (a) poder sobre la inversión (es decir derechos existentes que le dan la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada);
- (b) exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada; y
- (c) capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en sus rendimientos.

Cuando la Sociedad tiene menos que la mayoría de los derechos a voto de una sociedad participada, tiene el poder sobre la sociedad participada cuando estos derechos a voto son suficientes para darle en la práctica la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada unilateralmente. La Sociedad considera todos los hechos y circunstancias para evaluar si los derechos a voto en una participada son suficientes para darle el poder, incluyendo:

- (a) el número de los derechos de voto que mantiene el inversor en relación con el número y dispersión de los que mantienen otros tenedores de voto;
- (b) los derechos de voto potenciales mantenidos por el inversor, otros tenedores de voto u otras partes;
- (c) derechos que surgen de otros acuerdos contractuales; y
- (d) cualesquiera hechos y circunstancias adicionales que indiquen que el inversor tiene, o no tiene, la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes en el momento en que esas decisiones necesiten tomarse, incluyendo los patrones de conducta de voto en reuniones de accionistas anteriores.

La Sociedad reevaluará si tiene o no control en una participada si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los tres elementos de control mencionados anteriormente.

La consolidación de una filial comenzará desde la fecha en que el inversor obtenga el control de la participada y cesará cuando pierda el control sobre ésta. Específicamente, los ingresos y gastos de una filial adquirida o vendida durante el periodo, se incluyen en los Estados Consolidados de Resultados Integrales desde la fecha en que la Sociedad obtiene el control hasta la fecha en que la Sociedad deja de controlar la filial.

La ganancia o pérdida de cada componente de otros resultados integrales son atribuidas a los propietarios de la Sociedad y a la participación no controladora, según corresponda. El total de resultados integrales es atribuido a los propietarios de la Sociedad y a las participaciones no controladoras aun cuando el resultado de la participación no controladora tenga un déficit de saldo.

Si una filial utiliza políticas contables diferentes de las adoptadas en los Estados Financieros Consolidados, para transacciones y otros sucesos similares en circunstancias parecidas, se realizarán los ajustes adecuados en los estados financieros de las filiales al elaborar los Estados Financieros Consolidados para asegurar la conformidad con las políticas contables de la Sociedad.

Todos los activos y pasivos, patrimonio, ingresos, gastos y flujos de efectivo relacionados con transacciones entre las entidades de la Sociedad, son eliminados en la consolidación.

El detalle de las sociedades filiales que han sido consolidadas en estos Estados Financieros Consolidados se presenta a continuación:

RUT	Razón social	Nombre abreviado	País	Moneda funcional	% de Participación			
					31/12/2023			31/12/2022
					Directo	Indirecto	Total	Total
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	EDELAYSÉN	Chile	Peso Chileno	0,0000%	93,2373%	93,2373%	93,2373%
96.531.500-4	Compañía Eléctrica Osorno S.A.	LUZ OSORNO	Chile	Peso Chileno	0,0000%	100,0000%	100,0000%	100,0000%
99.528.750-1	Sociedad Generadora Austral S.A.	SGA	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000%	0,0000%	100,0000%	100,0000%
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	STS	Chile	Peso Chileno	99,9996%	0,0004%	100,0000%	100,0000%
77.708.654-5	Sagesa Generación S.A.	SAGESA GX	Chile	Dólar Estadounidense	99,9987%	0,1000%	99,9987%	0,0000%
76.186.388-6	Sagesa S.A.	SAGESA TX	Chile	Dólar Estadounidense	99,9987%	0,1000%	99,9987%	99,9987%
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Chile	Peso Chileno	0,0000%	99,9164%	99,9164%	99,9164%
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	FRONTEL	Chile	Peso Chileno	0,0000%	99,3737%	99,3737%	99,3737%
77.227.557-9	Saesa Gestión y Logística SpA	SGL	Chile	Peso Chileno	0,0000%	100,0000%	100,0000%	100,0000%
77.227.565-K	Saesa Innova Soluciones SpA	INNOVA	Chile	Peso Chileno	0,0000%	100,0000%	100,0000%	100,0000%
77.312.201-6	Saesa Transmisión S.A.	SAESA TX	Chile	Peso Chileno	0,0000%	99,9164%	99,9164%	99,9164%
77.307.979-K	Frontel Transmisión S.A.	FRONTEL TX	Chile	Peso Chileno	0,0000%	99,3737%	99,3737%	99,3737%
76.410.374-2	Sistema de Transmisión del Norte S.A.	STN	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000%	0,0000%	100,0000%	100,0000%
76.440.111-5	Sistema de Transmisión del Centro S.A.	STC	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000%	0,0000%	100,0000%	100,0000%
76.519.747-3	Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	SATT	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000%	0,0000%	100,0000%	100,0000%
77.122.643-4	Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	Chile	Dólar Estadounidense	0,0000%	99,9196%	99,9196%	99,9196%
76.429.813-6	Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	CABO LEONES	Chile	Dólar Estadounidense	99,9900%	0,0100%	100,0000%	100,0000%
76.389.448-7	Tolchén Transmisión SpA	TOLCHÉN	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000%	0,0000%	100,0000%	100,0000%

Participaciones no controladoras – Una controladora presentará las participaciones no controladoras en el Estado Consolidado de Situación Financiera, dentro del patrimonio, de forma separada del patrimonio de los propietarios de la controladora.

Los cambios en la participación de la Sociedad en la propiedad de una subsidiaria que no resultan en la pérdida de control sobre las filiales se contabilizan como transacciones de patrimonio. Los importes en libros de la participación de la Sociedad y las participaciones controladoras son ajustados para reflejar el cambio en sus participaciones relativas en las filiales. Cualquier diferencia entre el importe por el cual las participaciones no controladoras son ajustadas y el valor razonable de la consideración pagada o recibida se reconoce directamente en patrimonio y se atribuye a los propietarios de la Sociedad.

Conversión de Estados Financieros de Sociedades con moneda funcional distinta del peso chileno

La conversión indicada se realiza del siguiente modo:

- Los activos y pasivos, utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de cierre de los Estados Financieros Consolidados.
- Las partidas de resultados, utilizando el tipo de cambio promedio (a menos que este promedio no sea una aproximación razonable del efecto acumulativo de los tipos de cambio existentes en las fechas de la transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en la fecha de las transacciones).
- Las diferencias de cambio que se producen en la conversión de los estados financieros se registran en el rubro “Reservas por conversión” dentro del Patrimonio Neto.

2.6. Combinación de negocios

Las combinaciones de negocios están contabilizadas usando el método de la compra. Esto involucra el reconocimiento de activos identificables (incluyendo activos intangibles anteriormente no reconocidos) y pasivos (incluyendo pasivos contingentes y excluyendo reestructuraciones futuras) del negocio adquirido al valor justo. Si estas combinaciones de negocios implican adquirir el control de una inversión en la cual la Sociedad tenía influencia significativa o control conjunto, dicha participación previa se registra al valor justo reconociendo el efecto en resultados

2.7. Moneda funcional

La moneda funcional para cada entidad del Grupo se determinó como la moneda del ambiente económico principal en que funciona. Las transacciones en monedas distintas a las que se realizan en la moneda funcional de la entidad se convierten a la tasa de cambio vigente a la fecha de transacción. Los activos y pasivos expresados en monedas distintas a la moneda funcional se vuelven a convertir a las tasas de cambio de cierre. Las ganancias y pérdidas por la reconversión se incluirán en las utilidades o pérdidas netas dentro de las otras partidas financieras.

La moneda funcional de la Sociedad es el peso chileno. La moneda funcional de las filiales directas e indirectas se distribuye como sigue:

Sociedad	Nombre abreviado	Moneda funcional
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Peso Chileno
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	FRONTEL	Peso Chileno
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	STS	Peso Chileno
Compañía Eléctrica Osorno S.A.	LUZ OSORNO	Peso Chileno
Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	EDELAYSEN	Peso Chileno
Saesa Gestión y Logística SpA	SGL	Peso Chileno
Saesa Innova Soluciones SpA	INNOVA	Peso Chileno
Sociedad Generadora Austral S.A.	SGA	Dólar Estadounidense
Sagesa Generación S.A.	SAGESA GX	Dólar Estadounidense
Sagesa S.A.	SAGESA TX	Dólar Estadounidense
Sistema de Transmisión del Norte S.A.	STN	Dólar Estadounidense
Sistema de Transmisión del Centro S.A.	STC	Dólar Estadounidense
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	SATT	Dólar Estadounidense
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	Dólar Estadounidense
STA II S.A.	STA II	Dólar Estadounidense
Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	CABO LEONES	Dólar Estadounidense
Tolchén Transmisión SpA	TOLCHÉN	Dólar Estadounidense

Aquellas filiales con moneda funcional distinta a la de la Sociedad se convierten según lo indicado en la Nota 2.5.

2.8. Bases de conversión

Las transacciones en una divisa distinta de la moneda funcional se consideran transacciones en moneda extranjera. Las operaciones que realiza cada Sociedad en una moneda distinta de su moneda funcional se registran a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Durante el año, las diferencias entre el tipo de cambio contabilizado y el que está vigente a la fecha de cobro o pago se registran como diferencias de cambio en el Estado Consolidado de Resultados Integrales.

Asimismo, al cierre de cada año, la conversión de los saldos a cobrar o a pagar en una moneda distinta de la funcional de cada Sociedad, se realiza al tipo de cambio de cierre. Las diferencias de valoración producidas se registran como diferencias de cambio en el Estado Consolidado de Resultados Integrales.

Los activos y pasivos en moneda extranjera y en moneda reajutable (UF), son traducidos a los tipos de cambio a valores vigentes a la fecha de cierre de los Estados Financieros Consolidados, según el siguiente detalle:

Moneda extranjera y reajutable	Nombre abreviado	31/12/2023	31/12/2022
		\$	\$
Dólar Estadounidense	USD	877,12	855,86
Unidad de Fomento	UF	36.789,36	35.110,98
Euro	EUR	970,05	915,95

2.9. Compensación de saldos y transacciones

Como norma general, en los Estados Financieros Consolidados no se compensan ni los activos ni los pasivos, ni los ingresos ni los gastos, salvo aquellos casos en que la compensación sea requerida o esté permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo del fondo de la transacción.

2.10. Propiedades, planta y equipo

Los bienes de Propiedades, planta y equipo son registrados al costo de adquisición, menos la depreciación acumulada y deterioros acumulados.

Adicionalmente al precio pagado por la adquisición o construcción de cada elemento, el costo también incluye, en su caso, los siguientes conceptos:

- Los costos financieros devengados durante el año de construcción que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, que son aquellos que requieren de un período de tiempo sustancial antes de estar listos para su uso, como por ejemplo: instalaciones de transmisión. La tasa de interés utilizada es la correspondiente al financiamiento específico o, de no existir, la tasa media ponderada de financiamiento de la Sociedad o la matriz del Grupo.
- El monto activado y la tasa de capitalización, son los siguientes:

Costos por préstamos capitalizados	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Costos por préstamos capitalizados (ver nota 29)	6.083.433	5.656.526
Tasa de capitalización de costos moneda funcional CLP	2,82%	2,94%
Tasa de capitalización de costos moneda funcional USD	3,00%	3,00%

- Costos de personal relacionados directamente con las obras en curso, ascendieron a M\$7.256.130 por el año terminado al 31 de diciembre de 2023 y a M\$6.650.333 por el año terminado al 31 de diciembre de 2022 (ver nota 25).

- Los desembolsos futuros a los que la Sociedad y sus filiales deberán hacer frente, en relación con la obligación de cierre de sus instalaciones, se incorporan al valor del activo por el valor actualizado, reconociendo contablemente la correspondiente provisión. La Sociedad y sus filiales revisan anualmente su estimación sobre los mencionados desembolsos futuros, aumentando o disminuyendo el valor del activo en función de los resultados de dicha estimación.

Las obras en curso se traspasan a activos en explotación una vez finalizado el período de prueba, cuando se encuentran disponibles para su uso, a partir de cuyo momento comienza su depreciación.

Los costos de ampliación o mejoramiento sustancial de estructuras, instalaciones o equipos existentes corresponden a la sustitución o el mejoramiento de partes, pero sin reemplazar la totalidad del bien, y que tiene como resultado la ampliación de la vida útil, el incremento de la capacidad, la disminución de los costos operacionales o el incremento del valor a través de los beneficios que el bien puede aportar son incorporados como mayor costo del bien. También se incluyen en estos costos aquellas exigencias de la autoridad o compromisos tomados por la Sociedad y sus filiales, que de no concretarse no permitirían el uso del activo.

Los costos posteriores (reemplazo de componentes, mejoras, ampliaciones o crecimientos) se incluyen en el valor del activo inicial o se reconocen como un activo separado. El valor del componente sustituido se da de baja contablemente.

El resto de reparaciones y mantenciones que no cumplan con lo mencionado anteriormente se cargan en el resultado del periodo en que se incurrir.

La depreciación es determinada, aplicando el método lineal, sobre el costo de los activos menos su valor residual, entendiéndose que los terrenos sobre los que se encuentran construidos los edificios y otras construcciones tienen una vida útil indefinida y que, por tanto, no son objeto de depreciación.

La Sociedad y sus filiales deprecian sus activos fijos desde el momento en que los bienes están en condiciones de uso.

El valor residual y la vida útil de los activos se revisan y ajustan periódicamente, si es necesario, ajustando en forma prospectiva, si corresponde.

A continuación, se presentan los principales períodos de vida útil utilizados para la depreciación de los activos:

Propiedades, planta y equipo	Intervalo de años de vida útil estimada
Edificios	40 - 80
Plantas y equipos:	
Líneas y redes	30 - 44
Transformadores	44
Medidores	20 - 40
Subestaciones	20 - 60
Sistema de generación	25 - 50
Equipamiento de tecnologías de la información:	
Hardware	5
Instalaciones fijas y accesorios:	
Muebles y equipos de oficina	10
Vehículos	7
Otros equipos y herramientas	10

Para la explotación del sistema eléctrico de distribución, las sociedades tienen concesiones de distribución de electricidad que son otorgadas por la Autoridad Reguladora Chilena y no tienen fecha de expiración, por lo que se consideran de carácter indefinido.

2.11. Activos intangibles

2.11.1. Plusvalía comprada

La plusvalía representa la diferencia entre el costo de adquisición y el valor justo de los activos adquiridos identificables, pasivos y pasivos contingentes de la entidad adquirida. La plusvalía es inicialmente medida al costo y, posteriormente, medida al costo menos cualquier pérdida por deterioro, en caso de existir.

La plusvalía es revisada anualmente para determinar si existe o no indicadores de deterioro o más frecuentemente, si eventos o cambios en circunstancias que indiquen que el valor libro puede estar deteriorado, según lo indicado en la Nota 2.12.

2.11.2. Servidumbres y Derechos de agua

Estos activos intangibles corresponden a servidumbres de paso. Su reconocimiento contable se realiza inicialmente a su costo de adquisición y, posteriormente, se valorizan a su costo neto de las pérdidas por deterioro, que en su caso hayan experimentado. Los activos de vida útil indefinida no se amortizan.

2.11.3. Programas informáticos

Estos activos intangibles corresponden a aplicaciones informáticas y su reconocimiento contable se realiza inicialmente a su costo de adquisición y, posteriormente, se valorizan a su costo neto de las amortizaciones y pérdidas por deterioro, que en su caso hayan experimentado. Estos activos se amortizan en su vida útil que varía entre cuatro y seis años.

2.11.4. Costos de investigación y desarrollo

Los costos de investigación se reconocen como un gasto en el periodo en que se incurren. Los costos incurridos en proyectos de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando se cumplen los criterios de reconocimiento:

- Técnicamente, es posible completar la producción del activo intangible de forma que pueda estar disponible para su utilización o su venta;
- La administración tiene intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo;
- Existe la capacidad para utilizar o vender el activo intangible;
- Es posible demostrar la forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- Existe disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- Es posible valorar, de forma fiable, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

Otros costos de desarrollo se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costos de desarrollo previamente reconocidos como un costo en resultado no se reconocen como un activo en un ejercicio o período posterior.

La Sociedad y sus filiales se encuentran trabajando en la búsqueda de soluciones tecnológicas que le permitan entre otras una interacción remota con sus clientes y equipos de la red a modo de facilitar la gestión energética, calidad del servicio y productos entregados a sus usuarios, además de otros proyectos de ERNC de generación híbrida en Sistemas Aislados.

Respecto a los proyectos descritos anteriormente, la Sociedad y sus filiales no han registrado gastos de investigación, de haberlos se contabilizan con cargo a resultados.

2.12. Deterioro de activos no financieros

En cada fecha de presentación, la Sociedad revisa los valores en libros de su propiedad, planta y equipo y activos intangibles de vida útil definida para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro. Si existe tal indicio, se estima el importe recuperable del activo para determinar el alcance de la pérdida por deterioro (si la hubiere). Cuando el activo no genera flujos de efectivo independientes de otros activos, la Sociedad estima el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a unidades

generadoras de efectivo individuales o, de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para el cual se puede identificar una base de asignación razonable y consistente.

Los activos intangibles con una vida útil indefinida se someten a pruebas de deterioro al menos una vez al año y siempre que exista un indicio al final del año sobre el que se informa que el activo puede estar deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de disposición y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las evaluaciones actuales del mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual se calculan los flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor libro, el valor libro del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su valor recuperable. Una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa posteriormente (como resultado de cualquier evento definido en la NIC 36), el valor libro del activo (o unidad generadora de efectivo) se incrementa a la estimación revisada de su monto recuperable, pero de manera que el valor libro incrementado no exceda el valor libro que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o unidad generadora de efectivo) en periodos anteriores. Un reverso de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados en la medida en que elimina la pérdida por deterioro que se ha reconocido para el activo en periodos anteriores.

La Sociedad y sus filiales, en base al resultado de las pruebas de deterioro, considera que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos al 31 de diciembre de 2023 y 2022.

2.13. Arrendamientos

2.13.1. Sociedad actúa como arrendatario:

Para determinar si un contrato es, o contiene, un arrendamiento, la Sociedad y sus filiales analizan el fondo económico del acuerdo, evaluando si el acuerdo transfiere el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación. Se considera que existe control si el cliente tiene i) derecho a obtener sustancialmente todos los beneficios económicos procedentes del uso de un activo identificado; y ii) derecho a dirigir el uso del activo.

Al comienzo del arrendamiento se registra en el Estado Consolidado de Situación Financiera un activo por el derecho de uso y un pasivo por arrendamiento.

La Sociedad y sus filiales reconocen inicialmente los activos por derecho de uso al costo. El costo de los activos por derecho de uso comprende: i) importe de la medición inicial del pasivo por arrendamiento; ii) los pagos por arrendamiento realizados; iii) los costos directos iniciales incurridos; y iv) la estimación de los costos por desmantelamiento o restauración.

Posteriormente, el activo por derecho de uso se mide al costo, ajustado por cualquiera nueva medición del pasivo por arrendamiento, menos la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de valor.

El activo por derecho de uso se deprecia en los mismos términos que el resto de activos depreciables similares, si existe certeza razonable de que el arrendatario adquirirá la propiedad del activo al finalizar el arrendamiento. Si no existe dicha certeza, el activo se deprecia en el plazo menor entre la vida útil del activo o el plazo del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos por arrendamiento, descontados a la tasa incremental por préstamos de la Sociedad, si la tasa de interés implícita en el arrendamiento no pudiera determinarse fácilmente. Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo comprenden: i) pagos fijos, menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar; ii) pagos por arrendamiento variables que dependen de un índice o tasa; iii) garantías de valor residual; iv) precio de ejercicio de una opción de compra; y v) penalizaciones por término del arriendo.

Después de la fecha de inicio, el pasivo por arrendamiento se incrementa para reflejar la acumulación de intereses y se reduce por los pagos por arrendamiento realizados. Además, el valor en libros del pasivo se vuelve a medir si existe una modificación en los términos del arrendamiento (cambios en el plazo, en el importe de los pagos o en la evaluación de una opción de comprar o cambio en los importes a pagar). El gasto por intereses se reconoce como gasto y se distribuye entre los ejercicios que constituyen el período de arrendamiento, de forma que se obtiene una tasa de interés constante en cada ejercicio sobre el saldo pendiente del pasivo por arrendamiento.

Los arrendamientos de corto plazo, igual o inferior a un año, o arrendamiento de activos de bajo valor se exceptúan de la aplicación de los criterios de reconocimiento descritos anteriormente, registrando los pagos asociados con el arrendamiento como un gasto de forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

2.13.2. Sociedad actúa como arrendador:

Cuando la Sociedad y sus filiales actúan como arrendador, clasifican al inicio del acuerdo si el arrendamiento es operativo o financiero, en base a la esencia de la transacción. Los arrendamientos en los que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente se clasifican como arrendamientos financieros.

El resto de los arrendamientos son clasificados como arrendamientos operativos.

En el caso de arrendamientos financieros, en la fecha de comienzo, la Sociedad reconoce en su Estado Consolidado de Situación Financiera los activos mantenidos en arrendamiento financiero y los presenta como una cuenta por cobrar, por un valor igual al de la inversión neta en el arrendamiento, calculado como la suma del valor actual de las cuotas de arrendamiento y el valor actual de cualquier valor residual devengado, descontados a la tasa de interés implícita en el arrendamiento. Posteriormente, se reconocen los ingresos financieros a lo largo del plazo del arrendamiento, en función de un modelo que refleje una tasa de rendimiento constante sobre la inversión financiera neta realizada en el arrendamiento.

En el caso de los arrendamientos operativos, los pagos por arrendamiento se reconocen como ingreso de forma lineal durante el plazo del mismo, salvo que resulte más representativa otra base sistemática de reparto. Los costos directos iniciales incurridos para obtener un arrendamiento operativo se añaden al valor en libros del activo subyacente y se reconocen como gasto a lo largo del plazo del arrendamiento, sobre la misma base que los ingresos del arrendamiento.

2.14. Instrumentos financieros

Los activos y los pasivos financieros se reconocen en el Estado Consolidado de Situación Financiera de la Sociedad y sus filiales cuando éste pasa a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Los activos y pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable, excepto en el caso de las cuentas por cobrar comerciales que no tienen un componente de financiación significativo y se miden al precio de transacción (Ver nota de ingresos). Los costos de la transacción directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos financieros y pasivos financieros (distintos de los activos financieros y pasivos financieros a valor razonable a través de resultados) se suman o se deducen del valor razonable de los activos financieros o pasivos financieros, según proceda, en el reconocimiento inicial. Los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos financieros o pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias o pérdidas se reconocen inmediatamente en el Estado Consolidado de Resultados Integrales.

2.14.1. Activos Financieros

Todas las compras o ventas regulares de activos financieros son reconocidas y desreconocidas en base a una fecha comercial. Las compras o ventas regulares son compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de activos dentro del plazo establecido por la regulación o convención en el mercado.

Todos los activos financieros reconocidos se miden posteriormente en su totalidad, ya sea al costo amortizado o al valor razonable, dependiendo de la clasificación de los activos financieros.

a) Clasificación y medición inicial de los activos financieros.

Los criterios de clasificación y medición corresponden a los siguientes:

i. Instrumento de deuda a costo amortizado:

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros para recaudar flujos de efectivo contractuales; y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el monto principal pendiente.

ii. Instrumento de deuda a valor razonable con cambios en otros resultados integrales (VRCCORI):

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto recogiendo flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el importe principal pendiente.

iii. Valor razonable con cambios en resultados integrales (VRCCRI):

Por defecto, todos los demás activos financieros se miden posteriormente a valor razonable con cambios en resultados integrales (VRCCRI).

- El Grupo puede elegir irrevocablemente presentar cambios posteriores en el valor razonable de una inversión en acciones en otros resultados integrales si se cumplen ciertos criterios; y
- El Grupo puede designar irrevocablemente una inversión de deuda que cumpla con los criterios de costo amortizado o VRCCORI medidos en VRCCRI si al hacerlo se elimina o reduce significativamente un ajuste contable.

b) Medición posterior de los activos financieros

Los activos financieros se miden después de su adquisición basándose en su clasificación de la siguiente manera:

- En el caso de los activos financieros inicialmente reconocidos a costo amortizado, se miden utilizando el método de la tasa de interés efectiva, que une las futuras recaudaciones de efectivo estimadas durante la vida esperada del activo financiero.
- Los activos financieros reconocidos a valor razonable con cambios en otros ingresos integrales se miden posteriormente a valor razonable. Los ingresos por intereses se calculan utilizando el método de la tasa de interés efectiva, las ganancias y pérdidas por diferencias de tipo de cambio y el deterioro se reconocen en los resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en el Estado Consolidado de Resultados Integrales. En desreconocimiento, las ganancias y pérdidas acumuladas en otros resultados integrales se reclasifican a los resultados del periodo.

En relación con los activos financieros inicialmente reconocidos a valor razonable con cambios en resultados integrales, estos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias o pérdidas netas, incluidos los intereses o los ingresos por dividendos, se reconocen en el resultado del año. Estos activos financieros se mantienen para su negociación y se adquieren con el fin de venderlos a corto plazo. Los activos financieros de esta categoría se clasifican como otros activos financieros corrientes

c) Deterioro de activos financieros no derivados

Para las cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar por arrendamientos financieros y los activos contractuales, la Sociedad y sus filiales han aplicado el enfoque simplificado de NIIF 9 para medir la pérdida esperada de crédito (ECL).

En virtud de este enfoque simplificado, la Sociedad ha determinado una matriz de provisiones basada en las tasas históricas de incumplimiento de sus clientes, ajustadas por estimaciones prospectivas teniendo en cuenta los factores macroeconómicos más relevantes que afectan las recaudaciones y que han mostrado correlación con las recaudaciones en el pasado. Las variables macroeconómicas se revisan periódicamente. La Sociedad identifica como las principales variables macroeconómicas que afectan a las recaudaciones; el producto interno bruto del país y las regiones donde está presente, las tasas de desempleo nacionales y regionales y las variaciones en el poder adquisitivo de los clientes.

Cuando hay información confiable que indica que la contraparte se encuentra en graves dificultades financieras y no hay perspectivas realistas de recuperación, por ejemplo, cuando la contraparte se ha puesto en liquidación o ha iniciado un procedimiento de quiebra, o en el caso de cuentas por cobrar comerciales, cuando los montos se hayan considerado incobrables, se registrará un castigo. Antes del castigo, se han ejecutado todos los medios prudenciales de cobro.

Los deudores comerciales son usuarios de los sistemas de transmisión y clientes por distribución asociados a las filiales de distribución de energía.

En relación con los préstamos con partes relacionadas, la Administración no ha reconocido una provisión por incobrables, ya que, los préstamos con partes relacionadas se consideran de bajo riesgo crediticio.

2.14.2. Pasivos financieros

Los pasivos financieros se clasifican como (i) a costo amortizado o (ii) a valor razonable con cambios en resultados integrales.

El Grupo mantiene los siguientes pasivos financieros en su Estado Consolidado de Situación Financiera, clasificados como se describe a continuación:

a) Cuentas por pagar comerciales:

Las obligaciones con los proveedores se reconocen inicialmente a su valor razonable, siendo éste el valor a pagar, y posteriormente se valoran a costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

b) Obligaciones con bancos e instituciones financieras:

Las obligaciones con los bancos y las instituciones financieras se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción.

Posteriormente, se valoran a costo amortizado. Cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (neto de los costos necesarios para obtenerlos) y el valor de reembolso se reconoce en el Estado Consolidado de Resultados Integrales a lo largo de la vida de la deuda de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

2.14.3. Derivados y contabilidad de cobertura

Los derivados se contratan para gestionar los riesgos de tipo de cambio, tasas de interés, inflación, etc. a los que la Sociedad y sus filiales pueden estar expuestas.

Las transacciones de derivados se supervisan de forma regular y coherente a lo largo de la vida de los contratos para garantizar que no se produzcan desviaciones significativas de los objetivos definidos, de modo que se siga satisfactoriamente la estrategia adoptada por la Administración. La Sociedad y sus filiales han cumplido los requisitos para la cobertura de flujos de caja de los instrumentos derivados que se hayan suscrito. Además, para cumplir los requisitos establecidos en la norma, se supervisa regularmente la eficacia durante el período de cobertura. La eficacia de las transacciones derivadas se supervisa de forma retrospectiva y prospectiva. Dicha eficacia debe estar dentro de los límites definidos en la NIC 39 (80% - 125%). La parte del valor razonable de los derivados de cobertura que, según la metodología respectiva, resulta ineficaz se registra en el Estado Consolidado de Resultados Integrales en ingresos o gastos financieros.

a) Clasificación de los instrumentos de cobertura – coberturas de flujo de caja

Esta clasificación consiste en designar instrumentos de cobertura para cubrir la exposición a cambios en los flujos de efectivo de un activo, pasivo (como un swap para fijar los pagos de intereses de una deuda a tasa variable), una transacción proyectada muy probable o una proporción de ella, siempre que tales cambios: i) son atribuibles a un riesgo particular; y ii) podrían afectar los resultados futuros.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados que se designan y califican como instrumentos de cobertura de flujo de caja es diferida en patrimonio en una reserva de patrimonio denominada “cobertura de flujo de caja”. Los saldos diferidos en patrimonio se reconocen en el resultado en los mismos períodos en los que la partida cubierta que lo afecta.

Sin embargo, cuando la operación cubierta prevista resulta en el reconocimiento de un activo no financiero o de un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas diferidas previamente en el patrimonio se transfieren desde el patrimonio y se incluyen en la valoración inicial del costo de ese activo o pasivo.

La contabilidad de cobertura se interrumpe cuando la relación de cobertura se cancela, cuando el instrumento de cobertura caduca o se vende, se termina, o se ejerce, o ya no califica para la contabilidad de cobertura.

Cualquier resultado diferido en patrimonio en ese momento se mantiene y se reconoce cuando la transacción esperada es finalmente reconocida en resultados. Cuando ya no se espera que se produzca una transacción esperada, el resultado acumulado que se difirió se reconoce inmediatamente en resultados.

2.14.4. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

Bajo este rubro del Estado Consolidado de Situación Financiera se registra el efectivo en saldos en bancos, caja y otras inversiones a corto plazo de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja, con vencimiento de hasta tres meses y que tienen un bajo riesgo de cambios de su valor. En el Estado Consolidado de Situación Financiera, los sobregiros bancarios, de haberlos se clasifican en el pasivo corriente.

2.14.5. Derivados implícitos

La Sociedad ha establecido un procedimiento que permite evaluar la existencia de derivados implícitos en contratos financieros y no financieros. En caso de existir un derivado implícito, y si el contrato principal no es un instrumento financiero, el procedimiento determina si las características y riesgos del mismo no están estrechamente relacionados con el contrato principal, en cuyo caso requiere de una contabilización separada. En caso contrario, siendo el contrato principal un activo financiero, no se separa y se evalúa todo el contrato de acuerdo al modelo de negocio y características contractuales de sus flujos de efectivo.

El procedimiento consiste en una caracterización inicial de cada contrato que permite distinguir aquellos en los cuales podría existir un derivado implícito. En tal caso, dicho contrato se somete a un análisis de mayor profundidad determinado si el contrato principal es o no un instrumento financiero. Si producto de esta evaluación se determina que el contrato contiene un derivado implícito que requiera su contabilización separada, éste es valorizado y los movimientos en su valor razonable son registrados en la cuenta de resultados integrales, mientras que si no es separable, todo el contrato es sometido al modelo de negocio, y los movimientos en su valor razonable son registrados en el Estado Consolidado de Resultados Integrales.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, los análisis realizados indican que no existen derivados implícitos en los contratos de la Sociedad que requieran ser contabilizados separadamente.

2.14.6. Instrumentos de patrimonio

Un instrumento de patrimonio es cualquier contrato que ponga de manifiesto una participación residual en los activos de una entidad una vez deducidos todos sus pasivos. Los instrumentos de patrimonio emitidos por la Sociedad se registran al monto de la contraprestación recibida, netos los costos directos de emisión. Actualmente la Sociedad sólo tiene emitidas acciones ordinarias serie A y serie B.

2.15. Inventarios

Las existencias se valoran al precio medio ponderado de adquisición, o valor neto de realización si éste es inferior.

2.16. Otros pasivos no financieros

En este rubro se incluyen los siguientes conceptos:

2.16.1. Ingresos diferidos

En este rubro se incluyen, fundamentalmente, emisiones de documentos o pagos recibidos de clientes por servicios, que según contrato estipulan pagos anticipados. Estos montos se registran como ingresos diferidos en el pasivo del Estado Consolidado de Situación Financiera y se imputan a resultados en el rubro "Ingresos de actividades ordinarias" del Estado Consolidado de Resultados Integrales en la medida que se devenga el servicio.

En el rubro "Otros pasivos No financieros No corrientes", se ha incluido el pago anticipado por contratos de peajes de largo plazo con terceros, por el uso de activos de transmisión zonal, que las filiales de la Sociedad deben construir. Una vez finalizada la construcción del activo e iniciado el servicio de peajes por el uso del activo, se da comienzo al reconocimiento de respectivo ingreso en los resultados de las filiales de la Sociedad con cargo al pasivo registrado como ingreso diferido, en la proporción que corresponda y en el mismo plazo de duración del contrato.

2.16.2. Subvenciones estatales

Las subvenciones gubernamentales se reconocen por su valor justo cuando hay una seguridad razonable de que la subvención se cobrará y la Sociedad y filiales cumplirán con todas las condiciones establecidas.

Las subvenciones estatales relacionadas con activos, se deducen del valor libro al cual se ha contabilizado el activo correspondiente y se reconocen en el Estado Consolidado de Resultados Integrales durante la vida útil del activo depreciable como un menor cargo por depreciación.

2.16.3. Obras en construcción para terceros

Las otras obras a terceros corresponden a obras eléctricas que construye la entidad y son facturadas y/o cobradas por anticipado a terceros, distintos de subvenciones gubernamentales. Estas generan al inicio un pasivo y una cuenta por cobrar equivalente. En la medida que se avanza en la construcción de la obra se disminuye el pasivo correspondiente hasta el término de la construcción. La utilidad es reconocida en proporción al grado de avance.

La Sociedad y sus filiales miden el grado de avance diferenciando según el presupuesto total de la obra (entre mayores o menores a los M\$50.000, en el caso de la filial INNOVA, M\$25.000). Bajo este monto el grado de avance se determina en relación al costo incurrido en el proyecto, por sobre este monto, el avance se medirá de acuerdo a informes técnicos de avance.

Se consideran transacciones similares aquellas obras sobre M\$50.000 por reunir las siguientes características:

- Proyectos de recambio masivo de luminarias en sistema de alumbrado público, licitados a través de Mercado Público, cuyo financiamiento puede provenir tanto del Ministerio de Energía, Gobierno Regional o la Agencia Chilena de Eficiencia Energética (ACHEE).
- Proyectos relacionados con eficiencia energética, principalmente sistemas fotovoltaicos, licitados a través de mercado público también con financiamiento del ministerio de energía o gobierno regional.
- Proyectos a clientes (preferentemente constructoras) relacionadas con electrificación de loteos tanto aéreos como subterráneos.

2.17. Provisiones

Las obligaciones existentes a la fecha de los Estados Financieros Consolidados, surgidas como consecuencia de sucesos pasados, en cuya liquidación la entidad espera desprenderse de recursos que implican beneficios económicos y en el que existe incertidumbre del monto y momento de cancelación, se registran en el Estado Consolidado de Situación Financiera como provisiones por el valor actual del monto más probable que se estima que la Sociedad y sus filiales tendrán que desembolsar para cancelar la obligación.

Las estimaciones de las provisiones se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible en la fecha de la emisión de los Estados Financieros Consolidados, que rodea a la mayoría de los sucesos y las circunstancias que concurren a la valorización de la misma.

2.18. Beneficios a los empleados

- Beneficios a los empleados a corto plazo, largo plazo y beneficios por terminación

La Sociedad y sus filiales reconocen el importe de los beneficios que ha de pagar por los servicios prestados como un pasivo, el cual es registrado a su valor nominal mediante el método del devengo y presentado bajo el rubro cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar y provisiones corrientes por beneficios a los empleados.

Los costos asociados a los beneficios del personal, relacionados con los servicios prestados por los trabajadores durante el periodo, son cargados a resultados en el periodo que corresponde.

- Beneficios post-empleo: Indemnizaciones por años de servicio

Las condiciones de empleo estipulan el pago de una indemnización por años de servicio cuando un contrato de trabajo llega a su fin. Esto corresponde al pago de una proporción del sueldo base (0,9) multiplicada por cada año de servicio, siempre y cuando el trabajador tenga más de 10 años de antigüedad.

La obligación de indemnización por años de servicio es calculada de acuerdo a valorizaciones realizadas por un actuario independiente, utilizando el método de unidad de crédito proyectada, la que se actualiza en forma periódica. La obligación reconocida en el Estado Consolidado de Situación Financiera representa el valor actual de la obligación de indemnización por años de servicio. Las pérdidas y ganancias producidas por cambios en los supuestos actuariales se registran en otros resultados integrales del periodo.

La Sociedad y sus filiales utilizan supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Dicha expectativa, al igual que los supuestos, son establecidos en conjunto con un actuario externo. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento (nominal) de 5,47% anual, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

El importe total de los pasivos actuariales devengados al cierre del ejercicio se presenta en el rubro Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados.

2.19. Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes

En el Estado Consolidado de Situación Financiera adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses, y como no corrientes los de vencimiento superior a dicho periodo.

En el caso que existieran obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Sociedad y de sus filiales, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, se podrían clasificar como pasivos no corrientes.

2.20. Impuesto a las ganancias

El gasto por impuesto a las ganancias del año, se define como el impuesto corriente de la Sociedad y sus filiales y es el resultado de la aplicación de la tasa de impuestos en la base imponible del periodo, más la variación de los activos y pasivos de los impuestos diferidos y los créditos por impuestos, tanto para las pérdidas tributarias acumuladas (en la medida en que sea realizable) como para las diferencias temporales deducibles e imponibles.

Las diferencias entre el importe en libros de los activos y pasivos y sus bases tributarias dan lugar a activos y pasivos por impuestos diferidos, que se miden a las tasas de impuesto en las que se espera se apliquen en el periodo en que se realiza el activo o se liquida el pasivo.

El impuesto a las ganancias y las variaciones en activos y los pasivos por impuestos diferidos no derivados de combinaciones de negocios se reconocen en resultados o patrimonio neto, dependiendo del origen de la partida registrada subyacente que generó el efecto por impuestos.

Activos por impuestos diferidos y los créditos por impuestos sólo se reconocen cuando se considera probable que haya suficientes beneficios fiscales futuros para recuperar las diferencias temporales deducibles y hacer que los créditos fiscales sean realizables.

Los pasivos por impuestos diferidos son generalmente reconocidos para todas las diferencias temporales tributables y los activos por impuestos diferidos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios imponibles estén disponibles contra los cuales las diferencias temporales deducibles pueden ser utilizadas. Dichos activos y pasivos no se reconocen si la diferencia temporal surge del reconocimiento inicial (distinto de una combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecta ni al beneficio imponible ni al beneficio contable. Además, no se reconoce un pasivo por impuesto diferido si la diferencia temporal surge del reconocimiento inicial de una plusvalía.

La Sociedad se encuentra bajo el “Régimen Parcialmente Integrado”, y su tasa del impuesto a la renta de la primera categoría es 27%.

2.21. Reconocimiento de ingresos y gastos

La Sociedad y sus filiales consideran como ingresos de la explotación, además de los servicios facturados en el periodo, una estimación por los servicios suministrados pendientes de facturación al término del periodo. Asimismo, los costos asociados a dichos ingresos han sido debidamente incluidos como costos de explotación.

La sociedad y sus filiales reconocen ingresos de las siguientes fuentes principales:

- Venta de energía
- Transmisión
- Generación y Comercialización
- Ingresos por venta al detalle de productos y servicios
- Ingresos por construcción de obras a terceros
- Ingresos por intereses

La Sociedad y sus filiales reconocen los ingresos cuando (o a medida que) se transfiere el control sobre un bien o servicio al cliente. Los ingresos se miden en base a la contraprestación a la que se espera tener derecho por dicha transferencia de control, excluyendo los montos recaudados en nombre de terceros.

(i) Venta de Energía:

Los contratos de la Sociedad y sus filiales con clientes para la venta de energía incluyen una obligación de desempeño, por lo que el ingreso por ventas de electricidad se registra en base a la energía suministrada sea que esta se encuentre facturada o estimada a la fecha de los presentes Estados Financieros Consolidados. Los ingresos por venta de energía son reconocidos a lo largo del tiempo.

(ii) Transmisión:

Los ingresos por servicios de transmisión de energía eléctrica se registran en base a la facturación efectiva del período de consumo, más una estimación de los servicios suministrados y no facturados a la fecha de cierre del período, en estos contratos existe una obligación de desempeño. Los ingresos por servicios de Transmisión son reconocidos a lo largo del tiempo.

(iii) Generación y Comercialización:

Los ingresos de las ventas de energía eléctrica y potencia, como los ingresos por comercialización de energía eléctrica y potencia se registran sobre la base de entrega física a los distintos clientes, ya sea que estas se encuentren facturados o estimadas constituyen una obligación de desempeño. Los ingresos por Generación y Comercialización son reconocidos en un punto del tiempo.

(iv) Ingresos por venta al detalle de productos y servicios:

Los ingresos por venta de productos de hogar, materiales y equipos son reconocidos cuando los riesgos y beneficios significativos de los bienes han sido traspasados al comprador, la obligación de desempeño se satisface cuando se ha traspasado el control del bien al cliente. El traspaso del bien para la venta de productos ocurre en el punto de venta, donde el cliente obtiene físicamente el bien y momento donde también ocurre la facturación. Los ingresos por venta al detalle de productos y servicios son reconocidos en un punto del tiempo.

Los ingresos son medidos al valor razonable del pago recibido, excluyendo descuentos, rebajas e impuestos a la venta.

(v) Ingresos por construcción de obras a terceros: (se miden según lo indicado en Nota 2.16.3).

Las otras obras a terceros corresponden a obras eléctricas que construye la entidad y son facturadas y/o cobradas por anticipado a terceros, distintos de subvenciones gubernamentales. Estas generan al inicio un pasivo y una cuenta por cobrar equivalente. En la medida que se avanza en la construcción de la obra se disminuye el pasivo correspondiente hasta el término de la construcción. Los ingresos por construcción de obras a terceros son reconocidos a lo largo del tiempo.

(vi) Ingresos por intereses:

Los ingresos por intereses se contabilizan considerando la tasa de interés efectiva aplicable al principal pendiente de amortizar durante el ejercicio de devengo correspondiente. Los ingresos por intereses son reconocidos a lo largo del tiempo.

La Sociedad y sus filiales, determinan la existencia de componentes de financiación significativos en sus contratos, ajustando el valor de la contraprestación, si corresponde, para reflejar los efectos del valor temporal del dinero. Sin embargo, el Grupo aplica la solución práctica provista por la NIIF 15, y no ajustará el valor de la contraprestación comprometida por los efectos de un componente de financiación significativo si la Sociedad espera, al comienzo del contrato, que el período transcurrido entre el pago y la transferencia de bienes o servicios al cliente es de un año o menos.

Dado que la Sociedad reconoce principalmente ingresos por el monto al que tiene derecho a facturar, ha decidido aplicar la solución práctica de divulgación prevista en la NIIF 15, mediante la cual no se requiere revelar el monto agregado del precio de transacción asignado a las obligaciones de desempeño no satisfechas (o parcialmente no satisfechas) al final del año sobre el que se informa.

2.22. Dividendos

La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo en base devengada al cierre de cada período en los Estados Financieros Consolidados de la Sociedad en función de la política de dividendos acordada por la Junta o los estatutos, que a la fecha corresponde a lo menos al mínimo obligatorio establecido en el artículo N°79 de la Ley N° 18.046 de Sociedades Anónimas. La Junta de Accionistas es soberana de cambiar el valor indicado, lo que no necesariamente aplica para los próximos años.

Para el cálculo de la utilidad líquida distribuible la Sociedad no aplicará ajustes al ítem “Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora” del Estado Consolidado de Resultados Integrales. Dado lo anterior se tomarán como base los valores de dicho ítem, menos las pérdidas acumuladas, si existieran, y sobre este resultado se deducirán los dividendos distribuidos y que se distribuyan con cargo al resultado del periodo. Los ajustes de primera adopción a NIIF, no formarán parte de este cálculo en la medida que no se realicen.

2.23. Estado de flujos de efectivo

El estado de flujos de efectivo recoge los movimientos de efectivo y efectivo equivalente realizados durante el periodo, determinados por el método directo. En estos estados de flujos de efectivo se utilizan las siguientes expresiones:

- **Flujos de efectivo:** Entradas y salidas de efectivo o de otros medios equivalentes, entendiéndose por estos las inversiones a plazo inferior a tres meses, de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- **Actividades de operación:** Son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Sociedad y sus filiales, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.
- **Actividades de inversión:** Son las actividades relacionadas con la adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- **Actividades de financiamiento:** Son las actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

2.24. Reclasificaciones

Para efectos comparativos, se han efectuado ciertas reclasificaciones las cuales no han modificado patrimonio ni resultado integral informado por la Sociedad anteriormente, principalmente relacionado a ingresos y costos operacionales de la filial STN, y partidas de balance en las filiales Frontel, Edelaysen y Luz Osorno, todos realizados al 31 de diciembre de 2022.

Las partidas se *detallan* a continuación:

- Reclasificación por M\$13.923.999 de Otros ingresos a Ingresos de actividades ordinarias.
- Reclasificación por M\$3.684.049 de Otros gastos, por naturaleza a Materia primas y consumibles utilizados.
- Reclasificación por M\$38.570.454 de corrientes a no corrientes en Cuentas comerciales por pagar.
- Reclasificación por M\$38.570.454 de corrientes a no corrientes en Cuentas comerciales por cobrar.

2.25. Nuevos pronunciamientos contables

a) Las siguientes Enmiendas a NIIF han sido adoptadas en estos Estados Financieros Consolidados:

Nuevas NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 17, Contratos de Seguros	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023
Enmiendas a NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
Revelación de Políticas Contables (enmiendas a NIC 1 y NIIF - Declaración Práctica 2)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023
Definición de Estimaciones Contables (enmiendas a NIC 8)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023
Impuesto Diferido relacionado a Activos y Pasivos que se originan de una Sola Transacción (enmiendas a NIC 12)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023
Reforma Tributaria Internacional – Reglas Modelo Pilar Dos (enmiendas a NIC 12)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023

La aplicación de estas Enmiendas no ha tenido un efecto significativo en los montos reportados en estos Estados Financieros Consolidados, sin embargo, podrían afectar la contabilización de futuras transacciones o acuerdos.

b) Pronunciamientos contables con aplicación efectiva aún no vigentes:

A la fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados, los siguientes pronunciamientos habían sido emitidos por el IASB, pero no eran de aplicación obligatoria.

Enmiendas a NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
Clasificación de pasivos como Corriente o No Corriente (enmiendas a NIC 1)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2024
Pasivo por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior (enmiendas a NIIF 16)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2024
Pasivos no corrientes con convenios de deuda (enmiendas a NIC 1)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2024
Acuerdos de financiación de proveedores (enmiendas a NIC 7 y NIIF 7)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2024
Falta de Intercambiabilidad (enmiendas a NIC 21)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2025
Modificaciones a las normas de sostenibilidad (SASB) para mejorar su aplicabilidad internacional	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2025

La Sociedad y sus filiales se encuentran evaluando el impacto de la adopción de las nuevas normas y enmiendas a las normas.

3. Regulación Sectorial y Funcionamiento del Sistema Eléctrico

El sector eléctrico chileno contempla las actividades de generación, transporte y distribución de energía eléctrica, las que son desarrolladas por el sector privado, cumpliendo el Estado una función reguladora, fiscalizadora y subsidiaria. Lo anterior se traduce en que las empresas tienen capacidad de decisión respecto de sus inversiones, la comercialización de sus servicios y la operación de sus instalaciones, siendo, por tanto, responsables de la calidad del servicio otorgado en cada segmento, según lo estipule el marco regulatorio del sector.

En sistemas con una capacidad instalada igual o superior a 200 MW los actores del sector eléctrico operan coordinadamente, y dicha coordinación está a cargo del Coordinador Eléctrico Nacional (“CEN”).

En Chile, el Sistema Eléctrico Nacional (SEN) cubre la zona entre Arica y Chiloé. Por otro lado, existen varios sistemas medianos (SSMM) operados por empresas integradas verticalmente, (entre ellas las filiales SAESA y Edelaysen), cuya capacidad instalada de generación es inferior a los 200 MW, pero superior a los 1.500 KW, y que atienden consumos en las regiones de Los Lagos, Aysén y Magallanes.

3.1. Generación eléctrica

La generación eléctrica es una actividad caracterizada por la libre participación y no obligatoriedad de obtener concesiones, salvo para la construcción y operación de centrales hidroeléctricas.

En el Sistema Eléctrico Nacional (SEN), existen tres mercados principales que se diferencian, tanto en el tipo de clientes como en el tipo de tarifa aplicable a cada uno.

- a) **Mercado de los grandes clientes:** Corresponde a aquellos clientes con potencia instalada superior a 5 MW, los que pactan su tarifa libremente con el generador. Los clientes entre 500 kW y 5 MW pueden optar pertenecer al mercado de clientes libres o regulados y, no pueden cambiarse de régimen tarifario durante cuatro años.
- b) **Mercado mayorista:** Segmento en el que participan las generadoras al realizar transacciones entre ellas, ya sea por medio de contratos o ventas a costo marginal.
- c) **Mercado de las empresas distribuidoras:** Pertenecen a este segmento todas las transferencias de energía entre empresas generadoras y distribuidoras para abastecer a clientes sujetos a regulación de precios (en adelante los “clientes regulados”). De esta manera, las distribuidoras se convierten en clientes de las generadoras.

El precio al que se realizan estas últimas transacciones se obtiene de licitaciones abiertas, transparentes y no discriminatorias, el que se establece por un período máximo de contrato de 20 años. Los precios de compraventa de electricidad de las licitaciones se establecen a nivel de barras nacionales.

Independiente del mercado final al que abastezca un generador, las transferencias que se hacen entre los generadores participantes del sistema, se realizan al valor de costo marginal horario de éste. El encargado de realizar estos cálculos es la Gerencia de Mercados del CEN.

En los Sistemas Medianos Aysén, Palena y General Carrera, cuya operación y explotación están en manos de la filial Edelayen, y Hornopirén y Cochamó, cuya operación y explotación está en manos de la filial SAESA, no hay condiciones de competencia en el mercado de generación. Por tanto, los costos de generación y transmisión son determinados en base a un estudio específico realizado por la Comisión Nacional de Energía cada cuatro años. El sistema Puerto Cisnes, operado por Edelayen, se encuentra en proceso de transición a Sistema Mediano, al superar el umbral de 1.500 kW de capacidad instalada.

El proceso de tarificación de sistemas medianos para el período noviembre 2022 – octubre 2026 se encuentra en curso. En mayo de 2023 CNE publicó un Informe Técnico Preliminar, el cual fue observado por Grupo SAESA. Se espera que la CNE publique su informe técnico definitivo el primer semestre del 2024, el que puede ser discrepado por las empresas en el Panel de Expertos.

3.2. Transmisión

Los sistemas de transmisión se califican en tres grupos: Transmisión Nacional, Transmisión Zonal y Transmisión Dedicada, siendo los dos primeros de acceso abierto y con tarifas reguladas.

En el caso de la transmisión dedicada, no se puede negar el acceso en caso de que exista capacidad técnica disponible, y los cargos por transporte se rigen por contratos privados entre las partes, a excepción de aquellos destinados al suministro de usuarios sometidos a regulación de precios, en cuyo caso los cargos son regulados.

La información para definir los peajes es pública en todos los casos. El sistema de cobro de las empresas transmisoras es la suma de un ingreso tarifario más un cargo a los usuarios finales. Este sistema permite a las compañías propietarias de las instalaciones de transmisión recuperar y remunerar sus inversiones en activos de transmisión y recaudar los costos eficientes asociados a la operación de dichos activos. El valor de transmisión puede ser regulado por la Autoridad Regulatoria, determinado en Licitaciones Públicas, o por contratos privados entre las partes.

La CNE está iniciando el proceso de tarificación 2024-2027. El 25 de octubre la CNE emitió su Informe Técnico Preliminar de Calificación de Instalaciones de los Sistemas de Transmisión para el periodo 2024-2027, el cual fue observado por las empresas. Se espera que el primer semestre de 2024 se publique el informe técnico corregido. En caso de que las empresas quieran insistir en observaciones, serán resueltas por el Panel de Expertos. Una vez emitido el dictamen se dará inicio a la licitación y el estudio, el cual debiese estar adjudicado el segundo semestre de 2024.

3.3. Distribución

De acuerdo a la legislación, se considera distribución a todas las redes eléctricas con un voltaje máximo de 23 kV.

Las compañías dedicadas a la distribución eléctrica operan bajo el sistema de concesiones, que definen los territorios en los cuales cada compañía se obliga a servir a los clientes regulados bajo un régimen de tarifa máxima, conjugado con un modelo de empresa eficiente, fijada por la autoridad regulatoria. Dada las barreras de entrada de la actividad, principalmente debido a las fuertes economías de densidad, las empresas distribuidoras operan con características de monopolio natural.

Cada cuatro años, la Comisión Nacional de Energía (CNE) fija el Valor agregado de distribución (VAD), así como sus fórmulas de indexación, en base a un proceso de clasificación de cada una de las empresas en áreas típicas utilizando criterios económicos, tales como densidad de población, densidad de consumo y costos por unidad de potencia distribuida. Se simula una empresa modelo por cada área típica, considerando fundamentalmente estándares operacionales y que basan en las características de una empresa de referencia.

Respecto al proceso noviembre 2020 – noviembre 2024, la CNE publicó su Informe Técnico Preliminar de Propuesta de Fórmulas Tarifarias, el cual fue observado por las empresas a mediados de diciembre 2023. Su versión definitiva se publicó en febrero 2024, siendo la base para que el Ministerio de Energía elabore el respectivo decreto tarifario, el cual tendrá vigencia desde el 3 de noviembre de 2020.

Respecto al proceso noviembre 2024 – noviembre 2028, la CNE licitó el estudio y seleccionó a INECON. Este estudio es supervisado por un comité del cual participa Grupo SAESA. El 5 de marzo de 2024 se publicó el Informe de Avance 1 y se espera que el estudio termine durante el segundo semestre de 2024.

Todo cliente, tanto regulado como libre, debe pagar el valor agregado de distribución (VAD) por el uso de las redes.

La distribuidora puede tener los siguientes tipos de servicios:

a) *Ventas a Clientes Regulados*

Las tarifas que las empresas distribuidoras aplican a los clientes regulados se componen de un precio de nudo, cargo por Transmisión y el VAD.

El Precio de Nudo refleja el costo medio de compra de energía y potencia a las generadoras que se adjudicaron las licitaciones de suministro de electricidad. Este precio es definido semestralmente, en enero y julio, mediante la publicación en el Diario Oficial del Decreto de Precio de Nudo Promedio.

Los cargos de transmisión los calcula la CNE en base al valor de los activos de transmisión y una demanda proyectada.

Finalmente, la tarifa incluye el VAD, que refleja el costo de capital de los activos de distribución de una empresa modelo, los costos variables de administración, mantenimiento y operación eficientes, los costos fijos por facturación y atención de clientes, y las pérdidas eficientes.

b) *Ventas a Clientes Libres o cobro de peaje*

La tarifa cobrada a este tipo de clientes es fijada entre su correspondiente suministrador (que puede ser o no la distribuidora) y el cliente, de acuerdo a condiciones de mercado que incluye el pago por el uso de las redes de distribución a las que se conecten (VAD).

c) *Otros Servicios Asociados a la Distribución*

Adicionalmente, las empresas distribuidoras reciben ingresos por los servicios asociados al suministro de electricidad o que se presten en mérito de la calidad de concesionario de servicio público ("SSAA"), entre los que se incluyen el arriendo de medidores, corte y reposición de servicio, apoyo en poste a empresas de telecomunicaciones y cargo por pago fuera de plazo como algunos de los más relevantes. Las tarifas por este tipo de servicios son fijadas cada 4 años, se determinan con ocasión de cada nuevo proceso tarifario de VAD.

3.4. Marco regulatorio

3.4.1. Aspectos generales

La industria eléctrica nacional se encuentra regulada desde 1982, principalmente por el Decreto con Fuerza de Ley N°1/82, llamada Ley General Sobre Servicios Eléctricos (LGSE), y la reglamentación orgánica de dicha Ley.

Desde su publicación se han realizado múltiples modificaciones a la Ley que tuvieron un positivo impacto en el sector incentivando el nivel de inversión y regulando el proceso de obtención de contratos de compra de energía por parte de las distribuidoras para satisfacer el consumo. A continuación, se listan las últimas modificaciones realizadas.

3.4.2. Ley de Transmisión

El 20 de julio de 2016, se publicó en el Diario Oficial la nueva Ley de Transmisión (Ley N° 20.936) que establece un Nuevo Sistema de Transmisión Eléctrica y crea un Organismo Coordinador Independiente del Sistema Eléctrico Nacional.

Los principales cambios realizados por esta Ley son:

- a) Definición funcional de la transmisión: El “sistema de transmisión o de transporte de electricidad” es el conjunto de líneas y subestaciones eléctricas que forman parte de un sistema eléctrico, y que no están destinadas a prestar el servicio público de distribución.
- b) Remuneración: será a través de cargos únicos que asegurarán la recuperación de la inversión y de los costos de administración, operación y mantenimiento eficientes y reconocidos en los decretos tarifarios. Se elimina la actual volatilidad ante variaciones del consumo eléctrico.
- c) Acceso abierto total a instalaciones de los sistemas de transmisión del sistema eléctrico, pudiendo ser utilizadas por terceros bajo condiciones técnicas y económicas no discriminatorias entre todos los usuarios, a través del pago de la remuneración del sistema de transmisión que corresponda.
- d) Cambio en las tasas de descuento utilizada para remunerar los costos de las instalaciones desde una tasa fija anual de 10% antes de impuestos a una tasa que considere el riesgo sistemático de las actividades propias de las empresas en relación al mercado, la tasa libre de riesgo y el premio por riesgo de mercado, con un piso de 7% después de impuestos.
- e) Estudios de Franjas: el Estado podrá establecer que determinados proyectos de obras nuevas puedan utilizar este mecanismo, el cual consiste en entregar al adjudicado una franja preliminar con la aprobación del Consejo de Ministros para la Sustentabilidad, debiendo el adjudicado desarrollar el trazado específico dentro de la franja preliminar y obtener la Resolución de Calificación Ambiental correspondiente del proyecto. Posteriormente se imponen las servidumbres por decreto, por razones de utilidad pública. Respecto a la negociación y pago de servidumbres, se mantienen los mismos mecanismos actuales.

3.4.3. Ley de Equidad Tarifaria y Reconocimiento de Generación Local

El 15 de junio del 2016, se aprobó la Ley de Equidad Tarifaria (Ley N° 20.928, que establece mecanismos de equidad en las tarifas de servicios eléctricos) cuyo fin es introducir mecanismos de equidad en las tarifas eléctricas, entre otros:

- a) Reconocimiento de la Generación Local (RGL): Se establece un descuento en el componente de energía de todas las tarifas reguladas de las comunas intensivas en generación eléctrica, el que será asumido por aquellos usuarios de comunas que no son consideradas como intensivas en generación. Así se entrega una señal de costos asociados al suministro eléctrico, compatible con el beneficio que prestan las comunas que poseen capacidad instalada de generación.
- b) Equidad Tarifaria Residencial (ETR): Establece que la diferencia entre el promedio de las cuentas a nivel nacional y la cuenta más alta no sea superior a un 10% del primero. Esta medida es financiada por todos los clientes sometidos a regulación de precios.

3.4.4. Ley que obliga a solventar el empalme y medidor en caso de fuerza mayor

La Ley N°21.076 publicada el 27 de febrero de 2018 impone a la empresa distribuidora la obligación de solventar el retiro y reposición del empalme y medidor en caso de inutilización de instalaciones por fuerza mayor, debiendo incorporarse en las fórmulas tarifarias la remuneración de estas instalaciones.

3.4.5. Ley de Generación Residencial

El 17 de noviembre de 2018, se publicó la Ley N° 21.118, que modifica la LGSE con el fin de incentivar el desarrollo de las generadoras residenciales.

3.4.6. Norma Técnica de Distribución

Con fecha 18 de diciembre de 2017, se publicó la Norma técnica de calidad de servicio en distribución (NTCS-Dx), la que establece estándares más exigentes de duración y frecuencia de las interrupciones de suministro, niveles de calidad comercial, de calidad de producto y sistemas de medición, monitoreo y control (SMMC). No obstante, estos estándares son exigibles de forma gradual a medida que sus costos se reflejen en las tarifas de distribución. Así, a partir de fines de septiembre de 2018, producto de la publicación del decreto tarifario MEN 5T/2018, se da inicio al período de implementación gradual de las exigencias establecidas en la nueva Norma técnica.

Dentro de los nuevos estándares, la norma técnica define la exigencia de instalar medición inteligente a los clientes finales. Producto de un rechazo de la opinión pública al cambio del medidor y su costo asociado, el Ministerio de Energía anunció (29/04/19) que el cambio a la medición inteligente sería voluntario y que lo cobrado hasta la fecha en la tarifa por este concepto sería ser devuelto por la empresa. A contar del 26 de agosto de 2019 comenzó la devolución de los montos involucrados.

Una nueva versión de la NTCS-Dx fue publicada el 10/12/19 mediante RE CNE N°763-19, perfeccionando algunos puntos de la norma publicada el 2017. Está en curso una nueva modificación, la que fue sometida a consulta pública y su versión definitiva debiese publicarse durante el primer semestre del 2024.

3.4.7. Ley que regula el retiro de líneas aéreas y subterráneas de comunicaciones

El 20 de agosto de 2019 se publicó la Ley N°21.172, modificando la Ley General de Telecomunicaciones. En ella, regula el retiro de líneas aéreas y subterráneas cuando caigan en desuso, estableciendo un tiempo máximo de retiro. En caso de que no lo hagan en plazo, el municipio es responsable de ello, sancionando a la empresa propietaria.

3.4.8. Ley Perfeccionamiento del Proceso Tarifario de Distribución Eléctrica

La Ley N° 21.194-19 del Ministerio de Energía, publicada en el Diario Oficial el 21/12/2019 generó cambios en el marco regulatorio principalmente en el proceso tarifario de distribución.

Los principales cambios son:

- a) Para el proceso tarifario noviembre 2020 – noviembre 2024 la tasa se fijó en un 6% después de impuestos. Tanto para los procesos tarifarios 2020-2024 y 2024-2028 la tasa se fijó en un 6% después de impuestos
- b) Para reflejar mejor la realidad de las cooperativas eléctricas, en cada proceso tarifario se deberá determinar al menos 4 áreas típicas para representarlas. Para el proceso tarifario en curso se determinaron 6 áreas para las cooperativas con lo que se totalizó 12 áreas típicas (el doble del último proceso tarifario del 2016).
- c) Bases técnicas del proceso de tarificación pueden ser observadas y discrepadas en el Panel de Expertos.
- d) Se realizará un solo estudio supervisado por un comité especial, integrado por 4 representantes de las distribuidoras, 2 del Ministerio, 2 de CNE, dejando atrás la elaboración de 2 estudios, uno por las empresas y otro por la CNE ponderado los resultados 2/3 CNE y 1/3 empresas.
- e) Luego del estudio, la CNE publica un informe técnico preliminar que puede ser observado y discrepado en el Panel de Expertos.

- f) Respecto al chequeo de rentabilidad de la industria, la banda cambia del -4% +4%, a una banda de -3% + 2% de la tasa establecida (resultando una banda entre 3% y 8%). La vida útil utilizada para el chequeo de rentabilidad es la de la empresa modelo.
- g) Mayor participación ciudadana en todo el proceso.
- h) Las empresas concesionarias deberán tener giro exclusivo de distribución de energía eléctrica.

3.4.9. Ley de estabilización transitoria de precios

Producto de la publicación de la Ley N°21.185 el 02/11/2019 que crea un mecanismo transitorio de estabilización de precios de la energía eléctrica para clientes sujetos a regulación de tarifas, los precios que las distribuidoras pueden traspasar a sus clientes regulados corresponden a los contenidos en el decreto MEN 20T/2018 de enero 2019, denominado Precio Estabilizado a Cliente Regulado (PEC). Este valor se ajusta por IPC a contar del segundo semestre de 2021 y permanece como techo hasta el 2025, siempre que el saldo a pagar a los generadores no supere los 1.350 millones de dólares. Sin embargo, en junio 2022 se superó el monto del saldo, debiendo entonces traspasarse a cliente final la totalidad de los precios contratados.

Para evitar alzas bruscas a cliente final, se publicó la Ley N°21.472 el 02/08/2022 que crea un Fondo de Estabilización de Tarifas (FET), cofinanciado por aportes del Ministerio de Hacienda y un cargo aplicado a los clientes, diferenciado por nivel de consumo según 3 tramos, y cuya implementación inició en diciembre de 2022.

Asimismo, la Ley también establece un nuevo mecanismo transitorio para el traspaso de precios de la electricidad a clientes sometidos a regulación de precios (MPC), según su rango de consumo (3 tramos) y cuya implementación inició en el mes de abril de 2023. Finalmente, la misma Ley contempla que la totalidad de los saldos por el costo de suministro que no se vayan traspasando queden saldados al año 2032.

3.4.10. Ley N° 21.304 sobre el suministro a clientes electrodependientes

Publicada el 12/01/2021 en el Diario Oficial, sobre suministro de electricidad para personas electrodependientes. Establece la necesidad de asegurarles suministro continuo y el descuento del consumo de los equipos a los que se conecten de forma continua o transitoria y que requieren para compensar la pérdida de una función fundamental del cuerpo y sin la cual estarían en riesgo vital o de secuela funcional severa grave. Sin embargo, las disposiciones de esta Ley entrarán en vigencia una vez que se dicte el reglamento expedido por el Ministerio de Energía.

3.4.11. Resolución Exenta CNE N°176/2020 - Giro Exclusivo

La Resolución y sus modificaciones posteriores determina el sentido y alcance de la obligación de las empresas concesionarias de servicio público de distribución de tener giro exclusivo de distribución energía eléctrica, que fuera impuesto en la Ley N°21.194, que rebaja la rentabilidad de las empresas de distribución y perfecciona el proceso tarifario de distribución eléctrica, en adelante la "Ley".

De acuerdo con la Ley y la Resolución, las concesionarias de servicio público de distribución que operan en el Sistema Eléctrico Nacional deberán constituirse como sociedades de giro exclusivo de distribución y sólo podrán ejercer actividades económicas destinadas a prestar el servicio público de distribución, en conformidad con las exigencias establecidas en dichos cuerpos normativos. Estas exigencias se aplicarán a contar del 1 de enero de 2021. Sin perjuicio de lo anterior, aquellas operaciones que por su naturaleza no puedan realizarse con anterioridad a esa fecha, deberán ser informadas justificadamente a la CNE, incluyendo un calendario de planificación, indicando los plazos de cumplimiento de las exigencias respectivas, que en ningún caso podrán exceder del 1 de enero de 2022. La Sociedad tiene ya implementadas estas exigencias.

Las exigencias de Giro Exclusivo permiten realizar otros servicios regulados, como generación en sistemas medianos y transmisión, manteniendo un sistema de contabilidad independiente. Por ello, la generación y distribución en los sistemas medianos de Palena, Aysén y General Carrera se mantuvieron bajo el RUT de la filial Edelaysen.

3.4.12. Ley Servicios Básicos por Crisis Sanitaria – COVID19

Con fecha 5 de agosto de 2020 se promulgó la Ley N°21.249 que dispone, de manera excepcional, las medidas que indica en favor de los usuarios finales de servicios sanitarios, electricidad y gas de red. En ella, se establece que, durante los 90 días siguientes a su publicación, las empresas proveedoras de dichos servicios no podrán cortar el suministro por mora a los usuarios que la propia norma indica, que se consideraron para estos efectos como vulnerables.

Además, se establece que las deudas que contraigan dichos usuarios con las empresas entre el 18 de marzo de 2020 hasta los 90 días posteriores a la publicación de la Ley se prorratearán en un número de cuotas mensuales iguales y sucesivas que determine el cliente, hasta un máximo de 12, y el comienzo de su cobro se postergará hasta la primera facturación que ocurra una vez que hayan transcurrido los 90 días, sin multas, intereses ni gastos asociados.

Fue modificada por la Ley N°21.340, publicada el 22 de mayo de 2021, que extiende los beneficios hasta el 31 de diciembre de 2021 y la cantidad de cuotas hasta 48.

El 11 de febrero de 2022 fue publicada en el Diario Oficial la Ley N°21.423, que regula el prorrateo y pago de deudas por servicios de agua potable y electricidad generados durante la pandemia COVID-19, y establece subsidios a clientes vulnerables. Esta ley prorratea en 48 cuotas sin interés y con un límite de 15% de la facturación promedio la deuda contraída durante el período de pandemia (marzo 2020 a diciembre 2021). La cuota será cubierta por un subsidio del gobierno y la deuda no cubierta por las cuotas se extingue. El 23 de junio se publicó la Resolución MEN N°130/2022, que aprueba el procedimiento para el pago de los subsidios. El mecanismo comenzó a operar en agosto 2022.

3.4.13. Organismos reguladores, fiscalizadores y coordinadores

La industria eléctrica nacional está regulada fundamentalmente por organismos estatales, dentro de los que destacan la Comisión Nacional de Energía, el Ministerio de Energía y la Superintendencia de Electricidad y Combustibles, cuyas funciones corresponden a labores de tipo fiscalizadora, reguladora y coordinadora.

- a) **Comisión Nacional de Energía (“CNE”)**: Se encarga fundamentalmente del buen funcionamiento y desarrollo del sector energético nacional. Específicamente, la CNE es responsable de diseñar las normas del sector y del cálculo de las tarifas. Adicionalmente, actúa como ente técnico e informa al Panel de Expertos cuando se presentan discrepancias entre los miembros del CEN o cuando se presentan diferencias en los procesos de fijación de precios, entre otras materias.
- b) **Superintendencia de Electricidad y Combustibles (“SEC”)**: Organismo descentralizado, encargado de fiscalizar y vigilar el cumplimiento de las leyes, reglamentos y normas técnicas relativas a generación, producción, almacenamiento, transporte y distribución de combustibles líquidos, gas y electricidad. Adicionalmente, es quien otorga concesiones provisionales y verifica la calidad de los servicios prestados.
- c) **Ministerio de Energía**: Institución creada a partir del año 2010 a cargo de fijar los precios de nudo, peajes de transmisión y transmisión zonal y tarifas de distribución. Además, otorga las concesiones definitivas, previo informe de la SEC. El objetivo general del Ministerio de Energía es elaborar y coordinar los planes, políticas y normas para el buen funcionamiento y desarrollo del sector, velar por su cumplimiento y asesorar al Gobierno en todas aquellas materias relacionadas con la energía.
- d) **Coordinador Eléctrico Nacional**: Institución creada en la Ley de Transmisión, quién tiene las siguientes funciones:
 - Preservar la seguridad del servicio;
 - Garantizar la operación a mínimo costo del conjunto de las instalaciones que conforman el sistema;
 - Garantizar el acceso a las instalaciones de transmisión para abastecer los suministros de los clientes finales (distribuidoras o clientes libres).

4. Política de Gestión de Riesgos

La política de gestión de riesgo está orientada a la protección de la Sociedad y sus filiales, sus empleados y su entorno ante situaciones que los puedan afectar negativamente, a través de un Modelo de Gestión Integral de Riesgos alineado con normativas internacionales para la integración de la gestión de riesgos. Esta gestión está liderada por la Alta Administración de la Sociedad, y se realiza tanto a nivel general como para cada uno de los sectores en que participa, considerando las particularidades de cada uno. Para lograr los objetivos, la gestión de riesgos se basa en cubrir todas aquellas exposiciones significativas, siempre y cuando existan instrumentos adecuados y el costo sea razonable.

Este informe se centra específicamente en los riesgos financieros identificados por la Gerencia de Administración y Finanzas del Grupo, para los cuales se han establecido políticas específicas de gestión y mitigación.

4.1. Riesgos Financieros:

Los riesgos financieros se refieren a la posibilidad de que existan eventos que puedan traer consecuencias financieras negativas. En línea con lo anterior, la sociedad ha definido una estructura de gestión del riesgo financiero, cuyo proceso está basado en la identificación, análisis, cuantificación, medición y control de cada evento que pudiera impactar los resultados financieros de la compañía.

Los flujos de la Sociedad y sus filiales son generados principalmente por su participación en el negocio eléctrico, con un perfil estable y de largo plazo

4.1.1. Riesgo de Tipo de cambio

La Sociedad podría verse afectada por las fluctuaciones de monedas dado que las transacciones realizadas están denominadas en dólares estadounidenses y pesos chilenos.

La Sociedad realiza una revisión periódica de sus activos y pasivos financieros y el impacto potencial de las variaciones en el tipo de cambio. Si el impacto pudiera ser significativo, la Sociedad puede contratar derivados para reducir los efectos de estos impactos en línea con su estrategia de cobertura.

Debido a la naturaleza del negocio, la Sociedad y sus filiales realizan operaciones en moneda distinta de su moneda funcional y corresponden principalmente a pagos por la compra de materiales o insumos asociados a proyectos del sistema eléctrico que son comercializados en mercados extranjeros, normalmente en dólares estadounidenses. En caso de que estas operaciones, así como operaciones de financiamiento u otros flujos de caja importantes puedan afectar los resultados de la Sociedad y sus filiales, se evalúa la contratación de instrumentos derivados con el fin de realizar la cobertura en algunos de estos casos.

Aquellas filiales que mantienen su moneda funcional peso están expuestas a variaciones de tipo de cambio de dólar estadounidense a través de sus ingresos, dada la indexación en esta moneda para su tarificación mensual.

Adicionalmente, estas filiales están expuestas a variaciones de tipo de cambio en ciertos egresos en moneda extranjera, principalmente dólar estadounidense.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad y sus filiales no mantienen instrumentos derivados.

4.1.1.1. Análisis de Sensibilidad

A continuación, se muestra un cuadro comparativo para los periodos 2023 y 2022 y el análisis de sensibilidad con el impacto en resultados por las cuentas monetarias de balances en moneda distinta de su moneda funcional (dólar estadounidense), de Sagesa S.A., SGA, STN, STC, SATT y Cabo Leones S.A., ante una variación positiva o negativa de \$10 en el tipo de cambio:

Sociedad	Nombre abreviado	Situación de balance	Sensibilidad Variación en T/C (±)	31/12/2023		31/12/2022	
				Abono / (Cargo)		Abono / (Cargo)	
				Apresiasión del \$	Devaluación del \$	Apresiasión del \$	Devaluación del \$
				MMS	MMS	MMS	MMS
Sagesa Generación S.A.	SAGESA GX	Exceso de pasivos sobre activos	\$10	(36.346)	36.346	-	-
Sagesa S.A.	SAGESA TX	Exceso de activos sobre pasivos	\$10	2.997	(2.997)	-	-
Sociedad Generadora Austral S.A.	SGA	Exceso de activos sobre pasivos	\$10	107.152	(107.152)	183.351	(183.351)
Sistema de Transmisión del Norte S.A.	STN	Exceso de activos sobre pasivos	\$10	30.253	(30.253)	45.711	(45.711)
Sistema de Transmisión del Centro S.A.	STC	Exceso de activos sobre pasivos	\$10	19.665	(19.665)	(5.354)	5.354
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	SATT	Exceso de pasivos sobre activos	\$10	(10.985)	10.985	30.525	(30.525)
Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	CABO LEONES	Exceso de activos sobre pasivos	\$10	1.164	(1.164)	8.740	(8.740)
Totales				113.900	(113.900)	262.973	(262.973)

4.1.2. Riesgo Inflacionario

Un porcentaje relevante de los ingresos de la compañía están denominados en pesos chilenos y utilizan como variable de indexación el IPC local. Al 31 de diciembre alcanzaron un 64% del total de ingresos brutos.

Las tarifas reguladas se establecen teniendo en cuenta, en su caso, los tipos de cambio (es decir, cuando los suministros se adquieren principalmente en una moneda particular) y el IPC en los Estados Unidos o en otros países. Asimismo, en el caso de clientes libres, los contratos pueden estar denominados en unidades de fomento.

Por otro lado, la sociedad mantiene un porcentaje importante de la deuda denominada en UF. No obstante, la exposición de la Sociedad se encuentra acotada por tener prácticamente la totalidad de los ingresos con alguna fórmula de indexación.

4.1.2.1. Análisis de Sensibilidad

La Sociedad y sus filiales realizaron un análisis de sensibilidad de la variación de la UF para los Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (préstamos bancarios y bonos) suponiendo que todas las otras variables se mantienen constantes. Esta metodología consiste en medir, para los mencionados pasivos la variación positiva de medio punto porcentual en base anual de la UF por el período de cierre de estos Estados Financieros Consolidados, con respecto de la variación real de la UF.

El resultado del análisis arrojó que, de acuerdo con la condición anterior, se produce un aumento en los pasivos de la sociedad de M\$3.912.701 al 31 de diciembre de 2023.

El impacto en resultados para el análisis indicado es el siguiente para los años 2023 y 2022:

Tipo de Deuda	Total Deuda Financiera Reajutable		Variación % aumento UF	Efecto en Resultados	
	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$		M\$	M\$
Deuda en UF (bonos)	785.038.792	705.275.796	0,5%	3.912.701	3.767.934

4.1.3. Tasa de interés

Las fluctuaciones de tasa de interés pueden modificar los flujos futuros de los activos y pasivos que estén referenciados a una tasa de interés variable, así como también, las variaciones de tasa de interés pueden modificar el valor razonable de los activos y pasivos referenciados a una tasa de interés fija.

La sociedad evalúa constantemente su estructura de deuda, gestionando este riesgo poniendo énfasis principalmente en los pasivos financieros. Al 31 de diciembre de 2023, Sociedad mantiene el 100% de la deuda financiera asociada a una tasa de interés fija.

Existe un riesgo de tasas de interés asociado a la rentabilidad de las inversiones de caja, el cual se explica por las condiciones actuales de mercado en relación a las alzas de inflación y tasas de interés referenciales, tanto locales como extranjeras.

La Administración invierte la caja principalmente en Fondos Mutuos a plazos menores a 30 días con posibilidad de rescates diarios y monitorea de forma diaria los movimientos de tasas que afecten los actuales rendimientos. En caso de ser necesario, la Administración rescata los fondos de forma anticipada y reinvierte a valores de mercado.

4.1.4. Riesgo de liquidez

Los recursos financieros se obtienen principalmente de fuentes propias, deuda tradicional, instrumentos de oferta pública y privada y aportes de capital, manteniendo siempre estructuras estables y asegurando la optimización del uso de los productos más adecuados en el mercado.

La Sociedad mantenía, al 31 de diciembre de 2023, efectivo y equivalentes de efectivo por M\$ 57.170.641 (M\$ 94.311.206 al 31 de diciembre de 2022).

Adicionalmente, con el objetivo de mantener una reserva de liquidez, la Sociedad, junto a sus filiales, cuenta con un contrato firmado de línea de Capital de Trabajo por un monto total de UF 1.000.000, disponible a todo evento, y de libre disposición hasta septiembre del año 2024, con spread máximos acordados. A través de este contrato, y considerando el perfil de deudas de estas Sociedades, se puede asegurar el cumplimiento de sus obligaciones en el corto y mediano plazo, minimizando el riesgo de liquidez.

Al 31 de diciembre de 2023, el 100% de la deuda del Grupo está estructurada con vencimientos de largo plazo, con servicio de deuda anual y/o semestral (principalmente intereses) menores a los flujos proyectados en escenarios conservadores, para no tener riesgos de refinanciación a corto o largo plazo.

A continuación, se muestra el perfil de vencimientos de capital e interés al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022:

Capital e intereses	31/12/2023								Totales
	Corrientes		No corrientes						
	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años hasta 10 años	Más de 10 años	
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Bonos	10.802.782	38.917.591	52.608.327	52.072.155	51.535.982	50.999.809	794.632.775	458.096.860	1.509.666.281
Préstamos bancarios	25.828.000	108.058.891	46.516.728	31.294.000	-	-	-	-	211.697.619
Arrendamientos financieros	806.593	1.014.797	464.896	177.053	168.343	170.921	1.888.150	-	4.690.753
Totales	37.437.375	147.991.279	99.589.951	83.543.208	51.704.325	51.170.730	796.520.925	458.096.860	1.726.054.653
Porcentualidad	2%	9%	6%	5%	3%	3%	46%	27%	100%

Capital e intereses	31/12/2022								Totales
	Corrientes		No corrientes						
	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años hasta 10 años	Más de 10 años	
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Bonos	45.802.386	37.641.839	47.744.647	50.500.849	49.989.137	49.477.425	432.403.042	883.495.180	1.597.054.505
Préstamos bancarios	227.500	636.008	40.788.508	22.128.564	-	-	-	-	63.780.580
Arrendamientos financieros	655.375	790.902	765.586	323.063	70.788	68.205	1.222.390	-	3.896.309
Totales	46.685.261	39.068.749	89.298.741	72.952.476	50.059.925	49.545.630	433.625.432	883.495.180	1.664.731.394
Porcentualidad	3%	2%	5%	4%	3%	3%	26%	53%	100%

Al 31 de diciembre de 2023, el 37% de los préstamos bancarios son reembolsables en más un año (nota 17a) y el 83% de los bonos son reembolsables después de más de 5 años (Nota 17a). (Al 31 de diciembre de 2022: 99% y 82% respectivamente).

4.1.5. Riesgo de crédito

La Sociedad y sus filiales están expuestas al riesgo de crédito debido a sus actividades comerciales y a sus actividades financieras. Sus políticas tienen como objetivo disminuir el incumplimiento de pago de las contrapartes y adicionalmente mejorar la posición de capital de trabajo.

El riesgo de crédito relacionado con el suministro de energía eléctrica, tal como se menciona en la Nota 8 a) y b) es gestionado a través de las herramientas de cobro (corte de suministro y radicación de deuda en la propiedad) que la Ley entrega a las empresas que dan este servicio.

Durante el año 2020 fue publicada la Ley N° 21.249 de Servicios Básicos, considerando además dos prórrogas publicadas durante el año 2021, lo cual dispuso, de manera excepcional, medidas en favor de los usuarios finales de servicios sanitarios, electricidad y gas de red, cuya normativa establecía la prohibición de corte de suministro hasta el 31 de diciembre de 2021. Lo anterior, se tradujo en un aumento de los niveles de morosidad y de crédito de los clientes, que comenzaron a ser regularizados en el primer semestre del 2022 a través de la aplicación de los convenios de pago de las leyes de servicios básicos: prorratesos en hasta 48 cuotas para clientes inscritos (Ley N° 21.249) y convenios con subsidios para clientes con consumo promedio de hasta 250 Kwh (Ley N° 21.423). También se sumó la reactivación de los cortes para todos los clientes desde Julio de 2022.

En virtud de lo anterior, la Sociedad y sus filiales han registrado al 31 de diciembre de 2023 una provisión de deterioro por M\$465.321, considerando los efectos antes descritos en relación a los futuros convenios contraídos y el saldo de la deuda que deberá asumir la Sociedad (Ver Nota 8).

También la Sociedad y sus filiales realizan otro tipo de ventas, que corresponden a negocios de importancia relativa menor, pero que tienen como finalidad entregar al cliente una gama más amplia de productos tales como: a) venta al detalle de productos y servicios y venta de materiales y servicios eléctricos (para el cliente residencial), y b) construcción de obras y arriendo de equipos (grandes clientes y municipalidades). Respecto de la letra a), la política establece plazos que van de 12 a 36 meses, para sus clientes de distribución eléctrica.

En lo que respecta a la construcción de obras, que normalmente se construyen a organismos estatales, municipales o grandes clientes, la forma de pago considera cuotas que van de 36 a 96 meses. Estos montos son otorgados bajo condiciones de crédito de mercado y a clientes que cumplan con ciertos estándares de comportamientos históricos sin morosidad.

Mayor información se encuentra en Nota 8 de Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar.

Conceptos	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Ingresos operacionales (últimos 12 meses)	935.645.765	782.926.606
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidas y deterioradas (últimos 12 meses)	2.771.932	4.475.977
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar deterioradas / ingresos operacionales	0,30%	0,57%

5. Juicios y estimaciones de la Administración en la aplicación de las políticas contables claves de las Sociedades.

La Administración de la Sociedad y sus filiales es responsable de la información contenida en estos Estados Financieros Consolidados.

La preparación de los Estados Financieros Consolidados requiere el uso de ciertos juicios, estimaciones y supuestos por parte de la Administración que afectan a los montos declarados de ingresos, gastos, activos y pasivos, las revelaciones que los acompañan, y la revelación de pasivos contingentes en la fecha de los estados financieros consolidados. Las estimaciones y los supuestos se evalúan continuamente y se basan en la experiencia de la administración y otros factores, incluidas las expectativas de acontecimientos futuros que se consideran razonables en esas circunstancias. La incertidumbre acerca de estos supuestos y estimaciones podría dar lugar a resultados que requieren un ajuste material a los valores libros de los activos o pasivos afectados en periodos futuros.

Los siguientes son los juicios, estimaciones y supuestos significativos utilizados por la Administración en la preparación de estos Estados Financieros Consolidados:

- a) **Vida útil económica de activos:** La vida útil de los elementos propiedad, planta y equipo que se utilizan para calcular su depreciación, se determina sobre la base de estudios técnicos preparados por especialistas externos e internos. Además, estos estudios se utilizan para nuevas adquisiciones de propiedad, planta y equipos, o cuando existen indicadores de que deben cambiarse las vidas útiles de estos activos.

Estos cálculos requieren el uso de estimaciones y supuestos tales como el cambio tecnológico y el plazo previsto de disponibilidad operacional de los activos de transmisión. Los cambios en las estimaciones se tienen en cuenta de manera prospectiva.

- b) **Deterioro de activos:** El Grupo revisa el valor libro de sus activos tangibles e intangibles para determinar si existe algún indicador de que el valor libro no es recuperable. Si existe tal indicador, se estima el valor recuperable del activo para determinar la extensión del deterioro. En la evaluación del deterioro, los activos que no generan flujo de caja independiente se agrupan en una Unidad Generadora de Efectivo ("UGE") a la que pertenece el activo. El valor recuperable de estos activos o UGE, se mide como el mayor valor entre su valor razonable (el valor en uso) y su valor libro.

Estas evaluaciones requieren el uso de estimaciones y supuestos tales como:

- Ingresos por distribución y peajes de transmisión: El valor de los ingresos por distribución y peajes de transmisión (de los Sistemas de Transmisión Regulados y No Regulados de la Sociedad) de conformidad con los decretos tarifarios vigentes (o contratos existentes) y el posible impacto de la regulación.
- Crecimiento de la demanda de energía: La estimación de crecimiento de las ventas de energía se ha calculado sobre la base del comportamiento de las realidades locales y sectoriales para el corto y mediano plazo histórico y en el largo plazo, según la estimación de crecimiento del IMACEC, variable que en periodos largos muestra una relación estructural con el comportamiento de la demanda.
- Precios de compra y venta de energía: Los precios de compra se determinan según los contratos vigentes y su evolución para los próximos periodos. Los precios de venta de las proyecciones del negocio eléctrico (principalmente distribución y transmisión) se determinan de modo que se obtenga una rentabilidad regulatoria promedio. Así, los ingresos netos (ingresos por venta menos costo de venta y costos fijos) por sobre las inversiones realizadas deben entregar las rentabilidades promedio.
- Inversiones en propiedad, planta y equipo: Los requisitos de las nuevas instalaciones para absorber la demanda, así como los requerimientos regulatorios (ejemplo: Inversión por Norma Técnica) se consideran en estas proyecciones. El Plan de Inversiones se actualiza periódicamente para hacer frente al crecimiento del negocio.
- Costos fijos: Los costos fijos se proyectan teniendo en cuenta la base actual, el crecimiento de las ventas, los clientes y las inversiones. Tanto en relación con la dotación de personal (considerando los ajustes salariales y del IPC chileno), como con otros costos de operación y mantenimiento, y el nivel de inflación proyectado.

- Variables macroeconómicas: Las variables macroeconómicas (inflación, tipo de cambio, entre otras) necesarias para proyectar los flujos (tasas de ventas y costos) se obtienen de informes de terceros.

- c) **Ingresos y costos operativos:** El Grupo considera como ingresos, además de los servicios facturados en el periodo, una estimación de los servicios prestados en espera de facturación al final del periodo, considerando que la medición se realiza durante el mes de acuerdo con un programa de medición. Además, los costos asociados con tales ingresos se han incluido debidamente como costos de operación. También se considera como parte de los ingresos y costos de la operación, la estimación de ciertas cantidades del Sistema Eléctrico (entre otras, compra y venta de energía y cobro de peajes) que permiten la liquidación entre las diferentes empresas del Sistema por los servicios ya prestados. Estas acumulaciones se invertirán una vez que las liquidaciones finales sean emitidas por el regulador responsable y registradas en el libro mayor.
- d) **Deterioro de deudores y existencias obsoletas:** La Sociedad y sus filiales han estimado el riesgo de recuperación de sus cuentas por cobrar y de la obsolescencia de inventario, para lo que han establecido porcentajes de provisión según las pérdidas crediticias esperadas y la tasa de rotación de sus inventarios, respectivamente.
- e) **Indemnización por años de servicio:** Las obligaciones reconocidas por concepto de indemnizaciones por años de servicio nacen de convenios colectivos suscritos con los trabajadores de la Sociedad y sus filiales en los que se establece el compromiso por parte de ella. La Administración utiliza supuestos actuariales para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Cualquier ganancia o pérdida actuarial, la que puede surgir de cambios en los supuestos actuariales, es reconocido dentro de otros resultados integrales del periodo.

Los supuestos son establecidos en conjunto con un actuario externo a la Sociedad y a sus filiales, e incluyen entre otras las hipótesis demográficas, la tasa de descuento y los aumentos esperados de remuneraciones y permanencia futura.

- f) **Litigios y contingencias:** El costo final de los reclamos y demandas puede variar debido a estimaciones basadas en diferentes interpretaciones de las regulaciones, opiniones y evaluaciones finales de la cantidad de daños. Por lo tanto, cualquier cambio en las circunstancias podría tener un efecto significativo en el monto de la provisión registrada.

6. Efectivo y Equivalentes al Efectivo

- a) El detalle del rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Efectivo y equivalentes al efectivo	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Efectivo en caja	6.146.381	4.396.980
Saldo en bancos	11.289.760	6.763.973
Depósitos a plazo	-	25.686.421
Otros instrumentos de renta fija	39.734.500	57.463.832
Total Efectivo y equivalentes al efectivo	57.170.641	94.311.206

b) El detalle de los Otros instrumentos de renta fija, es el siguiente:

Razón social	Nombre abreviado	Nombre entidad financiera	Nombre instrumento financiero	Moneda	Clasificación de riesgo	Monto inversión	
						31/12/2023	31/12/2022
						M\$	M\$
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	ELECTRICAS	Itaú Administradora General de Fondos S.A.	Fondos Mutuos	USD	AA+fm/M1	-	1.713.256
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	FRONTEL	Scotia Administradora General de Fondos Mutuos S.A.	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	-	1.450.275
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Itaú Administradora General de Fondos S.A.	Fondos Mutuos	USD	AA+fm/M1	-	11.389.229
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	BCI Asset Management Administradora General de Fondos S.A.	Fondos Mutuos	USD	AA+fm/M1	-	9.847.481
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Scotia Administradora General de Fondos Mutuos S.A.	Fondos Mutuos	USD	AA+fm/M1	-	6.769.714
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Scotia Administradora General de Fondos Mutuos S.A.	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	15.058.961	4.681.439
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	BCI Asset Management Administradora General de Fondos S.A.	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	16.082.331	-
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	3.707.377	-
Compañía Eléctrica Osorno S.A.	LUZ OSORNO	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	810.689	533.945
Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	EDELAYSEN	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	763.993	780.972
Saesa Innova Soluciones SpA	INNOVA	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	1.050.259	1.269.882
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	BCI Asset Management Administradora General de Fondos S.A.	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	-	2.477.298
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	BCI Asset Management Administradora General de Fondos S.A.	Fondos Mutuos	USD	AA+fm/M1	-	856.303
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	807.061	-
Sistema de Transmisión del Norte S.A.	STN	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	693.064	1.958.933
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	SATT	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	-	578.088
Sociedad Generadora Austral S.A.	SGA	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	760.765	9.888.939
Sagesa S.A.	SAGESA TX	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	-	1.945.263
Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	CABO LEONES	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	-	251.468
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	STS	Scotia Administradora General de Fondos Mutuos S.A.	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	-	-
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	STS	Banco Estado S.A. Administradora General de Fondos	Fondos Mutuos	CLP	AA+fm/M1	-	1.071.347
Total b) Otros instrumentos de renta fija						39.734.500	57.463.832

Los Otros Instrumentos de renta fija corresponden a una cartera de instrumentos, tales como, fondos mutuos, con vencimiento inferior a tres meses desde la fecha de la inversión, que son tomados por la Sociedad y sus filiales de manera de maximizar los retornos del excedente de caja, sin exceder el nivel de riesgo y de máxima exposición definidos por la Administración.

Estos instrumentos, se tienen para cumplir los compromisos de pago a corto plazo y son fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y están sujetos a un bajo nivel de riesgo de cambios en su valor. Todos los tipos de instrumentos devengan el interés de mercado para ese tipo de operaciones y no están sujetos a restricciones.

c) El detalle por tipo de moneda del efectivo y equivalentes de efectivo, es el siguiente:

Detalle del Efectivo y equivalentes del efectivo	Moneda	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Monto del Efectivo y equivalentes al efectivo	CLP	53.806.720	36.833.065
Monto del Efectivo y equivalentes al efectivo	USD	3.363.921	57.478.141
Total Detalle por tipo de moneda		57.170.641	94.311.206

d) Las siguientes tablas detallan los cambios en los pasivos que se originan de actividades de financiamiento de la Sociedad y de sus filiales, incluyendo aquellos cambios que representan flujos de efectivo y cambios que no representan flujos de efectivo al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Cambios en los pasivos que se originan por actividades de financiamiento	31/12/2022	Flujos de efectivo					Cambios distintos de efectivo					31/12/2023	
	M\$	Reembolsos de préstamos	Intereses pagados	Préstamos	Préstamos entidades relacionadas	Pagos por arrendamientos financieros	Devengo intereses	Ajuste UF	Ajuste tipo de cambio	Nuevos arrendamientos financieros	Traspasos	Amortización	M\$
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Préstamos a largo plazo	62.000.000	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(62.000.000)	-	-
Préstamos a corto plazo	228.111	-	(863.508)	60.000.000	-	-	1.910.872	-	-	-	62.000.000	-	123.275.475
Arrendamientos financieros corrientes	1.446.277	-	-	-	-	-	143.617	59.935	-	(3.841)	(254.595)	-	1.391.393
Arrendamientos financieros no corrientes	2.450.032	-	(78.147)	-	-	(1.033.057)	-	62.972	-	151.187	254.295	-	1.807.282
Bonos	1.099.300.397	(9.857.209)	(38.585.602)	-	-	-	37.245.395	35.976.378	7.964.694	-	-	577.002	1.132.621.055
Préstamos relacionadas, corrientes	1.207.768	-	(7.967.265)	-	-	-	5.560.869	6.067	4.630	-	1.590.244	-	402.313
Préstamos relacionadas, no corrientes	157.297.736	(180.981.283)	-	-	116.309.271	-	-	5.549.556	956.703	-	(1.590.244)	-	97.541.739
Totales	1.323.930.321	(190.838.492)	(47.494.522)	60.000.000	116.309.271	(1.033.057)	44.860.753	41.654.908	8.936.027	147.346	(300)	577.002	1.357.039.257

Cambios en los pasivos que se originan por actividades de financiamiento	31/12/2021	Flujos de efectivo						Cambios distintos de efectivo					31/12/2022	
		Reembolso de préstamos	Intereses pagados	Préstamos	Préstamos entidades relacionadas	Pagos por arrendamientos financieros	Devengo intereses	Ajuste UF	Ajuste tipo de cambio	Nuevos arrendamientos financieros	Trasposos	Amortización		
														M\$
Préstamos a largo plazo	62.000.000	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	62.000.000
Préstamos a corto plazo	155.408.556	(155.000.000)	(1.605.786)	-	-	-	1.425.341	-	-	-	-	-	-	228.111
Arrendamiento financiero corriente	919.275	-	(28.965)	-	-	-	173.132	-	50.736	-	163	331.936	-	1.446.277
Arrendamiento financiero no corriente	2.688.309	-	(78.905)	-	-	(908.592)	-	-	212.589	-	1.096.170	(559.539)	-	2.450.032
Bonos	707.974.514	(37.990.263)	(30.913.829)	305.226.312	-	-	35.997.520	94.671.291	22.179.235	-	1.547.882	-	607.735	1.099.300.397
Préstamos en cuenta corriente	371.184	-	(10.099.112)	-	-	-	10.935.696	-	-	-	-	-	-	1.207.768
Préstamos en cuenta corriente, no corriente	103.106.329	(130.227.126)	-	-	(85.726.013)	-	-	-	-	(1.345.954)	-	38.474	-	157.297.736
Totales	1.032.468.167	(323.217.389)	(42.726.597)	305.226.312	185.726.013	(908.592)	48.531.689	94.934.616	20.833.281	1.096.333	1.358.793	607.735	1.323.930.321	

7. Otros Activos Financieros

El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Otros activos financieros	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Remanente crédito fiscal (*)	-	-	4.242.426	4.493.660
Totales	-	-	4.242.426	4.493.660

(*) Corresponde a remanente de crédito fiscal (impuesto específico), que se recuperará en períodos futuros a base de la generación de flujos de las sociedades que los generaron. La valorización inicial de estos activos se hace con los flujos proyectados de las sociedades y descontado a la tasa de descuento utilizada para la evaluación de las unidades generadoras de caja. Las valorizaciones posteriores se hacen con el método de la tasa efectiva de descuento y anualmente se verifica si existe deterioro del activo en base a flujos proyectados actualizados.

8. Cuentas Comerciales por Cobrar y Otras Cuentas Por Cobrar

El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar, bruto	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Cuentas comerciales por cobrar, bruto	211.866.465	194.786.220	185.515.967	79.463.434
Otras cuentas por cobrar, bruto	55.119.144	73.700.915	12.819.813	16.280.209
Totales	266.985.609	268.487.135	198.335.780	95.743.643

Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar, neto	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Cuentas comerciales por cobrar, neto	199.383.995	179.906.265	185.515.967	79.463.434
Otras cuentas por cobrar, neto	45.266.827	65.884.786	12.819.813	16.280.209
Totales	244.650.822	245.791.051	198.335.780	95.743.643

Provisión de deterioro cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Cuentas comerciales por cobrar	12.482.470	14.879.955	-	-
Otras cuentas por cobrar	9.852.317	7.816.129	-	-
Totales	22.334.787	22.696.084	-	-

El detalle de las cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar facturados y no facturados o provisionados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar, bruto	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Facturados	135.879.316	145.266.298	10.826.735	14.582.310
Energía y peajes	94.681.951	85.157.424	-	-
Anticipos para importaciones y proveedores	2.722.215	13.376.044	-	-
Cuenta por cobrar proyectos en curso	6.231.353	4.820.973	-	-
Convenios de pagos y créditos por energía	15.791.006	16.660.772	9.986.488	13.060.174
Deudores materiales y servicios	3.415.869	12.080.409	-	36
Deudores por venta al detalle de productos y servicios	3.058.991	5.236.204	559.985	909.207
Deuda por cobrar por alumbrados públicos	378.451	538.211	280.262	611.465
Otros	9.599.480	7.396.261	-	1.428
No facturados o provisionados	122.040.000	114.437.042	185.515.967	79.463.434
Energía y peajes uso de líneas eléctricas	77.389.920	60.277.015	4.389.301	-
Diferencias a reliquidar por nuevos decretos	(86.881)	15.824.560	181.126.666	79.463.434
Equidad tarifaria residencial	(3.243.783)	(821.272)	-	-
Energía en medidores (*)	43.125.258	34.348.493	-	-
Provisión ingresos por obras	3.725.127	3.708.392	-	-
Otros	1.130.359	1.099.854	-	-
Otros (cuenta corriente empleados)	9.066.293	8.783.795	1.993.078	1.697.899
Totales, bruto	266.985.609	268.487.135	198.335.780	95.743.643
Provisión deterioro	(22.334.787)	(22.696.084)	-	-
Totales, neto	244.650.822	245.791.051	198.335.780	95.743.643

(*) Energía consumida y no facturada a los clientes.

Al 31 de diciembre de 2022, se reclasificó parte de la deuda por energía desde convenios de pagos hacia la deuda que mantenían los clientes por energía de acuerdo al estado del servicio.

Principales conceptos de otras cuentas por cobrar:

Otras cuentas por cobrar	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Convenios de pagos y créditos por energía	15.791.006	16.660.772	9.986.488	13.060.174
Anticipos para importaciones y proveedores	2.722.215	13.376.044	-	-
Cuenta por cobrar proyectos en curso	9.956.480	8.529.365	-	-
Deudores materiales y servicios	3.334.477	12.080.409	-	36
Cuenta corriente al personal	9.066.293	8.783.795	1.993.078	1.697.899
Deudores por venta al detalle de productos y servicios	3.058.991	5.236.204	559.985	909.207
Deuda por cobrar por alumbrados públicos	378.451	538.211	280.262	611.465
Otros deudores	10.729.839	8.496.115	-	1.428
Totales	55.037.752	73.700.915	12.819.813	16.280.209
Provisión deterioro	(9.856.268)	(7.816.129)	-	-
Totales, neto	45.181.484	65.884.786	12.819.813	16.280.209

Los montos referidos a Diferencias a reliquidar por nuevos decretos al 31 de diciembre de 2023, se detallan a continuación:

Diferencia a reliquidar por nuevos decretos	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Desacople y nuevas estimaciones de tarifas por cobrar (1)	-	-	108.634.761	38.570.454
Nuevos decretos ETR y RGL (2)	(416.091)	(2.407.905)	-	-
Estabilización VAD (3)	-	-	72.491.903	32.962.814
Valorización transmisión ITF (4)	-	16.866.706	-	7.930.166
Decretos de transmisión por emitir (5)	329.212	1.365.759	-	-
Totales	(86.879)	15.824.560	181.126.664	79.463.434

1) Conceptos generados por diferencias entre los precios pagados a los generadores y los precios recaudados a los clientes, lo que a la fecha han generado saldos por cobrar al sistema y clientes. Esto está afectado por las leyes 21.185 publicada el 2 de noviembre de 2019 que creó un mecanismo de estabilización de precios de la energía eléctrica para los contratos de clientes regulados, con referencia al decreto tarifario 20-T, correspondiente a las tarifas del primer semestre 2019. De esta manera, los aumentos de precios para estos clientes fueron asumidos temporalmente por los generadores quienes financiaron un monto máximo (Ver nota 18).

El agotamiento del mecanismo de estabilización creado por la Ley 21.185 en febrero de 2022, y la acumulación de excesos al fondo hasta junio de 2022, impulsó la aprobación de la Ley N°21.472 publicada el 2 de agosto de 2022 que establece un nuevo mecanismo de estabilización transitorio de precios de la electricidad para clientes sometidos a regulación de precios, cuya vigencia no podrá exceder del 31 de diciembre de 2032, a cuyos efectos pueden fijarse cargos adicionales en las fijaciones tarifarias reguladas denominados Cargos del Mecanismo de Protección al Cliente (Cargos MPC) así como precios diferenciados por el nivel de consumo. Por este nuevo mecanismo se establece un descuento a la facturación mensual que realizan los generadores a sus clientes regulados, el que será mensualmente restituido al suministrador mediante la emisión de un documento de pago llamado "título de crédito transferible", y será emitido por el Ministerio de Hacienda, contará con la garantía del Fisco e incluirá el devengamiento de intereses al momento de la emisión del documento de pago.

- 2) Otros conceptos relacionados con agregados o deducciones tarifarias, principalmente referidos a actividades de corte y reposición, ETR por incorporar en nuevos decretos y RGL.
 - 3) Concepto relacionado al valor agregado de distribución establecido en Ley N°21.194, la que indica que los niveles de precios asociados permanecerán constantes hasta el 3 de noviembre 2020 y las diferencias que se produzcan con respecto a haber aplicado la indexación serán incorporados a las tarifas resultantes de los siguientes procesos de fijación. Es por esto, que los valores vigentes en diciembre 2019 permanecieron constantes hasta la publicación del Decreto de Fijación de Tarifas VAD. En este contexto es que con fecha 21 de noviembre 2023 la Comisión Nacional de Energía publicó el Informe Técnico Preliminar de Tarifas para concesionarias de servicio público de distribución, cuatrienio 2020-2024. A partir de esta información, se realizó una actualización de las estimaciones previas, implicando reflejar en ese mes un mayor ingreso por M\$12.715.288, acumulándose a diciembre 2023 M\$ 65.452.451 a ser reliquidados como parte del efecto retroactivo de esta fijación.
 - 4) Conceptos generados por valorización de instalaciones de transmisión de acuerdo a Informe Técnico Final (ITF) emitido por la CNE.
 - 5) Correspondiente a decretos de transmisión por emitir de filial STS, asociados al reconocimiento en tarifas de inversiones que ya han entrado en operación.
- a) El importe que mejor representa el máximo nivel de exposición al riesgo de crédito al 31 de diciembre de 2023 es de M\$442.986.602 y al 31 de diciembre de 2022 es de M\$341.534.694.

b) La Sociedad y sus filiales de distribución de energía eléctrica, de acuerdo con lo que establece el DFL4/2006, artículo 136 y 125, están obligadas a entregar suministro eléctrico dentro de su zona de concesión a los clientes que lo soliciten. Al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad y sus filiales distribuyen energía eléctrica a 1.019.661 clientes, lo que genera una alta diversificación de la cartera de crédito. La composición de los clientes es la siguiente:

Tipo de cliente	Cantidad	Participación ventas ejercicio %
Residencial	926.022	50%
Comercial	51.050	25%
Industrial	4.699	9%
Otros	37.890	16%
Total	1.019.661	100%

Respecto de las ventas que realiza la Sociedad y sus filiales se distinguen dos tipos, uno relacionado con la venta de energía a clientes finales y otros relacionado con otras ventas, que corresponden a negocios de importancia relativa menor, pero que tienen como finalidad entregar al cliente una gama más amplia de productos tales como venta al detalle de productos y servicios y venta de materiales y servicios eléctricos (para el cliente residencial), y construcción de obras y arriendo de equipos (grandes clientes y municipalidades).

Al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022 el análisis de los deudores por ventas vencidos y no pagados, pero no deteriorados, es el siguiente:

Deudores por ventas vencidos y no pagados pero no deteriorados	Corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Con vencimiento menor a tres meses	45.161.431	41.172.882
Con vencimiento entre tres y seis meses	5.220.300	4.304.870
Con vencimiento entre seis y doce meses	3.803.255	3.647.722
Con vencimiento mayor a doce meses	1.134.634	720.199
Totales	55.319.620	49.845.673

El deterioro de los activos financieros se mide en base a la madurez de la cartera de acuerdo con los siguientes tramos (en días):

Tramos	Venta de energía	Deudores por venta al detalle de productos y servicios
No vencidas	0,09%	0,27%
1 a 30	0,15%	0,60%
31 a 60	0,60%	3,40%
61 a 90	7,83%	28,67%
91 a 120	18,37%	47,34%
121 a 180	29,70%	63,92%
181 a 270	40,61%	69,72%
271 a 360	46,81%	72,72%
361 o más	93,65%	100,00%

Para algunos clientes importantes, la Sociedad y sus filiales evalúan el riesgo de incobrabilidad en base a su modelo de pérdidas esperadas, estacionalidad de flujos y/o condiciones puntuales del mercado, por lo que la provisión podría no resultar en la aplicación directa de los porcentajes indicados.

La Sociedad ha aplicado el modelo simplificado de pérdida esperada, y para efectos del cálculo se ha considerado la renegociación de los clientes vulnerables que ya la han pedido, según lo instruido por la Autoridad. En el mes de diciembre se realizó un análisis a la cartera de deudores y se consideró que aquellos clientes (no considerados vulnerables) que antes de la Pandemia mostraban buen comportamiento, no mostrarían problemas para renegociar sus deudas ni tampoco para su pago. Tanto la cartera de clientes vulnerables como la de clientes con buen comportamiento son consideradas en un tramo sin morosidad y con un 90% de recuperabilidad.

c) Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la estratificación de la cartera es la siguiente (la Sociedad y sus filiales no tienen cartera securitizada):

Tramos de morosidad	31/12/2023					
	Cartera no repactada		Cartera repactada		Total cartera bruta	
	Número de clientes	Monto bruto M\$	Número de clientes	Monto bruto M\$	Número de clientes	Monto bruto M\$
Al día	439.329	381.196.142	73.338	7.223.854	512.667	388.419.996
Entre 1 y 30 días	151.378	20.162.616	21.110	6.398.242	172.488	26.560.858
Entre 31 y 60 días	44.271	9.656.614	10.686	3.503.814	54.957	13.160.428
Entre 61 y 90 días	8.626	1.419.486	2.284	738.886	10.910	2.158.372
Entre 91 y 120 días	4.782	920.218	1.416	499.248	6.198	1.419.466
Entre 121 y 150 días	2.442	509.522	-	-	2.442	509.522
Entre 151 y 180 días	3.312	530.089	2.294	886.210	5.606	1.416.299
Entre 181 y 210 días	3.047	638.598	-	-	3.047	638.598
Entre 211 y 250 días	4.502	949.657	45.962	3.546.266	50.464	4.495.923
Más de 250 días	130.982	22.545.761	9.635	3.996.166	140.617	26.541.927
Total Estratificación de la cartera	792.671	438.528.703	166.725	26.792.686	959.396	465.321.389

Tramos de morosidad	31/12/2022					
	Cartera no repactada		Cartera repactada		Total cartera bruta	
	Número de clientes	Monto bruto M\$	Número de clientes	Monto bruto M\$	Número de clientes	Monto bruto M\$
Al día	437.376	274.195.189	77.338	10.395.939	514.714	284.591.128
Entre 1 y 30 días	106.448	17.084.377	28.177	7.175.841	134.625	24.260.218
Entre 31 y 60 días	36.246	9.271.387	40.243	6.134.954	76.489	15.406.341
Entre 61 y 90 días	9.809	2.603.608	14.908	2.122.934	24.717	4.726.542
Entre 91 y 120 días	5.969	1.333.588	1.558	1.041.905	7.527	2.375.493
Entre 121 y 150 días	4.443	984.849	-	-	4.443	984.849
Entre 151 y 180 días	3.781	1.045.458	1.865	1.338.014	5.646	2.383.472
Entre 181 y 210 días	2.839	702.377	-	-	2.839	702.377
Entre 211 y 250 días	2.953	762.769	507	505.387	3.460	1.268.156
Más de 250 días	157.174	25.562.467	2.786	1.969.735	159.960	27.532.202
Total Estratificación de la cartera	767.038	333.546.069	167.382	30.684.709	934.420	364.230.778

d) Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 la cartera protestada y en cobranza judicial, es la siguiente:

Cartera protestada y en cobranza judicial	31/12/2023		31/12/2022	
	Número de clientes	Monto M\$	Número de clientes	Monto M\$
Documentos por cobrar protestados	36	93.979	24	199.694
Documentos por cobrar en cobranza judicial	2.067	10.355.513	1.322	8.461.769
Total Cartera protestada y en cobranza judicial	2.103	10.449.492	1.346	8.661.463

e) El detalle de los movimientos en la provisión de deterioro de deudores, es el siguiente:

Deudores por ventas vencidos y no pagados con deterioro	Corrientes y No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Saldo inicial	22.696.084	26.420.760
Deterioro determinado de acuerdo con la NIIF 9	(2.870.214)	(4.306.944)
Aumentos (disminuciones)	5.642.146	8.782.921
Montos castigados	(3.133.229)	(8.200.653)
Total movimientos	(361.297)	(3.724.676)
Saldo final	22.334.787	22.696.084

f) El detalle de las provisiones y castigos durante los periodos 2023 y 2022, es el siguiente:

Provisiones y castigos	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Provisión cartera no repactada	(913.093)	4.631.877
Provisión repactada	3.685.025	(155.900)
Castigos del período	(3.133.229)	(8.200.653)
Totales	(361.297)	(3.724.676)

El valor libro de los deudores y cuentas por cobrar representan una aproximación razonable al valor justo de los mismos.

9. Saldos y Transacciones con Partes Relacionadas

9.1. Accionistas

El detalle de los Accionistas de la Sociedad al 31 de diciembre de 2023 es el siguiente:

Accionistas	Número de acciones		Total	% Participación
	Serie A	Serie B		
Inversiones Grupo Saesa Ltda.	60	79.573.672	79.573.732	99,999950%
Cóndor Holding SpA	40	-	40	0,000050%
Totales	100	79.573.672	79.573.772	100,00%

9.2. Saldos y transacciones con entidades relacionadas

Las transacciones entre la Sociedad y sus filiales, corresponden a operaciones habituales del giro en cuanto a su objeto y condiciones. Estas transacciones han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se incluyen en esta nota.

Dentro de las principales transacciones entre entidades relacionadas están la compra y venta de electricidad y peajes. Los precios de la electricidad a los que se realizan estas operaciones están fijados por la autoridad o por el mercado, y los peajes controlados por el marco regulatorio del sector.

La compra y venta de materiales se realiza a valores de precio medio de bodega.

Los préstamos entre compañías se regulan dentro de un marco de administración consolidada de caja que recae principalmente en las sociedades filiales Saesa, Frontel y la Sociedad, encargadas de definir los flujos óptimos entre relacionadas. La Administración ha establecido que la exigibilidad de estos préstamos será en un plazo superior a los 12 meses. Los créditos en cuenta corriente pagan intereses de mercado. Estos créditos tienen límites de monto entre compañías, según lo indicado en los contratos de bonos, que son monitoreados periódicamente y que a la fecha de cierre de los Estados Financieros Consolidados se han cumplido cabalmente (ver nota 35).

A la fecha de los presentes Estados Financieros Consolidados, no existen garantías otorgadas a los saldos con entidades relacionadas, ni provisiones de deterioro de las mismas.

Los saldos de cuentas por cobrar y pagar entre la Sociedad y sus sociedades relacionadas no consolidables son las siguientes:

a) Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corrientes

RUT	Razón social	País de origen	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	Corrientes		No corrientes	
							31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
							M\$	M\$	M\$	M\$
76.024.782-6	Cóndor Holding SpA	Chile	Recuperación de gastos	Menos de 90 días	Accionista	CLP	2.263	2.263	-	-
77.611.649-1	Sociedad Transmisora Metropolitana SpA	Chile	Recuperación de gastos	Menos de 90 días	Matriz Común	CLP	-	151	-	-
77.282.311-8	Sociedad Transmisora Metropolitana II S.A.	Chile	Recuperación de gastos	Menos de 90 días	Matriz Común	CLP	3.760.155	-	-	-
Totales							3.762.418	2.414	-	-

b) Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes y no corrientes

RUT	Razón social	País de origen	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	Corrientes		No corrientes	
							31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
							M\$	M\$	M\$	M\$
76.024.782-0	Inversiones Grupo Saesa Ltda.	Chile	Préstamos en cuenta corriente (interés)	Menos de 90 días	Matriz	UF	402.313	-	-	-
76.024.782-0	Inversiones Grupo Saesa Ltda.	Chile	Préstamos en cuenta corriente (capital)	Más de 1 año	Matriz	UF	-	-	97.541.739	-
76.024.782-0	Inversiones Grupo Saesa Ltda.	Chile	Préstamos en cuenta corriente (interés)	Menos de 90 días	Matriz	CLP	-	1.207.768	-	-
76.024.782-0	Inversiones Grupo Saesa Ltda.	Chile	Préstamos en cuenta corriente (capital)	Más de 1 año	Matriz	CLP	-	-	-	157.297.736
76.024.782-0	Inversiones Grupo Saesa Ltda.	Chile	Recuperación de gastos	Menos de 90 días	Matriz	CLP	1.312	1.524.368	-	-
77.282.311-8	Sociedad Transmisora Metropolitana II S.A.	Chile	Recuperación de gastos	Menos de 90 días	Matriz Común	CLP	14.874	-	-	-
76.024.782-0	Inversiones Grupo Saesa Ltda.	Chile	Dividendos	Menos de 90 días	Matriz	CLP	14.459.392	606.755	-	-
76.024.782-6	Cóndor Holding SpA	Chile	Dividendos	Menos de 90 días	Accionista	CLP	553	339	-	-
6.443.633-3	Jorge Lesser García-Huidobro	Chile	Remuneraciones Director filiales	Menos de 90 días	Director	UF	6.458	5.847	-	-
6.443.633-3	Jorge Lesser García-Huidobro	Chile	Remuneraciones Director Sociedad Matriz	Menos de 90 días	Director	UF	165	157	-	-
14.655.033-9	Iván Díaz-Molina	Chile	Remuneraciones Director Sociedad Matriz	Menos de 90 días	Director	UF	165	-	-	-
14.655.033-9	Iván Díaz-Molina	Chile	Remuneraciones Director filiales	Menos de 90 días	Director	UF	6.301	-	-	-
Totales							14.891.538	3.345.234	97.541.739	157.297.736

c) Transacciones más significativas y sus efectos en resultados (cargos) abonos

RUT	Razón social	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	31/12/2023		31/12/2022	
				Monto transacción	Efecto en resultado (cargo)/abono	Monto transacción	Efecto en resultado (cargo)/abono
				M\$	M\$	M\$	M\$
76.024.782-0	Inversiones Grupo Saesa Ltda.	Matriz	Préstamo cuenta corriente (Intereses)	59.755.997	(11.011.276)	(54.191.407)	(10.936.389)
76.024.782-0	Inversiones Grupo Saesa Ltda.	Matriz	Dividendos	(13.852.637)	-	(17.320.854)	-
77.282.311-8	Sociedad Transmisora Metropolitana II S.A.	Matriz Común	Recuperación de gastos	3.745.281	-	-	-

9.3. Directorio y personal clave de la gerencia

La Sociedad y sus filiales son administradas por un Directorio compuesto por ocho miembros, los que permanecen por un periodo de dos años en sus funciones, pudiendo ser reelegidos.

En Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 28 de abril de 2023, se efectuó la renovación del Directorio de la Sociedad, eligiéndose como Directores a los señores Jorge Lesser García - Huidobro, Juan Ignacio Parot Becker, Iván Díaz – Molina, Luz Granier Bulnes, Ashley Munroe, Shama Naquashbandi, Stephen Best y Jonathan Reay.

En sesión celebrada con fecha 10 de mayo de 2023, el Directorio de la Sociedad designó al director señor Iván Díaz-Molina en calidad de Presidente del Directorio y de la Sociedad y al director señor Jorge Lesser García-Huidobro en calidad de Vicepresidente.

Al 31 de diciembre de 2023 el Directorio de la Sociedad está compuesto por los señores Jorge Lesser García – Huidobro, Iván Díaz – Molina, Juan Ignacio Parot Becker, Ashley Munroe, Jonathan Reay, Shama Naquashbandi, Stephen Best y Luz Granier.

a) Cuentas por cobrar y pagar y otras transacciones con el Directorio

Los saldos pendientes por pagar entre la Sociedad y sus respectivos Directores por concepto de remuneración de Directores, son los siguientes:

Director	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Iván Díaz-Molina	165	-
Jorge Lesser García-Huidobro	165	157
Totales	330	157

No hay saldos pendientes por cobrar y pagar a los Directores por otros conceptos.

b) Remuneración del Directorio

En conformidad a lo establecido en el artículo 33 de la Ley N° 18.046 de Sociedades Anónimas, la remuneración del Directorio es fijada anualmente en la Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad.

El beneficio corresponde al pago de UF 5 a cada Director de la Sociedad, para el período mayo 2023 hasta la próxima Junta Ordinaria de Accionistas de 2024.

Los Directores señores Jonathan Reay, Juan Ignacio Parot Becker, Shama Naquashbandi, Stephen Best, Luz Granier y Ashley Munroe renunciaron a la remuneración que les correspondería por el ejercicio del cargo de Director de la Sociedad. Sólo los Directores Jorge Lesser García-Huidobro e Iván Díaz - Molina recibirán su remuneración.

Las remuneraciones pagadas a los Directores al 31 de diciembre de 2023 y 2022, son las siguientes:

Director	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Iván Díaz-Molina	1.976	1.633
Jorge Lesser García-Huidobro	2.151	1.625
Totales	4.127	3.258

Durante los periodos 2023 y 2022, la Sociedad no ha realizado pagos a empresas relacionadas con Directores.

c) Compensaciones del personal clave de la gerencia

La Sociedad no tiene ejecutivos directamente remunerados por ella.

10. Inventarios

El detalle de este rubro, es el siguiente:

Al 31 de diciembre de 2023:

Clases de Inventarios	31/12/2023		
	Bruto	Neto Realizable	Provisión
	M\$	M\$	M\$
Material de operación y mantenimiento	58.942.948	58.306.809	636.139
Material en tránsito	4.795.131	4.795.131	-
Existencias para venta al detalle de productos y servicios	15.965	15.818	147
Petróleo	2.331.158	2.331.158	-
Total Clases de Inventarios	66.085.202	65.448.916	636.286

Al 31 de diciembre de 2022:

Clases de Inventarios	31/12/2022		
	Bruto	Neto Realizable	Provisión
	M\$	M\$	M\$
Material de operación y mantenimiento	58.224.914	56.844.607	1.380.307
Material en tránsito	1.086.030	1.086.030	-
Existencias para venta al detalle de productos y servicios	201.543	22.213	179.330
Petróleo	1.981.001	1.981.001	-
Total Clases de Inventarios	61.493.488	59.933.851	1.559.637

No existen inventarios entregados en garantía para el cumplimiento de obligaciones.

El efecto en resultado de la provisión por obsolescencia alcanzó un abono de M\$923.351 para el ejercicio 2023 y un cargo de M\$382.180 para el ejercicio 2022.

Las existencias se valoran al precio medio ponderado de adquisición, o valor neto de realización si éste es inferior.

El detalle de los Inventarios utilizados y reconocidos como gastos, es el siguiente:

Inventarios utilizados durante el período según gasto	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Materias primas y consumibles utilizados (*)	58.278.037	55.811.287
Otros gastos, por naturaleza (**)	8.142.578	1.714.745
Total Inventarios utilizados durante el período según gasto	66.420.615	57.526.032

(*) Ver Nota 24.

(**) Materiales utilizados para el mantenimiento del sistema eléctrico.

Los materiales utilizados en obras propias desde la cuenta inventarios al 31 de diciembre de 2023 ascienden a M\$59.429.619 (M\$48.861.786 en 2022) y los materiales utilizados en FNDR al 31 de diciembre de 2023 ascienden a M\$4.299.068 (M\$2.801.794 en 2022).

11. Activos y Pasivos por Impuestos Corrientes

El detalle de las cuentas por cobrar por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Activos por impuestos corrientes	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Impuesto renta por recuperar	27.449.850	4.399.009
IVA crédito fiscal por recuperar, remanente (1)	19.486.855	15.903.004
Crédito por utilidades absorbidas	3.378.784	5.967.944
Crédito sence	496.364	335.868
Crédito activo fijo	-	61.158
Impuesto por recuperar año anterior	7.192.219	4.873.693
Totales	58.004.072	31.540.676

(1) Corresponde principalmente a IVA crédito fiscal por construcción de obras importantes de las filiales STC, SATT, STS y Edelayesen (esta última también acumula un monto originado por impuesto específico diésel).

El detalle de las cuentas por pagar por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Pasivos por impuestos corrientes	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Impuesto a la renta	9.810.691	9.647.965
IVA débito fiscal	5.130.318	8.208.338
Otros	279.456	254.522
Totales	15.220.465	18.110.825

12. Activos Intangibles Distintos de Plusvalía

El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Activos intangibles, neto	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Activos intangibles indetificables, neto	103.735.938	91.278.586
Servidumbres	70.036.283	69.404.552
Derechos de agua	108.543	108.543
Software	27.732.617	15.820.850
Activos intangibles relacionados con clientes	5.858.495	5.944.641

Activos intangibles identificables, bruto	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Activos intangibles indetificables, bruto	120.213.846	104.321.029
Servidumbres	70.348.406	69.645.092
Derechos de agua	108.543	108.543
Software	43.283.819	28.251.213
Activos intangibles relacionados con clientes	6.473.078	6.316.181

Amortización Activos intangibles identificables	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Amortización Activos intangibles identificables	(16.477.908)	(13.042.443)
Servidumbres	(312.123)	(240.540)
Software	(15.551.202)	(12.430.363)
Activos intangibles relacionados con clientes	(614.583)	(371.540)

El detalle y movimiento del activo intangible al 31 de diciembre de 2023, es el siguiente:

Movimientos Activos intangibles distintos de la plusvalía	Servidumbres, neto	Derechos de agua, neto	Software, neto	Activos intangibles relacionados con clientes, neto	Totales
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2023	69.404.552	108.543	15.820.850	5.944.641	91.278.586
Traslados (activación obras en curso)	386.854	-	15.030.592	-	15.417.446
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera a amortización acumulada	(23.446)	-	(2.055)	-	(25.501)
Gasto por amortización	(48.137)	-	(3.118.784)	(243.043)	(3.409.964)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	316.460	-	2.014	156.897	475.371
Total movimientos	631.731	-	11.911.767	(86.146)	12.457.352
Saldo final al 31/12/2023	70.036.283	108.543	27.732.617	5.858.495	103.735.938

El detalle y movimiento del activo intangible al 31 de diciembre de 2022, es el siguiente:

Movimientos Activos intangibles distintos de la plusvalía	Servidumbres, neto	Derechos de agua, neto	Software, neto	Activos intangibles relacionados con clientes, neto	Totales
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2022	65.427.707	108.543	17.286.707	6.111.517	88.934.474
Traslados (activación obras en curso)	3.759.162	-	1.600.165	-	5.359.327
Retiros y traspasos a amortización acumulada	-	-	(1.528)	-	(1.528)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera a amortización acumulada	(1.639)	-	1.440	2.656	2.457
Gasto por amortización	(46.248)	-	(3.065.312)	(251.966)	(3.363.526)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	265.570	-	(622)	82.434	347.382
Total movimientos	3.976.845	-	(1.465.857)	(166.876)	2.344.112
Saldo final al 31/12/2022	69.404.552	108.543	15.820.850	5.944.641	91.278.586

Los derechos de servidumbre y derechos de agua se presentan al costo, y los adquiridos a partir de la fecha de transición a costos histórico. El período de explotación de dichos derechos, en general, no tiene límite de expiración por lo que son considerados activos con una vida útil indefinida, y en consecuencia no están sujetos a amortización.

Los softwares o programas informáticos y licencias se amortizan en forma lineal entre 4 y 6 años. La amortización de estos bienes se presenta en el rubro "Gastos por Depreciación y Amortización" del Estado Consolidado de Resultados Integrales.

Los intangibles asociados a contratos de clientes de la filial Tolchén, se amortizan de forma lineal en 25 años, de acuerdo a la duración de los contratos de peajes.

En el proceso de asignación de compra, se revisaron los valores contables de los activos y pasivos de Tolchén, y se identificaron activos intangibles a valor razonable ligados a contratos con parques eólicos, San Gabriel, Tolpán, El Alba y Los Olmos.

13. Plusvalía

El detalle de la plusvalía al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

RUT	Sociedad	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
90.021.000-0	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	124.944.061	124.944.061
91.715.000-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	23.990.168	23.990.168
96.956.660-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	49.471.945	49.471.945
96.986.780-K	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	33.039.292	33.039.292
77.122.643-4	Tolchén Transmisión SpA	1.179.663	1.151.070
Totales		232.625.129	232.596.536

- 1) La plusvalía comprada relacionada con Sociedad Austral de Electricidad S.A., Rut 90.021.000-0 y Empresa Eléctrica de la Frontera S.A., Rut 91.715.000-1, corresponde al exceso pagado en relación al valor patrimonial proporcional originado en la compra de las acciones de esas sociedades, realizada en 2001. Posteriormente cada una de esas sociedades compradas fue absorbida por su correspondiente matriz, la que pasó a tener el mismo nombre de la Sociedad absorbida, quedando la plusvalía comprada contabilizada en la misma empresa compradora.
- 2) La plusvalía comprada reconocida por las sociedades Saesa, Rut 96.956.660-5, y Frontel, Rut 96.986.780-K, corresponde al valor pagado en exceso respecto del valor justo de los activos adquiridos a través de Inversiones Eléctricas del Sur Dos Ltda., en julio de 2008. A través de una reestructuración societaria se generó un efecto cascada de la plusvalía comprada mencionada en el párrafo anterior, la que quedó finalmente incorporada en Saesa (Ex Los Lagos II) y Frontel (Ex Los Lagos III).
- 3) La plusvalía comprada relacionada con Tolchén Transmisión SpA, Rut 77.122.643-4, corresponde al valor pagado en exceso respecto del valor justo de los activos adquiridos originado en la compra de las acciones realizada en julio de 2021.

Para estimar el valor en uso, el Grupo prepara las proyecciones de flujos de caja futuros a partir de los presupuestos más recientes disponibles. Estos presupuestos incorporan las mejores estimaciones de la Administración sobre los ingresos y costos de las Unidades Generadoras de Efectivo, utilizando las proyecciones sectoriales, la experiencia del pasado y las expectativas futuras.

14. Propiedades, Planta y Equipo

A continuación se presentan los saldos del rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Clases de Propiedades, planta y equipo, neto	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Propiedades, planta y equipo, neto	1.564.131.509	1.417.367.963
Terrenos	24.020.231	23.953.952
Edificios	22.318.805	22.829.757
Planta y equipo	1.075.220.189	969.115.334
Equipamiento de tecnologías de la información	2.201.667	1.096.283
Instalaciones fijas y accesorios	1.608.661	1.437.157
Vehículos de motor	10.276.272	9.556.908
Construcciones en curso	402.737.233	368.989.080
Otras propiedades, planta y equipo	25.748.450	20.389.492

Clases de Propiedades, planta y equipo, bruto	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Propiedades, planta y equipo, bruto	1.988.464.241	1.794.901.021
Terrenos	24.020.231	23.953.952
Edificios	33.813.794	33.331.868
Planta y equipo	1.456.020.892	1.308.406.364
Equipamiento de tecnologías de la información	9.052.579	7.629.436
Instalaciones fijas y accesorios	4.567.980	5.000.292
Vehículos de motor	17.268.814	15.074.703
Construcciones en curso	402.737.233	368.989.080
Otras propiedades, planta y equipo	40.982.717	32.515.326

Clases de Depreciación acumulada y deterioro del valor, Propiedades, planta y equipo	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Depreciación acumulada y deterioro del valor, Propiedades, planta y equipo	(424.332.732)	(377.533.058)
Edificios	(11.494.990)	(10.502.111)
Planta y equipo	(380.800.703)	(339.291.030)
Equipamiento de tecnologías de la información	(6.850.912)	(6.533.153)
Instalaciones fijas y accesorios	(2.959.319)	(3.563.135)
Vehículos de motor	(6.992.542)	(5.517.795)
Otras propiedades, planta y equipo	(15.234.267)	(12.125.834)

A continuación, se presenta el detalle de propiedades, planta y equipo al 31 de diciembre de 2023

Movimientos Propiedades, planta y equipo	Terrenos	Edificios, neto	Planta y equipo, neto	Equipamiento de tecnologías de la información, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Vehículos de motor, neto	Construcciones en curso, neto	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Totales
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2023	23.953.952	22.829.757	969.115.334	1.096.283	1.437.157	9.556.908	368.989.080	20.389.492	1.417.367.963
Adiciones	-	93.009	28.514.773	-	12.603	-	135.702.179	-	164.322.564
Trasladados (activación obras en curso)	45.728	228.872	74.508.103	1.287.111	477.541	3.081.923	(87.398.177)	7.768.899	-
Incrementos (disminuciones) por transferencias desde (hacia) Propiedades	-	-	37.891.241	126.824	(7.025)	57.120	(38.500.812)	432.652	-
Retiros valor bruto	-	(149)	(1.062.980)	-	(930.957)	(1.052.552)	-	531	(3.046.107)
Retiros y traspasos depreciación acumulada	-	1.456	703.757	-	928.448	400.743	-	13.987	2.048.391
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera depreciación acumulada	-	(63.487)	(743.097)	(14.422)	(4.074)	(66.479)	-	(51.850)	(943.409)
Gasto por depreciación	-	(930.848)	(41.577.279)	(303.336)	(320.558)	(1.809.011)	-	(3.070.570)	(48.011.602)
Otros incrementos (disminución)	-	-	356.657	-	-	-	-	-	356.657
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	20.551	160.195	7.513.680	9.207	15.526	107.620	23.944.963	265.309	32.037.052
Total movimientos	66.279	(510.952)	106.104.855	1.105.384	171.504	719.364	33.748.153	5.358.958	146.763.546
Saldo final al 31/12/2023	24.020.231	22.318.805	1.075.220.189	2.201.667	1.608.661	10.276.272	402.737.233	25.748.450	1.564.131.509

A continuación, se presenta el detalle de propiedades, planta y equipo al 31 de diciembre de 2022:

Movimientos Propiedades, planta y equipo	Terrenos	Edificios, neto	Planta y equipo, neto	Equipamiento de tecnologías de la información, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Vehículos de motor, neto	Construcciones en curso, neto	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Totales
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2022	22.774.539	20.669.748	873.917.251	1.154.002	1.635.938	9.933.130	356.939.632	17.359.947	1.304.384.187
Adiciones	-	1.693.388	28.211.758	-	-	-	143.568.640	602	173.474.388
Trasladados (activación obras en curso)	1.193.964	2.372.853	114.823.473	265.363	426.416	1.637.566	(126.484.399)	5.764.764	-
Incrementos (disminuciones) por transferencias desde (hacia) Propiedades, planta y equipo	-	(22.423)	(2.135.812)	(508.836)	(318.984)	(188.551)	3.669.249	(494.643)	-
Retiros valor bruto	(35.806)	(952.317)	(16.776.509)	(78.117)	(56.915)	(648.640)	(2.404.838)	(590.375)	(21.543.517)
Retiros y traspasos depreciación acumulada	-	199.529	5.294.350	79.248	89.255	534.903	-	599.293	6.796.578
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera depreciación acumulada	-	(246.421)	1.065.578	(6.298)	(12.019)	(70.006)	-	(24.957)	705.877
Gasto por depreciación	-	(883.237)	(39.582.582)	(128.311)	(329.938)	(1.645.219)	-	(2.416.854)	(44.729.519)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	21.255	(1.363)	4.297.827	62.610	3.404	3.725	(6.299.204)	191.715	(1.720.031)
Total movimientos	1.179.413	2.160.009	95.198.083	(57.719)	(198.781)	(376.222)	12.049.448	3.029.545	112.983.776
Saldo final al 31/12/2022	23.953.952	22.829.757	969.115.334	1.096.283	1.437.157	9.556.908	368.989.080	20.389.492	1.417.367.963

La Sociedad y sus filiales, han mantenido una política de realizar las obras necesarias para satisfacer los incrementos de la demanda, conservar en buen estado las instalaciones y adaptar el sistema a las mejoras tecnológicas, con el objeto de cumplir con las normas de calidad y continuidad de suministro establecidos por la regulación vigente.

Informaciones Adicionales de Propiedades, Planta y Equipo

- La depreciación de los bienes de propiedades, planta y equipo se presenta en el rubro "Gastos por depreciación y amortización", en el Estado Consolidado de Resultados Integrales.
- Las empresas del Grupo Saesa cuentan con coberturas de seguro de todo riesgo para los bienes físicos (centrales, subestaciones, construcciones, contenido y existencias), con excepción de las líneas y redes del sistema eléctrico. Los referidos seguros tienen una vigencia entre 12 a 14 meses.
- El monto de bienes de propiedades, planta y equipo en explotación totalmente depreciado al 31 de diciembre de 2023 y 2022 no es significativo. La Sociedad y sus filiales no presentan montos significativos de bienes que se encuentren fuera de servicio o retirados de su uso activo.
- Los activos presentados en propiedad, planta y equipos no poseen restricciones de ningún tipo en favor de terceros, ni han sido entregados en garantía.

15. Activos por Derechos de Uso y Obligaciones por Arrendamientos

a) Activos por Derechos de Uso

A continuación, se presentan los saldos del rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Activos por derecho de uso, neto	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Activos por derecho de uso, neto	2.231.093	3.092.116
Terrenos	1.223.680	1.287.422
Edificios e instalaciones	1.007.413	1.804.694

Activos por derecho de uso, bruto	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Activos por derecho de uso, bruto	6.647.330	6.549.740
Terrenos	1.586.319	1.600.813
Edificios e instalaciones	5.061.011	4.948.927

Amortización Activos por derecho de uso	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Total Amortización Activos por derecho de uso	(4.416.237)	(3.457.624)
Terrenos	(362.639)	(313.391)
Edificios e instalaciones	(4.053.598)	(3.144.233)

El detalle del movimiento del rubro Activos por Derechos de uso asociado a activos sujetos a NIIF 16 por clase de activo al 31 de diciembre de 2023 y 2022

Movimientos Activos por derecho de uso	Terrenos, neto	Edificios e instalaciones, neto	Totales
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2023	1.287.422	1.804.694	3.092.116
Adiciones	32.109	115.035	147.144
Gasto por amortización	(123.277)	(970.910)	(1.094.187)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	27.426	58.594	86.020
Total movimientos	(63.742)	(797.281)	(861.023)
Saldo final al 31/12/2023	1.223.680	1.007.413	2.231.093

Movimientos Activos por derecho de uso	Terrenos, neto	Edificios e instalaciones, neto	Totales
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2022	2.510.359	1.667.038	4.177.397
Adiciones	21.248	1.098.765	1.120.013
Gasto por amortización	(122.354)	(889.050)	(1.011.404)
Otros incrementos (decrementos)	(1.186.519)	(240.020)	(1.426.539)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	64.688	167.961	232.649
Total movimientos	(1.222.937)	137.656	(1.085.281)
Saldo final al 31/12/2022	1.287.422	1.804.694	3.092.116

b) Pasivos por arrendamiento

A continuación, se presentan los saldos del rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Terrenos	625.862	483.540	1.493.725	1.505.007
Edificios e instalaciones	765.531	962.737	313.557	945.025
Totales	1.391.393	1.446.277	1.807.282	2.450.032

El desglose por moneda y vencimientos de los pasivos por arrendamientos al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

RUT Arrendatario	Razón social - Arrendatario	País de origen	Tipo de moneda	Arrendamiento asociado	31/12/2023										
					Corrientes			No corrientes							
					Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes		
					M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$		
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	87.420	181.732	269.152	110.737	-	-	-	-	-	-	110.737
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	UF	Terrenos	3.042	4.503	7.545	-	-	-	-	-	-	-	-
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	CLP	Terrenos	6.662	12.061	18.723	8.284	-	-	-	-	-	-	8.284
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	74.861	202.855	277.716	108.486	3.473	-	-	-	-	-	111.959
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	UF	Terrenos	4.709	3.877	8.586	4.152	3.411	768	-	-	-	-	8.331
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	CLP	Terrenos	-	-	-	1.716	-	-	-	-	-	-	1.716
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	23.623	53.390	77.013	49.090	-	-	-	-	-	-	49.090
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	UF	Terrenos	164.559	14.359	178.918	20.082	21.207	22.394	23.648	139.652	226.983	226.983	
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	USD	Terrenos	328.019	29.810	357.829	41.156	42.827	44.566	46.375	942.159	1.117.083	1.117.083	
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	3.159	8.770	11.929	-	-	-	-	-	-	-	
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	Chile	CLP	Terrenos	1.272	5.539	6.811	5.315	5.575	5.847	-	-	-	16.737	
77.227.565-K	Saesa Innova Soluciones SpA	Chile	UF	Edificios e instalaciones	8.238	25.312	33.550	-	-	-	-	-	-	-	
76.410.374-2	Sistema de Transmisión del Norte S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	46.274	16.941	63.215	-	-	-	-	-	-	-	
76.410.374-2	Sistema de Transmisión del Norte S.A.	Chile	CLP	Edificios e instalaciones	9.158	23.798	32.956	31.078	10.693	-	-	-	-	41.771	
76.440.111-5	Sistema de Transmisión del Centro S.A.	Chile	UF	Terrenos	11.475	97	11.572	135	143	151	159	4.274	4.862		
76.429.813-6	Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	Chile	UF	Terrenos	34.122	1.756	35.878	2.456	2.594	2.272	2.866	99.541	109.729		
Totales					806.593	584.800	1.391.393	382.687	89.923	75.998	73.048	1.185.626	1.807.282		

RUT Arrendatario	Razón social - Arrendatario	País de origen	Tipo de moneda	Arrendamiento asociado	31/12/2022									
					Corrientes			No corrientes						
					Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes	
					M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	94.483	287.396	381.879	247.327	105.685	-	-	-	-	353.012
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	UF	Terrenos	2.767	10.737	13.504	7.200	-	-	-	-	-	7.200
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	CLP	Terrenos	5.943	4.167	10.110	-	-	-	-	-	-	
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	67.916	207.006	274.922	261.870	102.992	3.315	-	-	368.177	
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	UF	Terrenos	6.139	6.255	12.394	6.263	3.963	3.255	613	-	14.094	
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	CLP	Terrenos	-	1.636	1.636	1.716	-	-	-	-	1.716	
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	15.810	48.579	64.389	67.538	46.851	-	-	-	114.389	
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	UF	Terrenos	126.294	12.978	139.272	18.149	19.166	20.239	21.372	155.851	234.777	
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	USD	Terrenos	236.939	27.953	264.892	38.592	40.158	41.789	43.485	964.574	1.128.598	
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	2.905	11.236	14.141	11.353	-	-	-	-	11.353	
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	Chile	CLP	Terrenos	856	4.100	4.956	5.142	1.775	-	-	-	6.917	
77.227.565-K	Saesa Innova Soluciones SpA	Chile	UF	Edificios e instalaciones	7.496	23.031	30.527	32.020	-	-	-	-	32.020	
76.410.374-2	Sistema de Transmisión del Norte S.A.	Chile	UF	Edificios e instalaciones	42.105	129.371	171.476	60.331	-	-	-	-	60.331	
76.410.374-2	Sistema de Transmisión del Norte S.A.	Chile	CLP	Edificios e instalaciones	10.620	14.783	25.403	5.743	-	-	-	-	5.743	
76.440.111-5	Sistema de Transmisión del Centro S.A.	Chile	UF	Terrenos	10.571	87	10.658	122	129	136	144	4.231	4.762	
76.429.813-6	Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	Chile	UF	Terrenos	24.531	1.587	26.118	2.220	2.344	2.054	2.591	97.734	106.943	
Totales					655.375	790.902	1.446.277	765.588	323.063	70.788	68.205	1.222.390	2.450.032	

c) Arrendamientos de corto plazo y bajo valor

En el Estado Consolidado de Resultados Integrales por el año terminado al 31 de diciembre de 2023, se incluye un gasto por M\$2.010.248 (M\$1.683.388 al 31 de diciembre de 2022), que corresponde a los arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos subyacentes de bajo valor, que se exceptúan de la aplicación de NIIF 16.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad no mantiene contratos significativos en los cuales actúe como arrendador.

16. Impuesto a la Renta e Impuestos Diferidos

16.1. Impuesto a la Renta

a) El detalle del gasto por impuesto a las ganancias registrado en el Estado Consolidado de Resultados Integrales correspondiente a los años 2023 y 2022, es el siguiente:

Gasto (ingreso) por impuesto a las ganancias	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Impuestos corrientes a las ganancias		
Gasto (ingreso) por impuestos corrientes	13.279.387	6.907.159
Otro gasto por impuestos corrientes	73	993
Total Impuestos corrientes a las ganancias, neto	13.279.460	6.908.152
Impuestos diferidos		
Gasto (ingreso) por impuestos diferidos relacionado con el nacimiento y reversión de diferencias temporarias	10.069.797	(18.865.957)
Total Gasto (ingreso) por Impuestos diferidos, neto	10.069.797	(18.865.957)
Total Gasto (ingreso) por impuesto a las ganancias	23.349.257	(11.957.805)
Impuestos a las ganancias relacionados con Otros Resultados Integrales		
	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral	-	44.007
Impuesto a las ganancias relativo a nuevas mediciones de planes de beneficios definidos de otro resultado integral	(11.750)	(164.021)
Total Impuestos a las ganancias relacionados con Otros Resultados Integrales	(11.750)	(120.014)

b) La conciliación entre el impuesto sobre la renta que resultaría de aplicar la tasa de impuesto vigente a “ganancia (pérdida) antes de Impuestos”, al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es la siguiente:

Conciliación del resultado contable multiplicada por las tasas impositivas aplicables	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	72.548.030	(10.123.047)
Ingreso (gasto) por impuestos a las ganancias utilizando la tasa legal (27%)	(19.587.968)	2.733.223
Efecto fiscal de ingresos de actividades exentas de tributación	3.209.357	2.738.624
Efecto fiscal de gastos no deducibles para la determinación de la ganancia (pérdida) tributable	(3.611.142)	(4.608.167)
Efecto por diferencia de conversión	(613.786)	3.980.069
Efecto fiscal procedente de cambios en las tasas impositivas	(3.076.731)	786.909
Corrección monetaria tributaria (inversiones y patrimonio)	448.401	3.457.057
Otros efectos fiscales por conciliación entre el resultado contable y gasto por impuestos (ingreso)	(117.388)	2.870.090
Total ajustes al (gasto) ingreso por impuestos utilizando la tasa legal	(3.761.289)	9.224.582
(Gasto) ingreso por impuestos a las ganancias utilizando la tasa efectiva	(23.349.257)	11.957.805
Tasa impositiva efectiva	32,18%	118,12%

16.2. Impuestos Diferidos

a) El detalle de los impuestos diferidos registrados al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Diferencias temporarias Activos por impuestos diferidos	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Impuestos diferidos relativos a obligaciones por beneficios post-empleo	595.338	654.128
Impuestos diferidos relativos a provisión de cuentas incobrables	6.023.777	6.121.255
Impuestos diferidos relativos a provisión de vacaciones	853.378	799.248
Impuestos diferidos relativos a provisión de obsolescencia	172.511	421.103
Impuestos diferidos relativos a ingresos anticipados	2.854.555	2.972.494
Impuestos diferidos relativos a gastos anticipados	2.813.117	2.832.219
Impuestos diferidos relativos a pérdidas fiscales	41.219.777	35.041.448
Impuestos diferidos relativos a provisión beneficios al personal	2.614.122	2.134.947
Impuestos diferidos relativos a arriendos	262.004	218.096
Impuestos diferidos relativos a otras provisiones	913.245	393.005
Impuestos diferidos relativos a impuestos específicos diesel	2.244.372	2.244.372
Total Diferencias temporarias Activos por impuestos diferidos	60.566.196	53.832.315

Diferencias temporarias Pasivos por impuestos diferidos	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Impuestos diferidos relativos a depreciaciones	102.112.395	85.162.564
Impuestos diferidos relativos a amortizaciones	1.539.431	1.605.053
Impuestos diferidos relativos a gastos anticipados	985.010	960.806
Impuestos diferidos relativos a obligaciones por beneficios post-empleo	75.427	65.412
Impuestos diferidos relativos a arriendos	759	963
Total Diferencias temporarias Pasivos por impuestos diferidos	104.713.022	87.794.798

Los impuestos diferidos se presentan en el Estado Consolidado de Situación Financiera como siguen:

Diferencias temporarias, neto	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Activos por impuestos diferidos	60.566.196	53.832.315
Pasivos por impuestos diferidos	(104.713.022)	(87.794.798)
Total Diferencias temporarias, neto	(44.146.826)	(33.962.483)

b) Los movimientos de los rubros “Impuestos Diferidos”, del Estado Consolidado de Situación Financiera al 31 de diciembre de 2023 y 2022, son los siguientes:

Movimientos Impuestos diferidos	Activos		Pasivos	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial	53.832.315	49.289.399	87.794.798	99.424.258
Incremento (decremento) por impuestos diferidos en ganancias o pérdidas	6.012.587	12.936.807	16.082.386	(4.162.285)
Incremento (decremento) por impuestos diferidos en otros resultados integrales	11.750	170.659	-	-
Incremento (decremento) por diferencia de cambio	710.085	322.979	835.838	433.534
Otros incremento (decremento)	(541)	(8.887.529)	-	(7.900.709)
Total movimientos	6.733.881	4.542.916	16.918.224	(11.629.460)
Saldo final	60.566.196	53.832.315	104.713.022	87.794.798

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos depende de la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro. La Administración del Grupo considera que las proyecciones de utilidades futuras de las distintas sociedades del Grupo cubren lo necesario para recuperar esos activos.

Todas las empresas de la Sociedad están radicadas en Chile, por lo que la Normativa Local vigente se aplica uniformemente a todas ellas.

17. Otros Pasivos Financieros corrientes y no corrientes

a) El detalle de los saldos corrientes y no corrientes de este rubro 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Préstamos bancarios	123.275.475	228.111	-	62.000.000
Bonos	26.496.210	17.510.646	1.106.124.845	1.081.789.751
Totales	149.771.685	17.738.757	1.106.124.845	1.143.789.751

b) El desglose por monedas y vencimientos de las Obligaciones con Instituciones Bancarias al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Nombre empresa deudora	Nombre acreedor	Rut acreedor	Tipo de moneda	Tasa de interés nominal	Tipo de amortización	31/12/2023							
						Corrientes			No corrientes				
						Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 3 años	Más de 3 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes	
						M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Banco de Chile	97.004.000-5	CLP	1,50%	Al vencimiento	-	10.060.833	10.060.833	-	-	-	-	-
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Banco de Chile	97.004.000-5	CLP	1,50%	Al vencimiento	-	20.121.667	20.121.667	-	-	-	-	-
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Banco Itaú	97.023.000-9	CLP	1,50%	Al vencimiento	-	10.030.000	10.030.000	-	-	-	-	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Banco Estado	97.030.000-7	CLP	0,39%	Al vencimiento	-	20.470.556	20.470.556	-	-	-	-	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Banco Itaú	97.023.000-9	CLP	0,42%	Al vencimiento	-	15.355.833	15.355.833	-	-	-	-	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Banco BCI	97.006.000-6	CLP	0,10%	Al vencimiento	25.219.725	22.016.861	47.236.586	-	-	-	-	-
Totales						25.219.725	98.055.750	123.275.475	-	-	-	-	-

Nombre empresa deudora	Nombre acreedor	Rut acreedor	Tipo de moneda	Tasa de interés nominal	Tipo de amortización	31/12/2022							
						Corrientes			No corrientes				
						Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 3 años	Más de 3 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes	
						M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Banco de Chile	97.004.000-5	CLP	1,50%	Al vencimiento	60.417	-	60.417	10.000.000	-	-	-	10.000.000
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Banco de Chile	97.004.000-5	CLP	1,50%	Al vencimiento	120.833	-	120.833	20.000.000	-	-	-	20.000.000
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Banco de Chile	97.004.000-5	CLP	1,50%	Al vencimiento	-	30.000	30.000	10.000.000	-	-	-	10.000.000
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Banco BCI	97.018.000-1	CLP	0,10%	Al vencimiento	-	16.861	16.861	22.000.000	-	-	-	22.000.000
Totales						181.250	46.861	228.111	62.000.000	-	-	-	62.000.000

En relación a los préstamos bancarios suscritos, estos no tienen incorporados ninguna garantía asociada que pueda comprometer a la Sociedad.

c) El desglose por monedas y vencimientos de las Obligaciones con el público Bonos al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Nombre empresa deudora	Tipo de deuda	Tipo de moneda	Tasa de interés nominal	Garantía	31/12/2023											
					Corrientes			No corrientes								
					Hasta 1 año			Más de 1 año hasta 2 años		Más de 2 años hasta 3 años		Más de 3 años hasta 4 años		Más de 4 años hasta 5 años		Más de 5 años
					Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes			
M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$						
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Bono Serie J / N° 665	UF	3,60%	Sin garantía	1.972.402	1.672.246	3.644.648	3.344.491	3.344.491	3.344.491	3.344.491	3.344.491	13.007.477	26.385.441		
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Bono Serie L / N° 397	UF	3,75%	Sin garantía	-	8.875.812	8.875.812	8.361.228	8.361.228	8.361.228	8.361.228	8.361.228	41.012.922	74.457.834		
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Bono Serie O / N° 742	UF	3,20%	Sin garantía	581.695	-	581.695	-	-	-	-	-	72.998.096	72.998.096		
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Bono Serie A / N° 923	UF	2,80%	Sin garantía	-	645.322	645.322	-	-	-	-	-	112.066.289	112.066.289		
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Bono Serie G / N° 663	UF	3,20%	Sin garantía	290.848	-	290.848	3.344.491	3.344.491	3.344.491	3.344.491	3.344.491	23.259.355	36.637.319		
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Bono Serie H / N° 762	UF	4,00%	Sin garantía	-	2.868.121	2.868.121	-	-	-	-	-	146.482.602	146.482.602		
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Bono Serie H / N° 762	UF	3,90%	Sin garantía	-	2.110.404	2.110.404	-	-	-	-	-	110.302.327	110.302.327		
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Bono Serie J / N° 945	UF	1,90%	Sin garantía	-	1.691.665	1.691.665	-	-	-	-	-	189.123.056	189.123.056		
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STASCL 32	DOLAR	0,35%	Sin garantía	-	5.787.695	5.787.695	-	-	-	-	-	337.671.881	337.671.881		
Totales					2.844.945	23.651.265	26.496.210	15.050.210	15.050.210	15.050.210	15.050.210	15.050.210	1.045.924.005	1.106.124.845		

Nombre empresa deudora	Tipo de deuda	Tipo de moneda	Tasa de interés nominal	Garantía	31/12/2022											
					Corrientes			No corrientes								
					Hasta 1 año			Más de 1 año hasta 2 años		Más de 2 años hasta 3 años		Más de 3 años hasta 4 años		Más de 4 años hasta 5 años		Más de 5 años
					Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corriente			
M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$						
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Bono Serie J / N° 665	UF	3,60%	Sin garantía	3.510.203	-	3.510.203	3.164.713	3.164.713	3.164.713	3.164.713	3.164.713	15.633.940	28.292.792		
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Bono Serie L / N° 397	UF	3,75%	Sin garantía	-	540.218	540.218	3.517.689	7.035.378	7.035.378	7.035.378	7.035.378	62.724.360	87.348.183		
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Bono Serie O / N° 742	UF	3,20%	Sin garantía	555.158	-	555.158	-	-	-	-	-	69.617.623	69.617.623		
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Bono Serie A / N° 923	UF	2,80%	Sin garantía	-	615.882	615.882	-	-	-	-	-	106.968.675	106.968.675		
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Bono Serie G / N° 663	UF	3,20%	Sin garantía	277.579	-	277.579	-	-	-	-	-	34.942.183	34.942.183		
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Bono Serie E / N° 646	UF	4,00%	Sin garantía	-	2.737.059	2.737.059	-	-	-	-	-	139.692.453	139.692.453		
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Bono Serie H / N° 762	UF	3,90%	Sin garantía	-	2.013.986	2.013.986	-	-	-	-	-	105.251.408	105.251.408		
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Bono Serie J / N° 945	UF	1,90%	Sin garantía	-	1.613.150	1.613.150	-	-	-	-	-	180.638.280	180.638.280		
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STASCL 32	DOLAR	0,35%	Sin garantía	-	5.647.411	5.647.411	-	-	-	-	-	329.038.154	329.038.154		
Totales					4.342.940	13.167.706	17.510.646	6.682.402	10.200.091	10.200.091	10.200.091	10.200.091	1.044.507.076	1.081.789.751		

d) A continuación se describe el detalle con la principal información de la emisión y colocación de las líneas de Bonos de la Sociedad y sus filiales:

Razón social	Nombre abreviado	Contrato de Bonos / N° de Registro	Representante de los Tenedores de Bonos	Fecha Escritura	Fecha última modificación	Notaría	Fecha de Colocación	Monto Colocación	
								UF	USD
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	ELECTRICAS	Emisión de Línea Serie E / N° 646	Banco de Chile	07/10/2010	08/11/2010	José Musalem Saffie	25/11/2010	4.000.000	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	ELECTRICAS	Emisión de Línea Serie H / N° 762	Banco Bice	27/06/2013	23/08/2013	José Musalem Saffie	29/08/2013	3.000.000	-
Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	ELECTRICAS	Emisión de Línea Serie J / N° 945	Banco de Chile	10/09/2018	18/06/2019	Roberto Antonio Cifuentes	11/07/2019	5.000.000	-
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Emisión de Línea Serie J / N° 665	Banco de Chile	11/02/2012	22/09/2012	José Musalem Saffie	05/10/2011	1.000.000	-
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Emisión de Línea Serie L / N° 397	Banco de Chile	29/07/2004	29/11/2012	José Musalem Saffie	20/12/2012	2.500.000	-
Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	Emisión de Línea Serie O / N° 742	Banco de Chile	26/10/2012	29/09/2014	José Musalem Saffie	27/11/2014	2.000.000	-
Sistema de Transmisión del Sur S.A.	STS	Emisión de Línea Serie A / N° 923	Banco de Chile	10/09/2018	10/09/2018	Roberto Antonio Cifuentes	10/01/2019	4.000.000	-
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	FRONTEL	Emisión de Línea Serie G / N° 663	Banco de Chile	11/02/2011	15/09/2014	José Musalem Saffie	27/11/2014	1.000.000	-
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	144A /REG-S	UMB Bank	N.A	N.A	N.A	21/01/2022	-	390.000.000

17.1. Instrumentos derivados

La Sociedad y sus filiales no cuenta con instrumentos derivados al 31 de diciembre de 2023.

18. Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Cuentas por pagar comerciales	218.618.123	177.070.109	108.655.395	38.591.088
Otras cuentas por pagar	20.181.886	16.507.716	-	-
Totales Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	238.800.009	193.577.825	108.655.395	38.591.088

El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Proveedores por compra de energía y peajes	143.077.325	110.702.411	108.655.395	38.591.088
Proveedores por compra de combustible y gas	864.887	1.105.240	-	-
Cuentas por pagar por importaciones en tránsito	3.644.853	5.422.517	-	-
Cuentas por pagar por bienes y servicios	71.031.058	59.839.941	-	-
Dividendos por pagar a terceros	496.046	189.464	-	-
Cuentas por pagar a instituciones fiscales	1.149.129	914.577	-	-
Otras cuentas por pagar	18.536.711	15.403.675	-	-
Totales Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	238.800.009	193.577.825	108.655.395	38.591.088

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar incluyen, cuentas por pagar acumuladas asociadas a las leyes 21.185 y 21.472 correspondientes al Fondo de Estabilización de Tarifas (PEC 1 y PEC 2), el cual se traduce en un Pass through de las cuentas por cobrar. (Ver nota 8, deudores comerciales).

El detalle por vencimiento de cuentas por pagar comerciales al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Proveedores con pago al día	31/12/2023			
	Bienes	Servicios	Otros	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Hasta 30 días	17.694.394	183.058.065	17.865.664	218.618.123
Entre 31 y 60 días	-	-	-	-
Entre 61 y 90 días	-	-	-	-
Entre 91 y 120 días	-	-	-	-
Entre 121 y 365 días	-	-	-	-
Más de 365 días	-	-	-	-
Totales	17.694.394	183.058.065	17.865.664	218.618.123

Proveedores con pago al día	31/12/2022			
	Bienes	Servicios	Otros	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Hasta 30 días	18.453.039	139.567.311	19.049.759	177.070.109
Entre 31 y 60 días	-	-	-	-
Entre 61 y 90 días	-	-	-	-
Entre 91 y 120 días	-	-	-	-
Entre 121 y 365 días	-	-	-	-
Más de 365 días	-	-	-	-
Totales	18.453.039	139.567.311	19.049.759	177.070.109

En relación al pago de proveedores, en general se efectúa en el plazo de 30 días y además no se encuentran afectos a intereses.

El detalle de los principales proveedores de Cuentas por pagar comerciales al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Razón social proveedor	RUT	31/12/2023	
		M\$	%
Wuxi Fasten Euenon Co.,Ltd	Proveedor Extranjero	6.089.261	1,86%
Coop. A.de Energía Eléctrica Curico	70.287.900-0	5.986.981	1,83%
Engie Energía Chile S.A.	88.006.900-4	5.885.939	1,80%
GM Holdings S.A	76.240.103-7	4.215.485	1,29%
Energy S.A.	76.131.054-2	3.657.457	1,12%
Cam Chile SPA	96.543.670-7	3.619.050	1,11%
RSA Seguros Chile S.A.	99.017.000-2	3.568.185	1,09%
Globaltec Servicios y Construcción	76.051.155-2	3.523.667	1,08%
B. Bosch S.A.	84.716.400-K	2.660.570	0,81%
Efacec Engenharia e Sistemas Chile	77.157.614-1	2.623.474	0,80%
Provisión Energía y Peajes (CEN) (*)		233.618.810	71,39%
Otros Proveedores		51.804.005	15,83%
Totales		327.252.884	100%

Razón social proveedor	RUT	31/12/2022	
		M\$	%
Cam Chile S. A.	96.543.670-7	2.826.043	1,60%
Elecnor Chile S. A.	96.791.730-3	2.067.623	1,17%
Emec Montajes Electricos y Construcción Ltda.	76.048.740-6	1.647.530	0,93%
CENTELSA	Proveedor Extranjero	1.491.599	0,84%
Zhongli Science And Techn	Proveedor Extranjero	1.292.422	0,73%
HMV CHILE	59.172.470-3	1.116.403	0,63%
Efacec Chile S.A.	96.996.220-9	1.055.457	0,60%
Trilliant Networks Canada Inc.	Proveedor Extranjero	987.312	0,56%
B. BOSCH S.A.	84.716.400-K	986.940	0,56%
Transformadores Tusan Ltda.	86.386.700-2	982.772	0,56%
Agencia de Aduana Hernan y Cristian Pizarro Ltda	86.165.600-4	978.804	0,55%
Telecomunicaciones y Electricidad S.A.	96.524.340-2	963.243	0,54%
Provisión Energía y Peajes (CEN) (*)		109.505.051	61,84%
Otros Proveedores		51.168.910	28,90%
Totales		177.070.109	100,00%

(*) Energía y Peajes pendientes de reliquidación y/o facturación por el Sistema Eléctrico.

19. Instrumentos financieros

19.1. Instrumentos financieros por categoría

Según categoría los activos y pasivos por instrumentos financieros son los siguientes:

a) Activos Financieros

Activos financieros	31/12/2023		
	A costo amortizado	A valor razonable con cambio en resultados	Totales
	M\$	M\$	M\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	17.436.141	39.734.500	57.170.641
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes y no corrientes	442.986.602	-	442.986.602
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes y no corrientes	3.762.418	-	3.762.418
Otros activos financieros no corrientes	4.242.426	-	4.242.426
Totales Activos financieros	468.427.587	39.734.500	508.162.087

Activos financieros	31/12/2022		
	A costo amortizado	A valor razonable con cambio en resultados	Totales
	M\$	M\$	M\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	11.160.953	83.150.253	94.311.206
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes y no corrientes	341.534.694	-	341.534.694
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes y no corrientes	2.414	-	2.414
Otros activos financieros no corrientes	4.493.660	-	4.493.660
Totales Activos financieros	357.191.721	83.150.253	440.341.974

b) Pasivos Financieros

Pasivos financieros	31/12/2023		
	A costo amortizado	Derivados de cobertura	Totales
	M\$	M\$	M\$
Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	1.255.896.530	-	1.255.896.530
Pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes	3.198.675	-	3.198.675
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes y no corrientes	347.455.404	-	347.455.404
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes y no corrientes	112.433.272	-	112.433.272
Totales Pasivos financieros	1.718.983.881	-	1.718.983.881

Pasivos financieros	31/12/2022		
	A costo amortizado	Derivados de cobertura	Totales
	M\$	M\$	M\$
Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	1.161.528.508	-	1.161.528.508
Pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes	3.896.309	-	3.896.309
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes y no corrientes	232.168.913	-	232.168.913
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes y no corrientes	160.642.970	-	160.642.970
Totales Pasivos financieros	1.558.236.700	-	1.558.236.700

19.2. Valor justo de instrumentos financieros

a) Valor justo de instrumentos financieros contabilizados a costo amortizado

A continuación se resumen los valores razonables de los principales activos y pasivos financieros, incluyendo aquellos que en el Estado Consolidado de Situación Financiera no se presentan a su valor razonable.

Activos financieros	31/12/2023	
	Valor libro	Valor justo
	M\$	M\$
Inversiones mantenidas al costo amortizado		
Efectivo en caja	6.146.381	6.146.381
Saldo en bancos	11.289.760	8.836.787
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y no corrientes	442.986.602	425.426.477

Pasivos financieros	31/12/2023	
	Valor libro	Valor justo
	M\$	M\$
Pasivos financieros mantenidos a costo amortizado		
Otros pasivos financieros corrientes (deuda bancaria)	123.275.475	123.275.475
Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (bonos)	1.132.621.055	1.139.998.408
Pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes	3.198.675	3.198.675
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes y no corrientes	347.455.404	347.414.419

b) Metodología y supuestos utilizados en el cálculo del Valor Justo

El Valor Justo de los Activos y Pasivos Financieros se determinaron mediante la siguiente metodología:

- Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes así como los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar corresponden a saldos por cobrar principalmente asociados a venta de energía y peajes, los cuales tienen un horizonte de cobro de corto plazo y por otro lado, no presentan un mercado formal donde se transen. De acuerdo a lo anterior, la valoración a costo o costo amortizado en una buena aproximación del Valor Justo.
- El Valor Justo de los Bonos y de la Deuda Bancaria, se determinó en base a referencias de precios de mercado, ya que estos instrumentos son transados en el mercado bajo condiciones estándares y con un alto grado de liquidez.

c) Reconocimiento de mediciones a Valor Justo en los Estados Financieros Consolidados:

El reconocimiento del valor justo en los Estados Financieros Consolidados se realiza de acuerdo con los siguientes niveles:

- Nivel 1: Corresponde a metodologías de medición a Valor Justo mediante cuotas de mercados (sin ajustes) en mercado activos y considerando los mismos Activos y Pasivos valorizados.
- Nivel 2: Corresponde a metodologías de medición a Valor Justo mediante datos de cotizaciones de mercado, no incluidos en Nivel 1, que sean observables para los Activos y Pasivos valorizados, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivado de los precios).
- Nivel 3: Corresponde a metodologías de medición a Valor Justo mediante técnicas de valoración, que incluyan datos sobre los Activos y Pasivos valorizados, que no se basen en datos de mercados observables.

20. Provisiones

20.1. Otras provisiones corrientes

a) El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Otras provisiones corrientes	Corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Otras provisiones (*)	7.941.576	6.854.492
Totales	7.941.576	6.854.492

(*) Corresponde a provisiones de multas y juicios.

b) El movimiento de las provisiones durante los periodos 2023 y 2022, es el siguiente:

Movimientos Otras provisiones corrientes	Reclamaciones legales	Totales
	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2023	6.854.492	6.854.492
Provisiones adicionales	1.991.037	1.991.037
Provisiones no utilizadas	(1.032.657)	(1.032.657)
Incremento (decremento) en provisiones existentes	66.599	66.599
Provisiones utilizadas	62.105	62.105
Total movimientos	1.087.084	1.087.084
Saldo final al 31/12/2023	7.941.576	7.941.576

Movimientos Otras provisiones corrientes	Reclamaciones legales	Totales
	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2022	8.434.860	8.434.860
Provisiones adicionales	2.535.402	2.535.402
Provisiones no utilizadas	(3.416.088)	(3.416.088)
Incremento (decremento) en provisiones existentes	(506.286)	(506.286)
Provisiones utilizadas	(193.396)	(193.396)
Total movimientos	(1.580.368)	(1.580.368)
Saldo final al 31/12/2022	6.854.492	6.854.492

20.2. Provisiones corrientes por beneficios a los empleados

a) El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	Corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Vacaciones del personal (costo vacaciones)	3.163.174	2.963.211
Provisión por beneficios anuales	15.527.320	12.049.787
Totales	18.690.494	15.012.998

El detalle del movimiento de las provisiones al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Movimientos Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	Vacaciones del personal	Beneficios anuales	Totales
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2023	2.963.211	12.049.787	15.012.998
Incremento (decremento) en provisiones existentes	3.360.983	15.514.720	18.875.703
Provisiones utilizadas	(3.161.020)	(12.037.187)	(15.198.207)
Total movimientos	199.963	3.477.533	3.677.496
Saldo final al 31/12/2023	3.163.174	15.527.320	18.690.494

Movimientos Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	Vacaciones del personal	Beneficios anuales	Totales
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2022	2.660.473	7.673.440	10.333.913
Incremento (decremento) en provisiones existentes	2.672.679	12.450.150	15.122.829
Provisiones utilizadas	(2.369.941)	(8.073.803)	(10.443.744)
Total movimientos	302.738	4.376.347	4.679.085
Saldo final al 31/12/2022	2.963.211	12.049.787	15.012.998

20.3. Provisiones no corrientes, por beneficios a los empleados

a) Beneficios de prestación definida:

Indemnizaciones por años de servicios: El trabajador percibe una proporción de su sueldo base (0,9) por cada año de permanencia en la fecha de su retiro. Este beneficio se hace exigible una vez que el trabajador ha prestado servicios durante a lo menos 10 años.

El desglose de las provisiones no corrientes al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Indemnizaciones por años de servicios	20.195.037	18.204.096
Totales	20.195.037	18.204.096

Desembolsos futuros

Según la estimación disponible, los desembolsos previstos para atender los planes de prestación definida en el presente año ascienden a M\$1.780.018.

Duración de los compromisos

El promedio ponderado de la duración de las Obligaciones para la Sociedad y sus filiales corresponde a 10,38 años y el flujo previsto de prestaciones para los próximos 10 y más años es como sigue:

Años	Monto
	M\$
1	1.780.018
2	1.097.925
3	1.075.537
4	1.095.229
5	1.324.915
6 a 10	6.855.664

b) El movimiento de las provisiones no corrientes ocurrido durante los años 2023 y 2022, es el siguiente:

Movimientos Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	Totales
	M\$
Saldo inicial al 01/01/2023	18.204.096
Costo por intereses	1.193.389
Costo del servicio del ejercicio	2.320.739
Costo de periodos anteriores	49.804
Pagos realizados en el ejercicio	(1.616.509)
Variación actuarial por cambio de tasa	43.518
Total movimientos	1.990.941
Saldo final al 31/12/2023	20.195.037

Movimientos Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	Totales
	M\$
Saldo inicial al 01/01/2022	14.204.873
Costo por intereses	2.280.696
Costo del servicio del ejercicio	1.646.035
Costo de periodos anteriores	107.260
Pagos realizados en el ejercicio	(642.253)
Variación actuarial por cambio de tasa	607.485
Total movimientos	3.999.223
Saldo final al 31/12/2022	18.204.096

c) Los montos registrados en los resultados integrales, son los siguientes:

Gasto reconocido en Otros Resultados Integrales	01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022
	M\$	M\$
Costo por intereses	332.447	2.280.697
Costo del servicio del ejercicio	496.453	1.646.035
Total Gasto reconocido en Estado de Resultados	828.900	3.926.732
Pérdida actuarial neta por plan de beneficios definidos	(43.518)	607.484
Totales Gasto reconocido en Otros Resultados Integrales	785.382	4.534.216

d) Supuestos actuariales utilizadas al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Supuestos actuariales	31/12/2023	31/12/2022
Tasa de descuento (nominal)	5,47%	4,73%
Tasa esperada de incrementos salariales (nominal)	4,50%	4,50%
Tablas de mortalidad	CB H 2020 / RV M 2020	CB H 2020 / RV M 2020
Tasa de rotación	2,00%	2,00%
Edad de retiro	65 H / 60 M	65 H / 60 M

e) Sensibilizaciones

Sensibilización de tasa de descuento:

Al 31 de diciembre de 2023, la sensibilidad del monto del pasivo actuarial, por beneficios de indemnizaciones por años de servicio, de 1 punto porcentual en la tasa de descuento genera los siguientes efectos:

Sensibilización de la tasa de descuento	Disminución de 1%	Incremento de 1%
	M\$	M\$
Efecto en las obligaciones por beneficios definidos aumento / (disminución) de pasivo	2.043.822	(1.737.973)

Sensibilización de tasa esperada de incremento salarial:

Al 31 de diciembre de 2023, la sensibilidad del monto del pasivo actuarial, por beneficios de indemnizaciones por años de servicio, de 1 punto porcentual en la tasa esperada de incremento salarial genera los siguientes efectos:

Sensibilización esperada de incremento salarial	Disminución de 1%	Incremento de 1%
	M\$	M\$
Efecto en las obligaciones por beneficios definidos (disminución) / aumento de pasivo	(1.754.387)	2.024.818

20.4. Juicios y multas

En el curso normal de sus operaciones, la Compañía es parte en diversos juicios y acciones legales iniciadas, o en proceso de inicio, derivadas de operaciones de la industria en la cual opera. En opinión de la administración y sus asesores legales, a la fecha de estos estados financieros, no es posible estimar con exactitud potenciales pérdidas por este concepto.

21. Otros pasivos no financieros

El detalle de este rubro al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Otros pasivos no financieros	Corrientes		No corrientes	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$
Subvenciones gubernamentales (obras FNDR)	28.524.326	34.687.370	-	-
Otras obras de terceros	12.999.651	17.631.576	-	-
Ingresos anticipados por venta de peajes	386.445	386.445	7.430.574	7.821.915
Otros pasivos no financieros (*)	-	-	3.545.785	3.529.924
Total Otros pasivos no financieros	41.910.422	52.705.391	10.976.359	11.351.839

Las subvenciones corresponden principalmente a aportes FNDR (Fondo Nacional de Desarrollo Regional), destinados a financiar obras de electrificación rural, netos de los costos realizados por la Sociedad y sus filiales, y se registran contablemente de acuerdo en lo descrito en Nota 2.16.2.

El detalle de los ingresos anticipados por venta de peajes al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Clientes	Fecha liquidación	Corrientes		No corrientes	
		31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$	M\$	M\$
Hidroensur, Hidronalcas e Hidropalmar (*)	01/06/2042	91.929	91.929	1.608.766	1.700.696
Hidroensur, Hidronalcas e Hidropalmar (*)	01/06/2042	83.571	83.571	1.462.482	1.546.053
Hidroensur, Hidronalcas e Hidropalmar (*)	01/06/2042	23.102	23.102	848.046	896.025
Hidroensur, Hidronalcas e Hidropalmar (*)	01/12/2043	27.537	27.537	529.860	557.397
Hidroensur, Hidronalcas e Hidropalmar (*)	01/08/2042	47.223	47.223	391.054	413.400
Hidroensur, Hidronalcas e Hidropalmar (*)	01/06/2045	16.371	16.371	351.737	368.108
Hidroensur, Hidronalcas e Hidropalmar (*)	01/11/2046	14.852	14.852	351.176	366.029
Hidroensur, Hidronalcas e Hidropalmar (*)	01/08/2042	17.397	17.397	307.894	325.291
Hidroensur, Hidronalcas, Hidropalmar, Hidro Ensenada e Hidrobonito (*)	-	48.796	48.796	1.110.181	1.158.974
Parque Eólico Cabo Leones I S.A. (*)	31/12/2047	-	-	146.563	149.012
Ibereólica Cabo Leones II S.A. (*)	31/12/2047	-	-	146.563	149.012
Eólica La Esperanza S.A. (**)	31/03/2036	15.667	15.667	176.251	191.918
Total Clientes		386.445	386.445	7.430.574	7.821.915

(*) La amortización es a 30 años desde la puesta en marcha por cada tramo.

(**) La amortización es a 20 años desde la puesta en marcha por cada tramo.

22. Patrimonio

22.1. Patrimonio neto de la Sociedad

22.1.1 Capital suscrito y pagado

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el capital social de Inversiones Eléctricas del Sur S.A. asciende a M\$483.747.015 y M\$385.906.755 respectivamente. El capital está representado por 100 acciones serie A y 93.780.651 acciones serie B al 2023, y 100 acciones serie A y 79.573.672 acciones serie B al 2022, totalmente suscritas y pagadas.

Al 21 de diciembre de 2023, en junta extraordinaria de accionistas se aprobó un aumento de capital estatutario de M\$97.840.260, mediante la emisión de 14.206.979 nuevas acciones serie B, nominativas sin valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas.

Las acciones serie A tienen todos los derechos que la normativa vigente les confiere a las acciones ordinarias. Por su parte, las acciones serie B tienen todos los derechos que la normativa vigente les confiere a las acciones ordinarias, pero

que gozan de la preferencia para convocar a juntas de Accionistas (tendrán el privilegio de convocar juntas ordinarias y extraordinarias de Accionistas, cuando lo soliciten, a lo menos, el 5% de estas acciones) y la limitación para elegir Directores (no tendrán derecho a elegir Directores).

22.1.2 Dividendos

En Junta Ordinaria de Accionistas del día 28 de abril de 2023 se aprobó la distribución de un dividendo final de \$24,99516085 por acción, con cargo a las utilidades del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2022, lo que significó un pago total de M\$1.988.959 y corresponde al 100% de dichas utilidades. Junto con lo anterior, se acordó la distribución de un dividendo adicional de \$502,67819401 por acción con cargo a las utilidades retenidas de ejercicios anteriores, el monto total a ser distribuido por este concepto es de M\$40.000.000.

En Junta Ordinaria de Accionistas del día 27 de abril de 2022 se aprobó el pago de un dividendo final de \$638,87840974 por acción, con cargo a las utilidades del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2021, lo que significó un pago total de M\$50.837.965. Los dividendos antes señalados se pagaron a partir del día 27 de mayo de 2022.

22.1.3 Otras reservas

El detalle al 31 de diciembre de 2023 de otras reservas es el siguiente:

Movimientos Otras reservas	Saldo inicial al 01/01/2023	Reserva de diferencias de cambio en conversiones	Reserva de coberturas de flujo de efectivo	Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Saldo final al 31/12/2023
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Reserva de diferencias de cambio en conversiones, neta de impuestos diferidos	19.577.572	4.544.785	-	-	24.122.357
Reserva de coberturas de flujo de efectivo, neta de impuestos	984	-	-	-	984
Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos, neta de impuestos diferidos	(762.987)	-	-	(33.506)	(796.493)
Otras reservas varias (*)	22.215.700	-	-	-	22.215.700
Efecto fusión STS y Sagesa (proforma)	9.870				9.870
Efecto fusión filiales al 31/05/2011(**)	19.506.605				19.506.605
Totales	60.547.744	4.544.785	-	(33.506)	65.059.023

(*) Otras reservas varias por M\$22.215.700, están compuestas por M\$8.506.366 que corresponden a revalorización del capital pagado por el año 2009 (período de transición a NIIF), según lo indicado en Oficio Circular N° 456 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), abono por M\$585.683 por efecto de la compra a Eléctrica Puntilla S.A. del 49,9% de las acciones que esta poseía en la Sociedad Sistema de Transmisión del Centro S.A. ("STC") por parte de Inversiones Los Lagos IV Limitada, M\$11.873.639 por efecto de la fusión de STS con Saesa Transmisión y Frontel Transmisión, M\$122.306 por efecto de la participación en STA, producto de las acciones pendientes de pago y por M\$2.300.552, por efecto de absorción de su filial Inversiones Eléctricas del Sur Dos Ltda., realizada el 5 de diciembre de 2008. Esta última operación fue tratada como unificación de intereses por corresponder a empresas bajo control común.

Con fecha 1 de diciembre de 2021, se realizó la fusión por incorporación de las empresas de transmisión antigua STS, Frontel Transmisión en Nueva STS, quedando la mencionada Sociedad como continuadora legal. Luego de producida la fusión la empresa pasó a denominarse Sistema de Transmisión del Sur S.A. o STS (Nueva STS). En esta fusión se originó una plusvalía tributaria que dio origen a un activo por impuesto diferido de MM\$ 12.017 millones. Por tratarse de una operación entre partes relacionadas, los efectos que se originen deben formar parte del patrimonio. Bajo esa directriz la Sociedad reclasificó este efecto en Otras reservas.

(**) El efecto por fusión de M\$19.506.605 se origina en la fusión por absorción de las sociedades filiales (Antigua Saesa y Antigua Frontel). Producto de lo anterior y de acuerdo a normas tributarias vigentes, se originaron beneficios tributarios que implicaron mayores activos por impuestos diferidos de M\$19.749.955, la diferencia por M\$243.350, corresponde al ajuste de participación de la Sociedad en Saesa y Frontel producto del canje de acciones, como consecuencia de la fusión materializada el 31 de mayo de 2011.

El detalle al 31 de diciembre de 2022 de otras reservas, es el siguiente:

Movimientos Otras reservas	Saldo inicial al 01/01/2022	Reserva de diferencias de cambio en conversiones	Reserva de coberturas de flujo de efectivo	Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Saldo final al 31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Reserva de diferencias de cambio en conversiones, neta de impuestos diferidos	26.076.411	(6.498.839)	-	-	-	19.577.572
Reserva de coberturas de flujo de efectivo, neta de impuestos	126.340	-	(125.356)	-	-	984
Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos, neta de impuestos diferidos	(322.963)	-	-	(440.024)	-	(762.987)
Otras reservas varias (*)	22.093.394	-	-	-	122.306	22.215.700
Efecto fusión STS y Sagesa (proforma)	9.870	-	-	-	-	9.870
Efecto fusión filiales al 31/05/2011 (**)	19.506.605	-	-	-	-	19.506.605
Totales	67.489.657	(6.498.839)	(125.356)	(440.024)	122.306	60.547.744

22.1.4 Diferencias de conversión

El detalle de las sociedades filiales y de las sociedades relacionadas que presentan reservas por diferencias de conversión netas de impuestos al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Reservas de diferencias de cambio en conversiones		31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Sociedad Generadora Austral S.A.	SGA	4.035.942	3.680.025
Sagesa Generación S.A.	SAGESA GX	5.736.645	5.127.857
STA II S.A.	STA II	5.411	-
Sagesa S.A.	SAGESA TX	393.988	-
Sistema de Transmisión del Centro S.A.	STC	4.715.749	3.115.485
Sistema de Transmisión del Norte S.A.	STN	6.073.209	4.929.716
Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	SATT	4.430.126	3.182.857
Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	CABO LEONES	867.369	525.715
Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	(2.343.164)	(1.180.864)
Tolchén Transmisión SpA	TOLCHÉN	207.082	196.781
Total Reservas de diferencias de cambio en conversiones		24.122.357	19.577.572

La reserva de conversión proviene de las diferencias de cambio que se originan en la conversión de las filiales que tienen moneda funcional dólar estadounidense.

22.1.5 Ganancias Acumuladas

Los saldos de Ganancias Acumuladas al 31 de diciembre de 2023 es el siguiente:

Movimientos Ganancias (pérdidas) acumuladas	Utilidad líquida distributable acumulada	Ajustes de primera adopción no realizados	Totales
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2023	111.149.370	373.036	111.522.406
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	48.146.261	-	48.146.261
Reverso provisión dividendo año anterior	596.688	-	596.688
Pago dividendo año anterior	(41.988.960)	-	(41.988.960)
Provisión dividendo mínimo del ejercicio	(14.443.878)	-	(14.443.878)
Total movimientos	(7.689.889)	-	(7.689.889)
Saldo final al 31/12/2023	103.459.481	373.036	103.832.517

La utilidad distributable del año 2023, de acuerdo con la política de la Sociedad, corresponde a la ganancia atribuible a los propietarios de la controladora en 2023, esto es M\$48.146.261.

Los saldos de Ganancias Acumuladas al 31 de diciembre de 2022, es el siguiente:

Movimientos Ganancias (pérdidas) acumuladas	Utilidad líquida distributable acumulada	Ajustes de primera adopción no realizados	Totales
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01/01/2022	142.652.252	373.036	143.025.288
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	1.988.959	-	1.988.959
Reverso provisión dividendo año anterior	17.942.812	-	17.942.812
Pago dividendo año anterior	(50.837.965)	-	(50.837.965)
Provisión dividendo mínimo del ejercicio	(596.688)	-	(596.688)
Total movimientos	(31.502.882)	-	(31.502.882)
Saldo final al 31/12/2022	111.149.370	373.036	111.522.406

La utilidad distributable del año 2022, de acuerdo con la política de la Sociedad, corresponde a la ganancia atribuible a los propietarios de la controladora en 2022, esto es M\$(1.988.959).

22.2. Gestión de capital

El objetivo de la Sociedad y sus filiales es mantener un nivel adecuado de capitalización, que le permita asegurar el desarrollo de sus objetivos operacionales y financieros en el mediano y largo plazo, con el fin de generar retornos a sus accionistas.

22.3. Restricciones a la disposición de fondos

En virtud de los contratos de emisión de bonos que posee la Sociedad, el envío de flujo a sus accionistas está condicionado, al cumplimiento de las restricciones financieras mencionadas en la Nota 33 junto a que en una cuenta de reserva especial se tengan los flujos necesarios para el pago de sus obligaciones financieras por los próximos 12 meses. En virtud de lo anterior, la Administración tiene como objetivo realizar las operaciones de pago a sus accionistas en los períodos que hagan más eficiente el uso de los recursos de modo de disminuir los costos financieros asociados.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la cuenta de reserva especial no tiene saldo.

22.4. Patrimonio de participaciones no controladoras

El detalle por sociedad de los efectos originados por la participación de no controladores en el patrimonio al 31 de diciembre de 2023 y 2022 y los efectos en ganancia de los no controladores al 31 de diciembre de 2023 y 2022, son los siguientes:

RUT	Razón social	Nombre abreviado	% Participación		Patrimonio filiales		Participaciones no controladoras	
			31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
			M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	EDELAYSEN	6,762675%	6,762675%	94.348.675	86.181.359	6.380.494	5.828.164
77.708.654-5	Sagesa Generación S.A.	SAGESA GX	0,001334%	0,001334%	29.417.403	28.831.970	392	385
76.186.388-6	Sagesa S.A.	SAGESA TX	0,001334%	0,001334%	17.103.733	14.108.950	228	188
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	0,083632%	0,083632%	267.423.843	266.076.951	223.652	222.525
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	FRONTEL	0,626256%	0,626256%	191.025.213	165.187.036	1.196.307	1.034.494
77.122.643-4	Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	0,030642%	0,030642%	307.834.841	355.552.302	94.326	108.948
77.729.726-0	STA II S.A.	STA II	0,030642%	0,000000%	36.593.978	-	11.213	-
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	STS	0,141435%	0,141435%	232.879.844	253.001.895	329.375	357.834
Totales							8.235.987	7.552.538

RUT	Razón social	Nombre abreviado	% Participación		Resultado filiales		Participaciones no controladoras	
			01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022	01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022	01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022
			M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	EDELAYSEN	6,762675%	6,762675%	11.638.179	(4.057.284)	787.052	(274.381)
77.708.654-5	Sagesa Generación S.A.	SAGESA GX	0,001334%	0,001334%	(27.638)	-	-	-
76.186.388-6	Sagesa S.A.	SAGESA TX	0,001334%	0,001334%	3.155.568	6.631.896	42	88
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	SAESA	0,083632%	0,083632%	1.923.098	(5.670.457)	1.608	(4.742)
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	FRONTEL	0,626256%	0,626256%	36.801.180	13.500.830	230.470	84.549
77.122.643-4	Sociedad de Transmisión Austral S.A.	STA	0,030642%	0,030642%	27.258.263	35.510.392	8.353	10.880
77.729.726-0	STA II S.A.	STA II	0,030642%	0,000000%	(1.451.539)	-	(445)	-
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	STS	0,141435%	0,141435%	17.981.066	20.790.149	25.432	29.405
Totales							1.052.512	(154.201)

23. Ingresos

El detalle de este rubro en el Estado Consolidado de Resultados Integrales al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Ingresos de actividades ordinarias

Ingresos de actividades ordinarias	01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022
	M\$	M\$
Venta de Energía	836.306.395	692.727.526
Distribución	627.746.155	488.928.128
Residencial	315.392.948	248.684.226
Comercial	156.862.029	117.856.052
Industrial	53.373.359	39.547.567
Otros (*)	102.117.819	82.840.283
Transmisión	104.021.637	98.640.594
Generación y Comercialización	104.538.603	105.158.804
Otros ingresos	38.125.436	27.340.247
Apoyos	795.978	657.688
Arriendo medidores	1.083.400	1.031.784
Cargo por pago fuera de plazo	10.702.946	10.069.119
Mantenimiento de líneas de transmisión	23.718.665	13.923.999
Otros	1.824.447	1.657.657
Total Ingresos de actividades ordinarias	874.431.831	720.067.773

(*) El detalle de los Otros Ingresos de distribución, es el siguiente:

Otros Ingresos de actividades ordinarias de Distribución	01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022
	M\$	M\$
Agrícola	33.537.367	22.431.335
Transporte	51.486	11.107
Municipal	28.638.336	24.388.038
Alumbrado público	21.721.376	17.630.427
Otros	18.169.254	18.379.376
Total Otros Ingresos de actividades ordinarias de Distribución	102.117.819	82.840.283

Otros ingresos

Otros ingresos	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Prestación de servicios (*)	5.278.392	-
Construcción de obras y trabajos a terceros	23.911.812	24.915.956
Venta de materiales, equipos y servicios	20.296.028	23.130.521
Arrendamientos	3.170.784	2.482.456
Intereses créditos y préstamos	338.942	504.876
Ingresos por venta al detalle de productos y servicios	2.776.928	5.830.493
Ingresos por gestión de demanda y equipos móviles	214.340	1.116.516
Otros ingresos	5.226.708	4.878.015
Total Otros ingresos	61.213.934	62.858.833

(*) Corresponde al nuevo contrato de prestación de servicios de la Filial STS con Sociedad Transmisora Metropolitana II S.A.

A continuación, se presenta la clasificación de ingresos ordinarios y otros ingresos al 31 de diciembre de 2023 y 2022 según la clasificación establecida por NIIF 15:

Ingresos de actividades ordinarias	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Reconocimientos de ingresos a lo largo del tiempo		
Venta de energía distribución	627.746.155	488.928.128
Transmisión	104.021.637	98.640.594
Generación y comercialización	104.538.603	105.158.804
Otros ingresos	38.125.436	27.340.247
Total Ingresos reconocidos a lo largo del tiempo	874.431.831	720.067.773
Total Ingresos de actividades ordinarias	874.431.831	720.067.773
Otros ingresos	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Reconocimientos de ingresos a lo largo del tiempo		
Prestación de servicios (*)	5.278.392	-
Construcción de obras y trabajos a terceros	23.911.812	24.915.956
Intereses créditos y préstamos	338.942	504.876
Arrendamientos	3.170.784	2.482.456
Ingresos por gestión de demanda y equipos móviles	214.340	1.116.516
Otros Ingresos	5.226.708	4.878.015
Total Ingresos reconocidos a lo largo del tiempo	38.140.978	33.897.819
Reconocimientos de ingresos en un punto del tiempo		
Venta de materiales y equipos	20.296.028	23.130.521
Ingresos por venta al detalle de productos y servicios	2.776.928	5.830.493
Total Ingresos reconocidos en un punto del tiempo	23.072.956	28.961.014
Total Otros ingresos	61.213.934	62.858.833

(*) Corresponde al nuevo contrato de prestación de servicios de la Filial STS con Sociedad Transmisora Metropolitana II S.A.

24. Materias Primas y Consumibles Utilizados

El detalle de este rubro en el Estado Consolidado de Resultados Integrales al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Materias primas y consumibles utilizados	01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022
	M\$	M\$
Compras de energías y peajes	465.990.082	367.811.129
Combustibles para generación, materiales y servicios consumidos	58.278.037	72.616.798
Total Materias primas y consumibles utilizados	524.268.119	440.427.927

25. Gastos por Beneficios a los Empleados

El detalle de este rubro en el Estado Consolidado de Resultados Integrales al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Gastos por beneficios a los empleados	01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022
	M\$	M\$
Sueldos y salarios	79.453.958	62.886.467
Otros beneficios a los empleados a corto plazo	8.060.870	7.784.159
Gasto por beneficios post empleo, planes de beneficios definidos	4.480.674	5.539.205
Activación costo de personal	(7.256.130)	(6.650.333)
Total Gastos por beneficios a los empleados	84.739.372	69.559.498

26. Gasto por Depreciación y Amortización

El detalle de este rubro en el Estado Consolidado de Resultados Integrales al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Gasto por depreciación y amortización	01/01/2023 31/12/2023	01/01/2022 31/12/2022
	M\$	M\$
Depreciaciones de Propiedades, Planta y Equipo	48.011.603	44.729.519
Amortizaciones de Intangibles	3.409.964	3.363.526
Amortizaciones de Activos por derecho de uso	1.094.187	1.011.402
Total Gasto por depreciación y amortización	52.515.754	49.104.447

27. (Pérdida) Ganancia por deterioro

El detalle de los rubros referidos a deterioros al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Ganancia (pérdida) por deterioro	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Deterioro de valor de ganancias y reversión de pérdidas por deterioro de valor (pérdidas por deterioro de valor) determinado de acuerdo con la NIIF 9	2.870.214	4.306.944
Total Ganancia (pérdida) por deterioro	2.870.214	4.306.944

28. Otros Gastos por Naturaleza

El detalle de este rubro en el Estado Consolidado de Resultados Integrales al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Otros gastos, por naturaleza	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Operación y mantención sistema eléctrico	40.199.814	34.756.086
Sistema generación	6.115.675	5.851.434
Mantención medidores, ciclo comercial	20.214.582	16.372.178
Operación vehículos, viajes y viáticos	4.040.681	3.314.622
Arriendo maquinarias, equipos e instalaciones	540.540	331.400
Provisiones y castigos	486.679	404.439
Gastos de administración y otros servicios prestados	24.035.857	23.325.928
Egresos por construcción de obras a terceros	14.840.362	16.390.851
Otros gastos por naturaleza	3.788.035	4.539.392
Total Otros gastos, por naturaleza	114.262.225	105.286.330

29. Resultados Financieros

El detalle de los ingresos y costos financieros al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Resultado financiero	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Ingresos de efectivo y otros medios equivalentes	4.030.908	6.108.165
Otros ingresos financieros	1.306	-
Ingresos financieros	4.032.214	6.108.165
Gastos por préstamos bancarios	(1.910.872)	(1.425.341)
Gastos por bonos	(37.822.398)	(36.605.253)
Otros gastos financieros	(6.839.123)	(12.207.527)
Activación gastos financieros	6.083.433	5.656.526
Costos financieros	(40.488.960)	(44.581.595)
Resultados por unidades de reajuste	(39.335.965)	(89.980.359)
Positivas	6.786.372	71.442.234
Negativas	(15.519.773)	(69.752.243)
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	(8.733.401)	1.689.991
Total Resultado financiero	(84.526.112)	(126.763.798)

30. Otras ganancias (pérdidas)

El detalle de este rubro en el Estado Consolidado de Resultados Integrales al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Otras ganancias (pérdidas)	01/01/2023	01/01/2022
	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$
Ingresos por enajenación de Activo Fijo	954.141	21.219.603
Egresos por enajenación de Activo Fijo	(870.080)	(18.668.391)
Otros ingresos/egresos (**)	-	(151.921)
Total Otras ganancias (pérdidas)	84.061	2.399.291

31. Segmentos de Negocio

De acuerdo con la definición entregada en NIIF 8 que establece las normas a informar respecto a los segmentos operativos y revelaciones relacionadas con productos y servicios, se reconoce como "Segmentos de Operación" todas aquellas actividades que desarrolla el negocio de las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos asociados de las actividades ordinarias, cuyos resultados son revisados en forma regular por la Administración para la toma de decisiones de operación y sobre los cuales se dispone de información financiera suficiente y diferenciada para gestionar y evaluar el rendimiento del negocio.

Asimismo, el Grupo reconoce, gestiona y evalúa el rendimiento de sus operaciones por los siguientes segmentos de negocio:

- Generación
- Transmisión
- Distribución
- Comercialización
- Otros

Los indicadores utilizados por la Administración para la medición de desempeño y asignación de recursos a cada segmento están relacionados directamente con el margen de cada actividad y su EBITDA.

Descripción tipos de productos y servicios que proporcionan los ingresos ordinarios de cada segmento a informar:

- **Segmento Generación:** El Grupo participa en la actividad de generación de electricidad en Chile a través de su filial Edelayson y en los Sistemas de Hornopirén y Cochamó cuya operación y explotación está en manos de la filial SAESA. Por lo tanto, en este segmento están involucrados todos los resultados provenientes de actividades relacionadas con los sistemas de generación eléctrica a través de la participación en Mercados de Grandes Clientes, Mercados Mayoristas y -Empresas Distribuidoras. (Ver nota 3.1)
- **Segmento Transmisión:** En este segmento están involucrados los sistemas de transmisión o de transporte de electricidad" que comprenden el conjunto de líneas y subestaciones eléctricas que forman parte de un sistema eléctrico, y que no están destinadas a prestar el servicio público de distribución. (Ver nota 3.2)
- **Segmento Distribución:** Las compañías dedicadas a la distribución eléctrica operan bajo el sistema de concesiones, que definen los territorios en los cuales cada compañía se obliga a servir a los clientes regulados bajo un régimen de tarifa máxima, conjugado con un modelo de empresa eficiente, fijada por la autoridad regulatoria. En este segmento, estarán involucrados los resultados obtenidos de: Ventas a Clientes Regulados, Ventas a Clientes Libres o cobro de peaje y Otros Servicios Asociados a la Distribución (Ver nota 3.3)
- **Segmento Comercialización:** Corresponde a todos los ingresos generados a través de su filial SGA que incluyen aquellos contratos que la sociedad mantiene con clientes por compra y venta de energía. El ingreso por ventas de electricidad se registra en base a la energía suministrada sea que esta se encuentre facturada o estimada a la fecha de presentación de los Estados Financieros y son reconocidos a lo largo del tiempo.

- **Segmento de Otros:** Corresponde a todos aquellos ingresos y gastos asociados a la comercialización y/o venta de productos y servicios que no se encuentran contenidos en los segmentos Generación, Transmisión, Distribución y Comercialización antes descritos; y que en su defecto no forman parte del giro principal de las compañías y de los cuales se cuenta con información financiera diferenciada.

Información general sobre resultados, activos, pasivos y patrimonio

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES	Distribución		Transmisión		Generación		Comercialización		Otros		Consolidado	
	01/01/2023	01/01/2022	01/01/2023	01/01/2022	01/01/2023	01/01/2022	01/01/2023	01/01/2022	01/01/2023	01/01/2022	01/01/2023	01/01/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Ganancia (pérdida)												
Ingresos de actividades ordinarias	608.286.529	478.775.975	136.425.283	111.767.155	38.158.917	51.504.839	91.561.102	78.001.815	-	17.989	874.431.831	720.067.773
Otros ingresos	12.298.562	40.085.264	9.185.258	3.594.479	1.262.079	1.287.437	446.494	569.799	38.021.541	17.321.854	61.213.934	62.858.833
Disminución (aumento) en inventarios de productos terminados y en proceso											-	-
Otros trabajos realizados por la entidad y capitalizados											-	-
Materias primas y consumibles utilizados	(384.419.335)	(311.873.048)	(12.597.166)	(4.466.410)	(14.769.780)	(41.876.263)	(93.230.459)	(76.532.852)	(19.251.379)	(5.679.354)	(524.268.119)	(440.427.927)
Gastos por beneficios a los empleados	(47.687.244)	(48.294.504)	(26.748.390)	(16.077.330)	(4.189.304)	(840.970)	(587.314)	(339.576)	(5.527.120)	(4.007.118)	(84.739.372)	(69.559.498)
Gasto por depreciación y amortización	(31.621.574)	(29.647.056)	(19.231.435)	(16.732.791)	(1.266.674)	(2.691.423)	-	-	(396.071)	(33.177)	(52.515.754)	(49.104.447)
Pérdidas por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del período											-	-
Otros gastos, por naturaleza	(80.692.489)	(78.171.853)	(20.026.492)	(16.120.425)	(7.821.005)	(7.401.309)	(300.339)	(408.006)	(5.421.900)	(3.184.737)	(114.262.225)	(105.286.330)
Otras ganancias (pérdidas)	21.514	213.283	32.704	136.642	29.843	2.049.366	-	-	-	-	84.061	2.399.291
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales											-	-
Ganancias (pérdidas) que surgen de la baja en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado											-	-
Ingresos financieros	1.758.896	1.403.432	601.953	2.009.426	39.119	51.474	479.860	1.640.421	1.151.081	1.003.412	4.030.909	6.108.165
Costos financieros	(16.156.571)	(24.209.887)	(14.633.000)	(17.103.734)	(472.608)	(1.274.687)	203.493	(1.658)	(9.428.969)	(1.991.629)	(40.487.655)	(44.581.595)
Deterioro de valor de ganancias y reversión de pérdidas por deterioro de valor (pérdidas por deterioro de valor) determinado de acuerdo con la NIIF 9	(2.378.432)	(3.439.819)	2.226	(33.257)	5.662	(1.470)	(43.555)	(17.566)	(456.115)	(814.832)	(2.870.214)	(4.306.944)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	(1.001.697)	(1.478.116)	(6.097.869)	(1.945.794)	(1.159.952)	(484.089)	409.015	145.085	(882.898)	5.452.905	(8.733.401)	1.689.991
Resultados por unidades de reajuste	(22.753.658)	(26.727.626)	(4.216.145)	(14.890.134)	473.333	1.951.830	47.434	122.885	(12.886.929)	(50.437.314)	(39.335.965)	(89.980.359)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	35.654.501	(3.363.955)	42.696.927	30.137.827	10.289.630	2.274.735	(1.014.269)	3.180.347	(15.078.759)	(42.352.001)	72.548.030	(10.123.047)
Gasto (ingreso) por impuestos, operaciones continuadas	(9.963.506)	9.114.369	(14.846.607)	(1.377.983)	(511.008)	603.904	399.743	(775.091)	1.572.121	4.392.606	(23.349.257)	11.957.805
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	25.690.995	5.750.414	27.850.320	28.759.844	9.778.622	2.878.639	(614.526)	2.405.256	(13.506.638)	(37.959.395)	49.198.773	1.834.758
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	25.690.995	5.750.414	27.850.320	28.759.844	9.778.622	2.878.639	(614.526)	2.405.256	(13.506.638)	(37.959.395)	49.198.773	1.834.758
Ganancia (pérdida), atribuible a												
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	25.690.995	5.750.414	27.850.320	28.759.844	9.778.622	2.878.639	(614.526)	2.405.256	(13.506.638)	(37.959.395)	48.146.261	1.988.959
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.052.512	(154.201)
Ganancia (pérdida)	25.690.995	5.750.414	27.850.320	28.759.844	9.778.622	2.878.639	(614.526)	2.405.256	(13.506.638)	(37.959.395)	49.198.773	1.834.758

Estado de Situación Financiera	Distribución		Generación		Comercialización		Otros		Consolidado	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
ACTIVOS										
Activos corrientes	309.257.891	288.445.234	8.570.516	14.651.418	17.339.122	39.407.288	7.838.952	27.621.731	433.509.300	435.180.733
Activos no corrientes	1.130.651.704	924.559.341	98.107.978	113.036.443	10.623.939	619.804	(139.554)	9.218.712	2.165.996.499	1.898.619.849
TOTAL ACTIVOS	1.439.909.595	1.213.004.575	106.678.494	127.687.861	27.963.061	40.027.092	7.699.398	36.840.443	2.599.505.799	2.333.800.582
PASIVOS										
Pasivos corrientes	290.578.605	206.733.726	6.240.446	3.268.379	18.382.759	31.634.446	70.893.555	5.350.213	488.617.575	308.791.799
Pasivos no corrientes	738.538.688	628.875.845	18.556.014	13.299.393	2.942.264	727.594	83.624.467	253.569.974	1.450.013.681	1.459.479.340
TOTAL PASIVOS	1.029.117.293	835.609.571	24.796.460	16.567.772	21.325.023	32.362.040	154.518.022	258.920.187	1.938.631.256	1.768.271.139
PATRIMONIO										
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	291.402.900	202.424.601	29.417.404	36.309.025	6.638.037	7.665.052	17.345.373	-	652.638.556	557.976.905
Participaciones no controladoras	7.800.453	5.848.771	392	-	-	-	11.213	1.078.612	8.235.987	7.552.538
PATRIMONIO TOTAL	299.203.353	208.273.372	29.417.796	36.309.025	6.638.037	7.665.052	17.356.586	1.078.612	660.874.543	565.529.443
TOTAL PATRIMONIO Y PASIVOS	1.328.320.646	1.043.882.943	54.214.256	52.876.797	27.963.060	40.027.092	171.874.608	259.998.799	2.599.505.799	2.333.800.582

32. Medio Ambiente

El detalle de los costos medioambientales incurridos al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es el siguiente:

Concepto del desembolso	Concepto del costo	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Asesorías medioambientales	Costo	10.583	11.593
Asesorías medioambientales	Inversión	100	-
Evaluación plan de manejo	Inversión	82.135	76.651
Gestión de residuos	Costo	265.676	282.836
Otros gastos medioambientales	Inversión	375	-
Otros gastos medioambientales	Costo	4.971	3.073
Proyectos de inversión	Inversión	601.052	590.470
Reforestaciones	Inversión	489.704	214.343
Reforestaciones	Costo	12.396	-
Totales		1.466.993	1.178.966

No existen compromisos futuros que impliquen gastos medioambientales significativos para la Sociedad y sus filiales, distintos de los que podrían generarse por los conceptos indicados anteriormente.

33. Garantías Comprometidas con Terceros, Otros Activos Financieros no Corrientes

Las garantías comprometidas con terceros están relacionadas con construcción de obras a terceros u obras del FNDR (Fondo Nacional de Desarrollo Regional), para electrificación de sectores aislados.

Las garantías entregadas al 31 de diciembre de 2023 son las siguientes:

Relación	Activos comprometidos			2024	2025	2026	2027
	Tipo de garantía	Moneda	Total	MS	MS	MS	MS
			MS	MS	MS	MS	
Garantiza obra en construcción	Boleta de garantía	CLP	53.694.171	39.052.059	14.149.532	492.580	-
Garantiza obra en construcción	Boleta de garantía	UF	8.157.024	6.574.710	916.321	621.718	44.274
Garantiza obra en construcción	Boleta de garantía	USD	20.870.600	18.333.442	2.537.157	-	-
Totales			82.721.794	63.960.210	17.603.011	1.114.298	44.274

34. Caucciones Obtenidas de Terceros

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad y sus filiales han recibido garantías de clientes, proveedores y contratistas, para garantizar, principalmente, el cumplimiento de contrato de suministro eléctrico, trabajos a realizar y anticipos, por un total de M\$38.543.966 (M\$32.347.300 en 2022).

35. Compromisos y Restricciones

Los contratos de emisión de bonos suscritos por la Sociedad, imponen a la Sociedad diversas obligaciones adicionales a las de pago, incluyendo indicadores financieros de variada índole durante la vigencia de dichos contratos, usuales para este tipo de financiamiento.

La Sociedad y sus filiales deben informar trimestralmente el cumplimiento de estas obligaciones. Al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad está en cumplimiento con todos los indicadores financieros exigidos en dichos contratos.

A solicitud de la CMF, se realizó una apertura de la cuenta “Otros Gastos por Naturaleza”, incluyendo una partida referida a “pérdidas por deterioro de valor (incluyendo reversiones de pérdidas por deterioro de valor o ganancias por deterioro de valor) determinados de acuerdo con la Sección 5.5 de la NIIF 9”, la cual antes de esta modificación se encontraba contenido dentro de la misma. De acuerdo a lo anteriormente expuesto, este cambio no genera ningún efecto en la información de base de los estados financieros ni constituye modificación alguna en las políticas contables de la Sociedad y determinación/cálculo de los compromisos y restricciones, constituyendo sólo una apertura dentro del Estado de Resultados Integrales.

De este modo, esta partida fue incluida por la Sociedad para la determinación de covenants e índices financieros, no afectando los cálculos actuales de covenants y continuando consistentemente con los cálculos realizados en años anteriores, dando cumplimiento a los contratos de deuda firmados por la Sociedad.

A continuación, se describen las principales restricciones a que se ha obligado la Sociedad con motivo de la emisión de Bonos o la contratación de créditos:

Bono Serie E

Consta del Contrato de Emisión de Línea de Bonos celebrado entre Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y Banco de Chile, como representante de los tenedores de bonos, que consta en escritura pública de fecha 7 de octubre de 2010, otorgada en Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie, el cual fue modificado por escritura pública de fecha 8 de noviembre de 2010 en la misma Notaría, otorgada en la misma notaria. La emisión de bonos bajo el Contrato de Emisión de Línea de Bonos Serie E fue inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el número 646.

Con fecha 25 de noviembre de 2010, la Sociedad colocó los bonos Serie E, con cuyos fondos se prepagó la totalidad de los Bonos Serie A, la colocación fue por un monto total de UF 4.000.000, con las siguientes restricciones principales:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/EBITDA no superior a 6,75 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad.

Para estos efectos, se entenderá como “Deuda Financiera Neta” la diferencia entre el Total de la Deuda Financiera, la cual corresponde a Otros Pasivos Financieros Corrientes, de la partida Pasivos Corrientes, más Otros Pasivos Financieros no Corrientes, de la partida Pasivos No Corrientes, menos el Total de Caja, el cual corresponde a la partida Efectivo y Equivalentes al Efectivo y los depósitos a plazo que posean una duración superior a 90 días considerados en la partida Otros Activos Financieros Corrientes menos los “Activos de Cobertura”, que corresponde a la suma de las partidas Derivados de cobertura de Activos Financieros que se encuentran en las Notas de los Estados Financieros de la Sociedad; cuentas o partidas todas contenidas en los Estados Financieros de la Sociedad, y como “EBITDA” la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza.

Para los efectos del cálculo del indicador “EBITDA” descrito anteriormente, y sólo en los casos en que la Inflación Acumulada, según dicho término se define a continuación, sea mayor o igual a 5,0%, al EBITDA se le sumará un “Factor de Ajuste”, que corresponderá al resultado de la multiplicación del EBITDA por el 50% de la Inflación Acumulada. Se entenderá por “Inflación Acumulada” la variación que presente el Índice de Precios al Consumidor publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas entre el décimo tercer mes anterior y el primer mes anterior a la fecha de cierre de los Estados Financieros de la Sociedad. En el evento que el Instituto Nacional de Estadísticas agregara, sustituyera o eliminara el Índice de Precios al Consumidor, éste será reemplazado por el nuevo indicador definido por el Instituto Nacional de Estadísticas o por la autoridad que sea competente y cuyo objetivo sea medir la variación en el nivel de precios de la economía chilena entre dos periodos de tiempo. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 5,72.

- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA / Gastos Financieros Netos mayor a 2,0, medido sobre cifras de los Estados Financieros de la Sociedad.

Para estos efectos, se entenderá como “Gastos Financieros Netos” la suma de los últimos 12 meses del valor absoluto de la partida Costos Financieros más Activación Gastos Financieros de Costos Financieros menos la suma de los últimos 12 meses de la partida Ingresos Financieros, todas cuentas o partidas que se encuentran en las Notas a los Estados Financieros de la Sociedad y como “EBITDA” la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 4,92.

- Venta de Activos Esenciales: No vender, ceder o transferir Activos Esenciales de modo tal que la capacidad directa o indirecta de distribución de la Sociedad y sus filiales disminuya de 1.400 GWh por año. Entre los 12 meses móviles anteriores de enero 2023 – diciembre 2023 la Sociedad distribuyó 4.360 GWh. Con el fin de comparar la evolución del presente año se indica que la Sociedad distribuyó 4.289 GWh por los anteriores 12 meses móviles (enero 2022 – diciembre 2022) Adicionalmente, en 2023 la Sociedad no ha vendido, cedido y/o transferido activos esenciales, por lo que cumple con la presente restricción

Al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad cumple con los covenants mencionados anteriormente.

Bono Serie H

Consta del Contrato de Emisión de Línea de Bonos celebrado entre Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y Banco Bice como representante de los tenedores de bonos, que consta de Escritura Pública otorgada en la Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie con fecha 27 de junio de 2013, Repertorio N° 7.583-2013, modificada por Escritura Pública con fecha 2 de agosto de 2013 y complementado por Escritura Pública de fecha 23 de agosto de 2013, Repertorio N°10.133-2013, ambas en el misma Notaría. La emisión de bonos bajo el Contrato de Emisión de Línea de Bonos Serie H fue inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el número 762.

Con fecha 29 de agosto de 2013, la Sociedad colocó los bonos Serie H, con cuyos fondos se prepago deuda de corto plazo; la colocación fue por un monto total de UF 3.000.000, con las siguientes restricciones principales:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta sobre EBITDA Ajustado Consolidado no superior a 6,75 el que se medirá sobre los Estados Financieros del Emisor.

Para estos efectos, se entenderá como “Deuda Financiera Neta” la diferencia entre el Total de la Deuda Financiera, la cual corresponde a Otros Pasivos Financieros Corrientes, de la partida Pasivos Corrientes, más Otros Pasivos Financieros no Corrientes, de la partida Pasivos No Corrientes, menos el Total de Caja, el cual corresponde a la partida Efectivo y Equivalentes al Efectivo y los depósitos a plazo que posean una duración superior a noventa días considerados en la partida Otros Activos Financieros Corrientes menos los “Activos de Cobertura” que corresponde a la suma de las partidas “Derivados de Cobertura” de Otros Activos Financieros Corrientes y Otros Activos Financieros No Corrientes que se encuentran en las Notas de los Estados Financieros del Emisor; cuentas o partidas todas contenidas en los Estados Financieros del Emisor. Para efectos de esta cláusula y la número Cuatro siguiente se entenderá como “EBITDA Ajustado Consolidado” la suma de los últimos doce meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza, todo lo anterior multiplicado por la suma de uno más el cincuenta por ciento de la Inflación Acumulada. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 5,61.

- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA Ajustado Consolidado/ Gastos Financieros Netos mayor a 2,0, medido sobre cifras de los Estados Financieros del Emisor.

Para los efectos de la presente cláusula se entenderá como “Gastos Financieros Netos” la suma de los últimos doce meses del valor absoluto de la partida Costos Financieros más Activación Gastos Financieros de Costos Financieros menos la suma de los últimos doce meses de la partida Ingresos Financieros, todas cuentas o partidas que se encuentran en las Notas a los Estados Financieros del Emisor todo lo anterior multiplicado por la suma de uno más el cincuenta por ciento de la Inflación Acumulada. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 5,02.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad cumple con los covenants mencionados anteriormente.

Bono Serie J

Consta del Contrato de Emisión de Línea de Bonos celebrado entre Inversiones Eléctricas del Sur S.A. y Banco Chile como representante de los tenedores de bonos, que consta de Escritura Pública otorgada en la Notaría de Santiago de don Roberto Cifuentes Allel con fecha 10 de septiembre de 2018, Repertorio N.º 8.808-2018, Escritura Pública Complementaria con fecha 7 de junio de 2019 y Modificación de Escritura Pública de fecha 18 de junio de 2019, Repertorio N.º 6.269-2019, ambas en el misma Notaría. La emisión de bonos bajo el Contrato de Emisión de Línea de Bonos Serie J fue inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el número 945.

Con fecha 11 de julio de 2019, la Sociedad colocó los bonos Serie J, gran parte de los fondos se utilizaron para prepagar deuda de largo plazo que mantenía la Sociedad (Bonos Serie D); la colocación fue por un monto total de UF 5.000.000, con las siguientes restricciones principales:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta sobre EBITDA Ajustado Consolidado no superior a 6,75 el que se medirá sobre los Estados Financieros del Emisor.

Para los efectos de la presente cláusula, se entenderá como “Deuda Financiera Neta” la diferencia entre el Total de la Deuda Financiera, la cual corresponde a Otros Pasivos Financieros Corrientes, de la partida Pasivos Corrientes, más Otros Pasivos Financieros no Corrientes, de la partida Pasivos No Corrientes, menos el Total de Caja, el cual corresponde a la partida Efectivo y Equivalentes al Efectivo y los depósitos a plazo que posean una duración superior a noventa días considerados en la partida Otros Activos Financieros Corrientes menos los “Activos de Cobertura” que corresponde a la suma de las partidas “Derivados de Cobertura” de Otros Activos Financieros Corrientes y Otros Activos Financieros No Corrientes que se encuentran en las Notas de los Estados Financieros; cuentas o partidas todas contenidas en los Estados Financieros. Para efectos de este número y el número Tres siguiente se entenderá como “EBITDA Ajustado Consolidado” la suma de los últimos doce meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza, todo lo anterior multiplicado por la suma de uno más el cincuenta por ciento de la Inflación Acumulada. Se entenderá por “Inflación Acumulada” la variación que presente el Índice de Precios al Consumidor publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas entre el décimo tercer mes anterior y el primer mes anterior a la fecha de cierre de los Estados Financieros. En el evento que el Instituto Nacional de Estadísticas agregara, sustituyera o eliminara el Índice de Precios al Consumidor, éste será reemplazado por el nuevo indicador definido por el Instituto Nacional de Estadísticas o por la autoridad que sea competente y cuyo objetivo sea medir la variación en el nivel de precios de la economía chilena entre dos periodos de tiempo. El cálculo, partidas, valores y límites serán claramente revelados en las Notas a los Estados Financieros. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 5,61.

- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA Ajustado Consolidado/ Gastos Financieros Netos mayor a 2.0, medido sobre cifras de los Estados Financieros del Emisor.

Para los efectos de la presente cláusula se entenderá como “Gastos Financieros Netos” la suma de los últimos doce meses del valor absoluto de la partida Costos Financieros más Activación Gastos Financieros de Costos Financieros menos la suma de los últimos doce meses de la partida Ingresos Financieros. El cálculo, partidas, valores y límites serán claramente revelados en las Notas a los Estados Financieros. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 5,02.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad cumple con los covenants mencionados anteriormente.

Contrato Línea de Capital de Trabajo

Durante junio 2021, la Sociedad en conjunto con sus filiales, celebraron la renovación del contrato de línea de capital de trabajo con el Banco Scotiabank. Del contrato vigente se impusieron las siguientes condiciones principales para IEDS:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA ajustado no superior a 6,75 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 5,61.
- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA ajustado/ Gastos Financieros Netos mayor a 2,0, medido sobre cifras de los Estados Financieros de la Sociedad. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 5,02.
- Venta de Activos Esenciales: No vender, ceder o transferir Activos Esenciales de modo tal que la capacidad directa o indirecta de distribución de la Sociedad y sus filiales disminuya de 1.400 GWh por año. Entre los 12 meses móviles anteriores de enero 2023 - diciembre 2023 la Sociedad distribuyó 4.360 GWh. Con el fin de comparar la evolución del presente año se indica que la Sociedad distribuyó 4.289 GWh por los anteriores 12 meses móviles (enero 2022 - diciembre 2022) Adicionalmente, en 2023 la Sociedad no ha vendido, cedido y/o transferido activos esenciales, por lo que cumple con la presente restricción.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad cumple con los covenants estipulados en sus contratos financieros.

Filial Saesa

Los contratos de emisión de bonos suscritos por la Sociedad imponen a la Compañía diversas obligaciones adicionales a las de pago, incluyendo indicadores financieros de variada índole durante la vigencia de dichos contratos, usuales para este tipo de financiamiento.

La Sociedad debe informar trimestralmente el cumplimiento de estas obligaciones. Al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad está en cumplimiento con todos los indicadores financieros exigidos en dichos contratos.

Debido al proceso de restructuración realizado por la empresa, para efectos del cálculo de los compromisos y restricciones de la Sociedad, la consolidación y cálculos se realizaron considerando a los activos transferidos como parte integrante de la empresa hasta el momento de su traspaso efectivo.

A continuación, se describen las principales restricciones a que se ha obligado la Sociedad con motivo de la emisión de Bonos o la contratación de créditos:

Bono Serie J

Consta del contrato de emisión de línea de bonos celebrado entre Saesa y Banco de Chile, como Representante de los Tenedores de Bonos, por escritura pública de fecha 11 de febrero de 2012, otorgada en la Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie, el cual fue modificado por escritura pública de fecha 8 de abril de 2012 y complementado por escritura pública de fecha 22 de septiembre de 2012, ambas otorgadas en la misma Notaría. La emisión de bonos bajo el Contrato de Emisión de Línea de Bonos Serie J fue inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el número 665.

Con fecha 5 de octubre de 2012, la filial Saesa efectuó la colocación del Bono Serie J en el mercado local, desmaterializados y al portador, por una suma total de 1.000.000 Unidades de Fomento, con las siguientes restricciones principales:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA no superior a 3,50, el que se medirá sobre los Estados Financieros del Emisor.

Para estos efectos, se entenderá como “Deuda Financiera Neta” la diferencia entre el Total de la Deuda Financiera, la cual corresponde a Otros Pasivos Financieros Corrientes, de la partida Pasivos Corrientes, más Otros Pasivos Financieros no Corrientes, de la partida Pasivos No Corrientes, menos el Total de Caja, el cual corresponde a la partida Efectivo y Equivalentes al Efectivo y los depósitos a plazo que posean una duración superior a 90 días considerados en la partida Otros Activos Financieros Corrientes menos los “Activos de Cobertura”, que corresponde a la suma de las partidas Instrumentos Derivados incluidos en la partida Otros Activos Financieros Corrientes y Otros Activos Financieros No Corrientes que se encuentran en las Notas de los Estados Financieros del Emisor; cuentas o partidas todas contenidas en los Estados Financieros del Emisor, y como “EBITDA” la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza.

Para los efectos del cálculo del indicador “EBITDA” descrito anteriormente, y sólo en los casos en que la Inflación Acumulada, según dicho término se define a continuación, sea mayor o igual a 5,0%, al EBITDA se le sumará un “Factor de Ajuste”, que corresponderá al resultado de la multiplicación del EBITDA por el 50% de la Inflación Acumulada. Se entenderá por “Inflación Acumulada” la variación que presente el Índice de Precios al Consumidor publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas entre el décimo tercer mes anterior y el primer mes anterior a la fecha de cierre de los Estados Financieros del Emisor. En el evento que el Instituto Nacional de Estadísticas agregara, sustituyera o eliminara el Índice de Precios al Consumidor, éste será reemplazado por el nuevo indicador definido por el Instituto Nacional de Estadísticas o por la autoridad que sea competente y cuyo objetivo sea medir la variación en el nivel de precios de la economía chilena entre dos periodos de tiempo. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 2,89.

- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA / Gastos Financieros Netos mayor a 2,5, medido sobre cifras de los Estados Financieros del Emisor.

Para estos efectos, se entenderá como “Gastos Financieros Netos” la suma de los últimos 12 meses de la partida Costos Financieros más Activación Gastos Financieros menos la suma de los últimos 12 meses de la partida Ingresos Financieros, todas cuentas o partidas que se encuentran en las Notas a los Estados Financieros del Emisor, y como “EBITDA” la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 4,27

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad cumple con los covenants mencionados anteriormente.

Bono Serie L

Consta del contrato de emisión de línea de bonos celebrado entre Saesa y Banco de Chile, como Representante de los Tenedores de Bonos, por escritura pública de fecha 29 de septiembre de 2004, otorgada en la Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie, el cual fue modificado por escritura pública de fecha 5 de noviembre de 2004, escritura pública de fecha 22 de noviembre de 2004, escritura pública fecha 9 de octubre de 2008, escritura pública de fecha 27 de julio de 2012, escritura pública de fecha 3 de octubre de 2012, y escritura pública de fecha 26 de octubre de 2012.

Complementado por escritura pública de fecha 29 de noviembre de 2012, todas estas escrituras otorgadas en la Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie. La emisión de bonos bajo el Contrato de Emisión de Línea de Bonos Serie L fue inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el número 397.

Con fecha 20 de marzo de 2013, la filial Saesa efectuó la colocación del Bono Serie L en el mercado local, desmaterializado y al portador, por una suma total de 2.500.000 Unidades de Fomento, con las siguientes restricciones principales:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA no superior a 3,5 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad.

Para estos efectos, se entenderá como “Deuda Financiera Neta” la diferencia entre el Total de la Deuda Financiera, la cual corresponde a Otros Pasivos Financieros Corrientes, de la partida Pasivos Corrientes, más Otros Pasivos Financieros no Corrientes, de la partida Pasivos No Corrientes, menos el Total de Caja, el cual corresponde a la partida Efectivo y Equivalentes al Efectivo y los depósitos a plazo que posean una duración superior a 90 días considerados en la partida Otros Activos Financieros Corrientes menos los “Activos de Cobertura”, que corresponde a la suma de las partidas Instrumentos Derivados incluidos en la partida Otros Activos Financieros Corrientes y Otros Activos Financieros No Corrientes que se encuentran en las Notas de los Estados Financieros de la Sociedad; cuentas o partidas todas contenidas en los Estados Financieros de la Sociedad, y como “EBITDA” la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza.

Para los efectos del cálculo del indicador “EBITDA” descrito anteriormente, y sólo en los casos en que la Inflación Acumulada, según dicho término se define a continuación, sea mayor o igual a 5,0%, al EBITDA se le sumará un “Factor de Ajuste”, que corresponderá al resultado de la multiplicación del EBITDA por el 50% de la Inflación Acumulada. Se entenderá por “Inflación Acumulada” la variación que presente el Índice de Precios al Consumidor publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas entre el décimo tercer mes anterior y el primer mes anterior a la fecha de cierre de los Estados Financieros del Emisor. En el evento que el Instituto Nacional de Estadísticas agregara, sustituyera o eliminara el Índice de Precios al Consumidor, éste será reemplazado por el nuevo indicador definido por el Instituto Nacional de Estadísticas o por la autoridad que sea competente y cuyo objetivo sea medir la variación en el nivel de precios de la economía chilena entre dos periodos de tiempo. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 2,89.

- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA / Gastos Financieros Netos mayor a 2,5, medido sobre cifras de los Estados Financieros de la Sociedad.

Para estos efectos, se entenderá como “Gastos Financieros Netos” la suma de los últimos 12 meses de la partida Costos Financieros más Activación Gastos Financieros menos la suma de los últimos 12 meses de la partida Ingresos Financieros, todas cuentas o partidas que se encuentran en las Notas a los Estados Financieros de la Sociedad, y como “EBITDA” la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 4,27

Al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad cumple con los covenants mencionados anteriormente.

Bono Serie O

Consta del contrato de Emisión de Línea de Bonos celebrado entre Sociedad Austral de Electricidad S.A. y Banco de Chile, como Representante de los Tenedores de Bonos, que consta de Escritura Pública otorgada en la Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie con fecha 26 de octubre de 2012, modificada por Escrituras Públicas otorgadas en la Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie con fecha 30 de noviembre de 2012 y 12 de septiembre de 2014, y complementado por escritura pública de fecha 29 de septiembre de 2014, otorgada en la misma Notaría. La emisión de bonos bajo el Contrato de Emisión de Línea de Bonos Serie O fue inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el número 742.

Con fecha 27 de noviembre de 2014, la Sociedad colocó un total de 4.000 bonos de la serie O, por un monto total de UF 2.000.000, con las siguientes restricciones principales:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA ajustado consolidado no superior a 3,5 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad.

Para estos efectos, se entenderá como “Deuda Financiera Neta” la diferencia entre el Total de la Deuda Financiera, la cual corresponde a Otros Pasivos Financieros Corrientes, de la partida Pasivos Corrientes, más Otros Pasivos Financieros no Corrientes, de la partida Pasivos No Corrientes, menos el Total de Caja, el cual corresponde a la partida Efectivo y Equivalentes al Efectivo y los depósitos a plazo que posean una duración superior a 90 días considerados en la partida Otros Activos Financieros Corrientes, menos los “Activos de Cobertura”, que corresponde a la suma de las partidas “Derivados de Cobertura” de Otros Activos Financieros Corrientes y Otros Activos Financieros No Corrientes que se encuentran en las Notas de los Estados Financieros del Emisor; y como “EBITDA ajustado consolidado” la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza, todo lo anterior, multiplicado por la suma de uno más el 50% de la Inflación Acumulada. Se entenderá por “Inflación Acumulada” la variación que presente el Índice de Precios al Consumidor publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas entre el décimo tercer mes anterior y el primer mes anterior a la fecha de cierre de los Estados Financieros de la Sociedad. En el evento que el Instituto Nacional de Estadísticas agregara, sustituyera o eliminara el Índice de Precios al Consumidor, éste será reemplazado por el nuevo indicador definido por el Instituto Nacional de Estadísticas o por la autoridad que sea competente y cuyo objetivo sea medir la variación en el nivel de precios de la economía chilena entre dos periodos de tiempo. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 2,83.

- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA ajustado consolidado/ Gastos Financieros Netos mayor a 2,5, medido sobre cifras de los Estados Financieros de la Sociedad. Para estos efectos, se entenderá como “Gastos Financieros Netos” la suma de los últimos 12 meses del valor absoluto de la partida Costos Financieros más Activación Gastos Financieros de Costos Financieros menos la suma de los últimos 12 meses de la partida Ingresos Financieros, todas cuentas o partidas que se encuentran en las Notas a los Estados Financieros de la Sociedad, todo lo anterior, multiplicado por la suma de uno más el 50% de la “inflación acumulada”. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 4,19.

Contrato Línea de Capital de Trabajo

Durante junio 2021, la Sociedad y sus filiales en conjunto con empresas relacionadas del Grupo, celebraron la renovación del contrato de línea de capital de trabajo con el Banco Scotiabank. Del contrato vigente se impusieron las siguientes condiciones principales para Saesa.

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA ajustado consolidado no superior a 3,5 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 2,83.
- Venta de Activos Esenciales: No vender, ceder o transferir Activos Esenciales de modo tal que la capacidad directa o indirecta de distribución de la Sociedad disminuya de 1.000 GWh por año. Entre los 12 meses móviles de enero 2023 - diciembre 2023, la Sociedad junto a sus filiales, distribuyó 2.958 GWh. Con el fin de comparar la evolución del presente año se indica que la Sociedad distribuyó 2.887 GWh por los anteriores 12 meses móviles (enero 2022 - diciembre 2022). Adicionalmente, en 2023 la Sociedad no ha vendido, cedido y/o transferido activos esenciales, por lo que cumple con la presente restricción.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad cumple con los covenants estipulados en sus contratos financieros.

Filial Frontel

Los contratos de emisión de bonos suscritos por la Sociedad imponen a la Compañía diversas obligaciones adicionales a las de pago, incluyendo indicadores financieros de variada índole durante la vigencia de dichos contratos, usuales para este tipo de financiamiento.

La Sociedad debe informar trimestralmente el cumplimiento de estas obligaciones. Al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad está en cumplimiento con todos los indicadores financieros exigidos en dichos contratos.

Debido al proceso de reestructuración realizado por la empresa, para efectos del cálculo de los compromisos y restricciones de la Sociedad, la consolidación y cálculos se realizaron considerando a los activos transferidos como parte integrante de la empresa hasta el momento de su traspaso efectivo.

Por otro lado, a solicitud de la CMF, se realizó una apertura de la cuenta "Otros Gastos por Naturaleza", incluyendo una partida referida a "pérdidas por deterioro de valor (incluyendo reversiones de pérdidas por deterioro de valor o ganancias por deterioro de valor) determinados de acuerdo con la Sección 5.5 de la NIIF 9", la cual antes de esta modificación se encontraba contenido dentro de la misma. De acuerdo a lo anteriormente expuesto, este cambio no genera ningún efecto en la información de base de los estados financieros ni constituye modificación alguna en las políticas contables de la Sociedad y determinación/cálculo de los compromisos y restricciones, constituyendo sólo una apertura dentro del Estado de Resultados Integrales.

De este modo, esta partida fue incluida por la Sociedad para la determinación de covenants e índices financieros, no afectando los cálculos actuales de covenants y continuando consistentemente con los cálculos realizados en años anteriores, dando cumplimiento a los contratos de deuda firmados por la Sociedad.

A continuación, se describen las principales restricciones a que se ha obligado la Sociedad con motivo de la emisión de Bonos o la contratación de créditos:

Bono Serie G

Consta del contrato de Emisión de Línea de Bonos celebrado entre Empresa Eléctrica de la Frontera S.A. y Banco de Chile, como Representante de los Tenedores de Bonos, que consta de Escritura Pública otorgada en la Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie con fecha 11 de febrero de 2011, modificada por Escrituras Públicas otorgadas en la Notaría de Santiago de don José Musalem Saffie con fecha 8 de abril de 2011 y 13 de mayo de 2013, y complementado por escritura pública de fecha 15 de septiembre de 2014, otorgada en la misma Notaría. La emisión de bonos bajo el Contrato de Emisión de Línea de Bonos Serie G fue inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el número 663.

Con fecha 27 de noviembre de 2014, la Sociedad colocó un total de 2.000 bonos de la serie G, por un monto total de UF 1.000.000, con las siguientes restricciones principales:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA ajustado consolidado no superior a 3,5 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad.

Para estos efectos, se entenderá como "Deuda Financiera Neta" la diferencia entre el Total de la Deuda Financiera, la cual corresponde a Otros Pasivos Financieros Corrientes, de la partida Pasivos Corrientes, más Otros Pasivos Financieros no Corrientes, de la partida Pasivos No Corrientes, menos el Total de Caja, el cual corresponde a la partida Efectivo y Equivalentes al Efectivo y los depósitos a plazo que posean una duración superior a 90 días considerados en la partida Otros Activos Financieros Corrientes, menos los "Activos de Cobertura", que corresponde a la suma de las partidas "Derivados de Cobertura" de Otros Activos Financieros Corrientes y Otros Activos Financieros No Corrientes que se encuentran en las Notas de los Estados Financieros del Emisor; y como "EBITDA ajustado consolidado" la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza, todo lo anterior, multiplicado por la suma de uno más el 50% de la Inflación Acumulada. Se entenderá por "Inflación Acumulada" la variación que presente el Índice de Precios al Consumidor publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas entre el décimo tercer mes anterior y el primer mes anterior a la fecha de cierre de los Estados Financieros de la Sociedad. En el evento que el Instituto Nacional de Estadísticas agregara, sustituyera o eliminara el Índice de Precios al Consumidor, éste será reemplazado por el nuevo indicador

definido por el Instituto Nacional de Estadísticas o por la autoridad que sea competente y cuyo objetivo sea medir la variación en el nivel de precios de la economía chilena entre dos periodos de tiempo. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 1,02..

- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA ajustado consolidado/ Gastos Financieros Netos mayor a 2,5, medido sobre cifras de los Estados Financieros de la Sociedad. Para estos efectos, se entenderá como “Gastos Financieros Netos” la suma de los últimos 12 meses del valor absoluto de la partida Costos Financieros más Activación Gastos Financieros de Costos Financieros menos la suma de los últimos 12 meses de la partida Ingresos Financieros, todas cuentas o partidas que se encuentran en las Notas a los Estados Financieros de la Sociedad, todo lo anterior, multiplicado por la suma de uno más el 50% de la “inflación acumulada”. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 15,73..

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad cumple con los covenants mencionados anteriormente.

Contrato Línea de Capital de Trabajo

Durante junio 2021, la Sociedad en conjunto con empresas relacionadas del Grupo, celebraron la renovación del contrato de línea de capital de trabajo con el Banco Scotiabank. Del contrato vigente se impusieron las siguientes condiciones principales para Frontel:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA ajustado consolidado no superior a 3,5 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad. Al 31 de diciembre 2023 este indicador es de 1,02.
- Venta de Activos Esenciales: No vender, ceder o transferir Activos Esenciales de modo tal que la capacidad directa o indirecta de distribución de la Sociedad disminuya de 400 GWh por año. Entre los 12 meses móviles enero 2023 - diciembre 2023, la Sociedad distribuyó 1.203 GWh. Con el fin de comparar la evolución del presente año se indica que la Sociedad distribuyó 1.203 GWh por los anteriores 12 meses móviles (julio 2021–junio 2022). Adicionalmente, en 2023 la Sociedad no ha vendido, cedido y/o transferido activos esenciales, por lo que cumple con la presente restricción.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad cumple con los covenants estipulados en sus contratos financieros.

Filial STS

Los contratos de emisión de bonos suscritos por la Sociedad imponen a la Compañía diversas obligaciones adicionales a las de pago, incluyendo indicadores financieros de variada índole durante la vigencia de dichos contratos, usuales para este tipo de financiamiento.

La Sociedad debe informar trimestralmente el cumplimiento de estas obligaciones. Al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad está en cumplimiento con todos los indicadores financieros exigidos en dichos contratos.

Debido al proceso de restructuración realizado por la empresa, para efectos del cálculo de los compromisos y restricciones de la Sociedad, la consolidación y cálculos se realizaron considerando a los activos transferidos como parte integrante de la empresa hasta el momento de su traspaso efectivo.

Por otro lado, a solicitud de la CMF, se realizó una apertura de la cuenta “Otros Gastos por Naturaleza”, incluyendo una partida referida a “pérdidas por deterioro de valor (incluyendo reversiones de pérdidas por deterioro de valor o ganancias por deterioro de valor) determinados de acuerdo con la Sección 5.5 de la NIIF 9”, la cual antes de esta modificación se encontraba contenido dentro de la misma. De acuerdo a lo anteriormente expuesto, este cambio no genera ningún efecto en la información de base de los estados financieros ni constituye modificación alguna en las políticas contables de la Sociedad y determinación/cálculo de los compromisos y restricciones, constituyendo sólo una apertura dentro del Estado de Resultados Integrales.

De este modo, esta partida fue incluida por la Sociedad para la determinación de covenants e índices financieros, no afectando los cálculos actuales de covenants y continuando consistentemente con los cálculos realizados en años anteriores, dando cumplimiento a los contratos de deuda firmados por la Sociedad.

A continuación, se describen las principales restricciones a que se ha obligado la Sociedad con motivo de la emisión de Bonos o la contratación de créditos:

a) Colocación de Bonos y covenants

A continuación, se describen las principales restricciones a que se ha obligado la Sociedad con motivo de la emisión de Bonos o la contratación de créditos:

Bono Serie A

Consta del Contrato de Emisión de Línea de Bonos celebrado entre Sistema de Transmisión del Sur S.A. y Banco de Chile, como representante de los tenedores de bonos, que consta de escritura pública de fecha 10 de septiembre de 2018, otorgada en Notaría Cifuentes de don Roberto Antonio Cifuentes Allel. La emisión de bonos bajo el Contrato de Emisión de Línea de Bonos Serie A fue inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el número 923 con fecha 12 de diciembre de 2018.

Con fecha 10 de enero de 2019, la Sociedad colocó los bonos Serie A, por un monto total de UF 4.000.000, con las siguientes restricciones principales:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA ajustado consolidado no superior a 6,75 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad.

Para estos efectos, se entenderá como “Deuda Financiera Neta” la diferencia entre el Total de la Deuda Financiera, la cual corresponde a Otros Pasivos Financieros Corrientes, de la partida Pasivos Corrientes, más Otros Pasivos Financieros no Corrientes, de la partida Pasivos No Corrientes, menos el Total de Caja, el cual corresponde a la partida Efectivo y Equivalentes al Efectivo y los depósitos a plazo que posean una duración superior a 90 días considerados en la partida Otros Activos Financieros Corrientes menos los activos de cobertura que corresponden a la suma de las partidas Derivados de Cobertura de Otros Activos Financieros Corrientes y Otros Activos Financieros no Corrientes que se encuentran en las notas de los Estados Financieros; y como “EBITDA ajustado consolidado” la suma de los últimos 12 meses de las partidas Ingresos de Actividades Ordinarias más Otros Ingresos por Naturaleza menos el valor absoluto de Materias Primas y Consumibles Utilizados menos el valor absoluto de Gastos por Beneficios a los Empleados menos el valor absoluto de Otros Gastos por Naturaleza, todo lo anterior, multiplicado por la suma de uno más el 50% de la Inflación Acumulada. Se entenderá por “Inflación Acumulada” la variación que presente el Índice de Precios al Consumidor publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas entre el décimo tercer mes anterior y el primer mes anterior a la fecha de cierre de los Estados Financieros de la Sociedad. En el evento que el Instituto Nacional de Estadísticas agregara, sustituyera o eliminara el Índice de Precios al Consumidor, éste será reemplazado por el nuevo indicador definido por el Instituto Nacional de Estadísticas o por la autoridad que sea competente y cuyo objetivo sea medir la variación en el nivel de precios de la economía chilena entre dos periodos de tiempo. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 2,19.

- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA ajustado consolidado/ Gastos Financieros Netos mayor a 2,0, medido sobre cifras de los Estados Financieros de la Sociedad. Para estos efectos, se entenderá como “Gastos Financieros Netos” la suma de los últimos 12 meses del valor absoluto de la partida Costos Financieros más Activación Gastos Financieros de Costos Financieros menos la suma de los últimos 12 meses de la partida Ingresos Financieros, todas cuentas o partidas que se encuentran en las Notas a los Estados Financieros de la Sociedad. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 7,22.
- Venta de activos esenciales: No vender, ceder o transferir Activos Esenciales de modo tal que la capacidad instalada de transmisión conjunta del Emisor y sus Filiales sea inferior a 1.100 MVA. Al 31 de diciembre de 2023, la capacidad instalada de transmisión fue de 2.894 MVA, por lo que cumple con la presente restricción.

Al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad cumple con los covenants estipulados en sus contratos financieros.

Contrato Línea de Capital de Trabajo

Durante junio 2021, la Sociedad en conjunto con empresas relacionadas del Grupo, celebraron la renovación del contrato de línea de capital de trabajo con el Banco Scotiabank. Del contrato vigente se impusieron las siguientes condiciones principales para STS:

- Mantener al final de cada trimestre una relación Deuda Financiera Neta/ EBITDA ajustado no superior a 6,75 el que se medirá sobre los Estados Financieros de la Sociedad. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 2,19.
- Mantener al final de cada trimestre una relación EBITDA ajustado/ Gastos Financieros Netos mayor a 2,0, medido sobre cifras de los Estados Financieros de la Sociedad. Al 31 de diciembre de 2023 este indicador es de 7,22.
- Venta de activos esenciales: No vender, ceder o transferir Activos Esenciales de modo tal que la capacidad instalada de transmisión conjunta del Emisor y sus Filiales sea inferior a 1.100 MVA. Al 31 de diciembre de 2023, la capacidad instalada de transmisión fue de 2.894 MVA, por lo que cumple con la presente restricción.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad cumple con los covenants estipulados en sus contratos financieros.

Filial STA

Con fecha 21 de enero de 2022 la compañía emitió bonos en mercados internacionales en moneda USD bajo el formato 144A /REG-S por un monto total de USD 390.000.000 con tipo de amortización bullet y plazo a 10 años. Dicha colocación fue bajo formato corporativo sin garantías ni covenants de ninguna naturaleza (unsecured notes).

STA en la actualidad, junto a empresas relacionadas del Grupo, cuenta con un contrato firmado de línea de Capital de Trabajo por un monto total de UF 1.000.000, disponible a todo evento, y de libre disposición hasta junio del año 2024, con spread máximos acordados.

36. Información Financiera Resumida de Filiales que Componen el Grupo

La información financiera resumida de filiales que compone el Grupo al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022, es la siguiente:

RUT	Razón Social	País de origen	Naturaleza de la relación	Moneda	31/12/2023						
					Activos corrientes	Activos no corrientes	Pasivos corrientes	Pasivos no corrientes	Ingresos ordinarios	Ganancia (pérdida) neta	Resultado Integral
					M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	Filial	CLP	57.847.903	549.018.578	74.219.858	299.766.779	66.744.645	17.981.066	18.025.162
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	Chile	Filial	CLP	50.646.284	129.378.241	23.241.222	62.434.628	59.751.905	11.638.179	11.658.770
96.531.500-4	Compañía Eléctrica Osorno S.A.	Chile	Filial	CLP	10.866.308	53.069.662	14.416.088	25.023.243	43.275.210	9.221.472	9.180.252
99.528.750-1	Sociedad Generadora Austral S.A.	Chile	Filial	USD	17.339.122	10.623.939	18.382.759	2.942.264	81.811.112	(1.421.864)	(1.065.836)
77.729.726-0	STA II S.A.	Chile	Filial	USD	21.110.402	57.483.105	20.970.138	20.992.943	81.859.995	(1.452.988)	8.442.928
77.708.654-5	Sagesa Generación S.A.	Chile	Filial	USD	6.570.760	46.857.876	5.455.219	18.556.014	3.244.471	(27.638)	585.433
76.410.374-2	Sistema de Transmisión del Norte S.A.	Chile	Filial	USD	13.396.477	53.505.918	8.379.448	20.795.554	33.052.331	5.258.031	6.354.939
76.440.111-5	Sistema de Transmisión del Centro S.A.	Chile	Filial	USD	2.100.442	74.470.982	1.336.493	42.427.398	8.729.901	759.338	2.360.094
76.519.747-3	Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	Chile	Filial	USD	10.680.771	160.712.307	13.858.072	124.243.687	9.962.029	4.479.396	5.727.047
76.186.388-6	Sagesa S.A.	Chile	Filial	USD	8.098.224	54.131.896	4.019.978	41.105.593	14.876.674	3.155.786	3.891.664
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	Filial	CLP	230.289.326	741.319.595	164.008.484	533.770.477	447.723.549	2.719.796	2.721.865
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Filial	CLP	91.243.326	441.142.196	136.592.099	204.768.210	254.123.694	36.801.180	36.878.531
77.122.643-4	Sociedad de Transmisión Austral S.A.	Chile	Filial	USD	90.502.821	926.752.432	102.522.210	606.352.249	127.801.387	27.302.431	21.958.950
77.227.557-9	Saesa Gestión y Logística SpA	Chile	Filial	CLP	352.825	6.953	100.583	156.152	1.204.450	82.584	83.146
77.227.565-K	Saesa Innova Soluciones SpA	Chile	Filial	CLP	19.379.109	11.096.267	7.295.329	21.930.763	2.280.591	1.846.442	1.845.246
76.429.813-6	Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	Chile	Filial	USD	1.136.468	45.473.759	1.614.725	36.821.745	5.373.536	2.181.831	2.523.594
76.389.448-7	Toichén Transmisión SpA	Chile	Filial	USD	777.427	30.291.258	559.817	26.892.726	3.059.703	1.240.689	1.250.994

RUT	Razón Social	País de origen	Naturaleza de la relación	Moneda	31/12/2022						
					Activos corrientes	Activos no corrientes	Pasivos corrientes	Pasivos no corrientes	Ingresos ordinarios	Ganancia (pérdida) neta	Resultado integral
					M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	Filial	CLP	41.303.918	515.443.091	44.544.331	259.200.783	66.482.905	20.790.149	20.568.163
88.272.600-2	Empresa Eléctrica de Aisén S.A.	Chile	Filial	CLP	32.810.256	108.254.216	17.314.552	37.568.561	42.806.709	(4.057.284)	(4.080.698)
96.531.500-4	Compañía Eléctrica Osorno S.A.	Chile	Filial	CLP	11.319.340	35.310.286	11.368.667	15.562.386	26.614.660	4.039.359	4.031.699
99.528.750-1	Sociedad Generadora Austral S.A.	Chile	Filial	USD	39.407.288	619.804	31.634.446	727.594	78.001.815	2.405.257	2.123.941
76.410.374-2	Sistema de Transmisión del Norte S.A.	Chile	Filial	USD	13.135.123	57.471.059	6.341.533	32.289.956	23.081.648	4.519.595	4.075.230
76.440.111-5	Sistema de Transmisión del Centro S.A.	Chile	Filial	USD	407.911	72.846.299	1.025.682	41.322.136	4.330.457	896.447	1.288.078
76.519.747-3	Sociedad Austral de Transmisión Troncal S.A.	Chile	Filial	USD	14.486.043	131.357.123	16.243.396	100.619.487	9.681.017	7.156.818	6.794.146
76.186.388-6	Sagesa S.A.	Chile	Filial	USD	13.929.723	54.656.240	3.531.008	50.945.434	31.087.487	6.632.119	7.158.123
77.708.654-5	Sagesa Generación S.A.	Chile	Filial	USD	1.308.370	43.005.934	2.182.941	13.299.393	-	-	5.739.745
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	Filial	CLP	229.730.635	627.478.291	145.034.168	440.249.036	353.125.197	(5.940.613)	(6.106.950)
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Filial	CLP	75.682.159	352.669.166	74.537.479	188.626.810	193.404.278	13.500.830	13.383.886
77.122.643-4	Sociedad de Transmisión Austral S.A.	Chile	Filial	USD	171.321.031	857.320.474	101.705.137	570.758.911	111.767.155	35.566.859	29.041.900
77.227.557-9	Saesa Gestión y Logística SpA	Chile	Filial	CLP	655.603	9.248	134.281	498.999	1.437.847	48.896	48.896
77.227.565-K	Saesa Innova Soluciones SpA	Chile	Filial	CLP	17.159.011	10.708.060	10.100.048	17.827.493	5.650.531	(152.518)	(152.518)
76.429.813-6	Línea de Transmisión Cabo Leones S.A.	Chile	Filial	USD	1.683.606	45.010.176	1.433.997	39.552.217	5.319.965	2.230.360	2.228.893
76.389.448-7	Toichén Transmisión SpA	Chile	Filial	USD	689.488	29.687.127	330.449	27.561.626	2.871.163	734.798	810.697

37. Información Adicional sobre Deuda Financiera

A continuación, se muestran las estimaciones de flujos no descontados por tipo de deudas financieras:

a) Préstamos Bancarios

Resumen de Préstamos por moneda y vencimientos:

Entidad deudora			Entidad acreedora		Tipo de moneda	Tasa de interés efectiva	Tasa de interés nominal	31/12/2023								
RUT	Razón social	País de origen	Acreedor	País de origen				Corrientes			No corrientes					
								Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Banco ITAU	Chile	CLP	0,13%	0,13%	76.250	10.075.833	10.152.083	-	-	-	-	-	-
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Banco Chile	Chile	CLP	0,13%	0,13%	-	20.304.167	20.304.167	-	-	-	-	-	-
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Banco Chile	Chile	CLP	0,13%	0,13%	-	10.075.833	10.075.833	-	-	-	-	-	-
76.022.072-8	Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Chile	BCI	Chile	CLP	0,10%	0,10%	25.599.250	-	25.599.250	-	-	-	-	-	-
Totales								25.675.500	40.455.833	66.131.333	-	-	-	-	-	-

Entidad deudora			Entidad acreedora		Tipo de moneda	Tasa de interés efectiva	Tasa de interés nominal	31/12/2022								
RUT	Razón social	País de origen	Acreedor	País de origen				Corrientes			No corrientes					
								Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Banco ITAU	Chile	CLP	0,13%	0,13%	-	152.083	152.083	10.075.833	-	-	-	-	-
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Banco Chile	Chile	CLP	0,13%	0,13%	151.667	151.667	303.333	20.304.167	-	-	-	-	20.304.167
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Banco Chile	Chile	CLP	0,13%	0,13%	75.833	75.833	151.667	10.152.083	-	-	-	-	10.152.083
76.022.072-8	Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Chile	BCI	Chile	CLP	0,10%	0,10%	-	256.425	256.425	256.425	22.128.564	-	-	-	22.384.989
Totales								227.500	636.008	863.508	40.788.508	22.128.564	-	-	-	62.917.072

b) Bonos

Resumen de Bonos por moneda y vencimientos:

Entidad deudora			Entidad acreedora		Contrato de Bonos / N° de Registro	Tipo de moneda	Tasa de interés efectiva	Tasa de interés nominal	31/12/2023									
RUT	Razón social	País de origen	Acreedor	País de origen					Corrientes			No corrientes						
									Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes	
						M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$			
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie J / N° 665	UF	3,87%	3,60%	2.209.275	2.179.438	4.388.713	4.269.368	4.149.987	4.030.679	3.911.334	14.452.001	30.813.370	
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie L / N° 397	UF	3,94%	3,75%	-	11.390.107	11.390.107	11.079.454	10.768.798	10.458.144	10.147.488	46.077.621	88.521.505	
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie O / N° 742	UF	3,26%	3,20%	1.167.989	11.390.107	12.558.096	2.335.977	2.335.977	2.335.977	2.335.977	88.178.578	97.522.486	
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie G / N° 663	UF	3,24%	3,20%	583.994	583.994	1.167.989	4.485.936	4.379.755	4.273.573	4.167.392	26.198.634	43.505.291	
76.022.072-8	Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Chile	Banco Bice	Chile	Emisión de Línea Serie H / N° 762	UF	3,88%	3,90%	-	4.304.355	4.304.355	4.304.355	4.304.355	4.304.355	4.304.355	131.889.856	149.107.276	
76.022.072-8	Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie E / N° 646	UF	4,05%	4,00%	-	5.886.298	5.886.298	5.886.298	5.886.298	5.886.298	5.886.298	158.930.035	182.475.326	
76.022.072-8	Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie J / N° 945	UF	1,75%	1,75%	-	3.494.989	3.494.989	3.494.989	3.494.989	3.494.989	3.494.989	239.866.627	253.846.584	
77.683.400-9	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie A / N° 923	UF	2,74%	2,80%	-	3.068.895	3.068.895	3.068.895	3.068.895	3.068.895	3.068.895	157.168.745	169.444.324	
77.122.643-4	Sociedad de Transmisión Austral S.A.	EEUU	UMB BANK NATIONAL ASSOCIATION	EEUU	BONO STA	USD	4,26%	4,26%	6.841.536	6.841.536	13.683.072	13.683.072	13.683.072	13.683.072	13.683.072	389.967.552	444.699.840	
Totales									10.802.794	49.139.720	59.942.514	52.608.345	52.072.125	51.535.983	50.999.800	1.252.729.648	1.459.945.902	

Entidad deudora			Entidad acreedora		Contrato de Bonos / N° de Registro	Tipo de moneda	Tasa de interés efectiva	Tasa de interés nominal	31/12/2022									
RUT	Razón social	País de origen	Acreedor	País de origen					Corrientes			No corrientes						
									Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corrientes	Más de 1 año hasta 2 años	Más de 2 años hasta 3 años	Más de 3 años hasta 4 años	Más de 4 años hasta 5 años	Más de 5 años	Total No corrientes	
						M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$			
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie J / N° 665	UF	3,87%	3,60%	2.165.419	2.136.946	4.302.365	4.188.472	4.074.579	3.960.686	3.846.793	17.525.574	33.596.104	
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie L / N° 397	UF	3,94%	3,75%	-	11.166.957	11.166.957	10.870.475	10.573.993	10.277.511	9.981.029	53.660.046	95.363.054	
76.073.162-5	Sociedad Austral de Electricidad S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie O / N° 742	UF	3,26%	3,20%	1.114.704	11.166.957	12.281.661	2.229.408	2.229.408	2.229.408	2.229.408	86.385.167	95.302.799	
76.073.164-1	Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie G / N° 663	UF	3,24%	3,20%	557.352	557.352	1.114.704	1.114.704	4.281.281	4.179.944	4.078.607	28.980.689	42.635.225	
76.022.072-8	Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Chile	Banco Bice	Chile	Emisión de Línea Serie H / N° 762	UF	3,88%	3,90%	-	4.107.985	4.107.985	4.107.985	4.107.985	4.107.985	4.107.985	129.980.847	146.412.787	
76.022.072-8	Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie E / N° 646	UF	4,05%	4,00%	-	5.617.757	5.617.757	5.617.757	5.617.757	5.617.757	5.617.757	157.297.190	179.768.218	
76.022.072-8	Inversiones Eléctricas del Sur S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie J / N° 945	UF	1,75%	1,90%	-	3.335.543	3.335.543	3.335.543	3.335.543	3.335.543	3.335.543	232.259.133	245.601.305	
77.312.201-6	Sistema de Transmisión del Sur S.A.	Chile	Banco de Chile	Chile	Emisión de Línea Serie A / N° 923	UF	2,80%	2,80%	35.289.203	2.928.888	38.218.091	2.928.888	2.928.888	2.928.888	2.928.888	152.927.383	164.642.935	
77.122.643-4	Sociedad de Transmisión Austral S.A.	Chile	UMB BANK NATIONAL ASSOCIATION	EE.UU.	BONO STA	USD	4,26%	4,26%	6.675.708	6.675.708	13.351.416	13.351.416	13.351.416	13.351.416	13.351.416	399.866.772	447.272.436	
Totales									45.802.386	47.694.093	93.496.479	47.744.648	50.500.800	49.989.118	49.477.426	1.252.882.801	1.450.594.863	

38. Moneda Extranjera

ACTIVOS CORRIENTES	Moneda de origen	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	CLP	53.806.720	36.833.065
Efectivo y equivalentes al efectivo	USD	3.363.921	57.478.141
Otros activos no financieros corrientes	CLP	4.472.431	3.601.535
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes	CLP	243.735.266	245.076.925
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar corrientes	UF	915.558	714.126
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	CLP	3.762.418	2.414
Inventarios corrientes	CLP	62.279.011	57.725.093
Inventarios corrientes	USD	3.169.905	2.208.758
Activos por impuestos corrientes, corriente	CLP	47.709.803	20.208.608
Activos por impuestos corrientes, corriente	USD	10.294.269	11.332.068
ACTIVOS CORRIENTES TOTALES		433.509.302	435.180.733
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	CLP	415.765.649	363.447.640
	USD	16.828.095	71.018.967
	UF	915.558	714.126
		433.509.302	435.180.733

ACTIVOS NO CORRIENTES	Moneda de origen	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Otros activos financieros no corrientes	CLP	4.242.426	4.493.660
Otros activos no financieros no corrientes	CLP	128.428	215.030
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes	CLP	196.064.398	94.048.409
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar no corrientes	UF	2.271.380	1.695.234
Activos intangibles distintos de la plusvalía	CLP	103.735.938	91.278.586
Plusvalía	CLP	231.445.466	231.445.466
Plusvalía	USD	1.179.663	1.151.070
Propiedades, planta y equipo	CLP	1.201.162.667	1.083.158.331
Propiedades, planta y equipo	USD	362.968.842	334.209.632
Activos por derecho de uso	CLP	2.231.093	3.092.116
Activos por impuestos diferidos	CLP	33.260.094	24.461.326
Activos por impuestos diferidos	USD	27.306.102	29.370.989
ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES		2.165.996.497	1.898.619.849

TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES	CLP	1.772.270.510	1.532.192.924
	USD	391.454.607	364.731.691
	UF	2.271.380	1.695.234

		2.165.996.497	1.898.619.849
--	--	----------------------	----------------------

TOTAL ACTIVOS	CLP	2.188.036.159	1.895.640.564
	USD	408.282.702	435.750.658
	UF	3.186.938	2.409.360

		2.599.505.799	2.333.800.582
--	--	----------------------	----------------------

PASIVOS CORRIENTES	Moneda de origen	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Otros pasivos financieros corrientes	CLP	123.275.475	211.250
Otros pasivos financieros corrientes	USD	5.787.695	5.647.411
Otros pasivos financieros corrientes	UF	20.708.515	11.880.096
Pasivos por arrendamientos corrientes	CLP	58.490	42.105
Pasivos por arrendamientos corrientes	USD	357.829	264.892
Pasivos por arrendamientos corrientes	UF	975.074	1.139.280
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	CLP	238.800.009	193.577.825
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	CLP	14.476.131	3.339.230
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	UF	415.402	6.004
Otras provisiones corrientes	CLP	7.941.576	6.854.492
Pasivos por impuestos corrientes, corriente	CLP	14.394.795	15.956.728
Pasivos por impuestos corrientes, corriente	USD	825.670	2.154.097
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	CLP	18.690.494	15.012.998
Otros pasivos no financieros corrientes	CLP	41.733.956	52.705.391
Otros pasivos no financieros corrientes	USD	176.466	-
PASIVOS CORRIENTES TOTALES		488.617.577	308.791.799
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	CLP	459.370.926	287.700.019
	USD	7.147.660	8.066.400
	UF	22.098.991	13.025.380
		488.617.577	308.791.799

PASIVOS NO CORRIENTES	Moneda de origen	31/12/2023	31/12/2022
		M\$	M\$
Otros pasivos financieros no corrientes	CLP	-	487.582.141
Otros pasivos financieros no corrientes	USD	337.671.881	329.038.154
Otros pasivos financieros no corrientes	UF	768.452.964	327.169.456
Pasivos por arrendamientos no corrientes	CLP	68.508	14.376
Pasivos por arrendamientos no corrientes	USD	1.117.083	1.128.598
Pasivos por arrendamientos no corrientes	UF	621.691	1.307.058
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar no corrientes	CLP	108.655.395	38.591.088
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	CLP	-	157.297.736
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	UF	97.541.739	-
Pasivo por impuestos diferidos	CLP	56.736.123	48.098.196
Pasivo por impuestos diferidos	USD	47.976.899	39.696.602
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	CLP	20.195.037	18.204.096
Otros pasivos no financieros no corrientes	CLP	10.682.300	11.052.884
Otros pasivos no financieros no corrientes	USD	294.059	298.955
PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES		1.450.013.679	1.459.479.340
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	CLP	196.337.363	760.840.517
	USD	387.059.922	370.162.309
	UF	866.616.394	328.476.514
		1.450.013.679	1.459.479.340

TOTAL PASIVOS	CLP	655.708.289	1.048.540.536
	USD	394.207.582	378.228.709
	UF	888.715.385	341.501.894
		1.938.631.256	1.768.271.139

39. Sanciones

Durante el periodo terminado al 31 de diciembre de 2023, no se han aplicado sanciones a la Sociedad y sus filiales, por parte de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

40. Hechos Posteriores

El 9 de febrero de 2024, la Comisión Nacional de Energía (CNE) aprobó el Informe Técnico Definitivo de fórmulas tarifarias para las concesionarias de servicio público de distribución de energía eléctrica correspondiente al cuatrienio noviembre 2020-noviembre 2024 (ITDT) mediante la Resolución Exenta CNE N° 46. Este informe incorporó algunas de las observaciones presentadas por Grupo SAESA y el resto de la industria.

Grupo Saesa está calculando los impactos de los cambios incorporados por la CNE en el ITDT, en comparación con la versión preliminar del informe. En principio, no se prevén impactos significativos respecto de los montos provisionados al momento de confeccionar los estados financieros al 31 de diciembre de 2023.

En el período comprendido entre el 1 de enero de 2024 y la fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados, no han ocurrido otros hechos significativos que afecten a los mismos.

ANÁLISIS RAZONADO
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS – INVERSIONES ELÉCTRICAS DEL SUR S.A.
AL 31 DE DICIEMBRE 2023

(Cifras expresadas en millones de Pesos Chilenos)

I. RESUMEN DEL PERIODO

- El EBITDA de la compañía al cierre del año 2023 alcanzó los MM\$209.507, mostrando un crecimiento de 28,3% con respecto a lo mostrado al cierre de 2022, explicado principalmente por el mejor desempeño de los negocios de distribución y transmisión. Lo anterior, se vio parcialmente compensado por mayores gastos producto de las emergencias climáticas y la reactivación comercial, además del aumento de dotación en STS para prestar servicios a STM.
- En el mes de marzo, se registró un impacto extraordinario de MM\$6.935 en el negocio de transmisión, debido a la opción contractual ejercida por Hidroñuble, por el aplazamiento de la puesta en marcha de su central hidráulica que generó una compensación en favor de la compañía.
- El 6 de junio del 2023 el Coordinador Eléctrico Nacional llevó a efecto la aplicación del decreto DS7T-22 relativo a la remuneración del cargo único, el cual incluyó el proceso de reasignación de ingresos, considerando la actualización del VATT de las instalaciones de transmisión desde enero de 2020 a la fecha. En línea con lo anterior, la Compañía recibió un flujo positivo que alcanzó los MM\$39.312.
- Con fecha 21 de noviembre 2023 la Comisión Nacional de Energía publicó el Informe Técnico Preliminar de Tarifas para concesionarias de servicio público de distribución, cuatrienio 2020-2024. A partir de esta información, durante el mes de diciembre 2023 se realizó el ajuste de las estimaciones previas, implicando reflejar en ese mes un mayor ingreso por MM\$12.715 a nivel de Eléctricas que se adicionan a los MM\$6.001 que ya se encontraban provisionados en los meses anteriores por este concepto.
- El número de clientes del segmento de distribución se incrementó en 3,8%, alcanzando 1.019.661 clientes al 31 de diciembre de 2023. El mayor crecimiento se produjo en el sector residencial con 34.463 clientes adicionales respecto de diciembre 2022.
- Las ventas físicas en el segmento de distribución alcanzaron los 4.360 GWh al 31 de diciembre de 2023, superior en 1,7% en comparación a diciembre 2022, lo que equivale a una variación negativa de 71.494 MWh.

Resumen Financiero:

La deuda financiera bruta de la compañía aumentó en MM\$ 94.368 con respecto a diciembre 2022, totalizando MM\$ 1.255.897. Esta variación se explica principalmente por los siguientes movimientos:

- Amortización de Bonos Saesa serie J y L, por UF 90.909 y UF 227.273 respectivamente.
- Contratación de créditos bancarios a nombre de Eléctricas del Sur, por un monto total de MM\$60.000.

La liquidez disponible de Eléctricas del Sur se descompone de los siguientes factores:

- Caja y equivalentes al efectivo: MM\$ 57.171
- Líneas de Crédito comprometidas disponibles: UF 1.000.000

II. INFORMACIÓN GENERAL

Eléctricas del Sur S.A., a través de sus filiales Saesa, Frontel, Edelayesen y Luz Osorno, distribuye energía eléctrica en la zona sur del país, para sus clientes regulados y libres, en el área comprendida entre las provincias de Concepción (Región del Bío Bío) y Villa O'Higgins (Región de Aysén).

A través de su filial STS, participa en los negocios de transmisión Zonal, Nacional y Dedicada, que permiten principalmente transportar energía desde las generadoras con contrato de suministro a empresas distribuidoras de las regiones del Bío-Bío, Araucanía, Los Ríos y Los Lagos. Adicionalmente, pero en menor medida, presta servicios en todas las especialidades relacionadas con los sistemas eléctricos de transporte y transformación, tales como asesorías de diseño, construcción, mantenimiento y operación de sistemas.

También, desarrolla el negocio de generación con sus filiales Sagesa Generación S.A (en adelante "Sagesa Gx") y SGA. La primera opera desde la Región del Bío-Bío a la Región de Los Lagos, con una central gas-diésel de 45 MW y grupos generadores diésel con una potencia instalada de 110 MW, aproximadamente. Parte importante de la energía generada por esta empresa se comercializa en el mercado spot del SIC, manejado por el Coordinador Eléctrico Nacional (en adelante, Coordinador), a través de SGA, y sus ingresos corresponden a la venta de energía y potencia que se realiza en dicho mercado. La otra parte se vende a empresas relacionadas (Saesa, Frontel) para el suministro de sistemas medianos y aislados. Estos negocios son comparativamente de importancia menor respecto de los mencionados en los párrafos anteriores. La filial SGA también comercializa energía a través de contratos de suministro con generadoras con lo que abastece a sus clientes.

La filial Edelayesen, además de distribuir energía, la genera y transmite (verticalmente integrada en su calidad de sistema no conectado al Sistema Eléctrico Nacional, SEN) para sus clientes regulados en la zona (Región de Aysén).

En los últimos tres años, la Sociedad también ha participado en licitaciones para la construcción, operación y mantenimiento de instalaciones de Transmisión Dedicada y Nacional. Esto a través de sus filiales STN, STC, Cabo Leones (Transmisión Dedicada), Tolchén (Transmisión Dedicada) y SATT (Transmisión Nacional y Dedicada).

En la línea de distribución existe una alta atomización de los clientes y representa aproximadamente más del 72% de los ingresos brutos, según se muestra en la Nota N°23 de los Estados Financieros (el número de clientes y las ventas de energía de esta línea se detallan a continuación):

Cantidad de clientes:

Tipo Cliente	dic-23	dic-22	Diferencia	Variación
Residencial	926.022	891.559	34.463	3,9%
Comercial	51.050	50.068	982	2,0%
Industrial	4.699	4.637	62	1,3%
Otros	37.890	35.816	2.074	5,8%
Total	1.019.661	982.080	37.581	3,8%

Ventas de Energía facturadas (12 meses, MWh):

Tipo Cliente	dic-23	dic-22	Diferencia	Variación %
Residencial	1.616.703	1.531.234	85.469	5,6%
Comercial	1.238.467	1.228.299	10.168	0,8%
Industrial	973.725	954.595	19.131	2,0%
Otros	531.376	574.649	(43.273)	(7,5%)
Total	4.360.271	4.288.777	71.494	1,7%

III. ANÁLISIS DEL ESTADO DE GANANCIA (PÉRDIDA)

Hasta el 31 de diciembre de 2023, la compañía logró un resultado de MM\$49.199, evidenciando un incremento de MM\$47.364 en comparación con el ejercicio financiero anterior.

A continuación, se proporciona una visión más detallada mediante la presentación de información comparativa de varios elementos del Estado de Ganancias (Pérdidas), expresados en términos acumulados hasta el 31 de diciembre de 2023 y 2022.

Estado de Ganancia (Pérdida)	dic-23 MM\$	dic-22 MM\$	Diferencia MM\$	Variación %
Ingresos de explotación	935.646	782.927	152.719	19,5%
Materias primas y consumibles utilizados	(524.268)	(440.428)	(83.840)	19,0%
Margen de contribución	411.378	342.499	68.879	20,1%
Gasto por beneficio a los empleados	(84.739)	(69.559)	(15.180)	21,8%
Otros gastos por naturaleza	(114.262)	(105.286)	(8.976)	8,5%
Ganancias (Pérdidas) por deterioro determinado de acuerdo con NIIF 9 sobre activos financieros	(2.870)	(4.307)	1.437	(33,4%)
Resultado bruto de explotación (EBITDA)	209.507	163.346	46.161	28,3%
Gasto por depreciación y amortización	(52.516)	(49.104)	(3.412)	6,9%
Resultado de explotación	156.991	114.241	42.750	37,4%
Resultado financiero	(84.527)	(126.764)	42.237	(33,3%)
Otras ganancias (pérdidas)	84	2.399	(2.315)	(96,5%)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	72.548	(10.123)	82.671	(816,7%)
Gasto por impuestos a las ganancias	(23.349)	11.958	(35.307)	(295,3%)
Ganancia procedente de operaciones continuadas	49.199	1.835	47.364	2581,1%
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas	-	0	0	0%
Ganancia (pérdida)	49.199	1.835	47.364	2581%
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	48.146	1.989	46.157	2321%
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	1.053	(154)	1.207	(783%)

EBITDA

Durante el periodo actual, el EBITDA experimentó un incremento de MM\$46.161 en comparación con el mismo periodo del año anterior. Este crecimiento es el resultado de una mejora en el margen de contribución, que aumentó en un 20,1%, equivalente a MM\$68.879. Sin embargo, es importante señalar que este aumento se vio compensado parcialmente por mayores gastos que totalizaron MM\$24.156.

Margen de contribución:

- Durante el periodo analizado, el Margen de Contribución experimentó un aumento, este análisis desglosa los principales impulsores de este incremento:
 - a) El margen de Distribución totalizó MM\$211.121, lo que equivale a un aumento de MM\$35.608 sobre el año anterior, principalmente por reconocimiento de la fijación tarifaria del periodo 2020 a 2023 por MM\$18.716, mayores ventas de energía por MM\$7.109 y mayor indexación de las tarifas por MM\$15.032. Lo anterior, parcialmente compensado por mayores pérdidas de energía por (MM\$4.309) y menores ingresos por otros servicios asociados al negocio de distribución (MM\$6.431)
 - b) El Margen de Transmisión alcanzó los MM\$104.016, mayor en MM\$5.692 con respecto al mismo periodo del año anterior, principalmente debido a un aumento de indexación por MM\$2.064 y a la puesta en marcha de nuevos activos de transmisión por MM\$4.459 y el registro del impacto extraordinario por MM\$6.935 debido a la opción contractual, pagadero en cuotas anuales durante 5 años, ejercida por Hidroñuble, por el aplazamiento de la puesta en marcha de su central hidroeléctrica y que fue contabilizada como impacto positivo en el EBITDA, registrando el valor presente de las cuotas. Lo anterior, compensado parcialmente por un efecto negativo extraordinario por el recálculo de reliquidación de ingresos tarifarios de MM\$535 y recálculo al alza de peajes por aplicación del nuevo decreto durante el año 2022 por MM\$7.154.
 - c) El margen de Generación alcanzó los MM\$24.651, mayor al mismo periodo del año anterior por MM\$13.735, principalmente debido a una estabilización de los precios del petróleo y un uso más eficiente de la matriz de combustible por parte de la filial Edelaysen, acompañado de mejores rendimientos de los sistemas medianos a nivel compañía.
 - d) El margen de Comercialización registró un valor negativo de MM\$1.223, inferior en MM\$3.219 con respecto al año anterior, principalmente por el reconocimiento de la pérdida del contrato de SGA con Likana.
 - e) El margen de Otros Ingresos alcanzó los MM\$72.813, presentando un aumento de MM\$15.710, principalmente asociado a servicios que comenzaron a prestarse durante este año por parte de la filial STS a Sociedad Transmisora Metropolitana II S.A por MM\$5.278 y mayores ingresos por servicios a la minería por MM\$9.795.

Gastos por beneficio a los empleados:

- En el ejercicio fiscal, se evidencia un incremento en los Gastos por Beneficio a los Empleados por MM\$15.180. Este aumento se atribuye principalmente a los incrementos de dotación y sobretiempos, siendo estos últimos derivados de las emergencias climáticas e incendios que impactaron el año 2023. La indexación del IPC también contribuyó a este fenómeno. Es importante destacar que estos aumentos de dotación están directamente relacionados con el crecimiento de los servicios vinculados al mantenimiento y construcción de redes de transmisión en empresas mineras. Además, se observa un incremento en la dotación de personal destinado a los servicios prestados a la empresa relacionada Sociedad Transmisora Metropolitana II S.A.

Otros gastos por naturaleza:

- En cuanto a los Otros Gastos por Naturaleza, se registra un aumento total de MM\$8.976. Este incremento se desglosa en diferentes componentes. En primer lugar, los gastos de operación y mantenimiento del sistema eléctrico experimentaron un aumento de MM\$5.444 en línea con el mayor número de emergencias climáticas en el año 2023 en comparación con el periodo anterior, lo que demandó una movilización extensa de recursos.

Asimismo, se observa un incremento en los desembolsos relacionados con el ciclo comercial, ascendiendo a MM\$3.842. Este aumento se justifica por la reactivación de labores asociadas a la normalización de actividades de corte y reposición.

Deterioro de valor de ganancias y reversión de pérdidas por deterioro de valor determinado de acuerdo con la NIIF 9

- Menores pérdidas por MM\$1.437, debido a una mejor cobranza de las deudas con clientes.

RESULTADO NO OPERACIONAL

Gasto por depreciación y amortización

- El gasto por depreciación y amortización presenta un incremento de MM\$3.412, principalmente por la entrada en operación de proyectos de transmisión (sociedades SATT y STS) y obras de distribución.

Resultado Financiero:

- El Resultado financiero tuvo una variación positiva de MM\$42.237 con respecto al mismo periodo del año anterior, principalmente por una menor pérdida de las unidades de reajuste de MM\$50.644 por la disminución de la inflación del periodo (3,9% en 2023 versus 12.8%, respectivamente) que impacta los bonos emitidos cuya denominación es la Unidad de Fomento (UF), compensado por el impacto negativo de las diferencias de cambio por MM\$10.423, principalmente por un crédito en dólares de STS, que mantiene con su Matriz STA, que tiene moneda funcional dólar.

Impuestos a las Ganancias:

- Los impuestos a las ganancias presentaron un aumento de MM\$35.307 con respecto al periodo anterior, se explican mediante la aplicación de la tasa legal al resultado de los EEFF por MM\$22.321, el restante para la conciliación de los impuestos es de MM\$12,985, principalmente se explican por MM\$3.008 de corrección monetaria neteada entre el capital propio e inversiones, siendo un mayor gasto tributario en el año 2022 por el mayor IPC 2022 13,3% MM\$6.425 de ajuste al impuesto diferido perdida Tributaria de STC en el 2023 y ajuste al impuesto diferido de los Activos Fijos de STS en el año 2022, dichos ajuste

representan un gastos no tributario el año 2023 y un ingresos no tributario en el año 2022 respectivamente, finalmente el efecto de tipo de cambio moneda extranjera por MM\$4.593, siendo una mayor pérdida para el año 2022, principalmente por la diferencia de cambio de cierre del día en que se recibió el préstamo Bono STA más la diferencia de tipo de cambio que se producen en los resultados balance de las compañías con autorización del SII para llevar la contabilidad en dólares versus el resultado el resultado balance de los estados financieros de las compañías.

IV. ANÁLISIS DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Estado de Situación Financiera	Dic-23 MM\$	Dic-22 MM\$	Diferencia MM\$	Variación %
Activos corrientes	433.509	435.181	(1.672)	(0,4%)
Activos no corrientes	2.165.997	1.898.620	267.377	14,1%
Total activos	2.599.506	2.333.801	265.705	11,4%
Pasivos corrientes	488.617	308.792	179.825	58,2%
Pasivos no corrientes	1.450.014	1.459.479	(9.465)	(0,6%)
Patrimonio	660.875	565.529	95.346	16,9%
Total pasivos y patrimonio	2.599.506	2.333.801	265.705	11,4%

A continuación, una descripción de las principales variaciones del Estado de Situación Financiera Consolidado.

ACTIVOS

Al 31 de diciembre de 2023, el total de Activos presenta una variación positiva de MM\$265.705, equivalente a un 11,4%, explicada por una disminución en los Activos Corrientes de MM\$1.672, equivalente a un 0,4% y un aumento en los Activos no Corrientes por MM\$267.376, equivalente a un 14,1%, con respecto al cierre del año anterior.

Activos Corrientes:

- Efectivo y Equivalentes al Efectivo:

Una disminución de MM\$37.141, explicada principalmente por mayores desembolsos asociados a inversiones relacionadas a propiedades, plantas y equipos por un monto de MM\$199.950, pago de impuestos por MM\$34.722, pago de préstamos y dividendos a la matriz Grupo Saesa por MM\$223.028. Lo anterior, compensado por los mayores flujos netos provenientes de la operación por un monto de MM\$196.487, préstamos intercompañía obtenidos desde Grupo Saesa por MM\$116.309 y al aporte de capital proveniente de Grupo Saesa hacia Eléctricas por MM\$97.840.

- Deudores Comerciales y Otras Cuentas Por Cobrar Corrientes:

Una disminución de MM\$1.140, principalmente por una disminución de diferencias a reliquidar por nuevos decretos por MM\$15.911, estas diferencias se generan entre los precios pagados a los generadores y los precios recaudados a los clientes; una disminución en los anticipos de proveedores de MM\$10.654, una disminución de los deudores de materiales y servicios por MM\$10.923, lo anterior, compensado parcialmente con un aumento en energía y peajes de MM\$26.719, un aumento en la provisión de energía consumida y no facturada a los clientes por MM\$8.777.

- Inventarios:

Aumento de MM\$5.515, principalmente por un incremento de importaciones de materiales y equipos para cubrir demanda por inversiones del año, además de las actividades operacionales habituales de la compañía.

- Activos por Impuestos Corrientes:

Aumento por MM\$26.463, explicado principalmente por mayores pagos provisionales mensuales por un monto de MM\$23.051, principalmente en la filial STS por MM\$24.676, compensado con una disminución en la filial Saesa por un monto de MM\$3.730, además de un aumento de remanente IVA Crédito Fiscal por MM\$3.584 y la disminución del Crédito por Utilidades Absorbidas por MM\$2.589.

Activos no Corrientes:

- Cuentas por Cobrar No Corrientes

Un incremento por MM\$102.592 con respecto a lo registrado el año anterior, debido principalmente a la reclasificación de provisiones por la diferencia generada entre el precio de distribución indexado (según lo indicado en los decretos correspondientes) y el precio actual, que está congelado desde principios de 2020, cuyo efecto fue de MM\$70.065 durante 2023, asociado a las leyes N° 21.185 y N°21.472 correspondientes al Fondo de Estabilización de Tarifas (PEC 1 y PEC 2), el cual se traduce en un Pass through de las cuentas por cobrar, a lo anterior, se suma un aumento de MM\$39.529 debido al aumento en el valor agregado de distribución establecido en Ley N°21.194. Con fecha 21 de noviembre 2023, la Comisión Nacional de Energía publicó el Informe Técnico Preliminar de Tarifas para concesionarias de servicio público de distribución, cuatrienio 2020-2024, como parte del proceso de fijación de tarifas para este periodo. A partir de esta información, durante el mes de diciembre 2023 se realizó el ajuste de las estimaciones previas, implicando reflejar en ese mes un mayor ingreso por MM\$12.715 a nivel de Grupo Saesa.

- Propiedades, Planta y Equipo

Un aumento por MM\$146.764, debido principalmente a la construcción de nuevas líneas, redes y subestaciones, destinadas a satisfacer las necesidades de crecimiento de energía

y clientes por MM\$181.363, compensada parcialmente por la depreciación y retiros del periodo por MM\$41.510.

- Activos intangibles distintos de la plusvalía:

Incremento de MM\$12.457, explicado principalmente por la adquisición de nuevos software y licencias informáticas, compensado parcialmente con la amortización del ejercicio.

- Activos por Impuestos Diferidos

Un aumento por MM\$6.734, principalmente asociado a la pérdida tributaria diferida que mantienen algunas filiales de la Compañía, generada principalmente por factores operacionales, la depreciación acelerada, correcciones monetarias de pérdidas de arrastre y del capital propio tributario.

PASIVOS

Los pasivos aumentaron en MM\$170.360 respecto de diciembre de 2022, explicado por un aumento en Pasivos corrientes de un 58,2% por MM\$249.890 y una disminución en los Pasivos no corrientes de un 0,6% (MM\$9.465).

Pasivos Corrientes:

- Otros pasivos financieros corrientes:

Aumento de MM\$132.033, explicado principalmente por nuevos créditos bancarios, con Banco Estado por MM\$20.000, Banco Itaú por MM\$25.000, Banco BCI por MM\$47.000 y Banco Chile por MM\$30.000. Además, se realizó reclasificación desde el pasivo no corriente de las amortizaciones de capital de bono serie L de la filial Saesa, cuyo vencimiento será dentro de un año y la actualización generada por la unidad de reajuste UF, que tuvo una variación positiva en el ejercicio.

- Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar corrientes

Aumento de MM\$45.222 originado principalmente por aumento en provisiones de energía, debido a cambios de criterios asociados a la publicación de nuevos decretos que se encuentran pendientes de relíquidar y por pagos de proveedores pendientes que no completaron el ciclo de compra al cierre del ejercicio.

- Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes

Aumento de MM\$11.546 explicado principalmente por un incremento en los dividendos por pagar a la matriz Grupo Saesa de MM\$13.852, compensado con una disminución de cuentas por pagar por MM\$1.523 e intereses por préstamos intercompañía desde Grupo Saesa por MM\$805.

- Otros pasivos no financieros corrientes

Disminución de MM\$10.795 principalmente por obras que entraron en operación y traspaso de obras de terceros y subvenciones gubernamentales por obras asociadas al Fondo Nacional de Desarrollo Regional (FNDR,) respecto al periodo anterior.

Pasivos no Corrientes:

- Otros Pasivos Financieros No Corrientes

Disminución por MM\$37.665, explicado principalmente por la reclasificación al pasivo corriente de créditos bancarios cuyo vencimiento será dentro de un año por MM\$62.000. Lo anterior, compensado parcialmente con el aumento por diferencia de cambio por MM\$8.291 asociado al bono emitido por la filial STA (USD 390 millones) y por la actualización por unidad de reajuste UF de las obligaciones financieras en bonos de la Compañía y sus filiales STS, Saesa y Frontel por un monto de MM\$15.234.

- Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar no corrientes

Aumento por MM\$70.064, explicado por reclasificación de provisiones acumuladas asociadas a las leyes N°21.185 y N°21.472 correspondientes al Fondo de Estabilización de Tarifas (PEC 1 y PEC 2), el cual se traduce en un Pass through de las cuentas por cobrar.

- Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes

Disminución por MM\$59.756 explicado principalmente por amortizaciones de capital de préstamo intercompañía con la matriz Grupo Saesa.

- Pasivo por impuestos diferidos

Aumento de MM\$16.918 principalmente por efectos de la depreciación acelerada de los activos fijos, asociados a las filiales del negocio de distribución y transmisión.

PATRIMONIO

Este rubro presenta un aumento de MM\$95.345 respecto de diciembre de 2022, explicado principalmente, por el aporte de capital recibido desde Grupo Saesa hacia Eléctricas por MM\$97.840, el resultado positivo del ejercicio de MM\$49.199 y el aumento en las reservas de diferencias de cambio por MM\$4.545, asociado a las sociedades con moneda funcional dólar. Lo anterior, compensado con la distribución de dividendos por MM\$41.989 y la provisión de dividendo mínimo del ejercicio por MM\$14.444.

Principales Indicadores:

Principales Indicadores		Unidad	dic-23	dic-22	Var. %
Liquidez	Liquidez corriente (1)	Veces	0.9	1.4	(37.0%)
	Razón ácida (2)	Veces	0.8	1.2	(38.0%)
Endeudamiento	Deuda / Patrimonio neto (3)	Veces	2.9	3.1	(6.2%)
	Cobertura gastos financieros (4)	Veces	5.2	3.7	41.2%
Composición de pasivos	Deuda CP / Deuda total (5)	%	25.2%	17.5%	44.3%
	Deuda LP / Deuda total (6)	%	74.8%	82.5%	(9.4%)
Actividad	Inversiones en activo fijo (al cierre de cada período)	MM\$	195.137	166.768	17.0%
	Rotación de inventarios (7)	Veces	3.1	3.0	4.1%
	Permanencia de inventarios (8)	Días	117	122	(4.0%)
Financiero	Ebitda (12 meses móviles)	MM\$	206.507	163.346	26.4%
Rentabilidad	Rentabilidad del patrimonio (anualizado) (9)	%	8.0%	0.3%	2458.0%
	Rentabilidad del activo (anualizado) (10)	%	2.0%	0.1%	2286.3%
	Rendimiento activos operacionales (anualizado) (11)	%	14.1%	12.0%	17.1%
	Utilidad por acción (12)	\$	618	23	2581.5%

- **La liquidez corriente** al 31 de diciembre alcanzó las 0,9 veces, presentando una variación negativa de 33,4% con respecto a diciembre de 2022. Esta variación estuvo principalmente explicada por un aumento en los pasivos corrientes, asociado a mayores préstamos bancarios y cuentas por pagar a proveedores por compra de energía y peajes, asociado a la publicación de nuevos decretos pendientes por reliquidar en el segmento de distribución.
- **La razón ácida** al 31 de diciembre alcanzó las 0,8 veces, mostrando una disminución de 33,0% con respecto a diciembre de 2022, principalmente explicada por un aumento en los pasivos corrientes, asociado a mayores préstamos bancarios y cuentas por pagar a proveedores por compra de energía y peajes, asociado a la publicación de nuevos decretos pendientes por reliquidar en el segmento de distribución.
- **La razón Deuda/Patrimonio neto** alcanzó las 2,9 veces, disminuyendo 6,2% con respecto a lo mostrado al cierre de diciembre de 2022, explicado principalmente por el aumento de capital realizado por la compañía durante diciembre de 2023, compensado en parte por el aumento de los pasivos corrientes relativos a préstamos bancarios y cuentas por pagar a proveedores por compra de energía y peajes asociado a la publicación de nuevos decretos pendientes por reliquidar en el segmento de distribución.
- **La cobertura de gastos financieros** alcanzó las 5,2 veces, presentando una variación positiva de 41,2% con respecto a lo mostrado en el periodo anterior, asociado al mejor desempeño operacional del periodo.
- **La rentabilidad del patrimonio** fue de 8,0% al 31 de diciembre de 2023, mostrando un alza de 7,7 p.p. con respecto a lo registrado al cierre de diciembre 2022, explicado principalmente por el mejor desempeño operacional del período y un aumento en los resultados por unidad de reajuste.

- **La rentabilidad de los activos** alcanzó un 2,0% al 30 de diciembre de 2023, lo que representa una mejora de 1,9 p.p. con respecto a lo mostrado al cierre del año anterior, explicado principalmente por el mejor desempeño operacional del período y un aumento en los resultados por unidad de reajuste. Este efecto fue parcialmente compensado por un aumento en el valor de los activos, debido principalmente a la variación en las partidas de propiedades, planta y equipo, y cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar.
- **La rentabilidad de los activos operacionales** alcanzó un 14.1% al 31 de diciembre de 2023, lo que representa un aumento de 2,1 p.p. con respecto a lo mostrado al cierre del año anterior, en línea con el mejor desempeño operacional del periodo. Este efecto se vio parcialmente compensado por un aumento en el valor de la partida de propiedades, planta y equipo.

- (1) Corresponde a la razón entre (i) Activos Corrientes y (ii) Pasivos Corrientes.
- (2) Corresponde a la razón entre (i) Activos Corrientes netos de Inventarios y (ii) Pasivos Corrientes.
- (3) Corresponde a la razón entre (i) Total Pasivos y (ii) Total Patrimonio.
- (4) Corresponde a la razón entre (i) el Resultado Bruto de Explotación y (ii) Costos Financieros.
- (5) Corresponde a la razón entre (i) Pasivos Corrientes y (ii) Total Pasivos.
- (6) Corresponde a la razón entre (i) Pasivos No Corrientes y (ii) Total Pasivos.
- (7) Corresponde a la razón entre (i) Inversión Total y el promedio de (ii) Inventarios Corrientes actual e Inventarios Corrientes del periodo anterior.
- (8) Corresponde a la inversa de (i) Rotación de Inventarios por (ii) Número de días del año.
- (9) Corresponde a la razón entre (i) Ganancia (Pérdida) y el promedio de (ii) Patrimonio actual y Patrimonio del periodo anterior.
- (10) Corresponde a la razón entre (i) Ganancia (Pérdida) y el promedio de (ii) Total Activos actual y Total Activos periodo anterior.
- (11) Corresponde a la razón entre (i) Resultado Bruto de Explotación y promedio de (ii) Propiedad, Planta y Equipo actual y Propiedad, Planta y Equipo periodo anterior.
- (12) Corresponde a la razón entre (i) Ganancia (Pérdida) y (ii) Total Número de Acciones.

V. ANÁLISIS DEL ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVOS DIRECTOS

Flujo de Efectivo	Dic-23 MM\$	Dic-22 MM\$	Diferencia MM\$	Variación %
de la Operación	169.424	142.448	26.976	18,9%
de la Inversión	(195.910)	(155.522)	(40.388)	26,0%
de Financiación	(7.590)	75.198	(82.789)	(110,1%)
Flujo neto del período	(34.077)	62.124	(96.201)	(154,9%)
Variación en la tasa de cambio	(3.064)	9.326	(12.389)	(132,9%)
Incremento (disminución)	(37.141)	71.450	(108.590)	(152,0%)
Saldo Inicial	94.311	22.862	71.450	312,5%
Saldo Final	57.171	94.311	(37.141)	(39,4%)

El saldo de efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo alcanzó MM\$57.171, menor en MM\$37.141 respecto al mismo periodo del año anterior.

La variación negativa del flujo neto respecto al año anterior se explica principalmente por:

Operación:

- Las actividades de operación generaron un flujo de efectivo neto positivo de MM\$169.424 al 31 de diciembre de 2023, mostrando un aumento de MM\$26.976, lo que representa un incremento de 18,9% respecto de diciembre de 2022, debido principalmente a una mayor recaudación por venta de bienes y prestación de servicios por MM\$373.200, que incluye el impacto por la reliquidación de ingresos de peajes por un monto de MM\$39.300, relacionado al Decreto Transitorio N° 7, efecto que compensan en parte el mayor gasto asociado a pago a proveedores por MM\$303.663, incremento en pago a empleados por MM\$18.041 y un aumento en el pago de impuestos a las ganancias por MM\$31.209.

Inversión:

- Las actividades de inversión generaron un flujo de efectivo neto negativo de MM\$195.910 lo que representa una variación negativa de MM\$40.388, relacionado principalmente a un incremento en adquisición de propiedades, plantas y equipos destinadas a inversión por (MM\$29.273) y a ingresos por instrumentos financieros de cobertura, para cubrir variación del tipo de cambio por MM\$9.011 registrados durante 2022.

Financiación:

- Las actividades de financiación generaron un flujo de efectivo neto negativo por MM\$7.590 asociado principalmente a la disminución de préstamos en relación con el período anterior por MM\$246.226, una disminución de préstamos con entidades relacionadas por MM\$50.754 y un aumento en intereses pagados por MM\$4.763. Lo anterior, parcialmente compensados por el incremento en flujos provenientes de emisión de acciones por MM\$97.841, reembolso de préstamos por MM\$183.133 y menores dividendos pagados por MM\$8.949.

VI. POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS

Política de gestión de riesgos

La política de gestión de riesgo está orientada a la protección de la Sociedad y sus filiales, sus empleados y su entorno ante situaciones que los puedan afectar negativamente, a través de un Modelo de Gestión Integral de Riesgos alineado con normativas internacionales para la integración de la gestión de riesgos. Esta gestión está liderada por la Alta Administración de la Sociedad, y se realiza tanto a nivel general como para cada uno de los sectores en que participa, considerando las particularidades de cada uno. Para lograr los objetivos, la gestión de riesgos se basa en cubrir todas aquellas exposiciones significativas, siempre y cuando existan instrumentos adecuados y el costo sea razonable.

Este informe se centra específicamente en los riesgos financieros identificados por la Gerencia de Administración y Finanzas del Grupo, para los cuales se han establecido políticas específicas de gestión y mitigación.

Riesgos Financieros:

Los riesgos financieros se refieren a la posibilidad de que existan eventos que puedan traer consecuencias financieras negativas. En línea con lo anterior, la sociedad ha definido una estructura de gestión del riesgo financiero, cuyo proceso está basado en la identificación, análisis, cuantificación, medición y control de cada evento que pudiera impactar los resultados financieros de la compañía.

Los flujos de la Sociedad y sus filiales son generados principalmente por su participación en el negocio eléctrico, con un perfil estable y de largo plazo

- Riesgo de Tipo de cambio

La Sociedad podría verse afectada por las fluctuaciones de monedas dado que las transacciones realizadas están denominadas en dólares estadounidenses y pesos chilenos.

La Sociedad realiza una revisión periódica de sus activos y pasivos financieros y el impacto potencial de las variaciones en el tipo de cambio. Si el impacto pudiera ser significativo, la Sociedad puede contratar derivados para reducir los efectos de estos impactos en línea con su estrategia de cobertura.

Debido a la naturaleza del negocio, la Sociedad y sus filiales realizan operaciones en moneda distinta de su moneda funcional y corresponden principalmente a pagos por la compra de materiales o insumos asociados a proyectos del sistema eléctrico que son comercializados en mercados extranjeros, normalmente en dólares estadounidenses. En caso de que estas operaciones, así como operaciones de financiamiento u otros flujos de caja importantes puedan afectar los resultados de la Sociedad y sus filiales, se evalúa la contratación de instrumentos derivados con el fin de realizar la cobertura en algunos de estos casos.

Aquellas filiales que mantienen su moneda funcional peso están expuestas a variaciones de tipo de cambio de dólar estadounidense a través de sus ingresos, dada la indexación en esta moneda para su tarificación mensual.

Adicionalmente, estas filiales están expuestas a variaciones de tipo de cambio en ciertos egresos en moneda extranjera, principalmente dólar estadounidense.

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad y sus filiales no mantienen instrumentos derivados.

- Riesgo Inflacionario

Un porcentaje relevante de los ingresos de la compañía están denominados en pesos chilenos y utilizan como variable de indexación el IPC local. Al 31 de diciembre de 2023 alcanzaron un 64% del total de ingresos brutos.

Las tarifas reguladas se establecen teniendo en cuenta, en su caso, los tipos de cambio (es decir, cuando los suministros se adquieren principalmente en una moneda particular) y el IPC en los Estados Unidos o en otros países. Asimismo, en el caso de clientes libres, los contratos pueden estar denominados en unidades de fomento.

Por otro lado, la sociedad mantiene un porcentaje importante de la deuda denominada en UF. No obstante, la exposición de la Sociedad se encuentra acotada por tener prácticamente la totalidad de los ingresos con alguna fórmula de indexación.

- Tasa de interés

Las fluctuaciones de tasa de interés pueden modificar los flujos futuros de los activos y pasivos que estén referenciados a una tasa de interés variable, así como también, las variaciones de tasa de interés pueden modificar el valor razonable de los activos y pasivos referenciados a una tasa de interés fija.

La sociedad evalúa constantemente su estructura de deuda y la de sus filiales, gestionando este riesgo poniendo énfasis principalmente en los pasivos financieros. Al 31 de diciembre de 2023, Sociedad mantiene el 100% de la deuda financiera asociada a una tasa de interés fija.

Existe un riesgo de tasas de interés asociado a la rentabilidad de las inversiones de caja, el cual se explica por las condiciones actuales de mercado en relación a las alzas de inflación y tasas de interés referenciales, tanto locales como extranjeras.

La Administración invierte la caja principalmente en Fondos Mutuos a plazos menores a 30 días con posibilidad de rescates diarios y monitorea de forma diaria los movimientos de tasas que afecten los actuales rendimientos. En caso de ser necesario, la Administración rescata los fondos de forma anticipada y reinvierte a valores de mercado.

- Riesgo de liquidez

Los recursos financieros se obtienen principalmente de fuentes propias, deuda tradicional, instrumentos de oferta pública y privada y aportes de capital, manteniendo siempre estructuras estables y asegurando la optimización del uso de los productos más adecuados en el mercado.

La Sociedad mantenía, al 31 de diciembre de 2023, efectivo y equivalentes de efectivo por MM\$57.170 (MM\$94.311 al 31 de diciembre de 2022).

Adicionalmente, con el objetivo de mantener una reserva de liquidez, la Sociedad, junto a sus filiales, cuenta con un contrato firmado de línea de Capital de Trabajo por un monto total de UF 1.000.000, disponible a todo evento, y de libre disposición hasta junio del año 2024, con spread máximos acordados. A través de este contrato, y considerando el perfil de deudas de estas Sociedades, se puede asegurar el cumplimiento de sus obligaciones en el corto y mediano plazo, minimizando el riesgo de liquidez.

Al 31 de diciembre de 2023, el 100% de la deuda del Grupo está estructurada con vencimientos de largo plazo, con servicio de deuda anual y/o semestral (principalmente intereses) menores a los flujos proyectados en escenarios conservadores, para no tener riesgos de refinanciación a corto o largo plazo.

- Riesgo de crédito

La Sociedad y sus filiales están expuestas al riesgo de crédito debido a sus actividades comerciales y a sus actividades financieras. Sus políticas tienen como objetivo disminuir el incumplimiento de pago de las contrapartes y adicionalmente mejorar la posición de capital de trabajo.

El riesgo de crédito relacionado con el suministro de energía eléctrica es gestionado a través de las herramientas de cobro (corte de suministro y radicación de deuda en la propiedad) que la Ley entrega a las empresas que dan este servicio.

Durante el año 2020 fue publicada la Ley N° 21.249 de Servicios Básicos, considerando además dos prórrogas publicadas durante el año 2021, lo cual dispuso, de manera excepcional, medidas en favor de los usuarios finales de servicios sanitarios, electricidad y gas de red, cuya normativa establecía la prohibición de corte de suministro hasta el 31 de diciembre de 2021. Lo anterior, se tradujo en un aumento de los niveles de morosidad y de crédito de los clientes, que comenzaron a ser regularizados en el primer semestre del 2022 a través de la aplicación de los convenios de pago de las leyes de servicios básicos: prorratesos en hasta 48 cuotas para clientes inscritos (Ley N° 21.249) y convenios con subsidios para clientes con consumo promedio de hasta 250 Kwh (Ley N° 21.423). También se sumó la reactivación de los cortes para todos los clientes desde Julio de 2022.

En virtud de lo anterior, la Sociedad y sus filiales han registrado al 31 de diciembre de 2023 una provisión de deterioro por MM\$465, considerando los efectos antes descritos en relación a los futuros convenios contraídos y el saldo de la deuda que deberá asumir la Sociedad.

También la Sociedad y sus filiales realizan otro tipo de ventas, que corresponden a negocios de importancia relativa menor, pero que tienen como finalidad entregar al cliente una gama más amplia de productos tales como: a) venta al detalle de productos y servicios y venta de materiales y servicios eléctricos (para el cliente residencial), y b) construcción de obras y arriendo de equipos (grandes clientes y municipalidades). Respecto de la letra a), la política establece plazos que van de 12 a 36 meses, para sus clientes de distribución eléctrica.

En lo que respecta a la construcción de obras, que normalmente se construyen a organismos estatales, municipales o grandes clientes, la forma de pago considera cuotas que van de 36 a 96 meses. Estos montos son otorgados bajo condiciones de crédito de mercado y a clientes que cumplan con ciertos estándares de comportamientos históricos sin morosidad.

VII. VALOR LIBRO Y VALOR ECONOMICO DE LOS ACTIVOS

Respecto de los activos de mayor importancia, cabe mencionar lo siguiente:

Las propiedades, plantas y equipos se valoran a su costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado.

Las propiedades, plantas y equipos, neto en su caso del valor residual del mismo, se deprecia distribuyendo linealmente el costo de los diferentes elementos que lo componen entre los años de vida útil estimada, que constituyen el período en el que las sociedades esperan utilizarlos. Dicha vida útil estimada se revisa periódicamente.

Los activos expresados en moneda extranjera se presentan al tipo de cambio vigente al cierre del periodo.

Las cuentas y documentos por cobrar a empresas relacionadas se clasifican conforme a su vencimiento en corto y largo plazo. Las operaciones se ajustan a condiciones de equidad similares a las que prevalecen en el mercado.

En resumen, los activos se presentan valorizados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, cuyos criterios se encuentran expuestos en las Notas N°2 y N°3 de los Estados Financieros.

8.5

Statement of Liability

In compliance with provisions under General Standard No. 30 issued by the Financial Market Commission and its subsequent amendments, the undersigned, in their capacity of Directors and Chief Executive Officer of the Company, hereby acknowledge and take responsibility for the accuracy of the information contained in this Annual Report as of December 31, 2023



Iván Díaz Molina / 14.655.033-9

Chair



Jorge Lesser García-Huidobro / 6.443.633-3

Vice-Chair



Juan Ignacio Parot B. / 7.011.905-6

Director



Luz Granier / 7.040.317-K

Director



Jonathan Reay / Extranjero

Director



Shama Naquashbandi / Extranjero

Director



Stephen Best / Extranjero

Director



Igor Romitelli / Extranjero

Director



Francisco Allende Arriagada / 6.379.874-6

Chief Executive Officer

 grupo
saesa

